# 2025年金融专业实习报告 金融专业认知实践报告(优秀六篇)

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2025-04-17

*金融专业实习报告 金融专业认知实践报告一对于证券投资部门，由于我国证券市场建立时间较短，缺乏经验，因此证券市场尚存许多未得解决的问题，加之xxxx年股市低靡，为此我国证券管理部门采取了许多措施，其中最引人注目的当数发行上证50etf，上证5...*

**金融专业实习报告 金融专业认知实践报告一**

对于证券投资部门，由于我国证券市场建立时间较短，缺乏经验，因此证券市场尚存许多未得解决的问题，加之xxxx年股市低靡，为此我国证券管理部门采取了许多措施，其中最引人注目的当数发行上证50etf，上证50etf交易流程与封闭式基金相同且交易费用不高于封闭式基金，由于etf的股票比例构成完全复制对应的指数，因此产品设计人将etf的单位净值定为其标的指数的某一百分比，这样投资者通过观察指数的变化就能直观了解投资etf的损益。

同时由于etf的投资完全是复制有关指数，因此投资股票的数量与比例完全相同。以上证50指数为例，该指数由上证所最具代表性的50只大盘蓝筹股组成，其中xxxx联通的比重约为8.5%，xxxx石化的比重约为4.7%等，因此投资者如果花费100元购买100份上证50etf，就如同同时投资了50只股票，其中投资xxxx联通约8.5元，xxxx石化4.7元等等，

普通投资者通过etf收益的途径主要是：

一、通过二级市场etf交易价格的波动，低买高卖获取差价；

二、持有etf获得现金分红收入，etf由于没有做空机制，因此操作不当仍然可能遭遇损失：

（一）相关指数下跌造成etf单位净值的减少；

（二）etf二级市场价格高于单位净值时所形成的价格波动。同时etf与一般股票一样，都是在交易所内交易的，在任何交易时间内都有最新成交价格。同时，etf又是一篮子股票的价值凭证，基金公司会通过etf成份股（如上证50样本股）的最新价格和权重来近似计算并披露etf净值。因此，购买etf应该是很不错的投资方式。对于金融行业而言，保险在现代已经是一个家喻户晓的名词了，与世界所有保险公司而言，保险业发展水平虽不及诸如美国、日本等国家，但是由于发展速度非常快。现已进入世界500强，至xxxx年，我国保险公司总数为61家，其中中资24家，外资37家，细分为财产保险24家，人身保险32家，再保险5家，此外由于保险事业发展的需要，共成立保险代理公司507家，经纪公司115家，公估公司83家，从业人员150万人左右，截止20xx年四月末，总资产突破10125亿万元，从20xx年开始，我国将逐步放低对外资保险公司的限制，允许外资公司在内地建立分行，因此，面对更加激烈的竞争，我国保险事业能否经受住考验，我们尚不清楚，但是我们知道一点，在这场没有硝烟的市场争夺战中，人才是赢得胜利的关键，一句话概括为：二十一世纪什么最贵？人才。

20xx年xx月xx日，国家信息化测评中心与互联网周刊举办的企业信息化500强大型调查活动结果揭晓，xxxx银行荣膺500强第五名，位列银行业第一名，董事长荣获最具远见的信息化领导者奖，xxxx副行长荣获杰出信息化主管奖，数据集中工程荣获重大信息化成就奖，xxxx分行荣获最佳it服务管理奖，同时建设银还荣获最佳信息化战略奖。\"企业信息化500强\"调查评选活动，是ceca国家信息化测评中心依据企业信息化指标体系研究的最新成果，参照国际相关惯例，采取定量评价和定性评价相结合，以定量评价为主的方法进行评选的。

荣膺企业信息化500强，是对xxxx银行多年来实施金融信息化工作的肯定和鞭策，不仅可以提高xxxx银行的知名度、树立良好的社会形象，而且有助于xxxx银行的股改和信息披露。由此可以看出，当代银行业不仅摆脱了原先的发展模式，同时也顺应时代发展的要求，推进信息化建设，展望未来，随着我国银行业进行股份制改革，我们将看到许多采用现代化经营战略的企业的出现。

**金融专业实习报告 金融专业认知实践报告二**

通过实践，可以理论联系实际，认识会计凭证、账簿等实物，运用基本的会计知识和理论对企业的基本业务进行会计核算，从而掌握记账和重测借贷记账等基本技能，编制会计报表，明确财务工作的组织方法及其在企业管理中的重要地位和作用。为以后的专业知识打好基础。

