# 最新个人述职报告范文精选(推荐21篇)

来源：网络 作者：梦回唐朝 更新时间：2024-01-31

*最新个人述职报告范文精选1您好！真诚的感谢你在过去的这一个学期里给予我在工作和生活中的关注、关心、关怀、关爱，让我保持正确的工作方向，获得个人职业生涯中健康的营养。恰逢一年一度的述职大会，在此，我对于你的付出致以我崇高的敬意和谢意。一个人的...*

**最新个人述职报告范文精选1**

您好！

真诚的感谢你在过去的这一个学期里给予我在工作和生活中的关注、关心、关怀、关爱，让我保持正确的工作方向，获得个人职业生涯中健康的营养。恰逢一年一度的述职大会，在此，我对于你的付出致以我崇高的敬意和谢意。

一个人的成长是在一定的环境和一定的过程中形成的。在本期学生处的部门工作总结中我用了《在细节中成长》作为主题，详细汇报了本期来学生处在完成常规管理工作中的七大细节方面的成长。今天，我同样用《在细节中成长》作为我的述职报告的主题，回顾在过去的这段时间我在工作中取得的成绩，反思工作中存在的失误，期望得到大家的指导和帮助。

一、部门管理工作流程明晰，干部培养初见成效

本期来，在学生处部门建设中，我注重了对部门工作运转流程的打造，历经一年的成长，已经逐步形成相对规范、顺畅的工作流程。安全保卫、国家资助、常规管理、内勤服务四大体系各负其责、各尽所能……四位老师在这些工作中成长很快，工作成绩明显。已经具备独挡一面的干部工作能力。

二、班主任队伍建设工作良好，竞争交流风气浓厚

在班主任队伍建设中，我的工作重点在两个方面，一是营造制度科学、管理民主、按质评价的环境，二是重点帮扶、区别对待、积极鼓励的班主任指导工作。

在第一个方面，我们首先建立了科学的《班主任绩效考评制度》并试行一个学期，效果良好；其次我们在管理上征求多方意见，以数据说话，体现管理民主；最后对于班主任的津贴发放和评优选先工作，我们同样遵循数据考评和个人贡献相结合的方式，真正体现按质评价的思想。

在第二个方面，我们把本期对班主任的指导放在新任班主任工作的老师身上，通过各种方式进行交流和指导，先后有韩雅伊、彭栋、陈威等老师，进步明显。同时，有赵芮、冯海平等班主任工作积极主动、成绩突出，其他班主任也有一定的成长。

三、德育课题多次修改，终显完善

为提升我校学生德育工作的品质，探究适合于中职教育的德育指导性理论，我们于20xx年x月形成了我校德育科研课题《中职生职业规范能力培养的研究》并报xx市教科所。xx月x日参加了县教科室组织的开题报告会，在借鉴专家意见的基础上，进一步形成四个小课题：《中职生职业生涯设计与规划的研究》、《中职生职业意识启蒙的研究》、《中职生职业习惯培养的研究》、《中职班级职业化管理模式构建的研究》四个小课题，于20xx年xx月上报xx市教科所。

在即将过去的这一学期里，课题组在学校领导、县教研室、市教科所的专家指导下，谦虚学习，务实性地开展一些工作，截止到目前为止，＂一大四小＂的课题研究格局已经形成，各项准备工作基本就绪，计划在20xx春设置3个课题实验班级开展课题研究工作。

述职人：xxx

20xx年x月x日

**最新个人述职报告范文精选2**

尊敬的各位领导、同事们：

今年以来，作为销区经理，我能够认真履行职责，团结带领××销区全体人员，在厂部总体工作思路指引下，在×厂长和销售部各位经理的正确领导下，积极进取、扎实工作，完成了全年目标任务，总销量达到 箱，营销工作取得了可喜的成绩。下面，根据领导要求，我进行述职，不妥之处，敬请领导和同事们批评指正。

>一、加强宣传促销力度，较好地完成了全年目标任务。

今年我们在销售工作中遇到了一定的困难，特别是因为我厂面临兼并重组，各种不实传闻使商业公司对我厂产品的信心不足，不少零售户甚至不卖我厂产品，面对不利局面，我们在销售部统一指挥和安排部署下，发挥全体人员的聪明才智，进一步加强宣传促销力度。首先，以我厂产品进入行业优等品为契机，迅速传播信息。通过拜访商业公司、走访零售户、及时分送《××企业报》、《宣传画报》等企业宣传品的方式，做好宣传解释工作，使这个好消息在第一时间即传播到客户和消费者，打消了他们对我厂的疑虑，增强了卖好我厂产品的信心。其次，充分利用暑期旅游热潮，在商业公司配合下开展多种促销活动等等，有效拉动了终端消费。上半年系列产品基本保持月均销售250箱，而在暑期促销的拉动，下半年月均销售都在315箱左右。

>二、加强客户管理工作，提高了服务意识和服务水平。

在客户管理工作中，我们在两个方面下工夫。一是进一步利用好、维护好商业渠道。虽然商业公司体制及营销策略发生了变化，但保持渠道的畅通仍是我们做好市场开拓工作的重要环节。我们积极与分县公司业务部门和人员联络协调、密切感情，妥善处理工作关系，特别是有针对性地开展重点县公司的工作。付出必有回报，通过长期的渠道公关，我们得到了商业公司的支持和帮助，不仅宣传促销活动能够顺利进行，而且分县公司控制市场的力度也比较大，没有发生返销问题。同时，货款回收也很及时，今年的回款已提前完成，历史积欠也得到了解决，20xx年至今的累计欠款已全部清结。可以说，因为有了商业公司的支持，我们才能完成了双百的业绩，即：合同履约率达到100%，回款率达到100%;二是进一步开发好、维护好终端客户。做好终端是我们营销工作的出发点和落脚点，因此，在保持与商业公司良好关系的基础上，我们切实增强服务意识，将工作重心下移，重点联系零售户、电话访销员等，坚持“一切从客户出发，一切为客户着想，一切对客户负责，一切让客户满意”的一对一的营销理念，对零售户实行全过程、高质量的服务，业务员通过主动上门了解访问，建立重点客户档案，及时征求客户意见，对客户的经营状况、客户要求、消费者意见和市场变化心中有数，并及时反馈，使上级能迅速准确地了解市场信息。

>三、加强内部管理，切实增强全体人员的素质和业务能力。

在营销工作中，人是最活跃最关键的要素，没有好的管理就不会有好的业绩。因此，在办事处内部管理上，首先，严格管理，加强纪律性。进一步规范了请销假制度、晚例会制度和作息时间，同时，要求业务员要及时联络，随时反馈信息。要求业务员做到的我自己首先做到，起好带头作用，自觉坚持日调度制度，及时向主管领导汇报市场信息、客户意见和建议，接受指令。其次，勤于学习，增强责任心。工作之余，我自学并组织办事处人员学习了营销业务、国家法律法规和行业政策等，提高了理论水平和营销技能。今年，我们还重点学习了《细节决定成败》一书，大家都写了读后感，普遍反映受益匪浅，深刻认识到营销工作无小事，任何一个细节都可能影响到工作的质量和效果。通过学习切实提高了大家的责任心。

>四、一年来的工作体会和今后努力方向。

通过一年来的工作实践，我深深地体会到：坚定信念，服从领导是克服困难的基础;优质服务、大力公关是搞好营销的前提;以身作则、加强管理是带好队伍的关键;加强学习、提高能力是履行好职责的基本条件。只有在以上几个方面不懈努力，才能干出业绩，不辜负领导和同志们的期望。

虽然一年来，自己在工作上、思想上，都取得了一定的成绩和进步，但我也清醒地认识到自己还存在着这样那样的不足和问题，距离领导的殷切期望还有差距。比如，在坚持学习、努力提高自身工作能力、管理水平上还不能完全适应现代营销工作的要求，工作方式方法上有欠妥之处，分析问题、解决问题的能力还需进一步提高等等。在新的一年，我要针对自己的不足，一是要顺应形势，转变观念，在做好渠道工作的同时，进一步提高服务终端的质量和水平，进一步加强针对终端客户的宣传促销，以此提高销量，优化结构;二是努力提高自身素质，大力提高管理水平，以适应新形势要求，在工作中不断创新，引导业务员把心思凝聚到干事业上，把精力集中到本职工作上，把功夫下到抓落实上，把本领用在促发展上。

总之，我将进一步认真反思自己的工作和思想，实事求是地总结经验教训，诚恳听取批评意见，积累和增强做好本职工作的经验与能力，以强烈的事业心，饱满的热情，高度的责任感努力工作，为提高销售业绩、促进企业发展做出自己应有的贡献。

谢谢大家!

