# 最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)(7篇)

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2025-05-10

*最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)一调查目的：我们应了解大学生的暑期生活，从而帮助他们。时间: 20xx年7月9日-20xx年8月25日地点:广东省东莞市某鞋厂对象：各学校在工作的同学们及新老员工方法：自我体验或向同事提问及网上查资料。...*

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)一**

调查目的：我们应了解大学生的暑期生活，从而帮助他们。

时间: 20xx年7月9日-20xx年8月25日

地点:广东省东莞市某鞋厂

对象：各学校在工作的同学们及新老员工

方法：自我体验或向同事提问及网上查资料。比如：大学生打工的目的、打工种类、工作的满意程度、学院同学在鞋厂工作情况和生活状况、出现的问题以及分析。

一、 大学生打工目的：增加自己零花钱；自食其力，不完全依靠父母；锻炼自己能力。走进大学，我们就不能再是那个凡是依靠父母的人了，我们得成为一个有担当的人。而且大学期间的学费，生活费等这些杂七杂八的费用加起来是一笔不菲的资金。据权威机构调查，农村家庭培养一个大学生，从小学到大学毕业得花63.4万。更何况我们这批即将毕业的人人，更得为明年毕业后的就业着想了。时下，大学生通过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期积极参与社会实践，打暑期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。通过调查可以了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自己的专业技能，寻找发展的机会。

二 、 大学生暑期打工的工作种类：

劳务型：夜总会刷盘子、桑拿浴的服务生、酒店的领班、商场促销员（化妆品、保健品等）、话务员、派发（办公室用品、传单）、快餐店打工、抄写 智力型：办公室文员、会计师所审计、家教、翻译、电视台编导、网站版主、网站销售、软件公司编程。

还有一些大学生，挥起了创业的大笔，如办公司、开工作室、书店、经营餐厅等。

三、贫困生的对于自己的假期满意程度相对较高，假期充实度也相对较高。在被调查的贫困生中有50%的同学觉得自己的假期生活充实而有意义，这一比例大大超过了其他的被调查者，而选择假期计划中以打工或参与社会工作为主要活动的也占到了42.9%.这表明家庭经济条件较差的大学生对于自己的假期满意程度普遍较高，这表明了贫困大学生对于假期的时间安排更为合理，大多数的贫困大学生觉得在假期应该外出打工实践，而不是整天沉溺于睡觉、上网、看电视之中。

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)二**

基本情况：

姓 名： 政治面貌： 中共党员

专 业：注册会计师专门化

出生日期：19xx年x月x日

籍 贯：安徽亳州

毕业院校：

学 位：管理学学士 教育情况：大学本科

e-mail：

性格：

热情开朗，诚实守信，认真负责，有组织，沟通和协调能力。

特长：

书法，摄影，计算机，网络

英语和计算机水平 ：

1. 英语水平良好，通过英语国家四级考试。能进行必要的听说读写。

2. 顺利通过 计算机国家二级，并获省二级“优秀”称号。熟悉dos环境，能在windowsx 平台上使用 ：wps 、word、excel“用友”“金碟”等软件。

获奖情况：

并被评为“优秀学生干部”。

曾先后“七”次获得“三好”和“先进个人”称号。

代表会计系在“庆祝建党80年合唱大赛”获团体一等奖。

在会计系书法比赛获“三等奖”。

担任职务及工作：

大一到大二：担任班级劳动委员。

大二到大四：担任团支部书记。

院“学生经济研究会”会员。

利辛“老乡会”会长

主修课程：

基础会计学 中级财务会计 高级财务会计 成本管理会计 税法 会计电算花 税务会计 管理信息系统 商务英语 审计 财务管理 经济法 思维逻辑 市场营销学 财政学金融学 西方经济学 计量经济学 法律基础 统计学管理咨询 国际贸易 经济数量分析 行政管理 管理学程序设计 计算机应用基础 数据库管理系统 经济数学 运筹学。

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)三**

教育实习可以检验我们学到的知识，加强理论与实践的结合，进一步了解和熟悉教师的工作，加强我们的综合能力，对我们师范生来说是非常重要的，同时也是xx大学学校教育“作为公共学习使用”的具体表现。 在实习开始前，指导老师要求我们在做好知识准备的同时做好心理准备，特别注意角色转换，每个人的每一行都要按照老师的标准要求自己。我怀着希冀与期盼的心情开始了我的教育实习生活。实习生活是紧张而忙碌的，我初次品尝到了作为一名人民教师的快乐。在整个备课——上课——课后反馈的过程中，多查资料，主动向指导老师请教交流，从同学和指导老师的建议中不断提高自己。

