# 推荐国贸专业外贸公司实习报告范本(2篇)

来源：网络 作者：清幽竹影 更新时间：2024-12-12

*推荐国贸专业外贸公司实习报告范本一您好！首先对您能看完这封求职信表示深深地感谢。鄙人感觉应符合贵公司诚招条件的需求,故写一封求职信!20xx年7月，我将从国际贸易专业毕业。中国即将加入wto，国际贸易的工作人员对任何一个扩大销路，进军国际市...*

**推荐国贸专业外贸公司实习报告范本一**

您好！首先对您能看完这封求职信表示深深地感谢。鄙人感觉应符合贵公司诚招条件的需求,故写一封求职信!

20xx年7月，我将从国际贸易专业毕业。中国即将加入wto，国际贸易的工作人员对任何一个扩大销路，进军国际市场的企业来说必不可少。

我校的国贸专业在修过大量的经济学基础课程之后，又主修了国贸专业有关课程，我还辅修了第二专业商务英语和二外日语。因此，我认为自己具备一个外贸工作人员的条件，同时也有能力从事文秘、营销及相关工作。

本人纯熟商务谈判英语，纯熟英语商务函电写作，在校期间，我们老师也曾多次铺排了谈判的实训。本人具备一定的治理和策划能力，认识各种办公软件的操纵，英语精晓，也选修过日语，达国际日语二级水平。本着我做事确当真,负责的精神，以及自己所学的专业知识。我深信可以胜任贵公司外贸职员之职。个人简历一并附上，但愿您能感到我是该职位的有力竞争者，并但愿能尽快收到口试通知。

收笔之际，祝贵公司业绩蒸蒸日上，生意兴隆，财源广进.

至此

敬礼！

**推荐国贸专业外贸公司实习报告范本二**

一、实习目的

我抱着学习和锻炼的精神进行了专业实习，实习充实了我的学习生活，我学到了许多书本上无法体验的知识。通过实习，我感触颇多，得到许多新的认识，对许多问题多了深一层次的思考。通过一个月的实习，我不仅熟悉了如何开发客户，如何处理客户询盘，如何有技巧的回复客户疑问，同时也掌握了外贸操作流程中应注意的问题及解决方案。

二、实习岗位

以后就是社会上的一份子了，责任也将越来越重。我是在一家外贸公司实习，我在公司主要工作是熟悉外贸流程以及做业务。

三、实习内容

外贸公司是指有对外贸易经营资格的贸易公司，它的业务往来重点在国外，通过市场的调研，把国外商品进口到国内来销售，或者收购国内商品销售到国外，从中赚取差价。还有，做一些目前没有进出口权单位的进出口代理，收取代理费。这一系列贸易活动首先是要在有进出口权的前提下才能进行，整个过程中要通过的环节一般是海关、商检、银行、保险、商会、政府主管部门等。传统外贸基本流程：寻找客户--签订合同--客户开出信用证--商家备货--办理商检，报关并取得提单--根据信用证备齐全套单据--单据交付银行，银行审核付款--凭收款凭证到外汇管理局办理核销--至税务局办理退税。

在实习期间，我知道了一些基本的单证程序，有些原来在课本上或者实训课程上学的知识还是很实用的，让我感觉上手很快，在单据制作过程中，每个单位是有自己固定的模式，有些东西当然是课本上无法学会的。还是很感谢单证部师傅交给我们的一些单证这块需要注意的东西。之前，这些单据我们在上课的时候都有学习过，但是，我们都觉得书上讲的东西理论性太强，实践中一定用不到。但当真正看过这些单据后，才发现理论与实践是密不可分的，此时我们看到的、用到的、正是书上所讲、我们所学的。这些单据大大加强了我们的实践操作能力，也让我们对如何填写这类单据有了进一步的认识。其实，只要虚心，用心的学习，很多实际操作就会很容易掌握。

首先，师傅拿了许多关于公司和产品的资料让我详细阅览，资料中多次提及公司的经营理念和产品的专业术语，看着摆在我面前的大量的文书材料，各种专用词汇令我眼花缭乱，更有甚者，一些单据是全英文的，我一下子就傻了，除了几个少数词认得外，其他都不曾相识。在这里我才感觉英语学习是多么重要啊!因此我只好请教师傅，在她的细心指教下，一些常见的词如：\"对外签约\"\"对外付汇\"\"许可证号\"\"报关\"\"报验\"\"消关\"\"仓储“几天下来，我也认识了不少，虽然不知道这些操作到底怎么搞，至少又多认得了英语词语，同时我也开始激情高涨，兴趣十足，也越来越想知道的更多。

另外，我也有跟着师傅学习发样。一般来说客户如果要求要样品的话那么合作的可能性就比较大了，不过发样品没有回音也很常见。在客户要求寄样品时要细心对待，一般收到样品费后寄样，而对于易碎品在包装上要格外注意，同时不要忘记贴易碎标志。另外就是寄出的样品一定要保证没有任何瑕疵，不然如果样品有问题那么客户对产品就没了信心。另外，更要注意的是收到客户的样品费后要及时发送样品。

四、实习总结

此外，通过这次为期一月的国贸实习，我不但学了不少理论和专业知识，同时，在为人处事方面，我感觉自己也有很大的进步。我发现在人际交往中有几点是相当关键的。首先就是真诚，其次是沟通，再次是激情与耐心。一个人可以伪装他的面孔他的心，但决不可以忽略真诚的力量。沟通是一种常用的技巧和能力，时时都要巧妙运用，认识一个人首先要记住对方的名字，了解一个人则要深入的交流，而这些都要自己主动去做。激情与耐心就象火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。激情让我们工作有忘我的热情，愿为共同的目标奋斗;耐心又让我们细致对待工作，做好每一个细节。以上几个方面相互补充、促进，为人处事起来才得心应手。基础的理论知识要掌握扎实，才能灵活变通，以不变应万变。工作要认真对待，积极完成自己的任务，不能把自己的事情一拖再拖，但是切忌浮躁，脚踏实地才能学到东西，一步一个脚印才能成功。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！