了解企业财务工作概况；财务岗位设置、人员配备和分工；

了解企业会计科目的设置和使用；了解企业会计准则；

了解企业会计的组织程序；会计档案的装订和保管；

填写并审核原始凭证；了解各种原始凭证；

正确填写和审核各种原始凭证；登记会计凭证；知道三种会计凭证；根据企业的基本经济业务，填制会计凭证，注意正确的会计凭证；

开户并结转上月账户余额；登记各种会计账簿；了解不同类型会计账簿的格式和功能；掌握不同类型账簿的登记要领；掌握账簿的结账方法；能够以正确的方式纠正错误的账户；

学会对账；财产检查；了解物业检查的方法；

准备试算表；准备财务会计报告，资产负债表和损益表。

写实习报告。

本人大二，财务管理专业。新学期开始，我们开始了为期一周的会计实践周。这对我们很有意义，也很有帮助。这次实习让我们将课本上学到的理论知识与具体实践相结合，更好地理解和应用会计这门学科，同时也为我们今后的学习和工作打下坚实的基础提供了宝贵的实习经验。

在这次实习中，我学会了正确填写和审核各种原始凭证，登记记账凭证，打开账簿，掌握账簿的结账方法，用正确的方法纠正错误的账目，学会对账，了解财产检查的方法。过去我一直认为，要成为一名优秀的会计，只要我的会计理论知识扎实、扎实，并且掌握了一定的技术，我就可以做到。经过一周的实践，我发现会计更实际，更实用。离开操作和练习，其他都是零！没有操作和实践，理论只能成为一个空壳。会计的主要任务是做账。刚到会计部门的时候，我先看了他们过去做的会计凭证和附在会计凭证上的原始凭证，学会了熟悉公司一贯的会计做法。因为之前在学校做过会计模拟实验和手工模拟会计凭证，所以对会计凭证不是太陌生。但是在实践中，我发现靠记忆和学校学的理论来掌握会计凭证并不容易。因为我们很容易忽略会计循环的基石——会计分录。

会计分录是记录经济业务中应借出和借出的账户名称和金额的记录。每一项经济业务在记账前，首先要根据经济业务的内容，采用借贷记账法的记账规则，确定所涉及的账户以及应借、贷账户的名称和金额。因为会计分录不够熟悉，我想开账单的时候有点不知所措。除了问李会计的事，我晚上还要加班补课。首先，我认真看公司日常用的比较多的会计业务，做笔记，随身带着，有空就看看。虽然有很多会计分录可以在账本上学习，但有些银行汇票、汇票、发票等。在实际工作中，只有通过实习才能真正理解。这时我对会计实务有了更深的印象。另外，李会计还让我把所有的单据按月、按日整理，把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，为会计凭证的编制做准备。

经过一周的试用期，我在审核原始凭证后开始学习准备记账凭证。审计会计凭证必须注意以下三点:

(1)合规性审计:

这就要求审计人员认真检查所记录的经济业务是否合规合法，对经济业务中存在的弄虚作假、涂改或违法的凭证，拒绝接受，并上报上级有关人员处理。

(2)诚信审计:

检查原始凭证的内容是否完整。内容不全、手续不全的，应退回经办人员补齐单据后方可受理。

(3)技术审查:

主要检查原始凭证及其项目的摘要、数字填写是否正确，数量、单价、金额、合计填写是否正确，大小写金额是否一致。如有差异，应退回经办人员进行更正。根据上述原始凭证的必备要素，我认真审核了原始凭证，开始进入金蝶会计软件中的记账凭证录入界面。我先根据这个业务输入一个简洁明了的汇总，然后根据会计分录选择会计科目，在对应会计科目的借方和贷方输入金额。最后检查完所有要素无误后，我按了save，打印出记账凭证和对应的原始凭证。刚开始做的比较慢，查凭证的时候发现有一些错误的凭证。但是经过几天的接触，速度和准确率都提高了不少。通过一个多星期的编制会计凭证的工作，我对各种会计科目有了更深更全面的了解，对书本知识与实践的结合起到了很大的作用。除了编制会计凭证，还要熟悉每张原始凭证的样式、填制方法和用途，包括记账、打印所需账簿、查询凭证等财务软件的常见操作。在大致了解了从制证到记账的整个过程后，有必要总结一下手工记账到底是怎么回事。所有账目都已入账，然后进行对账和结算。对账工作一般分为三步，一是查账查证，二是查账查账，三是查账查事实。结账是在每个会计期末进行的，所以我们有月度、季度和年度结账。另外，结账时每个账户页面都要关闭一次，这就是所谓的月结的意思。结账最麻烦的是结算期间的费用和税金，电脑压着，一不小心就会出错，要复习两三遍。所以建议你先用铅笔写数据，然后用黑笔填写。在这次实习中，我经历了很多以前没有经历过的事情，比如一个小小的责任。我知道责任与义务相匹配，但这是我以前的缺点。一个人在学生时代最重要的目的是学习知识，增长知识，锻炼能力。尤其是在大学读书的时候，参加各种社会实践活动也是一个很好的锻炼机会。当你融入社会的时候，你也可以从学生时代学到一些理论。

