# 精选电子商务专业个人实习报告(推荐)(3篇)

来源：网络 作者：无殇蝶舞 更新时间：2025-05-15

*精选电子商务专业个人实习报告(推荐)一乙方(需方)： 地址： 法定代表人：甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、公平和诚实信用的原则，就合作期间的所有妇幼产品在乙方电子商务网站进行销售签订本合同，并就如下条款达成一致：1、 产品订购1)乙方...*

**精选电子商务专业个人实习报告(推荐)一**

乙方(需方)： 地址： 法定代表人：

甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、公平和诚实信用的原则，就合作期间的所有妇幼产品在乙方电子商务网站进行销售签订本合同，并就如下条款达成一致：

1、 产品订购

1)乙方向甲方递交的订单形式包括：电子数据订单形式、电话订单形式、口头订单形式均适用于本合同。

2)乙方以上述形式之一向甲方发出订单的，甲方应在接到订单后不超过1日内答复乙方，并与订单确认后按时准备货物，等待乙方采购员上门收件。甲方在1日前无法供货，乙方有权撤销或变更订单。

3)甲方负责将订单列明的产品，按照约定的时间准备好。产品在交付给乙方并验收前(验收以乙方的入库单据为准)，一切风险及责任均由甲方承担。

4)甲方保证以吊牌价格的 折提供质量最好的产品，并承诺交付的产品和样品完全一样，产品清洁、包装完好、适宜销售，不得有任何包装损坏或潮湿、变色影响产品正常销售的问题。

5)乙方收到产品后进行数量、型号、规格等表面验收，在验收过程中，如发现所交付的产品与订单要求不符或外包装破损等，甲方应在接到乙方通知后3日内办理退换货事宜，否则乙方有权自行处理该产品。

2、货款结算

1)结算方式：甲方给予乙方一个月账期，账期的计算起点为每月1号;乙方应于每个周期届满后，根据经甲方确认已售出的商品数量，乙方支付当期货款;上述货款支付日期如遇到节假日顺延。

2)货款结算方式为：

1、现金;

2、电汇

3)法定节假日乙方不办理结算，账期未满或遇节假日，结算期顺延至次周。

4)合作期内，不论何种原因(包括但不限于产品质量问题、残次品、滞销品)乙方向甲方退换的产品，甲方应在5日内将产品调换到位，逾期未调换，乙方有权在下次货款结算中直接扣收。

3、双方权利义务

1)乙方按照合同约定付款，甲方按照合约定交付产品。

2)乙方将甲方的产品资料上传到网上，甲方应配合乙方提供相应的资料和样品拍摄图片。

3)甲方保证其所提供的产品(包括赠品)不存在虚假宣传或侵犯任何第三方合法权益

4)甲方保证所提供的产品来源正当合法，不会涉及到水货、假货、旧货。

5)甲方应当给乙方提供产品的说明、图片以及其他相关资料，提供产品样品供乙方拍摄图片，如有产品更改保证、图片等，应该及时通知甲方更新网站资料。

6)甲方应协助乙方进行各种促销活动，有支持乙方在网站进行团购促销宣传的义务。

7)甲方应按合同附件的约定向乙方提供相关资质材料，保证真实可靠性，如提供虚假资质文件，则本合同自动解除，甲方承担由此产生的法律责任并赔偿乙方损失。

8)所有新上市产品甲方需要在第一时间通知乙方并提供新产品的样品，以便乙方拍照使用。

4、违约责任

若因缺货原因造成乙方客户发起赔偿维权所需赔付款由甲乙双方各付一半。

5、保密条款

双方应对本协议的内容及在本协议的签订和履行过程中获悉的对方所有商业信息以及相关资料应承担保密义务，未经事先书面同意，一方不得以履行本合同为外目的的使用秘密信息，若违反规定给对方造成损失的应承担赔偿责任。

