# 销售总监个人简历范文27篇

来源：网络 作者：夜幕降临 更新时间：2024-01-17

*销售总监个人简历范文 第一篇xxx两年以上工作经验|女|25岁(1986年1月1日)居住地：上海电话：138\*\*\*\*\*\*\*\*(手机)E-mail：最近工作[1年8个月]公司：XX房地产有限公司行业：房地产开发职位：销售最高学历学历：本科专业...*

**销售总监个人简历范文 第一篇**

xxx

两年以上工作经验|女|25岁(1986年1月1日)

居住地：上海

电话：138\*\*\*\*\*\*\*\*(手机)

E-mail：

最近工作[1年8个月]

公司：XX房地产有限公司

行业：房地产开发

职位：销售

最高学历

学历：本科

专业：市场营销

学校：南昌大学

求职意向

到岗时间：一周以内

工作性质：全职

希望行业：房地产开发

目标地点：上海

期望月薪：面议/月

目标职能：销售

工作经验

20\_/2—至今：XX房地产有限公司[1年8个月]

所属行业：房地产开发

销售部销售

1、负责贯彻执行公司领导的销售指令，按时或超额完成销售指标;

2、负责客户登门拜访、客户来电咨询等，通过高质量的服务增加销售;

3、负责为客户介绍项目相关内容，促进销售达成;

4、负责登记客户的相关信息，并对所有信息进行整理和分析，寻找客户的相关性以及挖掘潜在客户;

5、负责协助上级完成其他任务。

20\_/5——20\_/1：XX房地产有限公司[1年9个月]

所属行业：房地产开发

销售部销售代表

1、负责与客户进行直接沟通和交流，协助客户对在售楼盘进行多方面了解;

2、负责销售楼盘，催收房款，完成每月销售收入指标;

3、负责与有购买意向的客户进行近一步的接触，争取签订合同，完成交易;

4、负责定期撰写销售报告，部门内部开展销售技巧分享等。

20\_/7——20\_/4：XX房地产开发有限公司[10个月]

所属行业：房地产开发

销售部销售

1、负责协助销售主管管理销售团队，完成销售业绩;

2、负责处理楼盘的日常事务，包括收集信息，分析、整理数据，制作报表等;

3、负责带客户看房、下定、签合同、为客户安排贷款等事宜;

4、负责开发新客户，维系老客户的关系，促成交易;

5、负责定期向上级主管提交客户拜访报告及其它销售报表。

教育经历

20\_/9——20\_/7 南昌大学 市场营销 本科

语言能力

英语(熟练)听说(熟练)，读写(熟练)

自我评价

从事房地产销售多年，具有新楼盘以及二手楼盘买卖和租赁的销售经验。对销控，预告、抵押登记以及和房地局部门沟通有丰富的经验，熟悉现阶段关于商品房限购、限贷的政策以及对应办法，了解销售过程中容易出现问题的解决方案。具备良好的沟通技巧以及销售方式，善于通过与客户的真诚交流完成销售。工作努力认真，具有很强的事业心，相信付出总会有回报。

**销售总监个人简历范文 第二篇**

目前所在：天河区

年龄：35

户口所在：天河区

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

诚信徽章：未申请

身高：172 cm

人才测评：未测评

体重：68 kg

求职意向：

人才类型：普通求职

应聘职位：市场营销总监/经理/主管，项目总监/经理/主管，区域销售总监/经理

工作年限：8

职称：无职称

求职类型：全职

可到职日期：两个星期

月薪要求：不限

希望工作地区：广州，顺德区

◆工作经历

\*\*\*电子有限公司

起止年月：20xx—01～至今

公司性质：民营企业所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：销售总监

工作描述：

1、负责制订年度工作，并组织检查落实；

2、负责设定分公司内部机构，并制定其职责；

3、建议任命各部门负责人，并规定其职责权限和相互关系；

4、对大客户连锁客户重点维护，省内国美、苏宁、广百、华润万家、家乐福等连锁；

5、组织制定各部门、各岗位的工作标准，并会同有关人员检查落实，以身作则，率领属下完成总公司的各项目标。

6、定期组织对员工的思想品德、业务水平、工作业绩等进行综合考核，负责完善培训制度，不断促使人员素质的全面提高，为公司培育具有丰富创造力的人力资源；

7、负责经济合同有关事宜的总体协调和审定，并督促合同的执行完毕；

8、根据市场变化，及时了解同行业产品价格的变化情况，在预算内控制成本增长点；

9、认真掌握各项业务，财务统计数据，进行财务状况分析，监督财务管理，一切费用及报表应确实过目，再予签章，严格控制不合理费用开支，严禁利用公司获取利润，设小金库等；

10、对公司的资金、固定资产及一切公物具有监督管理责任。盘活资金运行，及时回收工程款，防止呆、坏帐发生，严肃财经纪律。

11、定期以书面形式向总公司述职

离职原因：

\*\*\*集团

起止年月：20xx—12～20xx—12

公司性质：股份制企业

所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：营销中心经理

工作描述：

1、开拓市场，签订代理商

2、建立营销团队：销售、推广、内勤等

3、销售管理：区域划分、人员安排、费用制度、任务分解、销售政策等

4、渠道管理：传统批发渠道、商超渠道、KA连锁渠道、工程订单渠道

5、市场管理：终端形象、物料设计、费用控制、活动策划、经销商会议开展等

6、客户管理：客户分类建档、资源倾斜投入、树立标杆客户等

7、团队管理：销售业绩、产品培训、销售总结、人员分配等

工作业绩：

1、率先打开了传统市场，并进入市场拓展渠道

2、率先进驻KA连锁渠道，建立了较为完善的运作体系，为其他省份提供了参考

3、市场份额在6个月后提升迅速，依托人员、产品、政策、资源、费用的投入建立较为稳定的市场占有率

离职原因：公司产品线断线

\*\*\*集团

起止年月：20xx—06～20xx—11

公司性质：股份制企业

所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：销售经理

工作描述：

**销售总监个人简历范文 第三篇**

姓名：

国籍：中国

目前所在地：天津

民族：汉族

户口所在地：天津

身材：171cm60kg

婚姻状况：未婚

年龄：26岁

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：

工作年限：2

职称：初级

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求：20\_——3500希

望工作地区：天津

个人工作经历：

公司名称：天津有车一族汽车俱乐部（天津有车一族汽车保险代理有限公司）

起止年月：20\_—12~20\_—12

公司性质：

所属行业：

担任职务：策划经理

**销售总监个人简历范文 第四篇**

>基本信息

姓 名：

性 别：

出生年月：

政治面貌 ：

婚姻状况 ：

当前所在 ：

身 高 ：

文化程度 ：大专

工作年限：X年以上

所学专业 ：计算机类

>求职意向

求职状态：正在找工作

工作性质：全职

意向岗位：销售类-人员, 销售类-管理/商务,

要求地区：XXXX

薪水要求：XXXX-XXXX元/月

其他要求：有法定节假日和五险。希望有公积金和双休

>工作经验

XX汽车销售有限公司(20XX/X -- 20XX/X)

