# 暑期房地产实习报告简短(6篇)

来源：网络 作者：紫云飞舞 更新时间：2025-06-06

*暑期房地产实习报告简短一一、立足小学数学教育，着眼学生未来发展第一个讲座是蒙翔老师的“立足小学数学教育，着眼学生未来发展”，通过蒙翔老师的讲座，我清楚的意识到只关注学生现阶段应达到的水平的教育，作为教育者，我们要重视培养学生的创新素质，关注...*

**暑期房地产实习报告简短一**

一、立足小学数学教育，着眼学生未来发展

第一个讲座是蒙翔老师的“立足小学数学教育，着眼学生未来发展”，通过蒙翔老师的讲座，我清楚的意识到只关注学生现阶段应达到的水平的教育，作为教育者，我们要重视培养学生的创新素质，关注他们在未来的社会里生产、学习、关注他们未来的发展。在教学过程中应该注重培养学生良好的学习习惯，注重训练学生进行研究性的数学学习，注重培养学生合作交流的精神，注重培养学生的创新素质，注重培养学生学习数学联系生活的意识。数学在社会各个领域中使用非常广泛，数学思维和数学能力的好坏与学生的未来有很大的联系。小学数学教育是否以学生的未来发展为本对于学生未来的发展是至关重要的。

二、如果提高学生的计算能力

第二堂讲座是申舒老师的“浅谈如何提高学生的计算能力”。数学在社会个领域中的广泛应用奠定了数学这门学科的重要性，而计算是学习数学的命脉，一切抛开计算的数学都是空谈，计算是学生终生发展必备的技能之一。申老师在讲座中对计算进行了清晰有效的分类，将计算分为：一步计算和四则混合运算两大

类。一步计算又分为口算、估算、笔算三小类。申老师在讲座中还详细讲了这些计算的教学方法以及在教学过程中容易遇到、需要注意的一些问题，同时还列举了一下学生在学习过程中会遇到的情况、难点和易错点。这些内容丰富实用而有效，我一定会认真学习，运用到我将来的教学中，提供学生的计算能力。

三、小学数学课标与教材分析小学教师暑期培训心得第二天培训的内容是“小学教学课标与教材分析”。吴应琼老师条理清晰的列出了新课标的变化，其中包括：基本理念“三句”变“两句”，“6条”改5条;理念中新增加的提法;关于数学观的修改;“双基”变“四基”;关于设计思路的修改;四个领域名称的变化;主要关键词的变化;关于课程目标的修改，等内容。通过这次培训，我对新课标有了更深的认识和理解。

四、以说课为依托，促进教师专业发展

第四堂培训是郑茂平老师的“以说课为依托，促进教师专业发展”。郑茂平老师首先解释了什么是说课，让我们对说课有了一个清晰地认识，然后将说课与备课区别开来，并对说课的内容和分类进行了详细的讲解。说课有助于教师之间相互了解、取长补短，提高教师教育思想和科研水平，促进教师专业成长。培训结束之后，我对说课有了极大的兴趣，并且也掌握了一定的说课方法，我今后一定会积极参加说课的活动。

五、中小学教师如何开展课题研究

通过罗朝兴老师的“中小学教师如何开展课题研究”，我了解到新课程对教师提出了新要求，新课程要求教师们要有课程意识，要有自觉进行教学研究的意识和能力。对个教师个人来说，科研可以实现职业生涯中的专业化成长;对学校而言，可以成就“一批教育名师”促进学校的内涵。无论是对个人还是学校，课题研究都是充满意义的。培养个人的课题研究思维是很重要的。

六、“微型课”

通过这次培训，我第一次接触到了微课及微型课，微课是指基于教学设计思想，使用多媒体技术在五分钟左右时间就某一个知识点进行针对性讲解的一段音频或视频。微型课就是比正常课时间长度短、教学容量小的课。

培训时，专家们的讲述，环节严谨，重点突出，过渡自然，使我深受启发，争取在教学时精心设计习题，用行动激发学生的学习热情，让学生懂得数学生活

中的广泛应用，体现了新课改的理念“人人学有用的数学”。贴近学生的学习生活，学生更乐意接受。通过参加这次的培训学习，我大开眼界，从其他老师身上学到了很多有价值的东西，了解了自身还有很多不足的地方，我会把学到的技能用于今后的教学当中。

