# 最新销售汽车配件实习报告 汽车配件实习报告(模板8篇)

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2025-04-17

*销售汽车配件实习报告一毕业设计（论文）题目：汽车配件销售实习总结报告院部：现代汽车学院专业：汽车检测与维修学号： 学生姓名：燕朝指导教师：王沛禹二o一二 年 四 月 十 日目录一、实习目的 ...........1二、实习内容 .........*

**销售汽车配件实习报告一**

毕业设计（论文）

题目：汽车配件销售实习总结报告

院部：现代汽车学院专业：汽车检测与维修学号： 学生姓名：燕朝指导教师：王沛禹

二o一二 年 四 月 十 日

目录

一、实习目的 ...........1

二、实习内容 ...........2

1.汽车配件仓库工作.......................2

2.配件销售的工作....................3

三、实习总结 ...........420\_年3月，我在山东朗胜汽车配件实习活动。在这两个多月的时间里，我对汽车维修服务站的售后服务、配件管理有了一定的了解和深刻体会。

山东朗胜汽车配件是一家已销售刹车片，皮带，减震器，喇叭，雨刷，三滤等汽车易损件为主的汽车配件连锁企业。目前在全省拥有十二家地区分公司，销售额位居省内同行前列。在山东朗胜有店内和业务员两个职位供选择，最终我选择了配件业务员，我感觉这个岗位才能最大的锻炼自己。但在朗胜工作的员工必须在仓库内工作半月时间左右，以了解产品型号，磨练意志。所以我在仓库也工作了半个月，才来到泰安郎胜分公司。

一、实习目的(1)通过实习加深我对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识，巩固专业知识，激发学习热情，发展自己的才能和能力。

(2)切身了解山东汽车服务市场现状

(3)了解汽车配件的分类、流程及管理

(4)通过实习和企业员工的交流指导，理论联系实际，把所学的理论知识加以印证、深化、巩固和充实，为后继专业知识的学习、课程设计和毕业设计打下坚实的基础。

(5)配件实习是对我的一次综合能力的培养和训练。在整个实习过程中充分调动学生的主观能动性，深入细致地认真观察、实践，使自己的自主学习能力得到了提高。

二、实习内容

1.汽车配件仓库工作

（1）汽车配件仓库管理的作用

仓库管理是保证汽车配件使用价值的重要手段。汽车配件经营的企业的库房是服务与客户，为笨企业创造效益的物资基础。仓库管理的好与坏，是汽车配件能否保持使用价值的关键之一。如果严格的按照规定加以对配件的严格管理，就能保持其原有的使用价值，否则，就会造成配件的锈蚀霉化或残损，使其部件或是全部失去使用价值、所以加强库房的管理，提高保管质量，是保证所储存的汽车配件价值的重要手段。仓库管理是汽车配件经营企业为用户服务的一个重要内容、用户需要各种类型的汽车配件，汽车配件经营企业在为用户服务的过程中，要做大量的工作，最后一道工序就是要通过仓库管理员，将用户所需的配件交给用户，满 足用户的需求，以实现企业服务用户的宗旨。

（2）汽车配件仓库管理的任务及注意事项

仓库理的任务基本任务就是我们要搞好汽车配件的进库，保管和出库，做好配件保质、保量、及时、低耗、安全的完成仓库的各项任务，并节省保管费用。

（a）保持仓库配件原有的价值，加强仓库的管理，在配件入库和出库的过程中要严格把关，凡事质量问题或是质量不合规定的，一律不准入库和出库；对库存配件要定期检查和抽查以保证库存配件的质量随时都处于良好状态。在保证工作质量的前提下，日常的工作当中，我们也要做到入库和出库的各个环节中，都要体现一个“快”字。入库验收过程中要加快接货、验收、入库的速度；以节省运输单位的时间，和我们自己的时间，更快的理好货投入到正常的工作程序当中来;保管的过程中，要安排好便于配件基础库的场地和空间，规划好货位和垛型，为快进快出提供便利的条件。

（b）做好防火、防盗、防自然灾害等工作，确保配件设备和人身安全。禁止吸烟，仓库内必须防止灭火器。

（c）汽车配件品种繁多，由于使用的材料和制造方法的不同而各具特点，有的怕潮、有的怕热、有的怕阳关照射、有的怕压等等，在储存中受自然因素影响会发生变化，因此需要采取防尘、防潮、防高温、防照射等措施，以免影响到这些配件的质量。