公司规模 100 - 499人

公司性质 股份制企业

职位名称 汽车销售顾问

所在部门 销售部

>职位描述

该公司为宝马4S店，其具体工作包含：客户开发、客户跟踪、销售导购、销售洽谈、销售成交等基本过程，还涉及到汽车保险、按揭、上牌、装潢、交车等业务的介绍、成交或代办。

**销售总监个人简历范文 第五篇**

>顾xx

二年以上工作经验|男|28岁（19xx年5月17日）

居住地：江苏

电 话：137xxxxxxx（手机）

E-mail：xxxx

>最近工作[1年]

公 司：XX有限公司

行 业：酒店/旅游

职 位：酒店销售部经理

>最高学历

学 历：本科

专 业：公共事业管理

学 校：南京审计大学

>自我评价

在朋友印象中，我是个诚实，具有很强的责任心、进取心、团队合作能力、沟通能力的战友，在我的意识和现实生活中，我具备自信、主动性、良好的社会适应性，这些都是我的财富，在应聘的过程中，我也在快速成长，最重要的是我会以积极的心态、强烈的责任感投入我热爱的工作中去。

>求职意向

到岗时间：可随时到岗

工作性质：全职

希望行业：酒店/旅游

目标地点：江苏

期望月薪：面议/月

目标职能：酒店销售部经理

>工作经验

20xx/11 – 20XX/11：XX有限公司[1年]

所属行业：酒店/旅游

运营部酒店销售部经理

1.负责酒店外联事物，接待会议客人，洽谈饮食及住宿的全部需要；

2.为客人提供预算制定，完成酒店全部销售任务；

20XX/9 – 20xx/9：XX有限公司[1年]

所属行业：酒店/旅游

运营部酒店销售部经理

1.协调餐饮部、客房部、工程部、销售部人力共同完成接待任务，走访目标客户发展潜在客户，定期回访老客户；

2.汇总酒店运营情况及问题点向酒店领导汇报；

>教育经历

20XX/9— 20XX/6南京审计大学公共事业管理 本科

>证书

20XX/12大学英语四级

>语言能力

英语（良好）听说（良好），读写（良好）

**销售总监个人简历范文 第六篇**

>基本信息

真实姓名： 黄倩 性别： 女

年龄： 31 岁 身高： 158CM

婚姻状况： 未婚 户籍所在： 贵州省黔南布依族苗族自治州独山县

最高学历： 本科 工作经验： 5-10年

>求职意向

最近工作过的职位： 15285300058

期望工作地： 贵州省/贵阳市云岩区

期望岗位性质： 全职

期望月薪： 10000元/月以上

期望从事的岗位： 销售总监,销售部经理,业务拓展主管/经理,其他销售职位

期望从事的行业： 物业管理/商业中心,其他行业

>技能特长

普通话流利，沟通能力强，善于硬笔书法；交际能力强，热爱文艺活动；能够熟练运用现代办公设备及汽车驾驶C1， 勤勉敬业，工作积极热

>教育经历

北京工商管理学院 (本科)

起止年月： 1995年9月至20xx年7月

学校名称： 北京工商管理学院

专业名称： 房地产开发与管理

获得学历： 本科

>工作经历

北京格致房地产开发公司 - 销售主管（兼）按揭员

起止日期： 20xx年7月至20xx年7月

企业名称： 北京格致房地产开发公司

从事职位： 销售主管（兼）按揭员

业绩表现： 负责销售合同的拟定、负责按揭部整体日常工作的运营和管理；负责预售楼盘资料的建立、审核工作。负责办理预售许可证资料的录入、审核；贷款抵押业务；督促销售人员和客户提供银行所需的前期资料。

企业介绍： 私营有限责任(公司，房地产产业

北京格致房地产开发公司 - 销售经理

起止日期： 20xx年8月至20xx年9月

企业名称： 北京格致房地产开发公司

从事职位： 销售经理

业绩表现： 根据公司要求充分调动销售现场销售团队的积极性，将部门工作与任务分解成每位销售员的工作，并督促完成。在销售部经理领导下负责具体销售工作，根据公司整体经营目标，参与制定销售计划，同时制定本组每月销售计划，掌握销售进度。

企业介绍： 私有独资 房地产业

贵州瑞兴房产开发有限公司 - 办公室主任

起止日期： 20xx年9月至20xx年4月

企业名称： 贵州瑞兴房产开发有限公司

从事职位： 办公室主任

业绩表现： 负责公司人事管理、行政管理、财产管理相关工作。根据公司企业文化及公司领导人的思想，负责公司人事架构构的组建，制定聘任、调配、考核、辞退相关管理制度及薪资福利的建议

企业介绍： 私营股份有限(公司) 房地产业

贵州瑞兴房产开发有限公司 - 销售总监

起止日期： 20xx年3月至20xx年5月

企业名称： 贵州瑞兴房产开发有限公司

从事职位： 销售总监

业绩表现： 协助副总经理完成项目考勤制度,奖惩制度,佣金制度及结算，对整个项目的销控工作进行审查和监督, 负责与策划公司作相关的对接工作。

企业介绍： 私营有限责任(公司) 房地产业

贵州瑞格斯营销策划有限公司 - 执行董事长 兼 总经理

起止日期： 20xx年7月至20xx年9月

企业名称： 贵州瑞格斯营销策划有限公司

从事职位： 执行董事长 兼 总经理

业绩表现： 代理房地产营销、策划、招商工作，根据项目情况组建营销团队，包括策划、设计、销售、招商团队的管理, 及整个项目全程营销运营管理,定期审查各部门工作,作好分工实施。