**暑期房地产实习报告简短二**

大学生活总是在转瞬即逝，转眼，大二生活也结束了。这是大学中的第二个暑假，从刚进大学校门的不适应，到慢慢适应再至如今的熟悉，我想面对这个长达两个月的假期，大家都有不同的想法。或许经过这个假期，同学们会有不同的感想和想法了。

同学中有的在这个假期去了北海香格里拉实习，有的回家找了工作历练自己，也有同学去了很多地方旅游，增长见识，还有的回家参加学习班提高自己……我在这个假期中到了重庆大足县服装城进行了社会实践，在这次社会实践当中，我接触了社会，做了服务人员，了解到服务行业的种种规矩与其中的艰辛，我的专业是酒店管理，也是第三产业服务行业，这次暑期实践让我对服务行业有了更深刻的认识与了解，相信对我以后的工作会有很大的帮助。

大足县位于四川盆地东南部，重庆市西北部，地处川中丘陵与川东平行岭谷交接地带，东连铜梁县，南临永川市，西接荣昌县，北依潼南县、四川省安岳县。西距成都市269公里，东离重庆市80公里大足县是驰名中外的\"石刻之乡\"，人文自然景观十分丰富，有被列为世界文化遗产的大足石刻，省级风景名胜区龙水湖－玉龙山森林公园、黄花岗72烈士之一的饶国梁故居国梁白鹭自然保护区、白椤桫园、龙水湖温泉等一大批人文景观。是全国首批甲级旅游开放县，国家确定的长江三峡旅游线的起点，先后荣获中国优秀旅游城市、全国优秀旅游城市、全国文明示范景区、首批aaaa景区，重庆市最佳旅游景区等殊荣。大足县是一个旅游城市，每年都有很多游客以及境外旅游者来这里参观游览，因此也带动了当地的经济发展。我暑期实践的服装城位于大足县步行街口，地理位置很好，每天都有大量的游客以及本地人在店里购买衣物。

在暑假实践这段时间，我是服装城里面的导购员，该店一共有12名服务员，每名导购员负责几排衣物，每个人都有自己的区域，衣物都由自己保管归类，衣物遗失也由自己负责赔偿。作为一名导购员，每天早上是八点半上班然后在自己打扫自己区域的清洁，拖地，抹灰，擦衣架等等。晚上九点半下班，时间很长，不过该服装城的管理体制是三天休息一天，然后每名服务员轮流到各个卖点。在实践期间，我最怕的是收钱，有时候很可能收到假钱或者给别人返错钱，这些都是自己负责赔偿的。该店有几名管理人员，负责看守货物和兑换零钱，如果电力人员特别多的话，他们还会帮忙买衣服。总的来说，该点的管理和体制都还好，不过也存在很多缺陷需要改进，以下是我自己的看法：

第一：该店应当装修适宜，门面太过老旧。在步行街，服装城共三家，其余两家装修都很好，空调设备很齐全，而本店则没有。本店的顾客对象主要在普通大众，所以每天都有很多人来店里试穿衣服，而店里又没有空调，就会导致很多顾客试穿衣服的情绪烦躁，这就不利于买卖成功，而且其余两家服装城的优势就会更加突出。从成本问题来看，电风扇与空调，从长远的说，这种改进都是利大于弊的。

第二：该店应该设置收银台。对于这样大型的商城来说，收银台似乎是必要的，让店员负责不同区域的衣物，一面要收钱，一面要警惕小偷，还要热情的面对顾客，这对于服务员来说似乎有困难，难免会发生错误，或者导致服务员顾此失彼，不能很好的面对顾客，对服装城来说也是不利的。

第三：该店的管理体制应当修改。例如工作时间太长了，虽然是三天休息一天，但是一天超过八小时的工作，再加上挂货，排货等工作，都对服务员来说很是严峻，我觉得该店应该采取两班倒的工作制度，并且采取一定的奖惩制度，比如说每个月的总收入达到两万就奖励五十块钱，在每组当中选取一名组长，有组长管理她的三名服务员，她来分货，排货等等，这样让服务员有更好的工作环境也能更加激励服务员的工作积极性，并且也减少了管理上的难度，让管理人员能更好的对店里的运作进行了解和处理。