**最新个人述职报告范文精选3**

尊敬的医院领导：

我来到xxx工作已有20xx年了，在科室的密切配合和支持下，在护士长及科主任的正确领导下，我本着以病人为中心

的临床服务理念，发扬救死扶伤的革命精神，踏踏实实做好医疗护理工作，认真地完成了工作任务，积极主动认真地学习护士专业知识。

护理部为了提高每位护士的理论和操作水平，每月进行理论及操作考试，我感觉通过每月对护理知识的理论和实践地巩固，受益良多。在专业知识和工作能力方面，我本着把工作做地更好这样一个目标，积极完成以下本职工作：协助护士长做好病房的管理工作及医疗文书的整理工作，认真做好医疗文书的书写工作，认真书写护理记录，遵守规章制度，牢记三基(基础理论、基本知识和基本技能)三严(严肃的态度、严格的要求、严密的方法)。

在这些年的护理工作中，我的体会是三分治疗，七分护理，于是我越来越能够感觉出护理工作的重要必。曾经有人说过：拉开人生帷幕的人是护士，拉上人生帷幕的人也是护士。是啊，在人的一生当中有谁会不需要护士的细致关心和悉心照顾呢?

护理工作是一门精细的艺术。护士要有一颗同情的心，要有一双愿意工作的手。护士应该是会用她们的爱心，耐心，细心和责任心解除病人的病痛，用无私的奉献支撑起无力的生命，重新扬起生的风帆，让痛苦的脸上重绽笑颜，让一个个家庭都重现欢声笑语。我会尽自己最大地努力工作，希望见到更多的家庭欢声笑语。

当然在工作中仍有不足之处，如工作中不细心，技术有待提高，面部微笑不够，在今后的工作中一定努力提高自己的技术，提高微笑服务，把每一位病人都当成自己的朋友，亲人，经常换位思考别人的难处，端正工作态度，我希望通过自己的努力获得病员广泛好评的同时，也得到各级领导、护士长的认可。

我觉得护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自己是护士队伍中的一员而自豪，在今后工作中，我将加倍努力，为人类的护理事业做出自己应有的贡献。

**最新个人述职报告范文精选4**

各位领导，各位同事：

大家好！

认真组织学生参加运动会。x月份，学校开展一年一度的秋季田径运动会，从挑选运动员，到组织学生进行针对性地训练，我都进取准备，认真训练，让孩子们取得自我满意的成绩。

组织棒垒球训练，参加比赛。x月份，xx市首届中小学生软式棒垒球比赛，从接到通知之日起，我就认真组织训练。进行暑期培训，开学后，周x至周x每一天早晨上学前、午时放学后，认真组织学生训练，功夫不负有心人，训练了xx月的孩子们取得了第x名的好成绩，得到了家长、学校的一致好评。

组织学生进行体质测试。xx月份，组织学生参加体质健康检测，并上报国家。我所带班级xx名学生，其中优秀xx人，合格xx人。

组织学生参加两操活动。每x天一小时学校体育活动，严格执行国家关于保证中小学生每一天一小时学校体育活动规定。每一天上午组织学生做眼保健操和广播操xx分钟，每一天午时二节课课后组织学生进行xx分钟团体跑操锻炼。

组织兴趣活动小组。组建棒垒球兴趣活动小组，我进取做好与班主任、任课教师的交流，极力争取他们对兴趣小组工作的支持，并根据学生特点制定学习方法，让每个学生都有收获。

总之，一学期来，我能认真履行岗位职责，严格遵守学校规章制度，坚持早到校，晚离校，坚决服从上级安排，努力做好各项工作。尽管如此，我还存在着一些不足：工作经验不足，做事前思考的不够；性格比较急躁，不够细心，总是急于求成，结果导致工作中有失误；公文写作方面还需进一步加强；课堂教学本事和水平也有待进一步提高等。

在今后的工作中，我将克服自身的不足，力争做到事事讲原则，件件有章法，处处善研究；不断学习业务理论知识，完善自我；以眼勤、耳勤、脑勤、手勤、腿勤来要求自我；在履行工作职责时力求做到想得深、计划远、工作细、有韧劲、勤整理、快反馈等，以便高水平、高质量地完成各项工作。我将在学习中反思，实践中成长，期望各位领导、教师能一如既往地关心、支持我，帮忙我，使我的工作能跃上一个新的台阶。

述职人：

20xx年xx月xx日

**最新个人述职报告范文精选5**

尊敬的领导：

您好！

20xx年弹指间已过。总结我这一年来的工作，只能说是忙碌而充实。一年来在领导的指导、关心下，在同事们的帮助和亲切配合下，我的工作取得了一定进步，为了总结经验，吸取教训，更好地前行，现将我这一年的工作总结如下：

>一、端正态度，热爱本职工作

态度决定一切，不能用正确的态度对待工作，就不能在工作中尽职尽责。既然改变不了环境，那就改变自己，尽到自己本份，尽力完成应该做的事情。只有热爱自己的本职工作，才能把工作做好，最重要的是保持一种积极的态度，本着对工作积极、认真、负责的态度，踏实的干好本职工作。

>二、培养团队意识，端正合作态度

在工作中，每个人都有自己的长处和优点。培养自己的团队意识和合作态度，互相协作，互补不足。工作才能更顺利的进行。仅靠个人的力量是不够得，我们所处的环境就需要大家心往一处想，劲往一处使，不计较个人得失，这样才能把工作圆满完成。

>三、存在不足

工作有成绩，也存在不足。主要是加强业务知识学习和克服自身的缺点，今后要认真总结经验，克服不足，把工作干好。

1、强化自制力。工作中无论你做什么事，都要对自己的工作负责，要加强自我克制和容忍，加强团队意识，理智的处理问题，不给大家和谈对造成麻烦，培养大局意识；

2、加强沟通。同事之间要坦诚、宽容、沟通和信任。我能做到坦诚、宽容和信任，就欠缺沟通，有效沟通可以消除误会，增进了解融洽关系，保证工作质量，提高工作效率，工作中有些问题往往就是因为没有及时沟通引起的，以后工作中要与领导与同事加强沟通；

3、加强自身学习，提高自身素质。积累工作经验，改进工作方法，向周围学习，注重别人优点，学习他们处理问题的方法，查找不足，提高自己。

最后还是感谢，感谢领导和同事的支持和帮助，我深知自己还存在很多缺点和不足，工作方式不够成熟，业务知识不够全面等等，在今后的工作中，我要积累经验教训，努力克服缺点，在工作中磨练自己，尽职尽责的做好各项工作！

述职人：

20xx年xx月xx日

**最新个人述职报告范文精选6**

一、对以往工作的全面总结

没感觉时间过的快，但来公司已经6个月了，从刚来负责南组团塔楼、底商外装工作，到后来接手的南组团的全部土建及园林工作。在部门副经理指导下、部门经理的带领下、工程副总的领导下，南组团样板段及7#、8#楼样板间已顺利按时开放，同时完成了配合大商业开业要求南组团园林亮相的工作，完成了塔楼外装、外窗的基本亮相的工作。完成了底商外装东、西、南三个立面的工程。完成了南组团塔楼二次结构，地暖工程，屋面二次结构、屋面防水及一些修改的工作并且具备精装单位施工条件且移交。完成了工程部内业资料上报的工作。但是工作中的不足还是有很多的，没达到预期目的的工作事项也是存在的。管理中的漏洞，执行力度的打折都是我在后期工作中要努力改正的。改变自己，努力学习以适应万达集团高转速、高强度的工作模式。

二、从工作当中汲取的经验及教训

工程管理涉及多专业，多配门配合，自己在工程管理过程中部门之间配合业务不够熟悉，各专业工序考虑欠妥。对设计图纸的未吃透，对材料进场时间点的未严格管控，对领导交代的事情自己执行力度不大，对自己不能解决问题未及时反映领导都是导致部分工作未按既定目标完成原因。上述问题都是以后工作要重

点重视并改正的地方。

三、下一步工作打算

下一步多抽出时间了解公司管理规章，避免违章或违规操作管理;多和各专业工程师碰头对接，避免工序穿插而造成不必要的后果;细致审查图纸，避免不必要的返工损失;严格控制材料进场时间，保证工作的正常开展;及时反映自己不能解决的问题请求领导的帮助;以确保完成20\_\_年工作目标。

四、对公司(部门)的建议

行政部对办公条件上的一些支持，设计部门给予及时且高品质的图纸，成本部门给予及时、准确的测算和审计，财务部门给予合情合理的施工单位的付款及时性。希望公司(部门)组织各种活动，促进部门之间及人与人之间的多和谐性，多感情性，共同为万达的继续辉煌而努力。

五、为更好的达成工作目标，希望获得的培训及相关支持

万达的规章制度的系统性的培训学习，万达管理模式及管理办法的系统不仓促的学习，个人土建能力上的相关培训及讲座的参与，工程质量通病预防及疑难杂症的处理办法的学习，各专业系统统筹安排协调配合的指导学习。职称及从业资格证书的培训学习。