企业介绍： 私有独资 房地产业

贵州瑞宇置业有限公司 - 董事长

起止日期： 20xx年10月至20xx年6月

企业名称： 贵州瑞宇置业有限公司

从事职位： 董事长

业绩表现： 负责营销团队的团队组建、招聘、培训、考核，给销售团定期开展早会、晚会、周会、月会，将销售情况报表进行汇总，从中找出工作的问题，根据市场情况不定期作出销售工作计划，并监督执行。

企业介绍： 私有独资 房地产业

**销售总监个人简历范文 第七篇**

姓 名：

xxxx

国籍：

个人照片

目前住地：

所在地

民族：

户籍地：

所在户籍

身高体重：

XXX cm

XX kg

婚姻状况：

年龄：

XX 岁

>求职意向及工作经历

人才类型：

普通求职

应聘职位：

工作年限：

职称：

XXX

求职类型：

可到职日期：

即可工作时间

月薪要求：

xxx-xxx

希望工作地区：

希望地区

工作经历：

- 至今北京xx汽车集团（4年2个月）

副总经理

汽车/摩托车（制造/维护/配件/销售/服务/租赁） | 企业性质：合资 | 规模：100-499人

工作描述：

根据集团工作需要，自20xx年3月起就职于联通集团在北京地区授权雪弗兰店副总经理，全面负责集团雪弗兰店业务管理工作。

通过北京奔驰厂家关于销售经理的AC测评，曾就职于天津北信中乒之星奔驰店，北京合力华通店/合通店任职销售总监。全面负责授权店的销售业务管理工作。监督和协调所属部门的日常工作；带领销售团队完成厂家和集团下发的考核指标；严格执行厂家销售流程，在确保客户满意的前提下完成车辆的销售工作；根据市场情况合理的制定车辆销售价格和销售绩效考核标准，起到对员工的激励作用；全面处理在销售过程中发生的客户投诉和相关法律问题，是客户投诉及处理的第一责任人；根据业务发展制定人员需求计划，参与人员的选用育留。

- 北京xxx汽车有限公司（7个月）

销售部 | 销售顾问

汽车/摩托车（制造/维护/配件/销售/服务/租赁） | 企业性质：民营 | 规模：100-499人

工作描述：

负责奥迪品牌汽车的销售工作，展厅的客户接待，需求分析，车辆介绍，试乘试驾，价格谈判，交车，客户跟踪回访。

协助库管进行商品车的储运，销售相关的其他工作。

- 北京xx汽车集团:联通鼎盛/合力华通（2年5个月）

销售部 | 展厅经理|销售主管

汽车/摩托车（制造/维护/配件/销售/服务/租赁） | 企业性质：股份制企业 | 规模：500-999人

工作描述： 本公司为上海通用别克和雪佛兰品牌汽车销售服务商(4S)

负责汽车展厅的管理。包括人员管理，车辆管理，现场管理，CSI管理，团队的建设。协助销售经理工作，调查市场信息，制定有利于公司的销售政策，保证公司各项销售指标的完成。

- 北京xxxx汽车销售服务有限公司（1年）

销售部 | 销售顾问

汽车/摩托车（制造/维护/配件/销售/服务/租赁） | 企业性质：民营 | 规模：100-499人

工作描述：

本公司为上海通用雪佛兰品牌销售服务商（4S）

负责展厅客户的销售工作，，展厅的客户接待，需求分析，车辆介绍，试乘试驾，价格谈判，交车，客户跟踪回访。

**销售总监个人简历范文 第八篇**

>基本信息

姓名：林渝男

国籍：中国

目前所在地：中山

民族：汉族

户口所在地：小榄

身材：166 cm 49kg

婚姻状况：未婚

年龄：21岁

证书：党籍：

>求职意向及工作经历

人才类型：应届毕业生

应聘职位：行政/人事类:文员、行政助理、经理助理、酒店/旅游后勤类、餐饮/娱乐类

工作年限：0

职称：无职称

求职类型：全职

可到职-随时

月薪要求：1800–2500

希望工作地区：广州

工作经历：本人从事小型酒吧经理多年，驻场DJ。

>刻育背景

毕业院校：广州城市职业学院

>最高学历

大专毕业- 20xx-07-15

所学专业一：商务英语

所学专业二：

受教育培训经历：

商务英语中级涉外秘书证

通过高等学校英语应用能力考试B级

中专本科酒店管理

>语言能力

外语：英语优秀

国语水平：优秀

粤语水平：优秀

>工作能力及其他专长

夜总会前台，驻场DJ，经理助理。

有较强的组织能力和团队精神，良好的人际关系。

熟练使用Office软件，如：Excel、Word、Powerpoint。有办理社保、合同管理、招聘、薪资计算等经验。

>详细个人自传

月薪要求：1800元

本人具有两年以上五星级宾馆工作经验和旅行社前台接待经验。在宾馆主要负责楼面的服务工作和重要宴会的接待工作;在旅行社负责的工作内容主要有：销售、接待、咨询、接听电话、报名签合同等工作。也曾从事过前台文员的工作，主要负责公司行政事务上的工作，有时也要出差等。所以，本人具有良好的沟通技巧和客户服务意识，能正确处理投诉问题。对工作积极主动，认真负责，能熟练操作word、excel等办公软件，打字速度快。本人不但性格开朗、外向，能够积极面对困难，而且有良好的团队合作精神和良好的工作态度。希望给予一个宝贵的机会，成为大家的一分子，发挥自己的专长，以更好地适应社会的需要，与社会共同进步大器晚成成熟稳重，面带微笑爱好广泛,适应性强能屈能伸,性格坚毅光明磊落,工作认真吃苦耐劳，海纳百川有容乃大。

丙戍之年客房实习，艰苦环境我不抱怨，磨砺性格培养实力，团队精神得到升华，路遥马力日久人心，请您相信我不平凡!