这次实习活动的内容是授课教育活动和心理咨询工作。

课堂教学活动在xx大学附属中学举行，主要阐述心理健康教育的相关知识，以课堂教学为主，辅导课堂活动。 内容主要涉及学习注意力、情绪调节、人际关系等。 目的是让中学生了解心理健康的知识和学习，了解在生活中遇到的困惑和解决问题的能力，使他们健康快乐的学习成长起来。

心理咨询在xx中进行，来访者主要是四中学的中学生，在学校的心理咨询室接待他们，帮助他们解决面临的问题。 在这里，可以了解当前中学生在心理发展过程中的常见问题，掌握中学生心理发展的规律和特点。

通过这次实习活动，我对教师有了新的认识，有了很多体验和感想

首先，在知识素养方面。 教师应具备深入的学科专业知识、广泛的科学文化知识、丰富的教育和心理科学知识。 知识结构必须合理，当前的自然科学、社会科学和人文科学相互渗透、融合，新兴学科不断出现，仅仅理解自己的专业知识是不够的，在这一点上，我在实习中有了深刻的经验。

精深的专业知识是教师负责教学工作的基础，这要求教师切实掌握本科基础理论知识和相应的操作技能，自由使用，熟悉本科学习方法和研究方法，并具备本科相关知识。 我在这次实习中发现自己的专业知识不足，在实践方面，以前在课堂上有过试听经验，但那只是虚拟的课堂环境，要给学生讲课，就得结合学生的实际情况。 因为影响因素很多。 因此，我决定在今后的日子里不仅增强自己的教育能力，提高专业技能，而且坚持不懈地强化理论知识的学习，深化现有的知识。 只有完全系统地掌握知识，才能在教学过程中处理教材，把握教材难点，深入理解教材内容，保证教学顺利进行，使学生掌握知识、学习方法和发展能力。

广泛的科学文化知识，我们面临的学生是成长中的青少年，他们有广泛的兴趣，知识欲强。 他们要提出各种问题，教师解答和指导。 光靠本科知识是不够的。 我在教育活动时，在很多学校都没学过，没想到的问题，有时学生提出的问题我都没听说过。 教师要满足学生的知识欲望，从而给人生观以有益的启发，必须具有深刻的知识和深刻的文化基础。 因此，教师应广泛涉猎各学科知识，培养和发展自己的多方面兴趣，以“终身学习”思想意识构建自己的合理知识结构。 这样，教师就可以让学生在知识的海洋里游泳，在更广阔的空间里发展。

丰富的教育和心理科学知识，要成为合格的人民教师，就必须了解教育学、心理学知识修养，理解教育教育活动中的纪律和青少年的身心发展规律，树立科学教育思想观念，掌握有效的教育教学方法和手段。 只有具备这些条件，才能在自己的工作中不走弯路。

其次，在教师德育素养方面。 “师资培养者”决定教师不仅要对学生进行知识传授、能力培养，还要对学生进行思想道德教育。 教师道德素养的核心内容是爱岗敬业，成为教师，热爱学生，团结合作。

作为教师，只有热爱教育事业，才能搞好教育工作。 培养人是一项伟大而复杂的困难事业，教师需要强烈的工作心、责任感，一般职业意愿不够充分。 教育事业需要的是教师对他的忠诚和无私奉献精神，充分发挥自己的智慧。 其实，教师不是理想的职业，在同等待遇的情况下，比一般的行业更加疲劳，不得休息8小时以上是事实，教师必须热爱教育事业，热爱教育事业，能够摆脱名利的烦恼，坚定自己的选择，在现在的“追求经济利益最大化”环境中保持平常心、寂寞

爱学生是教师最基本的行为规范，是教师的核心内容。 只有爱学生，才能一点也不关心学生的成长，全力教育好学生。 教师对学生的爱，是学生积极行为的动力。

在教育过程中，教师的`一言一行、一举一动，对早晚在一起的学生发挥了模范作用，学生也从教师那里学到了与人接触的方法。 因此，教师必须严格规范自己，树立榜样，为学生树立榜样。