六、其它

**最新个人述职报告范文精选7**

根据会议安排，下面我就一年来履行基层党建工作职责情况，简要汇报如下。

一、履行党建第一责任人职责情况

按照“党要管党、从严治党”的原则，把党建工作摆在突出位置，全面推进基层党组织建设。

一是加强组织建设，落实党建工作责任。

坚持把党建工作与业务工作同部署、同落实、同检查、同考核，制定了《党建工作目标管理细则》，同各党支部签订了目标责任书，做到党组织班子健全、结构合理、分工明确、责任落实，党组织的核心作用得到了充分发挥。

二是强化制度建设，不断规范党内生活。

先后制订完善了各项>规章制度20项，使机关党建工作实现了有章可循。

严格落实民主集中制原则，在重大事项决策方面，充分发扬民主作风。

根据党费收缴管理标准，严格按规定、按标准收缴党费。

严格按照发展党员标准，加大对入党积极分子德、能、勤、绩考评。

三是丰富活动载体，切实密切党群关系。

以党的群众路线活动为契机，结合人社工作实际，积极组织开展教育实践活动，使干部作风有了明显好转。

大力推进“双联”结对共建活动，为联扶村提供了价值3万元的化肥，落实秋季绿化树苗5000株，协调捐赠衣服400套，组织培训劳动力218人次，实现劳务输转352人。

积极开展在职党员到社区报到活动，局机关29名在职党员到社区报到，认领了服务岗位。

二、存在的主要问题及原因分析

一年来，虽然在党建工作中取得了一定成绩，但与上级组织的要求相比还有很大差距，主要表现在以下几方面：

一是责任意识不够强。

存在着重业务轻党建的思想意识，致使对党建工作安排部署多，督促检查少，造成了工作疲踏，效率不高。

“三会一课”等制度落实不严格，精神文明、廉政建设抓得不紧，活动载体与创建工作结合不紧密。

二是文风学风不扎实。

党建工作习惯于以文件贯彻文件、以会议落实会议，学习的自觉性和实效性不强，党建工作材料内容空洞，流于形式，针对性不强，文字性材料累年不变。

三是进取精神不够强。

在党建工作中发挥主观能动性不足，习惯于用老经验处理新情况，标准不高、要求不严，基层党建工作特别是党风廉政建设、特别是有些制度的落实将就应付，只求过得去，不求过得硬。

分析这些问题的原因，主要有以下方面:

一是思想认识不到位，精神追求弱化。

认为人社部门主要职责是抓民生工作，对抓党建促民生认识不够，对^v^人精神追求的领悟不够、坚守不力，致使党建工作抓而不紧、抓而不力。

二是政治理论学习不深不实，对党建的认识有所淡化。

重业务轻政治的思想严重，忽视了系统性的政治理论教育，放松了对政治观念的改造，滋生了抓党建工作不够坚强的问题。

三是纪律执行不够严格，机制制度不够完善。

对纪律和决策的落实情况缺乏用力的督促检查，致使一些规定和措施没有完全执行到位。

部分规章制度建不适应新形势新要求，部分经实践检验行之有效、群众认可的制度，存在执行落实不到位。

四是进取精神不足，党性修养有所滑坡。

加强党性修养的自觉性不强，提升自我素养的标尺线不高，放松了党性修养和党性锻炼，导致对党建工作的要求不够高，降低了工作标准，完成工作质量不高。

三、下一步工作思路和主要措施

一是加强政治理论学习。

进一步增强学习的自觉性和系统性，完善个人自学和集体学习相结合的制度，党组和支委班子集体学习坚持每季度至少1次，党员集中学习每月至少1次，根据党建中心任务和重点工作确定学习内容，把学习成果转化为指导实践、推动工作的实际成效。

二是加强班子队伍建设。

强化集体领导观念，坚持民主集中制，提高班子科学决策、民主决策的水平。

认真落实“八项规定”和省、市、县委相关规定，进一步转变作风，切实履行好“为党分忧、为民解难”的神圣职责。

加强党员队伍的培训、培养和教育，培养和建设高素质党员队伍。

三是加强思想政治教育。

充分发挥党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，认真落实“三会一课”制度，加强党员干部教育管理，把党员干部之间谈心交心活动制度化、经常化，鼓励引导党员干部开展积极健康的思想交锋。

四是加强机关制度建设。

坚持真抓实干、敢于担当、变革创新、务求实效的作风，进一步完善机关党建各项>规章制度，建立和完善听取群众意见、民主科学决策、廉洁勤政规范、工作检查督办、绩效考核应用、工作效率评估、综合信息反馈等工作机制和制度，控制会议和文件数量，提高工作效率，力促基层党建工作取得新成效。

**最新个人述职报告范文精选8**

林业站在党工委、办事处的正确领导下，在上级业务部门的具体指导下，全站职工精心合作，密切配合，按照上级要求圆满完成了今年的各项工作任务，荣获省级绿化示范乡镇、全市森林防火先进乡镇、县森林防火先进单位。现将一年来的工作总结如下：

>一、防火工作

今冬明春是防火关键时期，我站已制定多项防火制度及防火措施，制定防火值班表，轮流按时值班，值班人员及时通报火情火警。各负其责，各尽其能。结合我街道实际，特向市防火中心申请调拨风力灭火器60台，二、三工具一宗，防火服60套，油锯4台，以备急需之用。做到预防为主，为森林防火打好坚实的物资基础。

>二、造林绿化

植树节期间组织全办事处职工进行义务植树10000株，今年春季，栽植经济林核桃500亩。主要分布在小井、朝阳、保定、西贺庄等村。

>三、雨季造林

每年的雨季造林工作，既是重点，也是难点，所需造林的地块都是立地条件差，土壤脊薄的荒山，无水源，即使下雨也存不住水。因此，要求我们务必抢抓夏季多雨的有利时机，因地制宜地搞好造林村的技术指导工作，林业站全体职工分片包村，职责到人，利用今年雨季雨水多的大好时机，共栽植侧柏10535亩，银花30万墩。

>四、美国白蛾预防工作

美国白蛾去年蔓延我省大部分地区，临边县市都有美国白蛾的踪迹，有的地方危害还相当严重，今年美国白蛾的预防使用飞机防治，我们配合好上级业务部门飞防，搞好美国白蛾的预防工作，很好的控制住美国白蛾的蔓延。

>五、林权制度改革工作

配合县林业局林改办做好林改这项工作，圆满完成林改这项光荣而艰巨的`任务，顺利透过省级验收。

>六、林木采伐

做好我镇林木限额有序采伐的工作，做好依法办理采伐手续，减少信访案件的发生，同时为村居稳定带给有力保障，及时为老百姓做好服务工作。

**最新个人述职报告范文精选9**

>一、思想方面

我能够牢记教师的职责所在并在工作中恪尽职守，作为教师本就有着教导学生的职责，当学生在学习过程中遇到难题的时候应该要积极去进行引导，即便学生对课程内容不感兴趣也要帮助他们巩固好基础才行，所以我能够认真做好备课工作并经常与其他英语教师进行探讨，主要目的便是为了从中学习英语教学工作的经验，而且在相互探讨的过程中也能够借鉴其他英语教师的教学方式，对我来说能够通过这种方式加深对英语教学工作的理解无疑是令人庆幸的。

>二、工作方面

能够认真分析学生对英语科不感兴趣的原因并改进自身的教学方式，事实上在学生需要打好基础的阶段却普遍存在着这类问题无疑是令人苦恼的，因此平时我都是采取死记硬背的方式来让学生强化记忆，尤其是单词的重复抄写能够让学生对所学的内容更加熟悉，再加上平时的早自习也会进行晨读和听写的缘故逐渐提升了学生的成绩，但在我看来目前的教学进度还是有些缓慢从而需要继续努力才行。

>三、存在不足

由于我在教学的过程中比较注重大多数学生的学习进度，这也导致我会疏忽对部分差生的关心以至于他们跟不上进度，身为教师却在工作中出现这类状况无疑是有些不太负责的，另外我在班级纪律的管理方面做得不够好，这也导致在上课前夕需要花费不少精力才能够维持好班级的纪律，长期存在这类问题很容易对教学效果产生不好的影响。

>四、改进措施

今后我应该积极展开家访工作从而了解学生的家庭状况，毕竟家庭教育的缺失会对学生的成长带来不少坏处，再加上学生自身不够重视的话则很难获得成绩的提升，所以我要积极和家长进行沟通以便于尽快解决这类问题，另外我要多向班主任老师请教从而了解纪律管理方面的经验。

英语教学工作中的努力也是为了帮助学生巩固好基础，只有这样才能够让他们在今后的学习道路上不会留下遗憾，我也得积极引导学生重视自身的学习才行。

**最新个人述职报告范文精选10**

在公司领导的正确引导下，通过我加强学习和努力工作，及时按要求完成了出车的任务。主要是做到以下几点：

一、任劳任怨出车。

无论派遣什么样的任务，我都乐于接受，并按时出车。不论多累、不论早晚、不论工作日还是休息日，我都毫无怨言，按照要求，任劳任怨的出车。

二、安安全全行车。

在工作中，我始终保持清醒的头脑，虽然驾驶员的工作很单调，但要求有很强的责任心，驾车中来不得半点马虎，必须集中精力，按章操作。自己能够时刻把“安全”二字放心间。不开英雄车、不酒后驾车、不赌气驾车，防止任何事故的发生，保证安全行车。