**销售总监个人简历范文 第九篇**

姓名：xxx

目前所在：天河区

年龄：28

户口所在：广东省

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

诚信徽章：未申请

身高：170 cm

体重：57 kg

人才类型：普通求职

应聘职位：销售总监/经理，销售总监/经理，高级管理

工作年限：5

职称：无职称

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求：面议希望

工作地区：广州,天河区,不限

>工作经历

**销售总监个人简历范文 第十篇**

姓 名： xx

国籍： 中国

目前所在地： 越秀区

民族： 汉族

户口所在地： 越秀区

身材： 174 cm 60 kg

婚姻状况： 未婚

年龄： 39

培训认证： 诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型： 普通求职

应聘职位： 市场/营销/拓展专员、销售行政及商务、销售人员：

工作年限： 10

职称：

求职类型： 均可

可到职日期： 两个星期

月薪要求： 面议

希望工作地区： 广州 佛山

个人工作经历：

公司名称： 起止年月：20\_-01 ～ 20\_-08广州市品诚包装工艺公司

公司性质： 私营企业所属行业：贸易/消费/制造/营运

担任职务： 营销部经理

工作描述： 1，管理/执行公司业务推广及营业运作项目。

2，辅导/策划产品设计及研发工作。

3，协调企业行政/后勤管理工作。

离职原因： 公司搬迁

公司名称： 起止年月：20\_-06 ～ 20\_-10广州市百纳商务有限公司

公司性质： 私营企业所属行业：贸易/消费/制造/营运

担任职务： 营运部经理

工作描述： 1，商务/贸易项目市场推广及客户营销。

2，订单项目运作进度管理/执行。

3，跟进售后服务，维持客户关系。

离职原因： 个人原因

教育背景

毕业院校： 广州市四十六中学

最高学历： 高中

毕业日期： 1990-08-01

所学专业一： 普通高中

所学专业二：

受教育培训经历：

起始年月 终止年月 学校(机构) 专 业 获得证书 证书编号

1987-09 1990-08 广州市四十六中学 高中 /

语言能力

外语： 其他 一般

国语水平： 良好

粤语水平： 优秀

工作能力及其他专长

1, 5年以上业务管理及市场推广营销工作经验，3年采购及外协管理经验。

2，擅于商务推广,对营销策划、定价技巧、谈判策略性方面有丰富实践经验。

3，良好的沟通技巧及优秀的执行力，具备执行项目一站式服务的综合能力。

4，有多年省外/省內市场业务开拓及展会推广工作经验。

详细个人自传

个人自我评价:

踏入社会,10多年的职场生涯，既有成功喜悦的时刻，也有遭遇挫败的日子，谈不上事业成功,在个人素养及职业素质方面还是收获良多。期望新挑战的来临!

1，能熟练技巧性处理各种人际关系，处事稳重有远见，熟习团队运作流程。

2，商业营运工作经验丰富，目标性强，有筹办公司/工厂实际经验。

3，从事过制衣、食品、印刷包装、商务贸易各项工作，综合学习能力强,能迅速 适应新工作环境。

4，希望能应聘商务贸易、营销业务、客户服务、营运管理类型工作(薪金面议)。

个人联系方式

通讯地址：

**销售总监个人简历范文 第十一篇**

找不到心仪的工作，投出去的个人简历大部分都石沉大海，渺无音讯。同样是相同学历，差不多的工作经验为什么别人投出个人简历就能顺利迎来面试，而你的个人简历就迟迟没有回音。在应聘时个人简历就是你的个人广告，你真的把自己的广告打好了吗?不要抱怨世事不公，一定是你的简历出了问题。

剖析：如何让你的简历百发百中

反思维，把自己当做招聘官

把自己当做招聘官，能让招聘官眼前一亮简历有什么亮点。如果你是一个用人单位的招聘官你想要看到什么样的个人简历?一般招聘官对表达清晰明白的个人简历更有好感，尤其很厌恶在个人简历中反复出现无用的修饰词显得一篇简历繁复冗长没什么实际内容。很多招聘官也表示更喜欢把工作简历放在前面的`个人简历，并清楚写出从什么时候到什么时候你做了哪些事情，当时的职位是什么，成绩如何。

抓准招聘官的心就是抓住面试机会

因为个人简历是职场的敲门砖，所以不要把学历放在最前面。在职场打拼多年的人非常清楚一个人的能力不是他的学历有多高而是事迹工作经验有多少。所以放在个人简历最前面的应该是个人职业生涯的亮点。

只要摸清楚招聘官想看的个人简历上想看的内容适当修改个人简历，就能做到简历百发百中。运用好反思维教你在职场越战越勇。

**销售总监个人简历范文 第十二篇**

>------- 基 本 资 料 -------

姓 名： 性 别： 男

学 历： 本科 身 高： cm

籍 贯： 广东 出生年月： 1977-10-12

目前所在地： 南山区

毕业院校： 北京师范大学京师科技学院

主修专业： 法学 => 法学

工作经验： 十年以上 目前年薪 ： 30-50万 /年

有效证件： 身份证 证件号码 ： \*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

预求职位： 广告销售总监

技能专长： XX年销售及客户服务工作，曾任分公司负责人，全权负责华南区业务工作4年。带销售团队7年。热爱销售，有丰富的客户服务经验及开发新客户的敏锐眼光。积累了多年的销售管理经验。爱岗敬业、责任心强。有独立组建、培训、管理整个业务团队的能力。

>------- 求 职 意 向 -------

寻求职位： 广告销售总监

求职地区： 罗湖区 福田区 南山区 宝安区 龙岗区 盐田区

工资待遇： 面议/月

到岗时间： 待定

自我评价： XX年销售及客户服务工作，曾任分公司负责人，全权负责华南区业务工作4年。带销售团队7年。热爱销售，有丰富的客户服务经验及开发新客户的敏锐眼光。积累了多年的销售管理经验。爱岗敬业、责任心强。有独立组建、培训、管理整个业务团队的能力。

>------- 教 育 培 训 -------

起止时间 就读院校名称 主修专业 学历

北京师范大学京师科技学院 法学 本科

>------- 工 作 经 验 (1) -------

就职公司： 北京视澜广告公司 公司行业： 广告

就职时间： XX年4月到XX年12月 就职部门： 销售部

公司性质： 其它 就职职位： 销售主管

工作描述： 此公司隶属中央电视台，是广告部下属三个广告公司之一。公司代理cctv-8海外影视剧‘每日佳艺’和全国25个地方台的美国discovery‘探索’电视栏目广告。本人在公司主要负责销售，并为自己的客户提供广告投放方案。XX年升为销售主管.有自己的客户数据库，工作出色，得到公司各领导的认可。工作期间，和央视各媒体及其代理广告公司建立了良好的关系。

>------- 工 作 经 验 (2) -------

就职公司： 广而告之国际广告公司深圳事业部 公司行业： 广告

就职时间： XX年3月到XX年1月 就职部门： 业务部

公司性质： 其它 就职职位： 区域销售经理

工作描述： 广而告之国际广告有限公司代理cctv-1、2、4频道的十几档栏目,同时负责中央电视台稀缺资源的招商,如cctv-1、2的公益广告《广而告之》;cctv-1、2的《白天套播》;cctv-1、2的《重大赛事》;还有春节联欢晚会的招商。本人在公司主要负责开发新客户，销售媒体。成绩突出,得到公司和同事的认可,XX年3月任命为深圳事业部业务主管,全面负责整个深圳事业部的业务工作(包括人员招聘、培训上岗、业务开展、销售支持等等).主要是华南五省的客户开发和维护.并协调事业部与总部各部门之间的关系及工作上的配合.XX年3月,提为深圳事业部业务副经理,XX年1月,提升为部门经理.