6、终止合同

除非另有规定，本合同在下述任一情况下终止：

1)通过双方共同书面协议;

2)如果另一方完全因其责任在合同规定的时间期限内未履行其义务，程度严重，并且在收到未违约方的书面协议后\_15\_日内未能消除违约影响或采取补救措施，在此种情况下，非违约方应给另一方书面通知终止合同。

7、其他约定

1)因履行本合同发生的任何争议，双方应友好协商解决。

2)本合同未经事宜，甲乙双方另行签订补充协议。双方更具合同情况就相关事宜可再行签订其他附件。补充协议及合同附件是本合同不可分割的一部分，与本合同具有同等法律效力。

3)本合同有效期自20xx年 月 日 起止 年 月 日止，自双方签字盖章起生效。

4)本合同一式贰份，甲乙双方各执壹份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**精选电子商务专业个人实习报告(推荐)二**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司（下称“本公司”）依据本协议的规定为用户提供服务，本协议在用户和本公司间具有\_\_\_\_\_上的法律效力。本公司在此特别提醒用户认真阅读、充分理解本协议各条款，特别是其中所涉及的免除、限制本公司责任的条款、对用户权利限制条款、争议解决和法律适用等。请用户审慎阅读并选择接受或不接受本协议（未成年人应在监护人陪同下阅读）。除非用户接受本协议所有条款，否则用户无权使用本公司于本协议下所提供的服务。用户在本网站注册、登录或使用本网站服务，即表示用户完全接受本协议的全部条款，并同意接受其约束。

一、定义

在本协议中所使用的下列词语，除非另有定义，应具有以下含义：

（一）本网站，是指域名为“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的网站。

（二）用户，是指符合本协议所规定的条件，同意遵守本公司各种规则、条款，并使用本协议下本公司所提供服务的个人或组织。

（三）商品，是指用户在本网站买卖的实物货物或提供的服务。

（四）卖家，是指利用本网站出售商品的用户。

（五）买家，是指通过本网站购买商品的用户。

（六）成交，是指买家根据卖家所发布的交易要求信息，在特定时间内提出的交易条件，买卖双方就该商品或服务交易达成一致的状态。

二、用户资格

（一）符合下列条件之一的个人、组织，才能申请成为用户，才能使用本协议项下的服务：

1、年满十八周岁，并具有民事权利能力和民事行为能力的自然人；

2、未满十八周岁，但监护人（包括但不仅限于父母）予以书面同意的自然人；

3、根据中国法律、法规成立并合法存在的公司等企业法人、事业单位、社团组织和其他组织。

4、无民事行为能力人、限制民事行为能力人以及无经营或特定经营资格的组织不当注册为用户或超过其民事权利或行为能力范围从事交易的，其与本公司之间的协议自始无效，本公司一经发现，有权立即注销该用户。

（二）用户必须按本网站规定办理注册手续，获得账号及其密码。用户不得将自身账号转让、转借给其他第三人使用，对该账号及其密码负保管义务，并对由此引起的纠纷、损失和法律责任担责。

（三）用户必须如实填写并及时更新有效的联系地址和联系电话，并提供真实姓名或名称。

三、用户的权利和义务

（一）用户有权根据本协议的规定及本公司发布的相关规则，利用本网站交易平台登录、发布交易信息、查询商品信息、购买商品、与其他用户订立商品买卖合同、在本公司社区发帖、参加本公司的有关活动，有权按本公司规定享受其他的有关资讯及信息服务。

（二）用户有权根据自身需要，更改自身账号下的密码。用户不得以任何形式擅自转让或授权他人使用自己在本网站注册的账号。

（四）用户在本网站交易平台发布的交易信息应真实、准确、合法、完整，并遵守本公司相关发布规则。

（五）用户不得在本网站交易平台买卖国家禁止销售的或限制销售的商品、不得买卖侵犯他人知识产权或其他合法权益的商品，也不得买卖违背社会公共利益或公共道德的商品。交易平台应对用户及其行为、商品的合法性做基本的监管，依据本协议及本网站相关规定对用户的违法行为及商品有权作出相应的处理。