三、勤俭节约保养车。

俗话说，磨刀不误砍柴工。我十分注重车辆的保养，严格要求自己随时保持车况良好，发现问题，及时解决。车辆维修方面，做到先请示后修理，先报告再执行。力争做到能小修决不大修，能自己修理的决不到修理厂去修理，勤俭节约降低费用。

四、给大家提供优质服务。

平时，我注意保持车辆整洁、卫生、干净，让每一位乘车者都有一种舒适感和亲切感;每天上下班都坚持先检查车况，在确认车况良好的情况下才出车，防止路上出问题影响正常办事;出车时总是提前下楼，不让用车人等。

回想以前的工作情况，我还存在一些不足，我将不断加强学习，努力提高自己的素质，服务好每一个用车人，把安全落到实处，安全完成每一项任务。谢谢大家。

**最新个人述职报告范文精选11**

从本学期执教的第一天起，我就要求自己的举止行为要更加规范，因为我的一言一行都影响着下一代，我要对他们负责。因此，我在工作上兢兢业业，不敢有丝毫马虎，备好每一节课，上好每一堂课，批好每一份作业，教育好每一个学生，努力去做一个深受学生尊重和信赖的老师。

1、爱岗敬业，师德高尚

从事教育事业以来，我忠诚党的教育事业，认真贯彻党的教育方针和政策，热爱本职工作，政治思想表现好，遵纪守法，爱岗敬业，坚持党的四项基本原则，有强烈的事业心和高度的责任感。任现职以来，我严格遵守《中小学教师职业道德规范》，服从领导安排，团结同志，关心集体，师德高尚，作风正派，为人师表。我坚持教书育人的宗旨，关心爱护学生，对他们言传身教，循循善诱，从不训斥、侮辱、体罚学生，师生关系和谐融洽，深受家长和学生爱戴。

2、倾注爱心，精心育人

任教以来，我一直担任班主任工作。“关爱每一位学生，不让一位学生掉队”，是我做班主任工作的原则。今年刚接手这个班，我全面深入地了解学生，确定班级奋斗目标，制订出班级工作计划,推行优化评分方案，并和科任教师及家长密切配合，共同制订出培优计划和帮扶计划，把各方面的教育力量统一协调起来，做到齐抓共管，共同做好学生的思想教育。还通过各种各样的活动对他们进行教育，并使他们在德、智、体、美、劳等方面得到全面发展。此外，我带领学生每周一组织一次主题班会，每月开展一次队活动，还注重挑选和培养学生干部，让他们成为班级的骨干和核心，能够帮助自己管理班级。通过以上努力，我带的班形成“团结、友爱、求实、勤奋”的优良班风。在抓整体的同时，我还认真做好培优转差工作，做到“抓两头，促中间”。对尖子生，我实行高起点，高标准，严格要求。对后进生，我则努力发掘他们的“闪光点”，多鼓励，少批评，勤家访，并帮助他们解决学习和生活中的难题，直到他们转化为止。我所带的班级中，好人好事层出不穷，勤学守纪蔚然成风，学生在德、智、体、美、劳等各方面得到全面发展。

3、勇于改革，认真教学

任职以来，我一直担任的是双班数学教学工作，今年还兼任健康教育课等学科的教学工作，结合项目和分层测试卡的使用,教学任务艰巨。在教学中，我坚持用普通话教学，注重素质教育，并根据学生年龄、个性等特点，理论联系实际，勇于开拓创新，探索出一套行之有效的教学方法，形成了有自己特色的教学风格。我注重培养学生的自主精神，善于启发、引导学生在学习过程中质疑问难，要求学生有“打破沙锅问到底”和“不到黄河不罢休”的探索意识和顽强的学习恒心。我在教学上坚持启法式教学，面向全体，同时巧用多媒体提高教学效率，使学生主动地、创造性地学习，从而真正达到素质教育。在课堂上我还进行大胆改革，把现代化的教学手段(光盘课、多媒体课)和传统的教学手段(如讲解、板书、画线段图等)结合起来，根据教学的目标、内容、重难点的需要，恰如其分地运用实物演示、音乐渲染、编顺口溜等手段进行优化组合，从而获得的教学效果。例如在今年大武口区组织的农村远程优质光盘课评比活动中，我所授的《口算乘法》一课，运用多媒体教学手段,出色地完成教学任务。

4、积极参与教研活动，提高自身教学水平

在日常教学中，我除了认真备好、上好每一节课外，还刻苦学习文化知识，不断充实自己。我初步学习了、等理论知识和等专业知识，并虚心向有经验的教师学习，做到取人之长，补已之短，使自己的教学观念、教学水平跟上时代步伐。

我每期都主动承担公开课或试验课，并不断总结经验，改进教法，提高自己的教学水平和教学艺术。为了针对这一课题,我进行教改实验，我每期坚持听课、写分层测试卡使用。

一分耕耘，一分收获。我兢兢业业，默默无闻地工作，在教学上取得了可喜的成绩。我所教的数学科，在今学年期中测试中，均名列同级同科前列。其中四(1)班平均分是分，合格率;四(2)班平均分是分，合格率.在全面提高学生素质的同时，我还注自身重提高自身业务素质.本学期我撰写了论文《小组合作探究学习》、《帮帮学困生》等。

5、做一个理念新的教师。

在教育改革已经在全国全面展开的今天，我在认真学习新课程理念的基础上，结合自己所教的学科，积极探索有效的教学方法。开成自已的教学风格。我把课本知识与学生的生活相结合，为学生创设一个富有生活气息的学习情境，同时注重学生的探究发现，引导学生在学习中学会合作交流，提高学习能力。在教学上，我一改以往教师演示、学生模仿的传统教学方式，在学生中开展探究式学习，使学生的知识来源不只是老师，更多的是来自对书本的理解和与同伴的交流。促使学生在轻松的环境中学会学习。

教育是一项高难度的工作，要做好它，十分不易。我还年轻，在教育的岗位上还须不懈的努力!教育是艺术，艺术的生命在于创新。但我相信，只要乐岗敬业，定会有所收获。我的精神生活中将会有一份常人无法比拟的欢愉。我会成长起来的，愿得到学校领导和同事的诚恳支持!

**最新个人述职报告范文精选12**

在忙忙碌碌中又走过了一个轮回。回想这一年来，我忧心忡忡，追问自己是否能给今后的日子留点激励与喝彩，还是遗憾与惭愧，请让我用形象的比喻来述说。假如，把幼儿园的保教工作比喻成“一台晚会”，那么，在我的幕后有尽责、实干的园长在导演，还有那默默无闻、认真肯干的一线教师在登台亮相，我只不够是个小小主持人在执行程序而已。“晚会”的质量在于导演的策划，更在于演员的演技，因此，我的业绩微不足道。但不管怎样也借此机会对我一年来的工作进行回顾与反思。

>一、找准定位，协助园长工作

我记得在竞聘副园长时，曾经对副园长这个“副”字，特意查了字典，想真正去理解“副”的含义，使我懂得“副”是辅助的作用。因此，我在班子成员中找准定位、摆正位置，做到分工不分家，互通有无，在管理自己分管的业务工作之外，对园内的其它工作也从不推诿，总是舍身处地为幼儿园着想，站在全局的角度，尽自己的所能发挥副手的作用，尽量减轻园长的工作压力和负担。同时与王副园长、年段长一起同心协力，互相协助，共同做好幼儿园的全方位管理工作。

>二、注重学习，提升自身素质

我认为业务园长不是一个职务，而是一种职业，如果是一种职业，就必须有更多的知识和能力，把握各方面的信息，必须不断更新思想观念和教育理念，具备这个职业所需要的一切素质，才能不被激烈的竞争所淘汰。然而，我却深感自己是如此的贫乏，内存不足，因此，对自己提出：知识要向更宽领域拓展，业务要向更深处延伸。于是，常在工作之余，学习《幼教博览》、《学前教育研究》、《幼儿教育》《管理创新》等书籍，每当阅读到精彩之处，对照自己的工作，寻找差距，努力探索新的教育观念与教育模式，并在指导过程中得以运用，不断提高自身的业务水平。在新课改的冲击下，我们都有烦恼、茫然的时候，把握不住课程，把握不住孩子，把握不住预计和生成……每当茫然的时候，查阅资料、总结反思，与一线教师共同探讨、解决日常教学中的困惑与难题。并抓住外出学习的机会，聆听专家的讲座，承蒙专家的指导，感受新的教育理念。每当幼儿园老师参加各种比赛时，如：优质课、教坛新秀评比，公开观摩活动，我都认为：虽然参赛的对象是一线教师，但也是我学习、锻炼、展示的机会。我认真对待，对指导工作一丝不苟、竭尽所能，使自己在学习中不断成长。