最后，在教师的能力素养方面。 教师作为现代社会的重要成员，除了具备现代人的基本能力素质，如认识能力、学习能力、交际能力、自习能力和创造能力之外，还应具备从事教师职业的特有从教能力。 我认为教师的全面服从能力主要体现在以下几点

(一)语言表达、沟通能力;。 由于语言是教师向学生传播知识的主要手段，教师对语言表达能力的要求比其他行业高。 教师使用的语言多为口头语言，准确规范、简洁生动，具有逻辑性、感染力和说服力的观点，内容充实，文章流畅，写作至少是教师对语言表达能力的要求。 除了要和学生很好地交流外，还要尊敬其他老师、领导人，要有礼貌，并且要很好地沟通，表现自己的能力。

(二)组织管理能力。 教师工作面临的对象通常是班级集团，在集团中开展共同活动，教师需要具备一定的组织管理能力。 在实习活动课程中要有效组织学生参加课程活动，控制课程规律，顺利有效地开展教学活动。

(三)临机应变能力。 认真准备课时，我们应该多加考虑。 即使假设实际教学过程中可能出现问题，课堂上也可能出现意想不到的情况，教师应有一定的应对能力，保证教学活动顺利进行。

综上所述，在这次教育实习过程中，我的收获很大。 着名教育家夸夸梅曾说过“教师是太阳下最耀眼的职业”，我在这40天的实习中感受到了作为人民教师的乐趣和荣誉。 这四十天是至今为止最充实的，最痛苦的可以说是成就感和最具挑战性的快乐时光。 这一天，我终于能做一名教师，不像我想象的那么简单，也明白了制造人类灵魂的工程师的责任感和重要性。 总之，这是对我今后工作有重要影响的一天。

最后我想感谢指导老师和指导班主任，从他们那里学到了很多东西。 我的辅导老师和辅导班主任老师给了我很大的帮助。 作为教师，他们永远是我的榜样，也是我想超越的目标。 同时，感谢我的同学和伴侣，还有初中2(1)班的全体学生，说:“老师为学生服务。 通过在学生眼中找到自己的问题，可以取得很大的进步。 ’我觉得这句话对我有益。 马上就要毕业了。 我认为我会努力履行教师应负的责任和义务。 这次教育实习活动的经验是我人生的一大财富。 要成为教师，还有很长的路要走，但我相信在未来的路上会行得通的。 不放弃，有责任，不放弃，有希望。

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)四**

作为一名刚刚毕业的大学生，虽然有四年的专业知识学习，但是实践的东西接触的少，对许多现场问题不了解。应对这种状况，依靠自己认真的学习，促成自身知识结构的完善和知识体系的健全，让自己尽早、尽快的熟悉工作状况，少走弯路。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于业务知识需要一个重新洗牌的过程，自己在同事的帮忙下，逐渐融入到崭新的工作生活中。

在学习生活上，慢慢完成了学生主角的转变，逐步进入工作状态，努力开展工作。记得初来学校参加工作，完全陌生的环境和生活状态，也以前很担心不知该怎样与人共处，该如何做好工作。但是学校宽松融洽的工作氛围、良好的学习发展机遇以及在各位领导和同事的关心和帮忙下，让我完成了从学生到老师的转变。透过近一年的体验已经逐渐适应了这边的工作状况，对于领导们的关心和关怀，我感到了很大的动力和压力，争取在以后的工作生活中以更加努力的优秀成绩来回报。不仅仅能够弥补自己耽误的工作学习而且能够有所成就。

我在领导和同事的帮忙下，我已经有了很大的进步。但我深知自己还存在必须的缺点和不足，主要表此刻以下几个方面：

1、对学校的工作任务能认真完成，但用心性不够;

2、与学校的领导和同事们在思想和工作业务交流不够;

3、自己的整体素质和业务潜力还有很大的差距，待进一步提高;

4、对业务的学习还不够，以后必须要加强。

过去的一年，是不断学习、不断充实的一年，是用心探索、逐步成长的一年。我也深知，在业务知识上，与自己本职工作要求还存在有必须的差距。要按校领导的要求：年轻人就要努力学习理论认，真钻研业务。在今后的工作和学习中，自己要更进一步严格要求自己，加强思想美德、业务知识方面的学习，认真总结经验教训，克服不足，要始终持续一种用心向上的心态，努力做好自己的本职工作。