第四：该店应该提高对服务人员的素质要求。大足是世界闻名的石刻之乡，当地有很多国外游客回来观光游览，也会进行购物，该店地理位置很好，很多外国游客都来过，可是店里的服务人员素质都不是很高，学历最高的是高中生，而且店里的服务人员年龄偏大，应当对他们进行培训，要求会基本的英语问答。除此之外很多服务人员的工作态度也很是不好，经常出现辱骂别人的现象，或者不积极给顾客推销等现象。

第五：该店应该推出一些促销策略。为了在三家服装城中进行竞争，获取顾客的好评，我觉得必要的促销是有积极作用的。比如说可以采取有学生证的学生可以打折出售，九折什么的。对于节假日也可以相应的进行促销，该店以往的经营方式是定价销售，不打折不议价，但是对于其他潜在的消费者，我们可以通过促销的方式吸引他们，从而比其他两家服装城就有了一定的竞争优势，赢得顾客的青睐。

以上仅仅是我个人的看法和一间，或许还不够深刻，不够明确，但是这是在市静安当中的一点点想法而已。

**暑期房地产实习报告简短三**

六月，得知南京育人教育咨询中心的暑期项目在宁各大高校内招聘兼职教师。随后，经过投递简历，面试，签约等粗糙简单，不是很正式的流程，我顺利成为一名“南京一流高校的优秀学生”，“南京师范大学育人教育中心的教师”。

6月29日，高等数学考试提前1小时交卷后，我便提上昨晚收拾好的行李，匆匆踏上赶往合兴镇的行程。几经辗转，摸索到设在镇上的教学点后，放下背包的第一件事便是跟着教学点负责人(一位南京师范大学10级江苏盱眙生)及另两位先到的同事，到街头练习分发传单。

直至7月6日，我们一直风雨无阻，艰苦奋斗，重复着单调的“招生宣传工作”：上午5:00起床准备，5:30出发去菜市场发放传单至7:30，然后沿着街道，一个社区一个社区，挨家挨户上门推销，发放传单，路上自行解决早饭。中午11:30回教学点避暑午休，13:00至17:30继续扫楼。自行解决晚饭之后，18:00至21:30，一部分人在公园广场发放传单，另一部分则分散在各超市门口发单咨询。

在此期间，人员陆续到齐：除去负责人，有南京理工大学10级河南安阳男生一只，南京农业大学11级江苏合兴土著女生一头，晓庄师范学院09级江苏徐州学姐一尊，晓庄师范学院10级江苏常州女生一具，中国药科大学11级中国青年一棵(正是在下)。

这不到10天，在这一江南小镇，大家走遍每一条小巷，登过每一幢居民楼。每一家惨淡的超市都留下过我们的足迹，每一条污浊的小河都映衬过我们的身影。在这总人口不过10000户的小镇上，流散着我们xx0多份传单，以及不计其数的宣传，说辞，谎言。

这不到10天，接触了镇上各种角色，听他们讲述着各样的故事，看他们演绎着各自的生活：从河北南下闯荡的卖包子一家，有脾气火爆的妈，口吃智障的女，荒废学业又子承父业的儿，无可奈何的爸，面对家人和面对顾客之间他们表情态度神态言辞的转换方式令人瞠目;“下海”归来的修车师傅，自觉混够了在广州那段“潇洒江湖”的日子，为了一家老小的安稳生活“隐退”故里，却也时常担心当年那些哥儿们的境况;菜场管停车的奶奶每天都带着一顶褪色的红帽子，那标志着她孙女上过的是本地最好的中学;老当益壮的退休校长每每谈及本地中学校长们和现在的教育界就神采奕奕、如数家珍，热情地邀请我们这些“南京师范大学优秀学生”到他和老同事们办的补习机构去实习……