>------- 联 系 方 式 -------

**销售总监个人简历范文 第十三篇**

基本简历

姓名：

年龄：26岁

国籍：中国

目前所在地：广州

民族：汉族

户口所在地：湖南

身材：176cm73kg

婚姻状况：未婚

求职意向

人才类型：普通求职

应聘职位：

工作年限：3

职称：中级

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求：3500——5000

希望工作地区：广州深圳东莞

工作经历

公司名称：永真国际有限公司

起止年月：20\_-11～20\_-07

公司性质：外商独资

所属行业：鞋业/皮具/玩具

担任职务：外贸业务跟单以及船务长

**销售总监个人简历范文 第十四篇**

>基本信息

xxx

>求职意向：

销售总监

>教育背景：

- 武汉理工大学 材料科学与工程专业(本科)

>工作经验：

至今 福建新龙马汽车股份有限公司 销售总监/车间经理

职位：担任北方销售公司销售总监（至今）

工作内容：

1.负责北方销售公司的各项销售管理工作，完善销售体系，分析市场信息，指导区域销售管理，完成公司下达的各项管理指标和销售目标：

2.营销策划：年度商务政策调整；月度促销政策制定，快速应对竞品市场的各种营销活动；适时关注国家法规和政策调整，规避风险

3.订单管理：合理控制库存，并适当加大畅销车型库存，满足不断增长的市场需求；每月调查经销商N及N+1月提车需求，月中及月尾与生产部门检讨产销状况，适时调整，尊重市场，以销定产

4.返利管理：促销以返利结算，次月冲抵使用，缓解资金压力

5.区域销售管理：大区管理制；KPI管理模式，依据提车目标，制定合理的激励奖金；根据区域经理日报、大区周报，及时发现和解决问题；根据大区月度述职中，了解各经销商运营状况，分析市场动态，并讨论应对策略

**销售总监个人简历范文 第十五篇**

姓名：xxx

目前所在： 白云区

年 龄： 21

户口所在： 揭阳

国 籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

培训认证： 未参加

身 高： 163 cm

诚信徽章： 未申请

体 重： 54 kg

人才测评： 未测评

我的特长：xxxxxxxx

>求职意向

人才类型： 在校学生

应聘职位： 销售总监，家教，国内贸易人员

工作年限： 5

职 称： 高级

求职类型： 兼职

可到职日期： 随时

月薪要求： 面议

希望工作地区： 广州,深圳,珠海

公司性质： 民营企业

所属行业：房地产/建筑

担任职位： 销售员

工作描述： 对公司产品的一种推销，介绍产品的特色，更好地把产品放入市场，走入人们的生活，这份工作既能给公司带来利益，又能够锻炼了我们的胆量和口才！

离职原因： 学校的学习时间

志愿者经历:xxxxxxxxxx

教育背景毕业院校： 广州大学

专 业 一： 国际贸易实务

专 业 二： 市场营销

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

xx年xx月 xx年xx月 xxxxxx 学校 xxxx专业 xxxx xxxxxxxx

>语言能力

外语： 英语 良好

粤语水平： 优秀

其它外语能力：xxx

国语水平： 精通

>工作能力及其他专长

自学能力强，环境适应能力强，拥有充分的社会经验，交际能力强，有幽默感！

>详细个人自传

我性格开朗，办事稳重，善于思考，自学能力强，易于接受新事物。从大学开始到现在，思考，书籍和社会实践使我不断走向成熟，虽然学到的东西没有理想中的多，但我会通过对这份工作的投入而更加充实我自己，更好地为您服务。多年的社会实践也培养了我务实进取，认真负责的工作作风和良好的团队精神，在思想上我是一个积极上进，严守纪律的人。我的座右铭“一分耕耘，十分收获”。

**销售总监个人简历范文 第十六篇**

姓名：许先生

目前所在： 天河区

年龄： 28

户口所在： 广东省

国籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民族： 汉族

诚信徽章： 未申请

身高： 170 cm

人才测评： 未测评

体重： 57 kg

我的特长：

>求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售总监/经理， 销售总监/经理， 高级管理

工作年限： 5 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 广州,天河区,不限

>工作经历

**销售总监个人简历范文 第十七篇**

>基本信息

姓 名：xxx

性 别：x

出生年月：xx年xx月xx日

政治面貌 ：xx

婚姻状况 ：xxx

当前所在 ：xxxxx

身 高 ：xxxx

文化程度 ：大专

工作年限：X年以上

所学专业 ：计算机类

>求职意向

求职状态：正在找工作

工作性质：全职

意向岗位：销售类-人员, 销售类-管理/商务,

要求地区：XXXX

薪水要求：XXXX-XXXX元/月

其他要求：有法定节假日和五险。希望有公积金和双休

>工作经验

XX汽车销售有限公司(20xx/X -- 20xx/X)

公司规模 100 - 499人

公司性质 股份制企业

职位名称 汽车销售顾问

所在部门 销售部

>职位描述

该公司为宝马4S店，其具体工作包含：客户开发、客户跟踪、销售导购、销售洽谈、销售成交等基本过程，还涉及到汽车保险、按揭、上牌、装潢、交车等业务的介绍、成交或代办。