（d）搞好库内外情节卫生，就要保持库房内外无垃圾，经常检查库房内的孔洞缝隙配件包装建筑的木质结构等。

库房配件的摆放也有一些的讲究的，例如。

a、将不常用的配件或是配件号完全相同的配件放在一起保管。

b、互相影响，外观接近，不易混存的汽车配件，一定要隔离存放。

f、性质相近和有消费连带关系的汽车配件，要尽量安排在一起存储。

g、出入库频繁的汽车配件（像机油、三滤、齿轮油等），要放在靠近库门处。h、粗、重、长、大的汽车配件，不宜放在库房的深处。

i、易碎配件按要注意存放处的安全。

j、不要将配件放在过道上或是货架的顶上等等。

2.配件销售的工作

（1）由于我们泰安朗胜分公司是今年四月份开始成立的，所以我是和经理从装修，准备办公用品，买货架，订货，摆货等事情一起完成的，在这期间从经理身上学到了很多东西，而其中最重要的一点就是勤奋。天下永远没有免费的午餐，只有不断去学习去了解才能掌握更多。

(2)跑业务的时候需要面对各种各样的问题。而这时我特感谢在仓库呆的半个月时间是自己对产品有了一定的了解。从而在面对汽修厂老板询问时能够从容面对，但众多的价格记忆也使自己焦头烂额。

(3)我在大二的时候就考出了驾照，但驾驶技术就不敢恭维了。而自己负责区域的客户送货必须自己开车去送，还有拜访都需要开车，为此我每天下班都跟经理赵哥练习驾驶技术，最终让自己能够独立上路了。

三、实习总结

通过这一个多月的实习，我觉得我对汽车行业和汽车配件的这个岗位有了更深的认识。原本看似轻松的一份工作，经过这段时间的学习和了解才认识到这份工作的重要性，这个岗位的责任之重大。经过这段时间的实习，使我在人际交往和与人沟通方面有了很大的改变。在经理及老业务员的帮助下我逐渐熟悉了朗胜的环境和工作流程，我们公司的企业文化和企业管理，为我能留在这里奠定了基础。这两个多月实习时间虽然很短暂，但我的收获很多。为我今后从事汽车行业打下了坚实基础。

**销售汽车配件实习报告二**

飞航汽车电器公司主要经营氙气大灯、灯具、音响、汽车电器、空调、起动机，发电机等电器配件。经过几年的努力 ，飞航电器从开始成立时年销售额不足百万，发展到现在多元化产品结合且年销售额达到600多万，现已初具规模在汽配行业中具有一定的影响力。现在已经形成以郑州为中心店，洛阳为样板分销店的经营模式!

实习内容

现场观察与学习，进一步掌握汽车零配件的库存与管理,了解配件的销售工作，学习真正的汽车配件营销策略和日常的管理。

(1)了解公司日常运作和学习公司理念

刚开始实习的时候，由公司的经理带领我了解公司的日常运作，这里面牵扯到多方面： 1、市场的需求状况。2、公司的销售方向。3、公司制定的各项促销措施。 这些都在很大的程度上决定了产品的销售量，反过来必然影响公司的经营效益。公司的理念是共存、共享、共荣、共存和共同利益,相同目标平衡各方共同利益同步发展。公司的坚持是提供最优的品质及最符合客户需求的产品，提供最佳的服务，以客户的需求作为公司的行动导向，对客户的承诺就是我们永久的承诺。

(2)工作流程

字并盖上公司的公章。如果发现有数目、实物不符的，要在配件回执单上和运输公司承运单上写清楚，配件的实到数量、实到的配件名称，之后立刻发给供应商。其次理货;用最短的时间将所有配件整齐有序的摆放到指定的货架上，摆不了的也要整齐的垛好。之后在公司的系统上进行入库。最后盘存;汽车配件的盘存，即盘点，就是仓库定期对汽车配件的数量进行核对，清点实存数，查对账目数。其目的就是为里及时的库存配件的变化情况，避免配件的短缺丢失或超储积压，保证配件库存存货的位置和数量的正确性;及时的了解库存的数量、品质，为采购计划的制定提供充分的依据。我们店一般分日常盘存和定期盘存。定期保存一般是在月末、季末、年末进行。我们每周三订一次货，所以每天对出库的配件都要看一下，根据日常的积累看看剩余的是否需要在这个星期的订购计划中订购。这样到顶订货的前一天在详细的统计一次就完成了。

(3)物流管理实习

经过实习，对于公司在物流方面我有了一下的体会：仓库管理是保证汽车配件使用价值的重要手段，汽车配件经营的企业的库房是服务与客户，为企业创造效益的物资基础。仓库管理的好与坏，是汽车配件能否保持使用价值的关键之一。如果按照规定对配件进行严格管理，就能保持其原有的使用价值，否则，就会造成配件的锈蚀霉化或残损，使其部件将会失去使用价值，所以加强库房的管理，提高保管质量，是保证所储存的汽车配件价值的重要手段。仓库管理是汽车配件经营企业为用户服务的一个重要内容。另外汽车配件的摆放是分区分类的，一般有两种情况。按品种系列分类，集中存放;按车型系列分库存放。对于所有货架上的配件都要争气有序的摆放。一些堆垛也要稳固、整齐的堆放在指定的位置。库房配件的摆放也有一些的讲究的，进货堆放货物时不能只顾着一时的方便,应该考虑到出货时的方便,不能耽误客户的时间,因此要按照标准把货物堆起,堆放要整齐合理,以免倒塌。要严格按照仓储管理的要求,对于过期的货物要及时与厂家联系,并得到应允后及时返货,不要堆积在仓库中,浪费仓库容积,更不要和正常的商品同放一起,带给人一种杂乱无章的感觉，应该另外准备一间仓库,使那些一时无法返货的商品有地方储存。