实习是为以后的工作学习打基础，珍惜每一次锻炼自己的机会。不管是谁，什么学历，从事什么工作，有什么素质，其实他都有我可以借鉴的优点。没有什么事情是可以轻易解决的，但是我们认真对待，理论联系实际，相信解决不了就可以从中学到各种知识。每一项任务都是让人成长，经历一个过程，快乐或艰难。虽然经历的方式不同，但结果是一样的，我们都会因为参与而成长。

通过自己的实践，我又把知识过滤了一遍，学到了很多在课堂上永远体会不到的知识。而且经过自己的研究和老师的指导，我也开阔了眼界，增长了见识，收获了很多。同时，对于一直大大咧咧的我来说，我意识到做一个合格的会计并没有我之前想象的那么容易，最重要的是要细致严谨。总之，在这次培训中，我深刻体会到了跟上科技步伐的重要性。作为新一代的会计人员，他们应该有很好的会计知识储备，并将其应用到实际工作中。培训培养了我们分析经济业务和根据经济业务记账、成本核算和报销的能力；提高我们处理会计实务的能力；增强了分析经济业务、进行正确核算和成本核算的实际会计操作能力。使我们具备了会计岗位应该具备的分析、判断和操作能力，为上岗打下了坚实的基础。

经过这一周的会计实践培训，我受益匪浅，也认识到了自己的不足和缺陷。我会在以后的学习中继续好好学习会计知识，理论联系实际，在实践中不断锻炼自己，增强自己的会计实际操作能力，为以后的上班打下基础积累经验。我还要真诚地感谢导师在这一周的悉心指导和帮助！希望以后能有更多这样的实习机会，让我们在大学期间得到更多的锻炼。

**金融专业实习报告 金融专业认知实践报告三**

20xx年xx月xx日，我们在指导老师的带领下到xxxx银行xxxx路分行进行专业认识实习活动。

xxxx银行xxxx分行地处xxxx路，规模并不大，由于只是一个小分行，它主要经营的业务是存款和借贷。本次活动，由指导老师带队，在银行内主要有分行大堂经理xxxx老师为我们介绍本分行基本情况。通过马老师的介绍，我们基本了解本分行的工作流程和业务分类。

（1）工作流程：第一、需要办理业务人员在本行门口叫号机叫号，叫号机上显示有不同业务的相关名称，需要那类服务，只要轻轻一点，它就会指示你到相应的业务窗口办理相应的业务：第二、到相应窗口办理相应的业务。

（2）业务分类：本分行主要经营的是借贷和存款业务，按需办理业务人员性质的不同，可分为三类——个人业务、公司业务、大客户业务。

根据我的观察，这三类业务放在了三个不同的地方，首先在分行门口附近，放的是主要办理公司业务的地方，它是一个开放式的业务办理平台，并没有设置窗口，银行员工可以和公司业主面对面交流，提供全方位服务，据说这是中银的一个创新，赢得了很多客户的好评。

在公司业务相对面稍靠里一点的地方放的是办理个人业务的窗口，窗口一共有三个，中间一个窗口是“xxxx银行绿色通道”，专门为支援玉树抗震救灾准备的。

和个人业务相挨，但在最里面的是专门办理大客户业务的地方，所谓大客户指办理业务款项在50万元以上的业主，此地方分为三个部分——大客户休息室、大客户理财室（大客户和银行经理交流的地方）、大客户办理业务窗口（有银行专职人员为其服务）。