这不到10天，大家相互之间建立了初步的认识，发现了各自迥异的性格，女生们分分合合，男生们大愚若智。正常的人，都不止有一面。不同面间，动摩擦因数会是不同的。

这不到10天，毅力承受着从未体验过的考验：面对被随手揉碎扔掉的传单，面对那些斜视的眼神，面对好事者冷嘲热讽的搭讪，面对报名家长对我们资历水平的质疑，终于发现自己的自尊心脆弱得快崩溃，发现自己的主见莫名地就被“惟命是从，法不责众”等声音所淹没，发现有一种感觉叫迷茫，叫不知所措……最后，骂我自己一声“幼稚、懦弱”我就是我，虽然暂时不知道，但我终究会知道，知道要做什么，知道如何去做。

7月7日，经过前一天的休整和仓促的排课表，布置教室，出题备课等准备，一行六人开始第一天的教学工作。由于机构的野心和人手的紧缺，六人上午全满课，每人分别负责小学三个年级的三门课程，下午也几乎全满，负责初中的各科课程。宣传如是说：第一天上课时家长们可以到场听课，再决定是否交齐全额费，“多才”的机构于是乎将这一天安排成考试日。首日的监考、改卷工作较为轻松，直至次日讲评试卷，才发觉应对不同年龄的孩子们的确是个棘手的问题。

**暑期房地产实习报告简短四**

大四了，再回首，不禁对“大学”这两个美妙的字眼有了很多自己的感受——在我看来，我们的人生就是一个不断认识和了解自己及周边环境的过程，因为有认识、有了解我们才会有方向，我们才不至于迷茫，我们才能避免重蹈很多大学生迷茫走进大学又迷茫步入社会的覆辙！

所以认识自己，去思考自己真正需要什么；认识大学，去了解大学到底是什么，这应该是大学期间我们一直都得去做好的工作！在我看来大学就是图书馆、是讲座，是我们年轻人在一起的感觉。大“学”还得“学”，而这个“大”；则体现在我们的图书馆，体现在那知识的海洋；作为大学生去积极地交流也是相当重要的，而讲座正是一个很好的交流平台，是智慧的火花所在；而年轻人在一起的感觉则是大学的美妙所在——也许你们是室友，你们朝夕相处；也许你们是学友，你们一起苦读；也许你们是球友，你们一同挥洒自如；也许你们是创业伙伴，你们志同道合……大四了，在这方面我们感触更深——我们年轻人在一起的感觉真的是很美妙，很珍贵！

然而，对于我来说，最让我感觉大学美妙之所在的是我和一些志同道合的校友创办并经营微远教育中心的日子：在一群朝气蓬勃，充满着热情与回报社会之心的江理学子的打拼之下“微远组织”这个爱心组织于11月１号正式成立了！我们微远不是一个社团，我们是一个“企业”——和社团不一样，我们的主要发展方向是外面，是社会，我们有着一直走下去并且走向全国的伟大理想——很憧憬走过十年，百年之后的微远，“百年微远”是我们的目标，那个时候该是多么地令人兴奋呀；和社团不一样，在微远我们每一个人都是负责人，我们有一个共同的名字叫作“微远人”，现在是，以后也是，哪怕是我们离开学校走上社会之后！那个时候我们每个人都会追忆那曾经艰辛却始终让我们充满激情的事业，我们都会以自己是一个“微远人”而自豪的！但我们又不同于一般的企业，它们是以金钱为主要目标的，而我们不一样，自我价值的实现是我们的主要从发点和是我们一直的追求；我们没有企业里的那种等级分明，那种官僚习俗，我们微远是一个自由，开放，成长的平台！

开放的空间，自由的国度，成长的平台，这是我们微远教育的本质所在！

“开放”要求我们积极面向中心外部，坚持“走出去”的战略，加强与外合作，吸收外部好的思想！

“自由”是指我们每个微远人都是我们组织的负责人，都有提出思想并要求实现思想的权利！

“成长”是我们创建微远的最初目的，是我们一切工作的核心和落脚点！

“挑战自我，奉献社会” 是我们不懈的追求！微远教育中心珍惜中心声誉、热心社会公益。积极参与了各项公益事业：12年元旦全体微远人一同与赣州市聋哑学校学生度过，送爱心，献温暖；12年母亲节与赣州市志愿者队一同在新赣南路社区表达了各自对母亲深深的爱；12年暑期组织了100来名学生参与了微远夏令营，以丰富学生暑期生活；12年10月份组织了中心部分教师下乡到蛤蜉等小学进行了义务支教；20xx年暑期我们微远教育中心更是和国珍专营一同合作，推出了免费“一对一”上门家教活动；中心的“户外活动营”更是经常活动在赣州公园等地......