（六）用户不得在本公司发布各类违法或违规信息，包括但不限于商品信息、交易信息、社区帖子、商品留言，店铺留言，评价内容等。

（七）用户在本网站上交易中应当遵守诚实信用原则，不得以干预或操纵商品价格等不正当竞争方式扰乱网上交易秩序，不得从事与网上交易无关的不当行为。

（八）用户不应采取不正当手段（包括但不限于虚假交易、互换好评等方式）提高自身或他人信用度，或采用不正当手段恶意诋毁其他用户，降低其他用户信用度。

（十）用户在本公司网上交易过程中如与其他用户因交易产生纠纷，可以请求本公司从中予以协调。用户如发现其他用户有违法或违反本公司相关规则的行为，可以向本公司举报。

（十一）用户应自行承担因交易产生的相关费用，并依法纳税。

（十二）户不得使用包括但不限于以下方式登陆或破坏本网站：

1、以任何机器人软件、蜘蛛软件、爬虫软件、刷屏软件或其它自动方式访问或登录本网站；

2、通过任何方式对本网站施以不合理或不合比例的重大负荷；

3、通过任何方式干扰或试图干扰本网站正常工作。

四、本公司的权利和义务

（一）用户理解并同意：鉴于本协议下本公司所提供服务的特征，本公司不是传统意义上的“拍卖商”，而是仅为用户提供一个信息交流、进行商品买卖的平台，充当买卖双方之间的交流媒介，并非买主或卖主的代理商、合伙人、雇员或雇主等经营关系人。公布在本公司上的交易商品是用户自行上传进行交易的商品，并非本公司所有。本公司发现的可能违反国家法律法规、侵犯他人隐私等合法权益、违背市场及行业基本规律的的行为、商品、信息等，本公司将作出相应处理。

（二）本公司有义务在现有技术水平的基础上，努力确保整个网上交易平台的正常运行，尽力避免服务中断，或应将中断时间限制在最短时间内，保证用户网上交易活动的顺利进行。

（三）本公司有义务对用户在注册使用本网站交易平台中所遇到的问题及反映的情况及时作出回复。

（四）本公司有权对用户的注册资料进行查阅，对存在任何问题或怀疑的注册资料，本公司有权发出通知询问用户并要求用户做出解释、改正，或根据情况，直接做出处罚、删除等处理。

（五）用户因在本公司网上交易与其他用户产生纠纷的，用户可通过\_\_\_\_\_、诉讼或国家法律规定的其他程序解决纠纷，应国家权力机关依法开展调查时要求本公司提供相关资料的，本公司将积极配合并依法提供有关资料；用户将纠纷告知本公司，或本公司知悉纠纷情况的，本公司审核后有权通过书面、电子邮件及电话，向纠纷双方了解纠纷情况，并有权根据需要将所了解的情况通过书面、电子邮件及电话告知对方。

（六）因网上交易平台的特殊性，本公司没有义务对所有用户的注册资料、所有的交易行为以及与交易有关的其他事项进行事先审查，但如发生以下情形，本公司有权限制用户的活动、向用户核实有关资料、发出警告通知、暂时中止、无限期地中止及拒绝向该用户提供服务：

1、用户实施了违反本协议的行为；

2、本公司发现存在明显的违反国家法律法规、侵犯他人隐私等合法权益、违背市场及行业基本规律的的行为、商品、信息等；

3、存在用户或其他第三方通知本公司，认为某个用户或具体交易事项存在违法或不当行为，并提供相关证据，而本公司通过该用户填写的联系方式无法联系到该用户进行核实，或本公司认为该用户向本公司提供的资料不够真实和完整；