(4)销售实习

能锻炼我们的口才。在这两个多月的实习当中我接待了很多客户，也不断的积累着自己的销售经验和技巧。从刚开始觉得销售只是运气使然，没什么技术含量，到后来真的认识到了销售其实真的是一门伟大的艺术。我也深深体会到销售行业必须遵循的第一原则，那就是顾客就是上帝，无论顾客多么刁钻，要求多高，都要尽量满足顾客。在实习的过程中，态度要求也很高，首先就是自己的仪表必须要整洁，给人一种干净的感觉，其次就是要有礼貌，脸上要尽量带着微笑，这样就保证了员工的基本素质，同时也是给顾客留下一个良好的印象。这也让我深刻的了解到， 无论在何处工作，细节都是必须要注意的，因为细节决定成败。

实习总结

通过这两个多月的实习，给予我不少曾未触及的知识和汽车配件的认识，原本看似轻松的一份工作，经过这段时间的学习和了解才认识到这份工作的重要性，这个岗位的责任之重大。

所以不能小看了每一分工作，每一个岗位都有它自己存在的价值。经过这段时间的实习，使我在人际交往和与人沟通方面有了很大的改变。在师父的指导和大家的帮助下，我很快的适应并掌握了这里的工作环境和工作流程，了解了公司的企业文化和企业管理模式与方法,他们以“最低的库存数满足最高的供应率”,以最经济的方法谋取最大的利润同时纂取利益时也要拓宽更大的市场,在配件定货讲究以最小的成本获得更多的利润,提高资金流动率，以实现利润赚利润的经营体系。在企业成长中追求的是利润，当然，在满足自己需求的同时也要满足消费者的需求，在追求利润的同时也要满足消费者的需求，给顾客提高最优质的服务，让顾客对你的产品放心，把自己的企业有效的扩大到市场上，让更多人能够知道这家企业是一个值得信赖的企业。同时作为工商管理专业出身的我，对工商管理的定义、基本功能、各个科目又有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

这两个多月我在公司收获最大的不仅是专业知识的提升，更重要的是情商的提升，以前在学校是一个安逸的学习环境，没有社会上各种压力，在实习这段时间我使得我面对压力和困境主动出击，找出最佳的解决办法。我在公司部门领导和同事们的热心帮助及关爱下取得了一定的进步， 综合看来，我觉得自己还有以下的不足之处： 1.思想上个人主义较强，随意性较大，容易冲动; 2.有时候办事不够干练; 3.工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够; 4.业务知识方面特别是与客户接触沟通方面没有足够的经验，所掌握的沟通技巧还不够扎实等等。

**销售汽车配件实习报告三**

尊敬的老师：

我叫\*\*\*，是\*\*\*省\*\*\*市\*\*\*职业技术学院会计专业的学生，我在大学进行了三年的会计专业学习，在这期间我学习了《中级财务会计》、《财务管理》、《管理会计》、《成本会计》及《会计电算化软件应用》，学习成绩优秀，但是我个人认为只掌握书本上的知识是远远不够的，倘若将这些理论性极强的东西搬上实际工作中应用，那自己肯定会无从下手，一窍不通的。我认为只有把从书本上学到的理论知识应用于实际的会计实务操作中去，才能真正掌握这门知识。因此，作为一名会计专业的学生，从xx年\*\*月起我来到\*\*公司进行为期\*\*个月的实习工作。

一、实习单位情况

xx年\*\*月，我来到了\*\*\*汽车配件有限责任公司，\*\*\*公司是我市专业生产汽车离合器的生产厂家，拥有十几年的离合器生产经验，\*\*公司于xx年通过国际iso9002质量体系认证，现有产品800余种，是\*\*市的离合生产厂家,还拥有九十余亩地的新厂房,\*\*公司每年有60% 的产品出口到欧美、中东、非洲及东南亚等20几个国家和地区。

二、实习主要过程

我来到公司财务科以后，很快就和财务科里的工作人员认识了，接下来自然很顺利的进入了实习工作。但是我感觉工作气氛仍然让我有点紧张。

天上班，我心里没底，感到既新鲜又紧张，新鲜的是能够接触很多在学校看不到、学不到的东西，紧张的则是万一做不好工作而受到批评。带我实习的前辈是王会计，也许同是家乡人的缘故吧，王会计对我非常和气。他首先耐心地向我介绍了公司的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑，他有问必答，尤其是会计的一些基本操作，他都给予了细心的指导，说句心里话，我真的非常感激他对我的教导。在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。在他的帮助下，我迅速的适应了这里的工作环境，并开始尝试独立做一些事情。