>三、加强培训，促进教师成长

我园教师专业水平参差不齐，为提高教师专业素质和业务能力，把对新教师的培养列入园本教研的重点工作，采取以下形式进行培养：

一是加大指导力度。尤其是对新教师进行随堂听课，跟踪指导，每次听课后，在肯定优点的同时，更注意语重心长的帮助和耐心指导，力求使教师通过课堂实践提高基本功。

二是加大园本培训力度。以园为本，开展自培活动，充分利用老教师的人才资源，采取新老教师“结对帮扶”的形式，形成老带新，强带弱的良好氛围，产生了内培效应，取得了良好的效果。

三是重视群体素质的提高。为使教师获得专业成长，为教师搭建学习、锻炼、展示的平台，开展各种业务练兵活动，鼓励教师积极参加各级各类的技能比赛，如：教坛新秀、课题展示活动、自制户外玩具评比、环境布置评比、常规评价月等活动，鼓励教师“有才你来秀，有奖你来拿”，通过活动优秀教师脱颖而出，我园教师陈桂梅、孙远腾老师参加县“教坛新秀”评选双双获选，教师撰写的多篇论文在不同刊物上发表或获奖，在全体教师的共同努力下，我们的教师队伍已不断地成长起来。

四是充分发挥公办园的示范作用，积极承担民办园的指导培训工作。为贯彻上级文件，帮扶民办园，缩短公、民办园的差距，于20xx年xx月派送骨干教师陈老师到“手拉手”幼儿园—湖前幼儿园组织现场教学活动；本人多次承担对村、民办园的指导工作，于xx月xx日，以“艺术领域的基本步骤与教法”为主题，开展公、民办园帮扶指导培训活动；还准备在六月份开展“送教下乡”活动，派送青年教师童珊珊老师到三班幼儿园组织现场教学活动，让我园教师在不同的环境下进行锻炼。

**最新个人述职报告范文精选13**

您好！

我从20xx年9月开始担任xx院x级（x）班的学习委员，在近三个月的工作中，我认识到，在大学担任班干部远非想象中容易，有一颗热情的心、甘愿奉献的精神和坚持不懈的态度极为重要。作为学习委员，近三个月工作中有成绩，也存在诸多不足，希望自己在今后班级工作中继续以全心全意位同学服务为宗旨，争取更上一层楼。

一、下面我将近三个月的工作业绩述职如下：

（一）在日常学习中，我积极同各科老师进行交流沟通，了解本专业、本学科的学习方法，与同学分享，将同学们对课程教学的意见和建议，诸如教学进度太快、重难点的讲解普遍存在疑惑等反馈给老师，改善老师的课堂教学，调动学生的积极性，解决了同学们学习中的问题与困惑。

（二）积极配合老师工作，及时的收取老师布置的作业，完成课程的日常学习任务，将同学们对于本课程学习的具体情况反映给老师，方便老师根据同学们的具体情况开展今后教学任务。

（三）积极上传教学课件，共享学习资料，组织同学购买学习资料。在班级QQ群^v^享各科老师的教学PPT、练习题，供同学们下载，方便同学们在课下自主学习。同时，组织同学们购买大学英语四、六级考试资料等，为同学们提供便利与实惠。

（四）积极帮助学习上有困难的同学，联系班级中学习成绩较为优越的同学，对学习上存在困难的同学进行一对一帮助辅导，在过程中，增进同学们的友谊，互相学习。

二、下面我将工作中存在的不足总结如下：

（一）同学们的学习积极性没有得到很好的调动。班级部分同学经常出现旷课、不交作业等现象。班委应同这些同学进行沟通，此外，宿舍长应进行督促。

（二）同学们欠缺科学合理的学习方法以及学习习惯。同学们普遍反映对于个别科目的学习还是存在困惑，学习方法不够科学合理，效率不高；同学们没有养成课前课后预习和复习的习惯。应多组织同学于老师的交流与沟通，也可以联系师兄师姐分享学习的经验。

三、下段时期工作计划：

1、严格课堂考勤和作业收交工作。

2、认真组织策划学习交流活动，联系师兄师姐开展学习经验交流会，让同学们在活动中学到东西，掌握科学合理的学习方法。

感谢老师、同学们对我工作的支持和帮助，我会继续尽心尽力位同学服务，向着更高的目标迈进。以上是我就任学习委员的述职报告，尽情批评指正，谢谢大家！

述职人：xxx

20xx年x月x日

**最新个人述职报告范文精选14**

在各级行的高度重视、正确领导和大力支持下，在各位同事的配合下，一年来，我能紧紧围绕省行24项履职要求，着重在业务经营、窗口建设、基础管理和财务核算上下功夫，团结和带领全体同仁恪尽职守、努力工作，圆满完成了全年各项工作任务。现将一年来本人的主要履职情况向大家汇报如下：

一、认真贯彻落实会计基础管理会议精神狠抓会计内控建设

作为副行长兼会计主管，我的压力很大。为从根本上解决困扰我行的基础管理较差，内部控制力弱的的问题，我行于年初召开了高规格的会计基础管理工作会议。认真查找了我行会计基础管理方面存在的问题，深入分析了问题存在的原因，提出、制定了提高我行会计内控管理水平的具体措施。作为会计出纳部的负责人，我把贯彻落实会计基础管理工作会议精神作为首要任务和履职工作的切入点，并从以下几个方面开展了工作：

1、以抓《中国农业发展银行会计内控管理尽职指引》和在年初会计基础管理工作会议上签订的责任书的落实为契机，把各部室的负责人、临柜柜员、内勤主任、监管员以及办公室等相关职能部门纳入会计内控管理组织体系，大家各司其职、齐抓共管、相互制约、相互监督、一体考核，让会计内控管理关系更清晰，内控管理层次得到显著提升。

2、坚持按月组织开展监管检查工作，促进会计内控管理水平逐步提高。会计监管是内控管理的重要组成部分和操作风险的重要防线。尽管面临各种各样的困难，我还是坚持按计划、按程序每月对营业部进行一次认真细致的检查。做到每次检查都有方案、有通知、有记录、有整改、对责任人有处理。

从已经结束前十个月的检查监管情况来看，累计查出问题37个次，绝大部分问题得到整改或改善，处理或建议处理责任人2人次，其中扣发考核性工资4人次，扣款金额400元。我始终把实质重于形式作为监管的重要原则，通过持续、认真细致的监管，我行的会计内控管理水平有了明显的进步。

3、坚持突击轮岗带班制度，充分发挥会计监控系统的监督作用。一是能促使各岗都能熟悉掌握不同岗位的业务操作，提高操作技能，另一方面让柜员自己互查，在离岗交接时显现隐性问题，创新防范风险的手段。我每月会不定期突击要求员工临时休假，然后自己临柜代班。今年来我已经累计代班23天，涉及柜面所有岗位。通过岗位轮换和全日制代班，已发现纠正涉及印鉴管理、借据管理、账簿记载、档案归档等方面共12处问题。通过调看监控录像观察临柜人员的操作程序是否合规，每周调看监控工作的加强和持续，直接促进了我行临柜人员工作效率的提高，规避了操作风险，更重要的是对会计人员产生了一种持续、强大的监督和威慑作用。

4、注重提高副行长兼会计主管的业务素质和履职能力。副行长兼会计主管履职到位与否，是会计内控好坏的关键一环。一年来，我认真履行副行长兼会计主管职责，加强业务学习，分析内控形式，学习新的文件精神，研究解决管理中存在的实际问题。以会带训，不断提高副行长兼会计主管的履职能力。

二、履行岗位职责积极参与全行经营管理

一年来，我能积极参与全行内部管理和业务经营活动，自觉维护班子团结，协助推进支行各项事务的开展。

首先是加强政治理论学习。定期参加中心组理论学习，参加支部小组活动，组织并上好党课。

其次积极参与“四好”班子、“四强”党组织创建工作，制定“四优”党员争创计划。

三是做好全行财务状况分析调研及经营利润测算，分析将会影响到全行经营目标任务完成的因素，向行长提出自己的看法和建议，为全行经营献计献策。

四是积极参与全行业务营销。截止10月末，我行存款日均余额\_\_万元、中间业务收入\_\_万元，比同期分别上升27%、，国际业务更是取得历史性突破，存款余额达到了25万美元，提前完成全年任务。

**最新个人述职报告范文精选15**

尊敬的各位领导，各位同事

大家好！

光阴似箭，时光如梭。转眼间我担任餐饮部经理一职到现在已迎接了两个新年，在这段时间当中，我视宾馆为自己的家一样尽心尽力，无论大事小事都亲历亲为。因为我必须做好每一件事，这样才不辜负领导对我的信任。XX年餐饮部成功接待了所有任务。这和员工的共同努力，各部门的大力协作是分不开的。所以说团队的力量是无穷的。我们细细盘点丰收的硕果，高高仰望来年的满树银花，每个人的脸上都应当挂起欣慰的笑容。