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)五**

提升交际能力，丰富社会经验，将在学校学习的部份理论知识灵活的应用在生活中，为自己以后能更好的适应社会打好基础。

20xx年xx月x日至20年xx月x日

这是我大学以来第二个寒假，相比于往年少了份青涩与急躁，多了份成熟与慎重，经过了一年半的大学生活，我不断提升自己解决事情的能力和照顾自己的能力，同时也不断弥补自己身上的不足及与优秀人才之间的差异，我明白我需要做的还有很多。

基本情况是这样的，爷爷开的是个体的小型超市，麻雀虽小但五脏俱全，所以店里的东西很多，需要记住大量的价码，开始的时候他人不管要买甚么，我都得问问爷爷或看价码，不过经过几天的熟悉我也就记住了很多，对价格有所了解。春节串亲访友的人很多，购买礼品的人很多，这时候推销就起到了很好的作用，开始我只喜欢站着等着顾客到来，而不会想着主动对客户进行推销，后来看到其他的销售员都可以成功推销一些礼品，也就心痒痒了，主动向顾客推销不错的礼品，而且战果不错。

服务态度很重要，要把握服务技能。

所谓态度，即是真诚和微笑，只有让你的顾客买的舒心买的放心才能留住老顾客。所谓技能，即是根据购物者的心情的需要来变换自己的服务方式，不管做甚么，技能都很重要，只有辛苦和蛮力是不够的。做为一个服务行业，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想取得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提升服务质量语言要礼貌文明，待客要热忱周到，要尽量满足顾客的要求。

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)六**

xx

通过生产实习了解造纸工业和企业生产营销情况，在这个基础上把所学的商务专业理论知识与实习紧密结合起来，培养实际工作能力与分析能力，以达到学以致用的目的。

xx

xx

为期1个月的实习结束了，我在这一个月的实习中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益匪浅。现在我就对这一个月的实习做一个工作小结。

首先介绍一下我的实习单位：xx造纸厂。该厂位于xx，主要生产卫生纸、瓦楞纸等产品，产品主要销往粤北、湘、赣南和珠江三角洲地区，年产量可达xx吨，产值一千多万元。

自xx月20日起，在一个月的工作中我参加了该厂的供销实习工作。实习可以分为两个阶段。第一阶段该厂领导安排我在厂的供应室工作，主要是组织收购原材料。通过对这一阶段的工作使我知道了一般造纸的原理。造纸生产分为纸浆和造纸两个基本过程。制浆就是用机械的方法、化学的方法或者两者相结合的方法把植物纤维原料离解变成本色纸浆或漂白纸浆。造纸则是把悬浮在水中的纸浆纤维，经过各种加工结合成合乎各种要求的纸页。我负责收购的原材料是纸皮。把从附近城乡收购到的纸皮再经过车间用机械打碎成浆，高温蒸煮等加工程序后制成卫生纸。不要小看这只是简简单单的购买纸皮，其中还真有学问。以前只是会卖纸皮，现在可要买纸皮了，而且还是大批大批的买入。这里就要把自己在学校学到的诸如商品学、经济数学、统计学和会计学等知识和实习结合起来用在里面。例如：为了降低成本必须要以一个较低的价格买入原材料，那就要了解，分析市场上的收购价格，作好记录，而且要兼顾长期联系的老顾客、运费等因素，最后购买了还要作好验货、入仓等工作。其中更有些是课本学不到的经验，就像是买纸皮时要注意纸皮的湿度，湿度大的纸皮就越重，价钱就越高，有些纸皮商就是从中获利不少。虽然在供销室实习只有两周但相信这对我今后工作尤其在供销方面有了一个很好的开始！

接下来的第二阶段我被安排到销售室工作。为该厂联系销售业务，推销该厂的主要产品：卫生纸和瓦楞纸。虽然我学的专业更适合推销，但实际上这并不是件好差事。对于我这个毫没有实际工作经验又没有业务联系初出茅庐的人来说推销一种商品确实很难的。通过一个星期的学习观察和老同事的分析我总结了一下：该厂瓦楞纸主要是销往珠江三角洲地区，在我们粤北地区确实市场不大，而且自己工作时间短，经验少，又没有很广的交际面，与其推销瓦楞纸和卫生纸两种产品而分散力量倒不如集中力量推销在粤北地区也很大市场的卫生纸。