天算是熟悉了一下公司的基本情况，第二天，我按照上班的时间早早地来到单位，先把办公室的地板、桌椅打扫干净，然后又把玻璃擦了擦，项工作完成了，我满意的给了自己一个微笑。王会计也准时来到办公室，他对我说，今天主要让我浏览一下公司以前所制的凭证。

一提到凭证，我想这不是我们的强项吗?以前在学校做过了会计模拟实习，不就是凭证的填制吗?心想这很简单，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于后来王会计让我尝试制单时，我还是手足无措了。这时候我才想到王师傅的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，我把《基础会计》搬出来，认真的看了一下，又把公司日常较多使用的会计业务认真读透。毕竟会计分录在书本上可以学习，可一些银行帐单、汇票、发票联等就要靠实习时才能真正接触，从而对此有了更加深刻的印象。别以为光是认识就行了，还要把所有的单据按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为记帐做好准备，呜呼!这就是会计所要从事的工作。

在接下来的日子里，我所作的工作就是一边学习公司的业务处理，一边试着自己处理业务。

做过会计模拟实习的人都知道，填制好凭证之后就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮檫涂了就算了，不像在学校，错了还可以用刀片把它刮掉，在公司里，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。比如说：

1.写错数字就要用红笔划横线，再盖上责任人的章子，这样才能作废。而我们以前在学校模拟实习时，只要用红笔划掉，在写上“作废”两字就可以了。

2.写错摘要栏，则可以用蓝笔划横线并在旁边写上正确的摘要，平常我们写字总觉得写正中点好看，可摘要却不行，一定要靠左写起不能空格，这样做是为了防止摘要栏被人任意篡改。在学校模拟实习时，对摘要栏很不看中，认为可写可不写，没想到这里还有名堂呢!真实不学不知道啊!

3.对于数字的书写也有严格的要求，字迹一定要清晰清秀，按格填写，不能东倒西歪的，做好会计试用期工作总结。并且记帐时要清楚每一明细分录及总帐名称，而不能乱写，否则总帐的借贷双方就不能结平了。

三、实习工作心得体会

实习真的是一种经历，只有亲身体验才知其中滋味。

经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我三年大学中难以学习到的。就像如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如市场部等其他部的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸!

实习虽然结束了，再过两个多月，我们真的就要走上工作岗位了，想想自己大学四年的生活，有许多让我回味的思绪，在这个春意盎然的季节，伴随着和煦的春风一起飞扬，飞向远方，去追逐我的梦!

学生：\*\*\*

时间：\*\*年\*\*月\*\*日

**销售汽车配件实习报告四**

20xx年x月x日，我在汽车配件实习活动。在这两个多月的`时间里，我对汽车维修服务站的售后服务、配件管理有了一定的了解和深刻体会。

汽车配件是一家已销售刹车片，皮带，减震器，喇叭，雨刷，三滤等汽车易损件为主的汽车配件连锁企业。目前在全省拥有十二家地区分公司，销售额位居省内同行前列。在有店内和业务员两个职位供选择，最终我选择了配件业务员，我感觉这个岗位才能最大的锻炼自己。但在朗胜工作的员工必须在仓库内工作半月时间左右，以了解产品型号，磨练意志。所以我在仓库也工作了半个月，才来到泰安郎胜分公司。

（1）通过实习加深我对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识，巩固专业知识，激发学习热情，发展自己的才能和能力。

（2）切身了解山东汽车服务市场现状

（3）了解汽车配件的分类、流程及管理

（4）通过实习和企业员工的交流指导，理论联系实际，把所学的理论知识加以印证、深化、巩固和充实，为后继专业知识的学习、课程设计和毕业设计打下坚实的基础。

（5）配件实习是对我的一次综合能力的培养和训练。在整个实习过程中充分调动学生的主观能动性，深入细致地认真观察、实践，使自己的自主学习能力得到了提高。

1、汽车配件仓库工作

（1）汽车配件仓库管理的作用

用户需要各种类型的汽车配件，汽车配件经营企业在为用户服务的过程中，要做大量的工作，最后一道工序就是要通过仓库管理员，将用户所需的配件交给用户，满足用户的需求，以实现企业服务用户的宗旨。

（2）汽车配件仓库管理的任务及注意事项

仓库理的任务基本任务就是我们要搞好汽车配件的进库，保管和出库，做好配件保质、保量、及时、低耗、安全的完成仓库的各项任务，并节省保管费用。

（b）做好防火、防盗、防自然灾害等工作，确保配件设备和人身安全。禁止吸烟，仓库内必须防止灭火器。

（c）汽车配件品种繁多，由于使用的材料和制造方法的不同而各具特点，有的怕潮、有的怕热、有的怕阳关照射、有的怕压等等，在储存中受自然因素影响会发生变化，因此需要采取防尘、防潮、防高温、防照射等措施，以免影响到这些配件的质量。