以上是有关本分行的基本情况。在大堂经理介绍完分行基本情况后，我们作为一个将来要参加银行工作的人，向大堂经理询问了一些有关xxxx银行的问题，问题主要有：

（1）a同学：马老师，各银行之间有什么区别？马老师：各银行就其产品本质来说没有什么区别，所不同的是服务，也就是各银行的服务水平存在差距；

（2）b同学：马老师，银行卡主要有几类？马老师：银行卡主要有三类：借记卡、贷记卡（信用卡）、准贷记卡；所谓借记卡，就是可以提前透支的卡，卡额为10000元，必须在钱透支后50天内还完；贷记卡就是通常大家所熟知的信用卡，可以用来存款取现金和刷卡；准贷记卡是一类集合了借记卡和贷记卡功能为一体的银行卡，即既可以透支，也可以存款和取现金，还可以刷卡。

（3）c同学：马老师，作为银行的一名员工，你觉得员工之间最大的竞争是什么？马老师：我觉得最大的竞争还是自身的服务水平以及销售技巧（营销技巧），我们每年都要参加好多的业务培训，相应资格证考试等等，所以我感到压力也蛮大的。

（4）d同学：马老师，xxxx银行作为一个独立的银行，它有什么特色？马老师：xxxx银行作为一个独立的银行，它的一个特色是发行了一款专门针对女士女士的信用卡，此卡可以透支，卡额10 000元，必须在透支后56天内将所透支额补上，此卡还提供女士保险，主要是购物方面和疾病方面，如果你买东西遇到假货，可以拿着发票到中银相关部门，它可以对你的损失进行理赔，以减少你的损失，此外它还会为女士提供全面的消费报表，能让你清楚的看到你把钱主要花在哪些方面，通过对比，对女士的合理消费观念的培养也有一定的好处。

（5）e同学：马老师，信用度是怎么测得？马老师：信用度主要从两个方面测；第一、贷款是否按时还？第二、银行卡透支后是否按时将透支的钱补上？如果你没有和银行发生任何相应的业务，那信用度就无法测。

（6）f同学：马老师，贷款的时候，银行会看你那方面的情况？如果是一个刚刚毕业还没有工作的大学生呢？马老师：贷款时，银行主要看：1）个人信用记录；2）个人近三个月的收入状况；3）个人就业公司的运行状况。如果是个刚毕业的大学生，没工作，要贷款，就得看监护人的上面三种情况，若没监护人，那就只能申请创业基金，否则就带不了款。等等。

（一）公司金融业务

1、存款业务

xxxx银行积极应对资本市场快速发展对人民币公司存款业务的冲击，大力发展人民币公司存款业务。

2、贷款业务

xxxx银行继续强化贷款结构调整，加大对重点支持类行业的投入，实现信贷资源优化配置。

3、金融机构业务

xxxx银行注重与金融机构的全面合作，通过互荐客户、资源共享和共同开发新产品，为客户提供更加全面的服务。

xxxx银行亦通过纽约、法兰克福和东京分行进行美元、欧元和日元清算，上述分行和新加坡分行均为当地一级清算银行。

4、国际结算及贸易融资业务

国际结算业务是xxxx银行优势业务。xxxx银行加强境内外机构联动，实现国际结算及贸易融资业务快速发展。

5、其他公司金融业务

xxxx银行提供支付结算业务，主要包括银行汇票、本票、支票、汇兑、银行承兑汇票、委托收款、托收承付、集中支付、支票圈存及票据托管等。

（二）个人金融业务

1、储蓄存款业务

xxxx银行顺应个人金融资产保值增值的需要，主动调整经营策略，推进储蓄业务与理财业务的协调发展。

2、个人贷款业务

xxxx银行大力推广“直客式”营销服务，推广并完善在线集中审批系统。

3、个人中间业务

xxxx银行个人中间业务包括：本外币汇款、个人结售汇、外币兑换、代理

4、保险和基金业务、代收付业务等。

个人结售汇和个人国际汇款业务是xxxx银行传统优势业务。xxxx银行不断扩大结售汇业务受理网点，加强与国际汇款公司的合作，增加了外汇业务来源。进一步细分个人外汇业务市场，将众多的外汇产品整合为“一站式”服务，创建了“中银汇兑”品牌。

xxxx银行紧紧抓住资本市场快速扩容、各类新兴投资产品迅速发展的良好机遇，大力发展基金代销、代理保险等业务，实现了代理业务收入跨越式增长。

5、 “中银理财”服务

xxxx银行积极拓展个人理财业务，致力于“中银理财”专业化建设。统一标准的理财中心已达366家，并拥有1，000余家理财工作室及众多的网点理财专柜，形成了广泛覆盖、多层次的个人客户理财服务渠道；组建了一支由200多名理财投资顾问和2，500多名理财经理组成的专业化理财队伍，向客户提供投资理财方案和投资理财系列产品等专业化服务；在境内主要城市机场开通“中银理财”贵宾专享通道，进一步完善“中银理财”客户增值服务体系。