>一、艰难中求发展，稳定中求利润。

（1）正所谓：铁打的营牌，流水的兵。作为餐饮部而言，员工更新换代特别快，这也就增加了餐饮部的管理难度，所以在新老员工交替之时，我拟定新的培训计划，针对性培训，服务现场亲临亲为、以身示教传教他们，用严格的规范操作服务程序来检验他们的服务意识和灵活应变能力，使员工自觉增加组织纪律性和集体荣誉感，强化他们的使命感和主人翁精神，规范服务操作流程,提高了服务质量，打造了一支过得硬的队伍！使餐厅工作能够正常运行。

（2）在饮食业不景气的，生意难做的情况下，我通过市场调查的，经营分析，更新菜肴，调整价格，并通过各方渠道联系会议婚宴，从而给宾馆带来更好的效益。

>二、艰难困苦，毅力不倒，永扬宾馆美名。

在十一黄金周期间餐饮部不但接到牡丹园多功能厅广博厅的婚宴外，在同一时间还接到了体育宾馆400多人的会议用餐。任务之艰巨让餐饮部每个人手中都捏了一把汗。在宾馆各部门的大力协作下，特别是销售部，我们拧成一股绳，加班加点，终于工夫不负苦心人，在成功完成婚宴的同时也成功准备了400多人的会议送餐。这其中宾馆各人员上下一条心，艰巨的任务在我们手中迎刃而解。也使顾客对我们宾馆有一个新的认识。

在接待婚宴过程中，服务员将桌椅在楼层之间调整，很是辛苦，我们有这样一群以大局为重，不顾个人辛劳的员工，这就是我们酒店人最大的财富。讲到这里我想到了全球排名第三的万豪集团旗下的马里奥特酒店的企业文化就是：“关照好你的员工，他们将关照好你的顾客”。同时他们也强调留住人才。人才是企业的支柱，这一点我们的领导在一接馆就体现的淋漓尽至。我也谨尊这一原则。

>三、抓好管理，强化协调关系提高综合接待能力。

（1）这一年我和杨经理完善了餐饮部的会议制度，包括年终总结季度总结每日服务员评估会每日检讨会每周例会班前会卫生检查汇报会，由于制度的完善，会议质量的提高，上级的指令也得到了及时的落实并执行。

（2）加强协调关系，餐饮部服务员众多，脾性各不相同，这就必须协调好他们之间的关系，强调协作性，交代领班在每周例会上必须反复强调合作的重要性，如出现错误，不得相互推卸责任，要敢于承认错误，并相互帮助改正。经常相互关心，多发现对方的优点，事实证明这种做法是正确的。

（3）提高综合接待能力。餐饮部除接待正常散客围桌用餐外，还接待大型会议自助用餐，盒饭婚宴寿宴等类型多样的用餐形式。使宾客高兴而来，满意而归。并且按口味及时更换菜谱，让顾客吃的更舒心。

>四、展望XX，我信心百倍。

作为餐饮部经理，我会再接再厉，对每人服务员严抓培训，让每个服务员都能独挡一面，让他们明白：“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨”。同时也让他们理解“微笑是最好的武器”。争取以全新的服务理念，服务阵容迎接奥运到来。

在此我祝各位领导，各位同事新年新气象，新年新运道。

**最新个人述职报告范文精选16**

您好！

转眼间，一年的时间又飞逝而过，充满希望的20xx年就要到来了。回首20xx年，思考亦多，感慨亦多，收获亦多。“忙并收获着，累并快乐着”成了心曲的主旋律，常鸣耳盼。

工作以来，在公司领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，这和领导的关心以及身边同事的帮助是分不开的，在今后的工作中我会继续努力，再接再厉，严格要求自己，不断求实创新，不断磨炼自己，尽我所能把工作做好，争取取得更大的成绩。以下是我的工作述职：

在工作中，对照相关标准，严于律己，较好的完成各项工作任务；能够遵守纪律，团结同事，务真求实，乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨。在完成本职工作的同时，对其他部门要求协助的事情都能耐心、及时完成，给予帮助。对自身不懂的问题和知识能虚心听取同事们的建议，与同事相互沟通、相互交流。在领导和同事们的帮助下，扎实工作，积极进取，努力提高自身水平，履行好岗位职责，严格要求自己，认真完成领导交办的各项工作任务。

一年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足，有时对人处事的态度口气不好，学习、服务上还不够，和有经验的同事比较还有一定差距，内容上缺少纵深挖掘的延伸，在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，向其他同事学习，努力把工作做得更好。

近年来，公司的各项规章制度得到改善或进一步的完善，本人能够积极响应公司的各项规章制度，以公司的各项规章制度为准则加强工作责任感，及时做好本人的各项本职工作，为企业做好本人力所能及的服务工作。

在企业不断改革的推动下，我认识到不被淘汰就要不断学习，更新理念，提高自我的素质和业务技术水平，以适应新的形势的需要。发扬孜孜不倦的进取精神。加强学习，勇于实践，博览群书，在向书本学习的同时注意收集各类信息，广泛吸取各种“营养”；同时，讲究学习方法，端正学习态度，提高学习效率，努力培养自己具有扎实的理论 功底、辩证的思维方法、正确的思想观点、踏实的工作作风。力求把工作做得更好，树立科室的良好形象。

新的一年里我要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里已在暗暗的为自己鼓劲。在竞争中站稳脚步，取长补短，争取获得更好的工作成绩。

最后我希望在公司能有更好的发展，也希望我们公司能够做大做强，独树一帜。在建筑行业成为常青树！

述职人：xxx

20xx年x月x日

**最新个人述职报告范文精选17**

尊敬的领导、各位亲爱的同事：

大家好!首先感谢领导及各位同仁对我们仓库工作和本人的大力支持与帮助，在此我表示衷心的感谢。在日常的工作中我们仓库存在着许多或大或小的问题，真诚的希望各位领导、同事宽容与谅解。目前我们仓库人员普遍存在责任心和管理意识不强的问题。

近几个月来，仓库部新进人员比较多也包括我，在一些消极因素的影响下，产生一些负面影响，缺乏应有的工作责任心，由于我在管理上采用了宽容的处理方式，未能积极的消除这种隐患，造成了工作的一些混乱，甚至出错频繁。在今后的工作中，我一定会吸取教训，一经发现类似情况将严肃处理。

仓库负责整个酒店的后勤补给，这就要求我在认真做好做细仓储管理工作的同时逐渐深化了解与掌握酒店的业务信息、销售业务信息，以及公司所有物资的相关信息。这样对加强仓储管理水平有非常致关重要的帮助作用。

一、围绕以下几点来做：

1、对公司在用和在库资产的增加、转移、报废、调拨、外借，做到事事明确，并执行好领导的工作指令，以更好地协助领导的管理工作。

2、 随时掌握库存物资动态，压缩库存储备资金，按时组织年度、月度的物资申购计划并做好呆滞物品的统计处理工作。

3、根据现在仓库的实际情况，做好仓储的整体规划，合理制定存货库存量，逐步推行仓储管理的5S管理制度，以提高工作的高效性。

4、每天进行自我总结检查，针对出现的错误提出改善措施，把错误控制在可控制的范围，

二、我们应做好以下工作：

1、认真执行到店货物的日常监督、检查，尤其是每日鲜货的验收工作。对货物及时整理整顿，及时反馈货物信息，以便合理制定采购计划，保证货物的周转;对验收过程中产生的问题，及时处理，处理不了的要上报领导，并及时跟进。

2、 严格按照仓库物料的收发运作流程进行日常工作(依据是计财部工作手册)，举例：出入库货物要与申购计划中的名称规格保持一致;货物进出库时要严格清点或过磅;进库物料必须由申请人、质检部、仓库及相关部门同时确认无误后方能收货入库;验货过程中严格遵守：单据不全不收、手续不齐不办、物料不合格不收;等等…目标是准确把握货物动态库存，保证公司后勤补给的准确性和及时性，并做好与其他部门的协同工作。

3、经常整理仓库并清洁卫生，做到货物摆放整齐，保持货品充足，使公司的物料供应能保持正常运行。收发货结束后，要及时整理货物，保证NC系统数据和仓库实际库存一致。

4、残品和包装破损的产品及时处理，同时对缺货和呆滞货品认真记录，及时上报并跟踪处理。在以后的工作中尽最大可能做到今日事今日毕。

以上这些都需要我们每天踏踏实实的，认认真真的，坚持去做，这样才能逐步达到我们想要的目标和结果。

我希望我们部门的员工严格遵守工作规定和操作流程，认真履行工作职责，避免和减少错误的再发生;加强责任心与管理意识的培养，以一种积极的、负责的态度面对每一天的工作，按要求按流程，保质保量的完成每天的工作任务。