（d）搞好库内外情节卫生，就要保持库房内外无垃圾，经常检查库房内的孔洞缝隙配件包装建筑的木质结构等。

库房配件的摆放也有一些的讲究的，例如。

a、将不常用的配件或是配件号完全相同的配件放在一起保管。

b、互相影响，外观接近，不易混存的汽车配件，一定要隔离存放。

f、性质相近和有消费连带关系的汽车配件，要尽量安排在一起存储。

g、出入库频繁的汽车配件（像机油、三滤、齿轮油等），要放在靠近库门处。h、粗、重、长、大的汽车配件，不宜放在库房的深处。

i、易碎配件按要注意存放处的安全。

j、不要将配件放在过道上或是货架的顶上等等。

2、配件销售的工作

（2）跑业务的时候需要面对各种各样的问题。而这时我特感谢在仓库呆的半个月时间是自己对产品有了一定的了解。从而在面对汽修厂老板询问时能够从容面对，但众多的价格记忆也使自己焦头烂额。

（3）我在大二的时候就考出了驾照，但驾驶技术就不敢恭维了。而自己负责区域的客户送货必须自己开车去送，还有拜访都需要开车，为此我每天下班都跟经理赵哥练习驾驶技术，最终让自己能够独立上路了。

通过这一个多月的实习，我觉得我对汽车行业和汽车配件的这个岗位有了更深的认识。原本看似轻松的一份工作，经过这段时间的学习和了解才认识到这份工作的重要性，这个岗位的责任之重大。经过这段时间的实习，使我在人际交往和与人沟通方面有了很大的改变。在经理及老业务员的帮助下我逐渐熟悉了朗胜的环境和工作流程，我们公司的企业文化和企业管理，为我能留在这里奠定了基础。这两个多月实习时间虽然很短暂，但我的收获很多。为我今后从事汽车行业打下了坚实基础。

**销售汽车配件实习报告五**

从xx年的一月到三月我在柳州富英华工贸有限公司技术部进行了实习和学习。首先我们在厂房进行了一个月的生产实习，目的是为了熟悉产品，了解生产工艺，并认识车间班长及相关人员以便之后的工作展开。也是为了适应社会，适应工作，增强自身的素质学习更多的知识和技能，学会处理工作中的实际问题。

认识汽车零配件，性能及安装位置熟悉汽车修理环境、修理工具，为将来工作打下基础。随后正式进入技术部继续进行学习，了解公司管理模式，进一步加大深度对理论知识的理解,进一步熟悉理论和技能在实践中的应用，了解产品开发的过程，和工艺开发。在这段时间里我从对配件一无所知慢慢的到现在能够单独的完成一些基本的配件工作。有最开始的认识备件到现在可以进行配件进出库，设计模具，完成计划表格，简单的修理模具或设备等工作。执行了由理论走向实践，再由实践验证理论的整个过程，使我对专业知识得到了很大的提高和更深的领悟。

公司简介：

柳州市富英华工贸有限公司是从事汽车地毯、汽车顶盖内衬、汽车隔音、隔热制品和橡胶塑料制品的研发、生产和销售的企业。成立于1999年12月，位于柳州市柳江县第一工业开发区远东路23-1号，公司现有职工200多人，拥有先进的生产、检测设备100多台/套。公司建立了完善的质量保证体系，通过了ts/iso 16949：20xx质量管理体系认证，产品质量稳定可靠。是上汽通用五菱汽车股份有限公司、柳州五菱汽车责任有限公司、柳州机械厂、柳州双飞电汽公司的重点配套企业，具有年产100万台套的生产能力。

本公司具有较强的技术实力，产品开发、设计全面应用cad、ug等技术，本公司注重提升企业的经营管理理念，为此，不断引进新的高素质人才及高精技术，培养和凝聚种类人才，创新发展先进企业文化，踏实奋斗，使公司发展成为具有影响力的高新技术企业。 各个车间部分汽配工艺流程：

一车间，地毯总成工艺流程(吸塑风冷成型)

剪料——烘烤(加温)——吸塑(成型)——裁剪(修边)——冲孔——冲裁——上扣 二车间，发动机罩隔热隔音垫(压制成型)

下料——模压成型——修边——冲裁孔——粘胶

下料——烘烤(加温)——模压成型——修边——冲孔——粘胶

三车间，注塑件(注塑成型)

注射——保压——顶针(取工件)——修减——上扣

四车间，橡胶件(硫化注压成型机)

下料——合模(硫化)——修边——装检

各车间的汽车配件：

一车间：主要生产汽配种类为地毯。一共分有以下几种：1.后地毯，分别使用两种材料制作，其材料为第一种为pvc，另一种为pvc复合exp。第一种材料pvc主要特点：光滑，密度大，薄，易燃，而pvc复合exp的特别：比pvc厚，粗糙，密度小，它复合exp海绵。他们主要供应五菱公司的五菱cn200车型汽车。2，前地毯，主要由针刺地毯和65密度海绵制作的。3，座椅框隔热地毯4，驾驶室隔热地毯等等。