6、私人银行业务

xxxx银行为个人金融资产在100万美元以上的高净值个人客户提供私密、专享、创富、高质量的服务，成为xxxx银行个人金融业务新的发展平台。xxxx银行私人银行客户及管理资产快速增长，先发优势明显。

7、银行卡业务

xxxx银行继续加大银行卡产品的研发、营销、服务和系统建设力度。

8、金融市场业务

xxxx银行金融市场业务主要包括：本外币金融工具的自营交易与代客业务、本外币各类证券或指数投资业务、债务资本市场业务、代客理财和资产管理业务、金融代理及托管业务等。xxxx银行主要通过在xxxx、xxxx等设立的五个交易中心经营资金业务。

（三）全球投资

1、银行全球投资主要包括外币投资和本币投资。

xxxx银行外币投资主要包括政府债券、机构债券、信用债券、住房贷款抵押债券（mbs）、资产抵押债券（abs）、货币市场资金拆放等。

2、全球交易

xxxx银行交易主要分为自营交易、做市报价交易和相关代客交易。

在做市报价业务方面，xxxx银行强调业务发展与市场流动性风险控制的平衡，在银行间市场，xxxx银行保持了在结售汇、贵金属、人民币债券及人民币掉期业务的领先地位。

在代客交易方面，xxxx银行积极把握人民币利率上行以及汇率波动加剧的市场时机，加大了对远期结售汇、人民币结构性利率掉期等保值类工具的推广力度，带动了非利息收入的增长。

3、资产管理

xxxx银行本外币结构性理财推出331款产品。人民币资产管理推出16期8款产品。

4、债务资本市场

xxxx银行进一步优化客户服务，于年内推出了融资顾问业务。

5、基金代销与托管

xxxx银行紧紧抓住资本市场快速发展的有利时机，大力拓展基金代销、托管和年金、社保、保险、qdii、qfii、信托、专户理财、直接投资基金等各类资产托管业务，同时加强风险管理和内部控制，不断提升代销和托管业务的信息科技水平和服务质量，实现了基金代销与托管业务的持续、快速增长。

6、企业年金管理

xxxx银行于20xx年成功获得了企业年金账户管理人资质，具备了账户管理人和托管人双资质，为企业年金业务发展创造了有利的条件。

（四）中银xxxx业务

1、代理业务

中银xxxx持续优化股票业务服务平台并提升服务水平，代客买卖股票业务表现突出。此外，新推出的私人配售服务亦受到客户欢迎。

地区的人民币业务

中银xxxx获得xxxx银行授权继续担任xxxx银行人民币业务的清算行。并继续拓宽服务范围，积极推广人民币综合理财服务。20xx年，配合xxxx获得发行人民币债券的机遇，中银xxxx陆续成功担任国家开发银行、进出口银行和银行发行的人民币债券的联席牵头行及簿记行和配售银行之一，进一步巩固市场地位。

3、资金产品业务

包括结构性票据和股票衍生权证产品，以及合格境内机构投资者（qdii）产品。新产品获得客户欢迎，销售成绩理想。20xx年，中银xxxx一步扩展了现金管理的服务平台，为重点客户提供量身定做的现金管理服务。

4、内地业务

内地业务方面，中银香港在积极发展自身业务的同时，继续与xxxx银行发挥联动效应，双方通过相互的业务转介，互利共赢。

（五）投资银行业务

1、业务经营

中银国际全力推进“商人银行”发展战略并取得突破性进展，产品线持续拓宽，服务品种不断增加，战略转型成效显著，与本集团的业务联动日益密切，核心竞争力与品牌知名度与日俱增，在动荡加剧的资本市场和日趋白热化的市场竞争中创下公司成立以来的经营业绩新高。

2、承销与财务顾问

中银国际以全球协调人、账簿管理人、保荐人或牵头经办人的身份成功完成了多个上市项目的公开发售工作。按照承销额计算，中银国际在xxxx行政区20xx年新股承销榜上蝉联第三名。

3、证券销售交易

中银国际建立了全球化的机构客户网络。得益于xxxx行政区和内地资本市场的迅速发展，中银国际在股票销售及交易市场继续保持旺盛的增长势头，中银国际与中银香港通力合作，通过其广阔的分销网络加强证券销售及交易业务。年内跻身港股现货市场交易量前三名。