这段时间里，我感到了自己管理上的不足，但是有不足才有改进，我会继续锻炼，加强学习，让自己管理上更加的成熟，希望各位领导和同事多给我提宝贵意见，帮助我更快的成长。 我相信有了大家的帮助与协助，我一定能做的更好。

**最新个人述职报告范文精选18**

一、努力提高个人综合素质。

学习如同逆水行舟，不进则退，要适应新形势的要求，更加要不断学习，充实自我。我深刻地认识到这一点，为此，我不断加强学习，并以提高自身素质为出发点，有计划、有目的地做到一要勤学习、二要多思考、三要善总结。

读好两本书，一是读好有字之书，即要时刻向书本求知学习，学习政治理论，学习党和国家的政策法规，学习业务知识等等，做到基本知识笃学，业务知识深学，修身知识勤学，急需知识先学。二是读好无字之书。工作团队也是一本好书，它不仅丰富，而且更有实际意义，要求自己虚心向领导请教、向同事学习，学习他们的理论观点、工作方法、对人处事及语言、文字表达等。

二、全力推进各项职能工作。

综合部是公司的一面旗帜，是形象的集中表现，是分公司管理运行的上下中枢。综合部工作的好与坏直接影响到分公司工作能否顺利开展和有效推进，是做好工作的基础和关键。特殊地位和作用，表明行政综合部各项工作都要走在前头，也决定了身为综合部负责人的我要“任人难任之劳，承人难承之重，挑人难挑之担”。为此，强化职责，全方位发挥综合部的作用，挖掘自己的工作潜力，更好地形成统一协调的工作程序和机制，形成团结一致，高效运作的氛围，尤为重要。

（一）制度完善、考核到位。根据工作实际，完善了部门、岗位职责及服务规范，进一步建立健全了制度措施、责任落实。配合分公司做好目标任务的贯彻落实和督促工作，强化考核，不断提升全员工作责任心，执行力度。每月不定期开展对分公司各部门员工劳动纪律、岗位职责、服务效率、失职追责等情况进行检查，做好按月考核工作绩效，按时发放工资相关工作。

（二）做好人事管理、加强员工学习培训。加强分公司人事管理，为进一步提高企业员工的职业技能和专业素质，按照分公司安排，组织了9名新进及转岗员工参加行业管理培训教育，通过培训考试达到了全员持证上岗的要求。20xx年，共组织了7批、21人次进行了各类专业知识培训和岗位技能学习，并对新进员工全部进行了三级安全教育培训，有效地提升了员工队伍的政治觉悟、技能水平和综合素质，更好地发挥部门职能作用。做好部门之间的协同配合，确保了分公司20xx年度的各项目标任务的较好完成。

三、真抓实干，强化党群工作管理。

搞好服务，是综合部工作的天职，领导交办的任务就是综合部工作服务的一种形式，做好服务，首先要找准位置，其次要有责任心。

（一）开展专项活动，提升效能建设。认真贯彻落实了集团党委、纪委、工委、团委、分公司支部转发和下发的相关文件精神，按照集团和分公司党支部要求，开展践行党的群众路线教育学习，开展了分公司司务、党务公示、党风廉政建设、先进推荐上报等相关工作。落实了“庸懒散浮拖”治理，改变了工作作风，提高了工作效能。积极开展假日服务、延时服务、上门服务等“五项服务”措施，全力打通服务群众“最后一公里”。

（二）加强团队建设，弘扬企业社会形象。

一是认真落实了《党费收缴管理规定》，切实做好了党费收缴工作。

二是做好“员工爱心互助会”相关工作，报集团金秋助学资助贫困员工子女2人。

三是组织员工参加了市上、集团工委及团委组织的各项活动。

四是关心员工生活，办理了分公司工会、团支部活动相关工作，看望、慰问困难职工、退休工人，带去组织的.温暖爱心；做好员工和家属的思想稳定工作，慰问亲属去世的员工，解决职工后顾之忧。

五是全年组织上报各类信息百余篇（其中市级以上刊物登了2篇，集团鸿飞风采报刊登了10余篇）；群教活动简报19期，及时宣传各类活动成果，发布活动动态，弘扬先锋典型。

四、存在的主要问题。

在看到成绩的同时，我也清楚地认识到自身存在的问题与不足：

一、在处理办公事务时还不够大胆果断，处理事务的冷静思考能力还需进一步提高；

二、深入一线调查研究做得不够；

三、对人对事的洞察力还需提高，在处理人与人、事与事之间的关系上表现不够成熟，以上存在的问题都需有待加以改善和努力。

五、今后努力的方向。

针对本人在工作中尚存的问题，在接下来的工作当中，将从以下几个方面进行不断的改进与完善：

一、加强学习，不断地丰富与完善自我。

二、围绕集团年度目标任务，进一步健全制度，落实责任，做好分公司目标任务的贯彻落实和督促工作，强化考核，不断提升全员工作责任心，执行力度。

三、做好教育实践活动还需长期坚持整改的各项相关工作。强化“以人为本、全程服务”理念，深入开展活动的兑现落实和行风测评问题整改相关工作，提升分公司员工为民服务水平。

**最新个人述职报告范文精选19**

“年年岁岁花相似，岁岁年年人不同”，当我再一次回顾一年来的点滴时，才猛然发现，一年又悄然而过。静心思考，得失尽在其中。我今天的述职报告分为三部分：感谢，收获，反思。

首先是感谢，在过去的一年里，感谢学校领导对我的厚爱与信任，给予我各种各样的学习机会。有幸参与顺德区第3期小学骨干班的培训，深知那是一份荣誉，一份责任，更多的是一份希望。于是我用心地感受这一份荣誉；把责任作为我前进的动力；让希望继续延伸……感谢同事们的支持与帮助，没有你们，就没有演讲活动中自信的我。我的点滴进步，都是各级领导的精心指导和同事们关心帮助的结果，在此，向大家真诚地说声：“谢谢！”下面我从教学和班级管理两方面工作来谈谈自己一年来的收获：

>一、点滴积累，聚沙成塔

翻开一年来用文字记录的成长历程，沉寂已久的心灵又再一次被唤醒，昔日每一个讲座，每一个精彩的课堂，每一次导师们的精彩点评，都让我受益匪浅，回味无穷。为期一年的骨干班培训虽然已经降下帷幕了，可是它就像一缕春风，让人神清气爽，又如黑暗中一盏明灯，让我有了一种柳暗花明的感觉。还记得那一节糊里糊涂的诊断课，第一次到外校授课，很完整地把教案背了出来，然而，却不知道教给了学生什么。导师们毫无吝啬的点评，让我清楚地知道自己的功力还很浅。但回想从备课、在学校试讲、修改教案、再试讲、再修改教案等这一过程，收获还是蛮多的，特别是从廖敏莉老师身上学到的，是她让我明白了一节课里每一个环节的设计都是有目的的；对于新教师来说，一堂课的主线一定要清晰，过渡语要精练；还有不能重复学生的话语等等。正是因为这一次的尝试，我看到了自身很多的不足之处，也想了很多以前从来没有想过的问题。于是，从那节课结束后，我不断地在教育的道路上实践着、反思着，直到这学期的汇报课上，欣然看到自己的点滴进步时，那种喜悦的心情难以形容。

此外，为期14天的上海学习之旅让我眼界大开，那是一次思想的洗礼与更新，也是一次思维的碰撞与交融,使我对自己的专业发展有了更清晰的认识。十几天的培训紧张而又充实，每天都有每天的收获，过程虽苦但我却是乐在其中。

有人说：“教育是需要时间来琢磨的。”希望通过时间的洗礼，我会变得更成熟，期待今后自己更大的进步。

>二、爱是教育的基础和保证

我们都知道“爱”是教育的永恒主题，教师对学生的热爱是顺利开展班级工作，教育好每一名学生的重要前提。一直以来，我都谨记在心中，同时，我一直希望自己所带的班级班风好、学风好，这也是我一直以来班级管理的目标。因此，在本学年接任新的班级时，我总结了前两年的工作经验，反思自己在班级管理中的不足之处，从其他班主任的工作中提炼出较好的班级管理方法，用心地开展班里的每一项活动、认真地对待学生的每一个问题，关爱班中的每一位学生。平时我会借助班级博客把自己的一些感受，一些想法以及孩子们精彩的活动花絮记录下来，利用班会课或者是电脑课与他们一起分享。通过这样的交流方式，我与孩子们的心也贴得越来越近。在前几个礼拜结束的校运会，虽然我班的成绩不是很理想，但看到孩子们的拼搏、他们的团结、他们心连心在一起为运动员们加油的一幕幕……那时，我已经觉得名次不再重要了，他们每位都是我心里的冠军，我被他们的进步所感动了。

也许我曾迷茫，不知该如何提高对学生的\'爱，在面对他们的错误时怎样才能更好地教育他们？但我相信只要我们对孩子的理解程度再深一点，对细节的处理水平再灵活点，相信我们与孩子的心便会拉得更近，贴得更紧。