二车间，生产汽配种类主要有热垫：1，座位下框架隔热垫2，座椅前框架隔热垫，3.座椅框左侧板隔热垫4.座椅框右侧板隔热垫5.座椅后框架隔热垫6.发动机检查盖隔热垫等等。

三车间，生产有：1左/右下盖板2 .左/右前轮罩衬垫总成3.左/右厚轮罩衬垫4.左右翼子板三角饰盖5.左/右前门装饰裙板组6.左/右侧装饰裙板总成7.左/右后门装饰裙板等等 四车间为硫化车间：只有生产，1.防尘胶塞2.尾门拉手组件3.门槛孔塞4.地板孔塞等等 汽车配件发放流程：

实习总结心得体会：

通过这阶段的岗位实习，执行了由理论走向实践，再由实践验证理论的整个过程，使我对专业知识得到了很大的提高和更深的领悟。做到适应社会，适应工作，增强自身的素质学习更多的知识和技能，学会处理工作中的实际问题。对汽车配件有了初步的了解，也学会了一些地简单配件知识，并且把自己在学校的学习的理论知识与实践相结合。

由于第一次在厂房正真的工作实习。对很多工序和工艺都不是特别的了解，也多亏了车间班长，和其它同事的大力帮助和细致的知道，才使我快速的成长起来。在真正熟悉各项工艺以后才得以正式走向自己的岗位，刚进入技术部实习时，就是两眼一抹黑，什么都不会，很多在学校学的东西都很少被运用到，不过在学校的理论学习也使我有了更好的基础，更快的接受学习能力，在同事的悉心指导下快速的进入状态融入自己的岗位。

在过去的几个月里，我在实习老师和同事的帮助与关怀下，认真学习、努力工作，能力有了很大的提高，个人综合素质也有了全面的发展，但我知道还存在着一些缺点和不足。认识到工作经验的缺乏，所以我必须积极努力工作。在实习的这段时间里，虽然有时候工作很苦很累，但是感到更加的充实，我从中体会到了做人做事的道理，从实践中学到了专业技术，积累了实践技术经验。

在今后的工作和学习中，我还要更进一步严格要求自己，虚心向优秀的同事学习。通过这段时间的实习，因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然也就不一样。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活实践中学习其他的知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。要学会从实践中学习，从学习中实践。此次实习我认识到很多工作常识，意志得到了锻炼，对我以后的学习和工作将有很大的影响。在实习时我们要将所学的理论知识与实践结合起来，培养勇于探索的创新精神、提高动手能力，加强社会活动能力，严肃认真的学习态度，为走上工作岗位打下坚实的基础。。

通过实习我更加认识到实践是检验真理的唯一标准，只学不实践，那么所学的就等于零，理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后工作打基础。我感觉实践是大学生活的第二课堂,是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。一个人的知识和能力只有在实践中才能发挥作用,才能得到丰富、完善和发展。

大学生成长，就要勤于实践，将所学的理论知识与实践相结合一起，在实践中继续学习，不断总结，逐步完善，有所创新，并在实践中提高自己的各方面知识、能力、技术等因素融合成的综合素质和能力，为自己事业的成功打下良好的基础。

至此感谢公司给了我这么好的实习机会，感谢指导老师和同事们给予的帮助和指导。

**销售汽车配件实习报告六**

第一次真真正正的离开父母参加社会实践， 实践目的这已不是第一次参加社会实践，商场导购工作小结。也是第一次写实践报告，算是对自己工作的一种认识和总结。参加社会实践，明白中学生社会实践是引导我学生走出校门，走向社会，接触社会，解社会，投身社会的良好形式;培养锻炼才干的好渠道;提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我校中学生更新观念，吸收新的思想与知识。半个多月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了与社会各阶层人的感情，拉近了与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，那片广阔的天地里，人生价值得到体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基矗实践中得到许多的感悟!

一:挣钱的辛苦

天天面对的都是同一样事物,整天在商场辛辛苦苦上班,八小时的工作时间只允许站着。却是不一样的顾客，有点无聊!且好辛苦啊!那时,才真真正正的明白,原来父母挣钱供我姐弟妹五个上学，上大学是真的很不容易!

二:人际关系

要跟他处理好关系得需要许多技巧,这次实践中,让我很有感触的一点就人际交往方面,大家都知道社会上人际交往非常复杂,但是具体多么复杂,想也很难说清楚,只有经历了才能了解.才能有深刻的感受,大家为了工作走到一起,每一个人都有自己的思想和个性。就看你怎么把握了.想说的一点就是,交际中,既然我不能改变一些东西,那我就学着适应它.如果还不行，那就改变一下适应它方法。让我这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被社会所淘汰。

三:管理者的管理

要成为一名好的管理,想。就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你员工,下属,如我学校里边的领导和班级里面的班干部.班级里的同学们!要想让他服从你管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:管理时,要因人而异!作为英语老师期间，懂得了不同的孩子需要不同的管理方法，有的需要鼓励，有的需要引导，有的需要严厉管理，有的需要耐心的讲解，工作总结《商场导购工作小结》。只有这样，才能让每个孩子更好的接受知识，每个孩子取得不错的成绩。也许这就是孔子所说的因材施教”

四:自强自立

出门半招难!意思就是说:家里的时候,俗话说:家千日好.有自已的父母照顾,关心,呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自已一个人去解决,这半个多月里,让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在,就算父母不在身边,都能够自已独立!