4、定息收益

中银国际于20xx年以安排行、联席全球协调人和簿记行等身份成功在香港为多家企业及金融机构发行债券（包括人民币债券），并在xxxx集团的首次海外债券发行中首创了债券连接期权证的产品结构，荣获《亚洲货币》杂志颁发的“20xx年度最佳高收益债券奖”。

5、资产管理

xxxx国际旗下合资的资产管理公司—中银保诚的业务继续保持香港市场前列，20xx年管理的总资产增至433亿港元，较上年上升51%。中银保诚在xxxx联交所主板推出了第一只以沪深300指数为标的境外交易所买卖基金产品，引起市场的广泛关注。

6、直接投资

20xx年，xxxx产业投资基金成功参股包括xxxx钢管集团等数个大型项目，在人民币产业投资基金领域继续保持领先优势，并荣获《亚洲资产管理》杂志颁发的“20xx年度最具创新产品奖”。

7、杠杆及结构融资

xxxx国际致力于为客户设计和提供高质量的融资策划方案，专注于财务顾问、过桥融资、杠杆融资、结构融资等服务，为杠杆收购、企业重组、策略性并购、项目建设及其他投融资活动提供资金支持。

8、私人财富管理

xxxx国际密切关注亚洲财富管理市场的发展趋势，20xx年在xxxx组建了私人财富管理部，向拥有高资产净值的合资格个人客户提供全面投资咨询、证券买卖、资产组合咨询以及一系列量身定制的产品和服务。

9、内地业务

xxxx国际通过xxxx国际证券经营内地业务。xxxx国际证券主要经营证券发行、上市保荐与承销业务，证券经纪业务，债券自营业务，证券资产管理业务，证券投资咨询（包括财务顾问）业务等，在内地17个主要城市设有20家营业部。xxxx国际证券是内地主权政府债券及公司及金融机构债券的承销商。20xx年，以主权政府债券和政策性金融债券承销份额计算，xxxx国际证券在内地券商中蝉联第一。

关于本次实习，我觉得它对于我们最大的收获并不是对中银的业务有多深的了解，而是我们作为一个将来也许会投身银行工作的将来人了解一下银行的环境，银行的业务配置以及作为一名员工自身方面需要注意点什么，有哪些要求，看看银行到底是怎么运行的，因为我们毕竟是新生，说的太详细了也记不住，再一个银行员工也没有那么多时间和精力来给我们讲解，这样也会影响银行的正常工作，这就好比一名新员工刚到银行，会有专人带你熟悉环境，而具体操作则靠你自己，他们并不会直接告诉你，所以我认为这是一件看似非常普通但对我们意义重大的实践活动。

**金融专业实习报告 金融专业认知实践报告四**

20××年××月××日，我们在指导老师的带领下到××××银行××××路分行进行专业认识实习活动。

××××银行××××分行地处××××路，规模并不大，由于只是一个小分行，它主要经营的业务是存款和借贷。本次活动，由指导老师带队，在银行内主要有分行大堂经理××××老师为我们介绍本分行基本情况。通过马老师的介绍，我们基本了解本分行的工作流程和业务分类。

(1)工作流程：

第一、需要办理业务人员在本行门口叫号机叫号，叫号机上显示有不同业务的相关名称，需要那类服务，只要轻轻一点，它就会指示你到相应的业务窗口办理相应的业务：

第二、到相应窗口办理相应的业务。

(2)业务分类：本分行主要经营的是借贷和存款业务，按需办理业务人员性质的不同，可分为三类——个人业务、公司业务、大客户业务。

根据我的观察，这三类业务放在了三个不同的地方，首先在分行门口附近，放的是主要办理公司业务的地方，它是一个开放式的业务办理平台，并没有设置窗口，银行员工可以和公司业主面对面交流，提供全方位服务，据说这是中银的一个创新，赢得了很多客户的好评。

在公司业务相对面稍靠里一点的地方放的是办理个人业务的窗口，窗口一共有三个，中间一个窗口是“××××银行绿色通道”，专门为支援玉树抗震救灾准备的。

和个人业务相挨，但在最里面的是专门办理大客户业务的地方，所谓大客户指办理业务款项在50万元以上的业主，此地方分为三个部分——大客户休息室、大客户理财室(大客户和银行经理交流的地方)、大客户办理业务窗口(有银行专职人员为其服务)。

以上是有关本分行的基本情况。在大堂经理介绍完分行基本情况后，我们作为一个将来要参加银行工作的人，向大堂经理询问了一些有关××××银行的问题，问题主要有：

(1)a同学：马老师，各银行之间有什么区别?马老师：各银行就其产品本质来说没有什么区别，所不同的是服务，也就是各银行的服务水平存在差距;