**精选电子商务专业个人实习报告(推荐)三**

很感谢荣幸有机会到xx省xx市掌坤电子有限公司实习。通过此次实践，我们初步认识了电子厂对一些简单零件的加工过程及装配工艺，了解了其市场营销环节及后勤人力资源管理方面的运作，同时也看到了它们发展中的一些问题，并思考了一些对策。此次活动意义重大，为我们进一步深化专业知识及业务流程打下基础。这次的实践时间虽然很短，但在这几个月的实习中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅。

实习目的：

通过企业认识实习，调查和了解企业产品、工艺、管理、工程布置、生存方式、营销方式等，培养感性认识，为学好专业课打好基础。

实习内容：

一个偶然的机会我来到了义乌有名的国际商贸城，应聘的工作跟我的实际专业并不对口，起初是对掌坤电子有限公司的基本情况进行了解，后来我从事的是电子商务，刚开始对业务都不熟悉，每天都是对着电脑跟客户聊天，让他们了解我们的产品，这时候就需要注意跟客户聊天时说话的语气，还考验了做生意的头脑，很多时候还要做对账单，所以工作起来很吃力，但是在老板和同事的关心和教导下我慢慢开窍了…因为这是一个国际化的商贸城，所以时常会有外国客户光顾，有美国的、韩国的、日本的、阿富汗的、非洲的…不得不说，来到这里我的英语口语也得到了很大的提高。在大学的时候，我们几乎很少跟外教对话，因为没有信心，又加上畏惧心理，所以自己的口语就没有得到很大的提高，来到这里之后环境让你容不得胆怯。

其实真正跟外国人对话也不是很困难，只要克服了自己的心理压力，一定不要紧张，那样的话就你能流利的跟老外交谈，同时又提升了在老板心中的地位，这一点让我感到很欣慰…在义乌有一个惯例，就是每年都会举行一次大型的“义乌小商品博览会”，由于我是这里唯一一个学英语的，所以老板就把这个重任交给了我，义博会举行了5天，这5天中让我获益匪浅，跟老外交谈的过程中让我感觉到文化知识的可贵，也激发了我继续学习的动力….几个月的实习活动，我们听取了有关电子产品的历史与发展、有关其市场营销、技术生产、人力资源管理等方面的介绍，还参观了各个生产车间，对生产过程产生了感性的认识。

除此之外还要毫不动摇的狠抓人力资源管理。一个企业的发展，归根结底，在于人才，在于充分挖掘人才的潜力，使其为企业服务。企业的管理者不在于他像关羽一样“千军万马中，取上将首级”，也不在于他像张良一样“运筹帷幄，决胜千里之外”，重要的是他能否找到和使用好这样的人，即识人用人能力的大小决定了一个企业管理者的发展远景。古往今来，这样的例子有很多。刘邦用萧何、张良、韩信，建立汉朝后曾说过，我管理不如萧何，计谋不如张良，领兵打仗不如韩信，但是我成功了，因为我很好地使用他们，大家都成就了一番丰功伟绩。企业必须实施两手抓、两手都要强的职工队伍建设方针。一方面要继续面向社会，广开才路，大力引进高素质人才;同时对在职职工要积极培养和关心，实现“三留人”，即情感留人，待遇留人，事业留人。另一方面，对现有职工队伍进行强化培训，达到巩固提高的目的。

通过此次实习，虽然时间不长，但是还是一定程度的达到了本次实习的目的，也使本次实习更加的有意义。我们对市场营销、企业管理方面有了一个感性的认识。时间虽然短暂，但这天里我们学到了很多课本上学不到的东西。在实践中，我们的认识能力与创造能力得到了提高，通过实践学习，我们丰富了视野，也进一步提高了自己的观察能力和思考能力，为我们今后的学习和生活带来了很大的帮助，同时，借此机会，我们也对本土的企业有了一个较为深刻的认识，这对我们今后的就业也提供了一些指导与帮助。总之，在这次营销认识实践中，我们得到了很多，也成长了很多。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！