# 线上商城区域代理合同范本(实用5篇)

来源：网络 作者：星海浩瀚 更新时间：2023-12-18

*线上商城区域代理合同范本1甲方:乙方:为拓展产品销售市场, (以下简称甲方)与(以下简称乙方),就乙方做为甲方大功率激光器成套设备代理商事宜,本着互惠互利原则,经友好协商达成如下协议:一.总则1.甲方授权乙方为“甲方大功率激光器成套设备代理...*

**线上商城区域代理合同范本1**

甲方:

乙方:

为拓展产品销售市场, (以下简称甲方)与(以下简称乙方),就乙方做为甲方大功率激光器成套设备代理商事宜,本着互惠互利原则,经友好协商达成如下协议:

一.总则

1.甲方授权乙方为“甲方大功率激光器成套设备代理商”,期限从本协议签订之日起至? 年? 月? 日止. 代理商授权每年认证一次.

2.乙方有权在甲方授权区域内以“武汉金石凯激光大功率激光器成套设备代理商”名义,从事有关销售金石凯激光大功率激光器成套设备的合法商业活动.

3.乙方必须按实际情况填写一、产品订购

1、甲方向乙方订货应提前xx发出订单，订单下达方式可以：合同书、电子邮件、传真或其他形式传达给乙方。

2、订单应当明确商品的名称、生产厂厂名和厂址、规格、计量单位、品牌、质量、产地、数量、单价、交货时间、交货地点等具体内容。

3、甲方以上述形式之一向乙方发出订单的，乙方应在接到订单后1个工作日内答复甲方，并于订单确认后3日内按时足量的将货物送达甲方物流中心。甲方在要求的发货时间前1日，有权撤消或变更订单。

4、乙方负责将订单列明的产品，按照约定的时间、运输方式交付到甲方物流中心，其间的一切费用由乙方负担。产品在交付甲方并验收前（验收以甲方入库单据为准）的风险及责任由乙方承担。

5、每批产品的种类、品名、品牌、规格、生产厂厂名及厂址、等级、质量标准、包装要求、计量单位及单价等详，附本合同附件xx。

>二、交货及验收

1、乙方应当将订单列明的商品，按照约定的时间、运输方式交付到乙方指定地点。

2、商品的所有权自交付时起转移给甲方，商品毁损、灭失的风险也自交付时起由甲方承担。

3、甲方应当妥善安排工作人员在到货后xx时间内按照订单对商品的种类、规格、产地、数量、包装等进行初步验收，并出具收货凭证；如商品不符合本合同及订单要求的，可以拒绝接收。对于特殊情况下无法在xx时间内验收完毕的，应当出具收货待验收凭证，同时告知验收完毕的具体时间。

4、甲方对于已经验收的商品发现存在内在质量问题时，应当在质量保证期内提出，无质量保证期的在收货后xx个月内提出，否则视为商品质量符合约定。

5、质量异议应当以书面形式向甲方提出，甲方应当在收到异议后的xx日内予以书面答复，否则视为认可。

>三、商品促销

1、甲方可以根据企业经营战略制定商品促销计划，以加速商品的周转和销售并提前告知乙方。

2、乙方可以根据自身产品状况，有选择地参加促销活动，同时向甲方支付促销服务费用或者给予商品价格优惠。

3、双方应当就促销方式、促销期间、甲方所提供的服务内容、乙方所能给予的优惠支持等具体事宜，另行签订《促销服务协议》。

>四、产品的退换

1、双方在确定商品价格时，应当对商品退换、损耗问题予以充分考虑。乙方可选择：不接受退换货、有条件的退换货、在商品总价值\_\_\_\_\_\_%损耗范围内退换货。

2、对于存在保质期、有效期的商品，甲方应当在保质期、有效期尚存xx的期限内提出退换货。

3、甲方退换货应当向乙方发出书面退换货通知，乙方应当于收到后xx日内对所退换商品进行核实并书面确认，xx日内负责更换或者收回所清退商品。逾期不答复或书面确认后未在xx日内负责更换或者收回所清退产品的，甲方有权自行处置该商品，并在对账结算时予以扣除。

>五、货款结算

1、结算办法：乙方给予甲方15天账期，甲方在订单下达后xx日内支付给乙方 %的预付款，(具体结算办法可自行拟定)上述货款支付日期如遇节假日顺延。

**线上商城区域代理合同范本4**

甲方：

乙方：

>一、原则条款

第一条本合同书经甲乙双方通过友好协商，本着优势互补、互惠互利、共同发展的原则，依据《\_合同法》、《\_产品质量法》、《\_消费者权益保护法》等法律、法规的规定签订。

>二、适用范围

第二条本合同约定的产品具体是指：

第三条本合同约定的产品进入甲方位于城市客厅展区进行销售。乙方负责提供陈列产品，甲方负责销售。

>三、名词解释

第四条产品：是指由乙方生产或经销的符合国家质量标准及双方约定的标的并不侵犯任何第三方知识产权和合法权益的合格产品

第五条销售支持：指甲方在销售乙方产品过程中乙方无条件给予甲方的优惠条件、资金、物质支持。

第六条残次品：指商品在售前、售中及售后过程中，本身固有的或发生的外观、性能、质量等任何一项不符合中国国家质量标准、行业标准、厂家标准、售后服务三包标准及合同约定标准等任一标准的产品。

第七条滞销产品：指甲方从乙方购进的，自进入甲方库房之日起超过\_\_天未能形成销售的剩余产品。

第八条返利：指甲方销售乙方产品后，乙方以甲方在乙方的进货额（或回款额）为根据，依照双方约定的条款给予甲方的进货折扣。

第九条回款额：指甲方支付给乙方的货款加上甲方扣抵的乙方在甲方处欠款的金额（降价款、退货款除外）。

第十条利润补偿款：指按合同约定，在甲方销售的乙方产品的零售价格降低，使甲方销售乙方产品的帐面毛利率未能达到合同约定的水平时，由乙方向甲方支付的，用于补足甲方利润损失部分的款项。

第十一条合同年度：指合同有效期。

第十二条货款结算周期：指甲方销售乙方提供的产品，每隔一定期间，甲方向乙方就该期间内甲方所售出的产品进行结算，该期间即为结算周期。

第十三条名誉损失：本合同中所称给甲方造成名誉损失的情况是指给甲方或甲方相关公司造成名誉、商号、商标、商誉造成负面影响的情况，包括但不限于：

**线上商城区域代理合同范本5**

甲方： （以下简称“甲方”） 乙方： （以下简称“乙方“）

为规范甲、乙双方合作得运作流程，进一步明确甲、乙双方合作当事人得权利及义务，甲、乙双方就甲方委托乙方代为销售 服装事宜，本着平等自愿、诚实守信、合法共赢、友好协商得原则，达成如下协议：

一、合作内容

二、具体合作方式

2、以上报价单经甲乙双方协商一致后，由双方签章盖章予以确认，作为本合同不可分割得附件。

3、甲、乙双方须共同遵守商议价格，任何一方不得擅自调整价格。

如同类产品出现市场价格波动或产品销售情况出现异常，双方可协商调整产品价格，价格调整双方应以书面形式进行确认。

5、具体结算方式：

乙方根据销售额每半月和甲方进行结算，每月结算两次，结算时甲方应提供详细发货清单，供乙方核对，双方应按照双方商定得“产品结算价”和实际销售量进行对账，对账一致后，甲方应开具相应金额得增值税发票，乙方在收到符合要求得发票后，三个工作日内向甲方支付货款。

三、甲方义务

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！