(2)b同学：马老师，银行卡主要有几类?马老师：银行卡主要有三类：借记卡、贷记卡(信用卡)、准贷记卡;所谓借记卡，就是可以提前透支的卡，卡额为10000元，必须在钱透支后50天内还完;贷记卡就是通常大家所熟知的信用卡，可以用来存款取现金和刷卡;准贷记卡是一类集合了借记卡和贷记卡功能为一体的银行卡，即既可以透支，也可以存款和取现金，还可以刷卡。

(3)c同学：马老师，作为银行的一名员工，你觉得员工之间最大的竞争是什么?马老师：我觉得最大的竞争还是自身的服务水平以及销售技巧(营销技巧)，我们每年都要参加好多的业务培训，相应资格证考试等等，所以我感到压力也蛮大的。

(4)d同学：马老师，××××银行作为一个独立的银行，它有什么特色?马老师：××××银行作为一个独立的银行，它的一个特色是发行了一款专门针对女士女士的信用卡，此卡可以透支，卡额10 000元，必须在透支后56天内将所透支额补上，此卡还提供女士保险，主要是购物方面和疾病方面，如果你买东西遇到假货，可以拿着发票到中银相关部门，它可以对你的损失进行理赔，以减少你的损失，此外它还会为女士提供全面的消费报表，能让你清楚的看到你把钱主要花在哪些方面，通过对比，对女士的合理消费观念的培养也有一定的好处。

(5)e同学：马老师，信用度是怎么测得?马老师：信用度主要从两个方面测;第一、贷款是否按时还?第二、银行卡透支后是否按时将透支的钱补上?如果你没有和银行发生任何相应的业务，那信用度就无法测。

(6)f同学：马老师，贷款的时候，银行会看你那方面的情况?如果是一个刚刚毕业还没有工作的大学生呢?马老师：贷款时，银行主要看：1)个人信用记录;2)个人近三个月的收入状况;3)个人就业公司的运行状况。如果是个刚毕业的大学生，没工作，要贷款，就得看监护人的上面三种情况，若没监护人，那就只能申请创业基金，否则就带不了款。等等。

三

(一)公司金融业务

1.存款业务

××××银行积极应对资本市场快速发展对人民币公司存款业务的冲击，大力发展人民币公司存款业务。

2.贷款业务

××××银行继续强化贷款结构调整，加大对重点支持类行业的投入，实现信贷资源优化配置。

3.金融机构业务

××××银行注重与金融机构的全面合作，通过互荐客户、资源共享和共同开发新产品，为客户提供更加全面的服务。

××××银行亦通过纽约、法兰克福和东京分行进行美元、欧元和日元清算，上述分行和新加坡分行均为当地一级清算银行。

4.国际结算及贸易融资业务

国际结算业务是××××银行优势业务。××××银行加强境内外机构联动，实现国际结算及贸易融资业务快速发展。

5.其他公司金融业务

××××银行提供支付结算业务，主要包括银行汇票、本票、支票、汇兑、银行承兑汇票、委托收款、托收承付、集中支付、支票圈存及票据托管等。

(二)个人金融业务

1.储蓄存款业务

××××银行顺应个人金融资产保值增值的需要，主动调整经营策略，推进储蓄业务与理财业务的协调发展。

2.个人贷款业务

××××银行大力推广“直客式”营销服务，推广并完善在线集中审批系统。

3.个人中间业务

××××银行个人中间业务包括：本外币汇款、个人结售汇、外币兑换、代理。

4.保险和基金业务、代收付业务等。

个人结售汇和个人国际汇款业务是××××银行传统优势业务。××××银行不断扩大结售汇业务受理网点，加强与国际汇款公司的合作，增加了外汇业务来源。进一步细分个人外汇业务市场，将众多的外汇产品整合为“一站式”服务，创建了“中银汇兑”品牌。

××××银行紧紧抓住资本市场快速扩容、各类新兴投资产品迅速发展的良好机遇，大力发展基金代销、代理保险等业务，实现了代理业务收入跨越式增长。

5. “中银理财”服务

××××银行积极拓展个人理财业务，致力于“中银理财”专业化建设。统一标准的理财中心已达366家，并拥有1，000余家理财工作室及众多的网点理财专柜，形成了广泛覆盖、多层次的个人客户理财服务渠道;组建了一支由200多名理财投资顾问和2，500多名理财经理组成的专业化理财队伍，向客户提供投资理财方案和投资理财系列产品等专业化服务;在境内主要城市机场开通“中银理财”贵宾专享通道，进一步完善“中银理财”客户增值服务体系。