“皇天不负有心人”通过努力我终于在最后一个星期里做成了两档生意。虽然有一档是推销到自己亲戚的门市部那里但生意成功总是值得高兴。另外一档就是自己努力的结果更值得骄傲。这档生意是一间零售商店。为了这档生意我做了很多功夫：背熟资料，市场调查，打听该店实际情况，总结前几次失败原因等等。通过这两个星期的推销实习使我深深明白到推销的重要性和搞推销是一件很辛苦的事，根本不是读书时想象的那样简单。同样也使我深刻体会到在学校学好专业知识固然很重要，但更重要的是把学到的知识灵活运用到实习中去。

在为期xx个月的实习里，我像一个真正的员工一样拥有自己的工作卡，感觉自己已经不是一个学生了，每天7点起床，然后像个真正的上班族一样上班。实习过程中遵守该厂的各项制度，虚心向有经验的同事学习，一个月的实习使我懂得了很多以前不知道的东西，对xx造纸厂也有了更深的了解，通过了解也发现了该厂存在一些问题：由于受市场影响的客观因素和主观努力不够，产品质量不够稳定，使销售工作陷入被动，直接影响工厂生产的正常运转；销售业务工作管理还不够完善，资金回笼有时不够及时，直接影响工厂的正常运转；市场信息反馈较慢，对发展新客户的工作作得不够细。

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实习中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，实习是我们把学到的理论知识应用在实习中的一次尝试。

**最新大学生工程造价毕业实习报告(推荐)七**

本人性格开朗、稳重、有活力，待人热情、真诚。工作认真负责，积极主动，能吃苦耐劳。有较强的组织能力、实际动手能力和团体协作精神，能迅速的适应各种环境，并融合其中。

在校期间任职情况：

.9——.6在班级担任班长职务

.9——.6担任系学生会副主席

.9——.6担任学生会副主席、班级体育委员

.9——至今担任班级组织委员

社会实践和实习情况：

.9——.6辅导某初三学生各门功课，在一段时间的辅导、合作中，该学生的各门功课成绩均有提高，深受该生家长的好评。

.9——.6在xx市电影公司实习，负责办公室的日常事务，从事人事和企业行政管理，在实习结束后，各领导给予我极高的评价并给予奖励。

.9——.6在暑假期间，在当地的市政府部门里担任办公室助理职务、处理各项管理事务，协助领导做好管理工作，受到领导们的一致好评和肯定。

.9——.9在xx省工商行政管理局合同处实习。主办“xx省重合同、守信用企业协会”的成立，运用熟练的办公自动化设备，起草及审查各种办公室文件;编排、打印档案;打理办公室日常事务，与其他各单位、部门做好协调，协助本部门领导做好管理工作等。通过自己的努力、认真负责的完成任务，该协会被国家工商总局受予国家优秀信用组织协会。对于实习期间的工作，处长和科长们给予我很高的评价和奖励。

在校期间获奖、成果情况;

——xx学年荣获“三好学生”称号。

——xx学年荣获“优秀共青团员”称号。

xx学年荣获“实习积极分子”称号。

在实习工作中，主办了“xx省重合同，守信用企业协会”，并被国家工商总局评为优秀信用组织协会。

在校足球联赛中获得第二名

大学英语四级证书、全国计算机二级证书、秘书中级技能证书、公共关系资格证书、

社会学、行政管理学、人力资源管理学、人力资源管理案例、企业管理学、基础写作、公共关系学、公共计算机学、市政学、信息管理概论、法学基础、行政法和行政诉讼法、社会心理学、中国政治制度史、大学英语、行政领导和决策学、财政学、应用写作、金融学、政治经济学、公共政策学、人际关系学、谈判学、中国传统礼仪文化、公共管理学、社会调查研究学、行政哲学等

交际、组织、管理、写作、电脑、文学、分析研究、足球、音乐等。管理理论知识结构牢固，能充分并成功的运用于实际中;英语基础知识较扎实、具备一定的听、说、读、写及翻译能力;熟悉计算机网络。

愿到企事业单位、国家行政机关及军队中从事行政管理、人力资源管理、会计、行政助理等相关工作。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！