五：敢于面对竞争

明天做些什么，学校里也许有老师分配说今天做些什么。但在这里，不一定有人会告诉你这些，必须自觉地去做，而且要尽自已的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。这次实践中，这一点我感受很深。学校，理论的学习很多，而且是多方面的几乎是面面俱到而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢?这是社会与学校脱轨了吗?也许老师是正确的虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了课堂上地认真消化，有平时作业作补充，才能比一部人具有更高的起点，才有更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，3年之后，已经不再是一名大学生，社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的以后的人生旅途是漫长的为了锻炼自己成为一名合格的对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书;而已在社会的人都宁愿回校读书。上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

**销售汽车配件实习报告七**

尊敬的老师：

我叫xxx，是xxx省xxx市xxx职业技术学院会计专业的学生，我在大学进行了三年的会计专业学习，在这期间我学习了《中级财务会计》、《财务管理》、《管理会计》、《成本会计》及《会计电算化软件应用》，学习成绩优秀，但是我个人认为只掌握书本上的知识是远远不够的，倘若将这些理论性极强的东西搬上实际工作中应用，那自己肯定会无从下手，一窍不通的。我认为只有把从书本上学到的理论知识应用于实际的会计实务操作中去，才能真正掌握这门知识。因此，作为一名会计专业的学生，从xx年xx月起我来到xx公司进行为期xx个月的实习工作。

xx年xx月，我来到了xxx汽车配件有限责任公司，xxx公司是我市专业生产汽车离合器的生产厂家，拥有十几年的离合器生产经验，xx公司于xx年通过国际iso9002质量体系认证，现有产品800余种，是xx市的离合生产厂家，还拥有九十余亩地的新厂房，xx公司每年有60%的产品出口到欧美、中东、非洲及东南亚等20几个国家和地区。

我来到公司财务科以后，很快就和财务科里的工作人员认识了，接下来自然很顺利的进入了实习工作。但是我感觉工作气氛仍然让我有点紧张。

天上班，我心里没底，感到既新鲜又紧张，新鲜的是能够接触很多在学校看不到、学不到的东西，紧张的则是万一做不好工作而受到批评。带我实习的前辈是王会计，也许同是家乡人的缘故吧，王会计对我非常和气。他首先耐心地向我介绍了公司的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑，他有问必答，尤其是会计的一些基本操作，他都给予了细心的指导，说句心里话，我真的非常感激他对我的教导。在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。在他的帮助下，我迅速的适应了这里的工作环境，并开始尝试独立做一些事情。

天算是熟悉了一下公司的基本情况，第二天，我按照上班的时间早早地来到单位，先把办公室的地板、桌椅打扫干净，然后又把玻璃擦了擦，项工作完成了，我满意的给了自己一个微笑。王会计也准时来到办公室，他对我说，今天主要让我浏览一下公司以前所制的凭证。

一提到凭证，我想这不是我们的强项吗？以前在学校做过了会计模拟实习，不就是凭证的填制吗？心想这很简单，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于后来王会计让我尝试制单时，我还是手足无措了。这时候我才想到王师傅的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，我把《基础会计》搬出来，认真的看了一下，又把公司日常较多使用的会计业务认真读透。毕竟会计分录在书本上可以学习，可一些银行帐单、汇票、发票联等就要靠实习时才能真正接触，从而对此有了更加深刻的印象。别以为光是认识就行了，还要把所有的单据按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为记帐做好准备，呜呼！这就是会计所要从事的工作。

在接下来的日子里，我所作的工作就是一边学习公司的业务处理，一边试着自己处理业务。

做过会计模拟实习的人都知道，填制好凭证之后就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮檫涂了就算了，不像在学校，错了还可以用刀片把它刮掉，在公司里，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。比如说：

1、写错数字就要用红笔划横线，再盖上责任人的章子，这样才能作废。而我们以前在学校模拟实习时，只要用红笔划掉，在写上“作废”两字就可以了。

2、写错摘要栏，则可以用蓝笔划横线并在旁边写上正确的摘要，平常我们写字总觉得写正中点好看，可摘要却不行，一定要靠左写起不能空格，这样做是为了防止摘要栏被人任意篡改。在学校模拟实习时，对摘要栏很不看中，认为可写可不写，没想到这里还有名堂呢！真实不学不知道啊！