在这不懈追求的征途中， “微笑着，远行。”这永远会是我们的工作作风！我们微远组织由14位负责人和300来位成员组成．职能部门主要分为董事会（主要由总负责人及一些主干组成）、市场调研部、宣传部、客户服务部、户外活动营以,财务部及顾问团．我们的发展项目主要是家教服务，其中“户外营活动”是我们的强项和主要着力点！

时至今日，我们“微远”已经走过了光辉的34个月多！在这接近三年的时间里，虽然遇到了不少挫折，但是我们微远还是走了过来而且走得更稳更快。队伍发展状大，每个主干及部分成员都得到了很大的锤炼，积累了很多实战经验！他们是鹰和雁的完美结合！！！

相信是金子就会发光－－－我们“微远”由精英组成就一定能成为精英！！！“微笑着，远行......”是我们组织的精神，是我们坚持不懈的追求。由此，我们也希望弟弟妹妹们能够在今后的学习中时刻微笑着，在微笑中取得良好的成绩，向更高更远的目标行进。

**暑期房地产实习报告简短五**

日期： 7月8日 地点： 湖北经济学院至洛阳镇 天气： 阵雨

活动内容及心得体会：

今天是暑期社会实践的第一天，为了更好的做好准备工作，我6：20就起床了。昨晚的雨水把窗外的路面冲刷的干净清爽，我的心情也很好。简单的洗漱过后，我就和男队友们提着自己的行李向我们的集合地—校训石出发。

大一和大二的女生们已经在校训石处等我们几分钟了，我心里暗喜：看来这次社会实践活动必定是巾帼不让须眉啊。我们在“厚德博学，经世济民”的校训石前排好队形，让路人帮忙拍下了我们整装待发的英姿。此时已是7：10分了，怕堵车耽误8：58的火车，我们坐了面的向车站进发。在车上我们都憧憬着这次的实践活动，交流好不惬意。约70分钟后，我们到了火车站，在等待过后我们一行人最终踏上了轰隆隆的列车。我买的是站票，幸运的是车上遇到了好心的人，中途我们玩了下游戏，我也坐了下位子，就这样，短暂愉快的旅途很快就结束了。11点，火车进站，我走在最后面清点了下人数，确保无误后我们在随州同学的带领下搭乘16路公汽前往曾都区市区汽车站。下车时已临近中午，我们拖着行李在小餐馆随便用了餐就又换乘小客车前往我们的调查目的地—洛阳镇。车匀速行驶在马路上，窗外的雨却开始越下越大，我望着窗外的风景，心中对这次实践活动愈发的向往，没有丝毫的畏惧。

我们于下午15:00抵达洛阳镇，还好小镇不大，我们前期已联系好旅社，于是我们撑伞步行到旅社处安放了行李。接着我们团队开始分头行动：部分队员继续在旅社收拾整理行李和生活品，其余队员和我去拜访洛阳镇人民政府相关领导。我们得到了镇政府领导黄主任和邱萍姐姐的热情接待，但是由于今天的大雨导致通信电线损坏使小镇下午处于停电状态，政府不方便给我们纸质的资料，于是我们就先和主任们交流了起来，交流很美好，我们的实践也得到了肯定，转眼一个多小时过去了，政府接待我们吃了晚饭。晚饭后，来电了，于是我们返回旅社讨论了下今天的收获和明天的行程安排。

旅社环境还不错，洗了个热水澡，经过一天车旅颠簸之后，我终于躺在了凉爽的凉席上，进入了睡梦中。

日期： 7月9日 地点： 洛阳镇 天气： 阵雨

活动内容及心得体会：

今天是暑期社会实践的第二天，女生们还是一如既往的6：20起床，我们男生也6：30被叫了起来。简单的洗漱后，我们7：00下楼到镇内的面馆里一起过了早，这面条和包子颇有地方风味，我吃的很开心。