**销售总监个人简历范文 第十八篇**

具有进取精神和合作团队精神，有较强的领导能力

B：具备很强的执行力、市场突破力，敏锐的市场触觉，出色的逻辑分析能力

C：优秀的团队建设经验，团队管理能力，善于协调营销团队的工作

D：优秀的人际交往和协调能力，极强的解决问题的能力

E：注重效率，能适应高强度、快节奏的工作环境，工作主动性强，思维敏捷，有较强的创新能力

F：具有优秀的营销技巧，较强的市场策划能力和运做能力，能够熟练使用各种办公软件

G：有5年的销售经验和3年的销售团队管理经验并有一年的KA管理经验

H：能够适应出差

详细个人自传

1：有极强的全面协调，良好的沟通意识及表达能力，精通各种办公软件及公文写作能力

2：具有大型会议营销，PPT演讲，会议主持，会议培训能力

**销售总监个人简历范文 第十九篇**

姓名：

目前所在： 白云区 年 龄： 34 岁

户口所在： 白云区 国 籍： 中国

婚姻状况： 已婚 民 族： 汉族

培训认证： 未参加 身 高： XX0 cm

诚信徽章： 未申请 体 重： 69 kg

人才测评： 未测评

我的特长：

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 酒店/宾馆经理：总经理，酒店/宾馆经理：驻店经理，酒店/宾馆营销：营销总监

工作年限： XX 职 称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 广东省,江苏,浙江

工作经历

广州市海珠区\*\*\*假日酒店 起止年月：20xx-XX-XX ～ 20xx-06-XX

公司性质： 民营企业 所属行业：酒店/旅游

担任职位： 酒店总经理

工作描述： 1. 负责酒店全面管理，下设旅业、餐饮（500个餐位）、KTV、果林公园、果林餐厅，跟进做好餐饮、KTV、果林公园的筹备工作，以及人员的招聘和培训工作。

2. 进行酒店制度、员工手册和工作流程、奖惩制度的制定。

3.对酒店的营销策略方面重新定位，新增会议室以利会议团的开发，对原有的房型、房价、营销协议和对外推广口径重新修正，以突出卖点，带领营销部做好旅行社和中介的开发和维护。

4.离职原因：被虚报高原有经营状况，提成无法实现，另外部门经理、骨干人员和配套未到位，老板想有大幅业绩提升，却不愿尽快投入人力、物力。

离职原因：

广州银海佰岭酒店（按四星装修的商务酒店) 起止年月：20xx-XX-01 ～ 20xx-XX-XX

公司性质： 国有企业 所属行业：酒店/旅游

担任职位： 房务部经理（分店总经理）

工作描述： 1. 执行分店总经理职责，直接对酒店管理公司总经理负责，享受分店总经理待遇，入职以来的工作表现和业绩在离职时受到公司的高度认可，并为本人出具相关文字离职证明，证明为专业性强，创造非常好的经济效益，工作认真负责，兢兢业业，以及具体工作职责和祝愿；

2. 管前厅、客房、销售、工程、人事、采购，其它财务、夜总会、中餐厅、保安部等作协调、协助管理，例如中餐厅部分菜单制定、翻译，餐厅早餐服务管理；

3. 酒店实行委托管理,代表酒店管理公司协调与业主的关系；

4. 改变以往营销定位，亲自制定行之有效的营销策略，在酒店营销策略制定方面起主导创新作用，不定期作营销策略的检讨和调整，如20xx年4月开始持续1年的营业额都比去年同期高，并且开房率上70%以上，20xx年XX月的开房率达91%，收入比去年同期超近37万，20xx年1月的开房率达85%，收入比去年同期翻了一倍有多，超万，比开业6年来最高收入还超了近18万；在金融危机下，能取得比XX年广交会更好的成绩，其中20xx年4月超额完成XX万元的客房营业收入，XX年5月和XX月比上年同期超额完成35－36万元的营业收入，达到了开业5年以来的同期最高营业额；

**销售总监个人简历范文 第二十篇**

基本信息

姓名：xxx 性别：男

出生日期：1979-01-31 年龄：33 岁

民族：汉族 婚姻状况：已婚

政治面貌：群众 人才类型：普通求职

籍贯：浙江 现居住地：上海-浦东新区

证件类型：身份证 证件号码：

语言类别一：

英语掌握程度：六级国籍

中国语言类别二：

掌握程度：

身高：173 CM 普通话程度：标准

计算机能力：优秀 体重：73 Kg

求职意向

工作年限：

意向职位一：销售总监

意向职位二：总监/事业部总经理/运营主管

求职类型：全职

意向职位三：项目总监

期望月薪：￥35000

可到岗时间：三个月

希望工作地区：上海 浙江

>工作经历

20\_-04/至今：xxxxxxxxx (1000 人以上) [工作经历：11 个月]

公司性质：外商独资

职位名称：技术销售经理/客户拓展经理

职位薪资： 年薪： 万元/年 月薪：25000 元/月 年终奖： 万元/年

总部位于柏林和慕尼黑的西门子公司是世界上最大的电子和电气工程公司之一，主要业务集中在工业、能

**销售总监个人简历范文 第二十一篇**

作为一名营销总监，在公司发展战略和品牌规划上应有自身独到见解，尤其与公司老板要在充分沟通基础上统一思想，以保持市场理念和管理办法高度一致。应该讲，营销总监由于经常置身市场，对产品定位、机会创新、推广有着敏锐感觉和独到见解，而这些恰恰是制定经营方针、明确营销策略以及落实团队管理具体表现。对上要及时和老总沟通，以求得支持和帮助，对下，要善于求得团队理解并为之努力。勿庸置疑，作为公司老板，他掌管全局，从产品研发、生产、销售等多方面都要倾注心血，营销总监职责就是如何把多年养成市场经验综合优势与老板战略意图形成高度统一。切不可存在我来自市场，我比老板更懂得市场和消费心理，因而自以为是，我行我素，这样不仅得不到老板相应支持也换不来底下员工真正理解。一旦遭遇不测，那惹麻烦首先就是自己。

销售总监职责是负责整个销售部门,其工作主要是：调研和考察市场、督促销售专员工作、销售计划制定、定期销售总结、销售团队管理、每月每位销售专员绩效考核评定、上下级沟通、制定不定期促销优惠活动、销售专员培训、展会工作分配以及协助生产工厂研发新产品等……现今有些企业都是公司公司制定各种销售政策，销售总监是一个执行者，也应该是决策者，这样就能完全体现出销售总监市场主导能力和市场快速反应能力。

**销售总监个人简历范文 第二十二篇**

个人信息

性 别： 男

年 龄： 43岁 民 族： 汉

工作经验： 10年以上 居 住 地： 浙江台州 玉环县

身 高： CM 户 口： 浙江台州 玉环县

自 我 评 价

思维敏捷，有亲和力，善于沟通。

求 职 意 向

希望岗位： 销售类-管理/商务-销售总监

寻求职位： 销售经理

希望工作地点： 浙江台州

期望工资： 20\_0 /月 到岗时间：20xx-01-01

工作目标 / 发展方向

目前任职台州市格特电机有限公司,目前职位营销总监,希望能有更好的发展机会.