反思一年的工作，我还有很多需要改进的地方：教学设计上还有些保守，缺乏大胆创新的突破；专业理论的书籍看得不够多等，也正因如此，我也有了努力的目标：不断学习，反思总结，积累教学经验，解决问题。

过去的一年，似乎是忙碌而又充实的，但又觉得什么也没有做。作为一名年轻教师，在工作中遇到了很多难题、困惑，但是我因困惑而思考，因思考而前进，因前进而快乐。

**最新个人述职报告范文精选20**

各位领导、各位同志：

我叫王臣林，现任101项目部副经理。在日常工作中，能以党员标准严格要求，遵纪守法、爱岗敬业、勇于创新。参加工作10多年来，我始终奋斗在施工第一线。经过多年的努力，使自己在企业管理和工程项目管理方面取得了一些成绩和管理经验，其中主要业绩如下：

>一、优化组织施工方案，提高科学管理水平。

多年以来，自己在施工管理中，始终把科学管理，优化方案放在工程管理的首位，经常不断地在研究和探讨适合工程管理，且可操作性强的施工方案，来不断满足工程需要和甲方需求。在每次施工方案的制定中，我都是不断根据工程的特点、难点，进行多次论证，并运用科学的态度，加大组织方案的科学含量。不断延伸方案中的科学管理渠道。

>二、严格质量管理，争创名牌工程。

“质量第一”是企业永恒的主题，更是自己追求的目标。我在多年施工中，能自始至终把质量放在首位，坚持了用质量来赢得企业信誉，来满足业主需求，来扩大企业建筑市场，为美化市容多创精品。多年以来我坚持的措施有：

1、落实质保措施，提高监控到位。我坚持在项目上严格质保职能，分工明确。坚持做好各项质量文字交底和质量交接记录。确保每项质量施工都有文字交底。以便更好地指导生产人员按标准、按要求去操作。项目上的专职质量员，我主动给其一定的相应权利，让其主动牵好质量创优质，使他们进一步做好了质量监控预案，并协助整体基础上搞好了本工程质量管理的分工，确保质量监控无空白点。

2、重点部位，重点监控。对于工程易出现质量安全事故的施工部位，我坚持设专人把关，并做好监控管理，发现问题及时解决。

3、严格规范，提高作业水平。在质量管理中动员大家要严格按规范去验收，把住每一道工序，要把市优的标准落实到操作层面上来，使参建人员都知道，干出什么样的产品为优良品质，杜绝二次维修。

4、层层管理，人人把关。我始终坚持在项目上形成人人把关的质量管理氛围。质量管理不单质量员一人的工作，其他项目管理人员也要有质量指标。也要对质量创优负责。要在层层管理上形成操作人员对自己施工面负责，分包队要对承包区域负责，项目管理人员要对各自工程创优指标负责，项目经理要对全工程创优达标负责，从而使工程质量管理严格处于受控状态下。

通过自己在质量管理方面的摸索，个人掌握了一些质量管理上的招法，为自己驾驭项目上的质量管理工作充实了力量。同时也使自己在历年施工中创出了一些名优工程，为企业信誉和占领市场做出了一定的贡献。

>三、合理安排工序，加快施工速度。

作为一名项目上的指挥员，自己在注重工程施工方案、质保措施的同时，对生产进度的落实从不放松，特别是在多年的施工管理中，不管遇到什么样的困难，从未因生产计划管理而延误工期，在工期管理上我一直坚持：

1、加强部位控制，落实计划安排，自己在日常的生产管理中，对施工部位计划比较清楚，到什么周期，完成到什么部位，我心中有数。由此在施工管理上，我坚持用施工计划指导和严细现场的作业安排，严格控制施工管理节奏，确保施工进度，按照计划去落实。

2、架起那个施工组织，落实资源到位。为确保项目生产顺利，我时刻针对现场的料具、劳动力、材料等生产要素，做好调配，并根据工程进展情况，提前做好生产要素的测算，工作预见性要强，进而加强了料具、人力的合理配置，保证了施工不间断。

3、加强责任到人，落实分片包打。按照施工布置，自己习惯做法是把项目进度指标进行分解，责任落实到每个工长身上，按照旬保月、月保季、季保年的工作安排，做好层层包计划，落实项目上分片包打。通过多年来，自己坚持和不断充实以上三项措施，使自己在工程进度管理上，创出了项目上的施工信誉。

>四、严细成本管理，提高工程效益。

针对项目成本，自己在往常施工中始终坚持效益是项目立足的根基，没有了效益，项目就意味着贬值。多年来，我在抓项目成本管理上，做法有两点：

一是抓项目成本分析制度、完善内部管理交口。自己带头组织项目成员、定额员、预算员、器材员开好每月工程成本分析会。并要求成本员把当月中的列支情况进行汇报，做到计划部位、预算收入、器材耗料、成本核算达到数字交圈、核算对口把住工程的实际成本。同时，在成本分析上，要求各大员要对下月工程成本提前预控，对易造成浪费的部位、现象，提前预测，并制定相应解决措施。把成本管理问题消灭在萌芽。

二是提高项目核算意识，杜绝不合理开支。节约挖潜项目是大户。我们项目多年来不断增强和改革自己的核算意识，不断校正自己的节约措施，在项目内部成本管理上注重节约。如小型工具制作，尽量内部加工。材料码放，尽量一次到位，减少二倒。文明施工，不追形势，追的是高标准。特别是在材料的使用上，大家齐抓共管。形成人人算细账，人人会算账的管理局面。

通过多年坚持和完善这两项成本管理措施，使我们项目施工的任务无一亏损，为企业创效做出了一些工作。在新的一年中，我将继续拼搏，为企业发展尽最大努力。

**最新个人述职报告范文精选21**

您好！

转眼间到xx工作已经有一个多月的时间了，这是我职业生涯的一个崭新的起点，我对此十分珍惜，尽的努力去适应这个新的环境。从刚进公司时的无知到现在的有所认知，渐渐地熟悉了这个全新的氛围，并深刻的体会到学习的重要性，现特对这段时间的学习做如下几点的述职：

一、学习和工作要点

无论到哪家公司，公司都会给一段时间的适应期。这段期间里有人会觉得很无聊，不知道该做什么。我刚来的几天也是。每天在公司看别人怎样销售。

后来，我被分到一楼的销售部学习。销售部的同事也是埋头做自己的事。我像是被搁置在那里，无人问津。我迷惑过，不过我很快就明白过来，公司的学习和学校的学习是完全不同的。学校老师会逼你，会每天不管你愿不愿意的讲给你听。可公司，大家都有自己的事，所以，想学到东西就要多问，不会的，不懂的，身边的同事都会回答你的。

最主要就是主动。新人进来，公司都不会立刻分配具体的工作给新人做，但我们不能自己闲着。相反，我们应该主动找一些事情做，从小事做起，为将来更好的给公司出力打下良好的基础。而且这样也能与同事拉近关系，便于与同事的融洽相处。

我来公司一个月了，一开始我只是在一边看，因为内向的性格总不好意思开口问。两三天下来确实也看到了一些东西，但也是积累了一肚子的疑问，公司的主要产品是些什么呢？又是如何来销售的呢？店铺的工作流程怎么样呢？我学习的这个计划科又是怎么回事呢？

带着这么多的疑问解不开只能请教身边的同事了，别人不能帮你，没有课堂和老师了啊。于是我问出了我的第一个问题：我要学些什么呢？现在想来这个问题很可笑也很难让别人回答。万事开头难，接下来的日子我变被动为主动，只要自己发现了的不懂的问题我就问同事。了解的越来越多，发现的问题也就越来越多。从开始只懂“销售”两个字到现在了解了我们公司的企业文化、产品、规格、产品行情，以及收银的基本工作流程。我认为只和一个人学到的东西是不全面的，工作的开展在乎合作，重要的就是集体思想和团队精神。

二、公司给我的印象

1、管理：我以前从未接触过服装行业，不过就从我一个新人的角度来说，我觉得我们公司管理严格又不失人性化，分工明确又很合理化。

2、工作：在这里的每一天都很充实，因为我发现每天的事情都很多。

但是我想我们公司工作态度，服务态度是的。特别是推广的“三个一”服务，换作我们的竞争品牌一定不会有这样的服务。

三、个人的工作意向

就我现在的知识技能和对我们公司的了解，我觉得我做一些带有创造性的工作会比较困难点，因为接触服装工作比较短，各方面我还都不够成熟，比如工作的总体思路等。我性格稳重，比较有耐心，不怕麻烦，也不厌倦枯燥。我现在对这块比较熟悉，当然有新的安排我只会更加努力，不会辜负同事的帮助和领导的支持。

以上是我一个多月来的总结。从一个新人的角度出发的，我还有不少不懂的地方，有一些不成熟的想法。新的一个月，可能还有新的工作安排，我也一定以新的面貌、更加积极主动的态度去迎接，争取更大进步再接再力。

述职人：xxx

20xx年x月x日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！