3、对于数字的书写也有严格的要求，字迹一定要清晰清秀，按格填写，不能东倒西歪的，做好会计试用期工作总结。并且记帐时要清楚每一明细分录及总帐名称，而不能乱写，否则总帐的借贷双方就不能结平了。

实习真的是一种经历，只有亲身体验才知其中滋味。

经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我三年大学中难以学习到的。就像如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如市场部等其他部的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

实习虽然结束了，再过两个多月，我们真的就要走上工作岗位了，想想自己大学四年的生活，有许多让我回味的思绪，在这个春意盎然的季节，伴随着和煦的春风一起飞扬，飞向远方，去追逐我的梦！

**销售汽车配件实习报告八**

我叫xxx，是xxx省xxx市xxx职业技术学院会计专业的学生，我在大学进行了三年的会计专业学习，在这期间我学习了《中级财务会计》、《财务管理》、《管理会计》、《成本会计》及《会计电算化软件应用》，学习成绩优秀，但是我个人认为只掌握书本上的知识是远远不够的，倘若将这些理论性极强的东西搬上实际工作中应用，那自己肯定会无从下手，一窍不通的。我认为只有把从书本上学到的理论知识应用于实际的会计实务操作中去，才能真正掌握这门知识。因此，作为一名会计专业的学生，从20xx年xx月起我来到xx公司进行为期xx个月的实习工作。

20xx年xx月，我来到了xxx汽车配件有限责任公司，xxx公司是我市专业生产汽车离合器的生产厂家，拥有十几年的离合器生产经验，xx公司于20xx年通过国际iso9002质量体系认证，现有产品800余种，是xx市最大的离合生产厂家，还拥有九十余亩地的新厂房，xx公司每年有60%的产品出口到欧美、中东、非洲及东南亚等20几个国家和地区。

我来到公司财务科以后，很快就和财务科里的工作人员认识了，接下来自然很顺利的进入了实习工作。但是我感觉工作气氛仍然让我有点紧张。

第一天上班，我心里没底，感到既新鲜又紧张，新鲜的是能够接触很多在学校看不到、学不到的东西，紧张的则是万一做不好工作而受到批评。带我实习的前辈是王会计，也许同是家乡人的缘故吧，王会计对我非常和气。他首先耐心地向我介绍了公司的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑，他有问必答，尤其是会计的一些基本操作，他都给予了细心的指导，说句心里话，我真的非常感激他对我的教导。在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。在他的帮助下，我迅速的适应了这里的工作环境，并开始尝试独立做一些事情。

第一天算是熟悉了一下公司的基本情况，第二天，我按照上班的时间早早地来到单位，先把办公室的地板、桌椅打扫干净，然后又把玻璃擦了擦，第一项工作完成了，我满意的给了自己一个微笑。王会计也准时来到办公室，他对我说，今天主要让我浏览一下公司以前所制的凭证。

一提到凭证，我想这不是我们的强项吗？以前在学校做过了会计模拟实习，不就是凭证的填制吗？心想这很简单，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于后来王会计让我尝试制单时，我还是手足无措了。这时候我才想到王师傅的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，我把《基础会计》搬出来，认真的看了一下，又把公司日常较多使用的会计业务认真读透。毕竟会计分录在书本上可以学习，可一些银行帐单、汇票、发票联等就要靠实习时才能真正接触，从而对此有了更加深刻的印象。别以为光是认识就行了，还要把所有的单据按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为记帐做好准备，呜呼！这就是会计所要从事的工作。

在接下来的日子里，我所作的工作就是一边学习公司的业务处理，一边试着自己处理业务。

做过会计模拟实习的人都知道，填制好凭证之后就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮檫涂了就算了，不像在学校，错了还可以用刀片把它刮掉，在公司里，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。比如说：

1、写错数字就要用红笔划横线，再盖上责任人的章子，这样才能作废。而我们以前在学校模拟实习时，只要用红笔划掉，在写上“作废”两字就可以了。

2、写错摘要栏，则可以用蓝笔划横线并在旁边写上正确的摘要，平常我们写字总觉得写正中点好看，可摘要却不行，一定要靠左写起不能空格，这样做是为了防止摘要栏被人任意篡改。在学校模拟实习时，对摘要栏很不看中，认为可写可不写，没想到这里还有名堂呢！真实不学不知道啊！

3、对于数字的书写也有严格的要求，字迹一定要清晰清秀，按格填写，不能东倒西歪的，做好会计试用期工作总结。并且记帐时要清楚每一明细分录及总帐名称，而不能乱写，否则总帐的借贷双方就不能结平了。

实习真的是一种经历，只有亲身体验才知其中滋味。

经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我三年大学中难以学习到的。就像如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如市场部等其他部的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

实习虽然结束了，再过两个多月，我们真的就要走上工作岗位了，想想自己大学四年的生活，有许多让我回味的思绪，在这个春意盎然的季节，伴随着和煦的春风一起飞扬，飞向远方，去追逐我的梦！

学生：xxx

时间：xx年xx月xx日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！