工 作 经 历

1996-01--20xx-12：浙江洛克啤酒有限公司

所属行业： 快速消费品(食品、饮料、粮油、化妆品、烟(股份制企业)

担任岗位： 市场营销/公关类/市场/营销总监

职位名称： 区域经理

职位描述：负责公司在温州区域的销售工作。

20xx-02--至今：台州市格特电机有限公司

所属行业： 机械制造、机电设备、重工业(股份制企业)

担任岗位： 市场营销/公关类/市场/营销总监

职位名称： 营销总监

职位描述：负责公司公司销售部门整体工作。

教 育 经 历

1990-08--1993-06 玉环县玉城中学 营销类/普通 高中

拓展阅读：想要你的简历百发百中吗?专注HR心理是关键!

找不到心仪的工作，投出去的个人简历大部分都石沉大海，渺无音讯。同样是相同学历，差不多的工作经验为什么别人投出个人简历就能顺利迎来面试，而你的个人简历就迟迟没有回音。在应聘时个人简历就是你的个人广告，你真的把自己的广告打好了吗?不要抱怨世事不公，一定是你的简历出了问题。

剖析：如何让你的简历百发百中

反思维，把自己当做招聘官

把自己当做招聘官，能让招聘官眼前一亮简历有什么亮点。如果你是一个用人单位的招聘官你想要看到什么样的个人简历?一般招聘官对表达清晰明白的个人简历更有好感，尤其很厌恶在个人简历中反复出现无用的修饰词显得一篇简历繁复冗长没什么实际内容。很多招聘官也表示更喜欢把工作简历放在前面的个人简历，并清楚写出从什么时候到什么时候你做了哪些事情，当时的职位是什么，成绩如何。

抓准招聘官的心就是抓住面试机会

因为个人简历是职场的敲门砖，所以不要把学历放在最前面。在职场打拼多年的人非常清楚一个人的`能力不是他的学历有多高而是事迹工作经验有多少。所以放在个人简历最前面的应该是个人职业生涯的亮点。

只要摸清楚招聘官想看的个人简历上想看的内容适当修改个人简历，就能做到简历百发百中。运用好反思维教你在职场越战越勇。

**销售总监个人简历范文 第二十三篇**

具有进取精神和合作团队精神，有较强领导能力

B：具备很强执行力、市场突破力，敏锐市场触觉，出色逻辑分析能力

C：优秀团队建设经验，团队管理能力，善于协调营销团队工作

D：优秀人际交往和协调能力，极强解决问题能力

E：注重效率，能适应高强度、快节奏工作环境，工作主动性强，思维敏捷，有较强创新能力

F：具有优秀营销技巧，较强市场策划能力和运做能力，能够熟练使用各种办公软件

G：有5年销售经验和3年销售团队管理经验并有一年KA管理经验

H：能够适应出差

详细个人自传

1：有极强全面协调，良好沟通意识及表达能力，精通各种办公软件及公文写作能力

2：具有大型会议营销，PPT演讲，会议主持，会议培训能力。

**销售总监个人简历范文 第二十四篇**

姓名：

目前所在：

年龄：

户口所在：

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

身高：

体重：

求职意向：

人才类型：普通求职

应聘职位：市场营销总监/经理/主管，项目总监/经理/主管，区域销售总监/经理

工作年限：8

职称：无职称

求职类型：全职

可到职日期：两个星期

月薪要求：不限

希望工作地区：

◆工作经历

xx电子有限公司

起止年月：xx-01～至今

公司性质：民营企业所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：销售总监

工作描述：

1、负责制订年度工作，并组织检查落实;

2、负责设定分公司内部机构，并制定其职责;

3、建议任命各部门负责人，并规定其职责权限和相互关系;

4、对大客户连锁客户重点维护，省内国美、苏宁、广百、华润万家、家乐福等连锁;

5、组织制定各部门、各岗位的工作标准，并会同有关人员检查落实，以身作则，率领属下完成总公司的各项目标。

6、定期组织对员工的思想品德、业务水平、工作业绩等进行综合考核，负责完善培训制度，不断促使人员素质的全面提高，为公司培育具有丰富创造力的人力资源;

7、负责经济合同有关事宜的总体协调和审定，并督促合同的执行完毕;

8、根据市场变化，及时了解同行业产品价格的变化情况，在预算内控制成本增长点;

9、认真掌握各项业务，财务统计数据，进行财务状况分析，监督财务管理，一切费用及报表应确实过目，再予签章，严格控制不合理费用开支，严禁利用公司获取利润，设小金库等;

10、对公司的资金、固定资产及一切公物具有监督管理责任。盘活资金运行，及时回收工程款，防止呆、坏帐发生，严肃财经纪律。

11、定期以书面形式向总公司述职

离职原因：

xx集团

起止年月：xx-12～xx-12

公司性质：股份制企业

所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：营销中心经理

工作描述：

1、开拓市场，签订代理商

2、建立营销团队：销售、推广、内勤等

3、销售管理：区域划分、人员安排、费用制度、任务分解、销售政策等

4、渠道管理：传统批发渠道、商超渠道、KA连锁渠道、工程订单渠道

5、市场管理：终端形象、物料设计、费用控制、活动策划、经销商会议开展等

6、客户管理：客户分类建档、资源倾斜投入、树立标杆客户等

7、团队管理：销售业绩、产品培训、销售总结、人员分配等

工作业绩:

1.率先打开了传统市场，并进入市场拓展渠道

2.率先进驻KA连锁渠道，建立了较为完善的运作体系，为其他省份提供了参考

3.市场份额在6个月后提升迅速，依托人员、产品、政策、资源、费用的投入建立较为稳定的市场占有率

离职原因：

xx集团

起止年月：xx-06～xx-11

公司性质：股份制企业

所属行业：家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位：销售经理

工作描述：

**销售总监个人简历范文 第二十五篇**

作为一名营销总监，在公司的发展战略和品牌规划上应有自身独到的见解，尤其与公司老板要在充分沟通基础上统一思想，以保持市场理念和管理办法的高度一致。应该讲，营销总监由于经常置身市场，对产品的定位、机会创新、推广有着敏锐感觉和独到见解，而这些恰恰是制定经营方针、明确营销策略以及落实团队管理的具体表现。对上要及时和老总沟通，以求得支持和帮助，对下，要善于求得团队理解并为之努力。勿庸置疑，作为公司老板，他掌管全局，从产品研发、生产、销售等多方面都要倾注心血，营销总监的职责就是如何把多年养成的市场经验的综合优势与老板的战略意图形成高度统一。切不可存在我来自市场，我比老板更懂得市场和消费心理，因而自以为是，我行我素，这样不仅得不到老板相应的支持也换不来底下员工的真正理解。一旦遭遇不测，那惹麻烦的首先就是自己。

销售总监的职责是负责整个销售部门的,其工作主要是：调研和考察市场、督促销售专员的工作、li...