镇内仅有的一家网吧8：00才开门，我在确保需要打印的资料无误后寻找到镇内少有的打印店。小镇打印资料很贵，a4单面打印一张一元，复印5角一张，比起学校1角的服务来讲着实吓到我了，我此时很怀恋三清园2楼可爱的师傅们。经过一番讨价还价和我向打印店老板说明我们是来贵地进行社会实践的情况后，老板答应打印5角一张，复印2.5角一张的最低价优惠我们，于是我们进过了这小小的波折才打印到资料。接着我们去政府办公室那边拿了相关资料后回到旅社，大家就开始分工看了起来。

下午我们对照政府资料，对洛阳镇的地理环境分布，种植户的分布，当地居民的生产经营模式有了大致的了解，对镇内的当地风俗人情有了初步的认识。

晚上，天气不热，我们在旅社2楼开展了内部交流讨论会，汇总了大家今天的调查成果，我做出了明天的行程安排，大家一起吃了西瓜，洗漱过后，我们又早早的睡了。

**暑期房地产实习报告简短六**

夏日里长长的暑期激起了我要在暑假参加社会实践的决心其实自己老早就有这种想法了我想依靠自己的双手和大脑来赚取自己所需的生活费，当然更多的是想通过亲身体验社会实践让我自己更进一步了解和认知这个社会，以前总是在爸妈的庇护下长大不知外界社会如何现实.我也希望自己能在这次实践中增长见识，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会的大家庭并想通过社会实践，找出自己在社会中存在的差距。

临近放暑假的时候，我们班开完班会，班长给我们每一个人发了一张大学生暑期实践活动登记表，要求我们利用暑期的时间投身到社会中去，目的是要我们从现在开始积累社会经验。暑期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸也是推进素质教育进程的重要手段，可以有助于大学生接触社会，了解社会。同时实践也是大学生学习知识锻炼才干的有效途径更是大学生回报社会的一种良好形式

放假回到家里，我跟爸妈商量了学校下达的暑期任务，他们都很支持学校的决定，也赞同我在暑期里去社会实践的这一作法，我也觉得这真的是一次自我锻炼的好机会。但是由于爸爸妈妈仍不太放心我一个人出去工作，就帮我在亲戚家里找了一份还比较轻松的工作，也和亲戚说好了，就拿我当员工一样对待，让我真正感受一下步入社会参加工作的不容易。第一次要参加工作的我真的很兴奋也很紧张，虽然是

到亲戚家工作，但我的心里还是很不安，不过最终还是鼓起勇气接受了这份工作. 办公室里有一台电脑，因为我曾学过一个月的电脑，对电脑比较熟习也学会了五笔，打字比较快，老板就经常拿一些文件让我打和修改。打的文件老板总是要反覆地修改，我就要经常帮她修改，那时真的觉得好烦，不过不管觉得多烦也要忍着，不能发脾气，毕竟自己是在给别人打工。更难受的是，闲的时候也不能离开办公室，什么也不能做，只能呆呆地坐在那里等。比起自己在家里“大小姐”的待遇和脾气真的想过要放弃，不过还是撑过来了。自己竟然想接触这个社会，想融入这个社会，这小小的辛苦是一定要的。

一个月的暑期实践过得很快，自己慢慢地开始习惯了这种生活和这项工作，犯的错误也越来越少了，老板也夸奖我适应性很强，工作能力也错，以后要是暑期还想实践就到我这来。那时离开时还真有点舍不得呢。一个月的辛苦也是有回报的，拿到我的工资时，真的很欣慰，但是并不是因为有钱可以领，也不是终于结束了打工的苦日子，而是自己的付出有了结果和回报，自己的实践也有了收获，回想一下自己真的觉得很值，自己在这个月里学的东西是用多少钱也买不到的。在工作结束后，我做了如下的总结：

1、 要善于沟通，像和同事之间等

2、要有耐心和热情：在工作的时候要经常微笑

3、要勤劳：有时候一些细微的东西可以让老板更赏识你，也比较容易受提拔，比如我很空闲的时候就打扫打扫办公室，整理整理文件，帮帮老板的忙。老板就夸奖过我勤劳，有付出就真的有回报的。

当然有总结就说明同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候老板说了才知道做，老板不说就没有这个意识去做；社会经验比较缺乏，经常会做一些错事，得罪那梨园些生意人，有时也会得罪老板；刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的教训，我要力争在我以后暑期实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！