**销售总监个人简历范文 第二十六篇**

姓名：

目前所在： XX

年 龄：

户口所在：

国 籍： XX

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

诚信徽章： 未申请

身 高：

人才测评：

体 重：

应聘职位： 销售总监、经理， 商务、电子商务-经理、主管、专员、助理

工作年限： 1 职 称： 无职称

求职类型： 实习 可到职日期： 一个月

月薪要求： 面议 希望工作地区： XX,XX,XX

工作经历

连锁胜记餐馆 起止年月：XX-06 ～ XX-06

公司性质： 其它 所属行业：快速消费品(食品,饮料,化妆品)

担任职位： 服务员

工作描述： 负责安排客人就坐，帮助顾客点菜、传菜，以及利用传声器将顾客的消费情况单，上报会计部，最后完成结帐。要求服务人员各项综合素质必须端庄，高雅，统一服装，统一礼貌用语。

离职原因： 与学习时间冲突

大润发超市 起止年月：XX-03 ～ XX-07

公司性质： 外商独资 所属行业：服务业

担任职位： 客服收银员

工作描述： 负责商品的收银结帐工作，主要是必须熟悉收银设备的操作； 熟悉收银操作流程和退换货操作；数字录入速度快；能分辨真xxx和真假支票，同时也要具备良好的心理素质，始终以顾客至上。

离职原因： 与学习时间冲突

澄海碧然工艺厂 起止年月：XX-07 ～ XX-09

公司性质： 私营企业 所属行业：家具、家电、工艺品、玩具、珠宝

担任职位： 内销跟单员

工作描述： 样品录入，照相，图片简易处理，操作阿里巴巴中文平台，上传产品，回复询盘等等

离职原因： 要回学校读书

毕业院校： XX工商职业技术学院

最高学历： 大专

获得学位: 毕业日期： XX-06

专 业 一： 商务管理

专 业 二： 市场营销

起始年月 终止年月 学校（机构）

所学专业 获得证书 证书编号

XX-09 XX-09 XX工商职业技术学院 商务管理 全国计算机等级证书 1532511

XX-09 XX-10 XX工商职业技术学院 商务管理 会计从业资格证 441XX582

语言能力

外语： 英语 一般 粤语水平：良好

其它外语能力：

国语水平： 良好

工作能力及其他专长：

1.能熟练操作ppt、word、excel等办公软件

2.有管理文件和档案的能力，打字速度50字、分钟

3.英语水平：全国英语等级口语证书，大学英语等级证书

4.计算机水平全国计算机等级考试一级

5.具备会计从业上岗证、营销师资格证书、人力资源管理师证书

6.获得XX年XX工商“十佳职业规划之星”荣誉称号

详细个人自传：

在别人眼里，我是个勤奋上进，能吃苦耐劳，具有一定的独立能力的人。在学校期间，我每年的考试都保持在专业的前三名，我喜欢学习，热衷学习。在班上，我担任的是宣传委员的职位，为人诚信开朗，对工作充满热情，富有责任心，性格随和，勇于接受挑战，乐于接受新知识，因此，跟周围的同学都处得很愉快。我以身在一个集体中而骄傲！此外，我还喜欢参加兼职，我更热衷于将理论与实践结合的学习方式。大一的时候，我们做过市场调查实训。派发过传单，在学校的超市做过饮料的促销。也在学校的糖果屋当过服务员兼收银员。

**销售总监个人简历范文 第二十七篇**

手机：xxxxxx

工作电话：xxxxxxx

通信地址：北京崇文区xxxxxxx

个人主页：xxxxxxx

出生日期：19xx年7月

国籍：中国

户口所在地：北京

政治面貌：其他

>自我评价/职业目标

自我评价：9年的酒类销售经验，其中5年以上的同等职位工作经验。本人思路敏捷，作风踏实，具有较高的组织管理能力，谈判能力，分析能力，沟通能力与培训能力。具有责任心强，成熟，诚实，自信，热情，有良好的承受工作压力能力。能适应经常出差。

>求职意向

期望薪金：面议

目前薪水：税后月薪RMB8000元

期望从事行业：酒水类

期望从事职业：销售总监/总经理

意向工作性质：全职

期望工作地区：北京/全国

>工作经验

1996/05—1998/07北京市糖业烟酒公司

1998/09—20xx/03宁城老窖集团（（驻华北区代表/经理）

20xx/05—20xx/12西藏恒源酒业（藏香春酒、北京区经理）

20xx/01—20xx

销售总监简历范本5提要：自我评价：9年的酒类销售经验，其中5年以上的\'同等职位工作经验。本人思路敏捷，作风踏实，具有较高的组织管理能力，谈判能力，分析能力

/11蒙牛酒业北京销售公司(华南/华东/华北)

20xx/12—20xx/01北京红城经纬葡萄酒有限公司(上海/江苏/山东/安徽/河北)

总经理/全国招商部工作地点：北京

工作职责和业绩：(蒙牛酒业)

职责：负责全国的招商工作

业绩：20xx/3—20xx/7北京地区完成招商138万元。创公司季度、当年销量第一名。

20xx/1—20xx/2全国招商322万元。创公司年度个人销量第一名。

20xx年北京红城经纬葡萄酒有限公司大区销量第一名.

20xx/5—现在意大利APOLLONIO葡萄酒全国营销总监

>教育培训

1997/03—1999/04中国北京

语言文学导向 大专

通过语言文学艺术的学习，使我在销售过程中与客户的沟通更具和力。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！