6.私人银行业务

××××银行为个人金融资产在100万美元以上的高净值个人客户提供私密、专享、创富、高质量的服务，成为××××银行个人金融业务新的发展平台。××××银行私人银行客户及管理资产快速增长，先发优势明显。

7.银行卡业务

××××银行继续加大银行卡产品的研发、营销、服务和系统建设力度。

8.金融市场业务

××××银行金融市场业务主要包括：本外币金融工具的自营交易与代客业务、本外币各类证券或指数投资业务、债务资本市场业务、代客理财和资产管理业务、金融代理及托管业务等。××××银行主要通过在××××、××××等设立的五个交易中心经营资金业务。

(三)全球投资

银行全球投资主要包括外币投资和本币投资。

××××银行外币投资主要包括政府债券、机构债券、信用债券、住房贷款抵押债券(mbs)、资产抵押债券(abs)、货币市场资金拆放等。

2.全球交易

××××银行交易主要分为自营交易、做市报价交易和相关代客交易。

在做市报价业务方面，××××银行强调业务发展与市场流动性风险控制的平衡，在银行间市场，××××银行保持了在结售汇、贵金属、人民币债券及人民币掉期业务的领先地位。

在代客交易方面，××××银行积极把握人民币利率上行以及汇率波动加剧的市场时机，加大了对远期结售汇、人民币结构性利率掉期等保值类工具的推广力度，带动了非利息收入的增长。

3.资产管理

××××银行本外币结构性理财推出331款产品。人民币资产管理推出16期8款产品。

4.债务资本市场

××××银行进一步优化客户服务，于年内推出了融资顾问业务.

5.基金代销与托管

××××银行紧紧抓住资本市场快速发展的有利时机，大力拓展基金代销、托管和年金、社保、保险、qdii、qfii、信托、专户理财、直接投资基金等各类资产托管业务，同时加强风险管理和内部控制，不断提升代销和托管业务的信息科技水平和服务质量，实现了基金代销与托管业务的持续、快速增长。

6.企业年金管理

××××银行于20××××年成功获得了企业年金账户管理人资质，具备了账户管理人和托管人双资质，为企业年金业务发展创造了有利的条件。

(四)中银××××业务

1.代理业务

中银××××持续优化股票业务服务平台并提升服务水平，代客买卖股票业务表现突出。此外，新推出的私人配售服务亦受到客户欢迎。

地区的人民币业务

中银××××获得中国××××银行授权继续担任××××银行人民币业务的清算行。并继续拓宽服务范围，积极推广人民币综合理财服务。20××××年，配合××××获得发行人民币债券的机遇，中银××××陆续成功担任国家开发银行、中国进出口银行和中国银行发行的人民币债券的联席牵头行及簿记行和配售银行之一，进一步巩固市场地位。

3.资金产品业务

包括结构性票据和股票衍生权证产品，以及中国合格境内机构投资者(qdii)产品。新产品获得客户欢迎，销售成绩理想。20××××年，中银××××进一步扩展了现金管理的服务平台，为重点客户提供量身定做的现金管理服务。

4.中国内地业务

中国内地业务方面，中银香港在积极发展自身业务的同时，继续与××××银行发挥联动效应，双方通过相互的业务转介，互利共赢。

(五)投资银行业务

1.业务经营

中银国际全力推进“商人银行”发展战略并取得突破性进展，产品线持续拓宽，服务品种不断增加，战略转型成效显著，与本集团的业务联动日益密切，核心竞争力与品牌知名度与日俱增，在动荡加剧的资本市场和日趋白热化的市场竞争中创下公司成立以来的经营业绩新高。

2.承销与财务顾问

中银国际以全球协调人、账簿管理人、保荐人或牵头经办人的身份成功完成了多个上市项目的公开发售工作。按照承销额计算，中银国际在××××行政区20××××年新股承销榜上蝉联第三名。

3.证券销售交易

中银国际建立了全球化的机构客户网络。得益于××××行政区和内地资本市场的迅速发展，中银国际在股票销售及交易市场继续保持旺盛的增长势头，中银国际与中银香港通力合作，通过其广阔的分销网络加强证券销售及交易业务。年内跻身港股现货市场交易量前三名。

4.定息收益

中银国际于20××××年以安排行、联席全球协调人和簿记行等身份成功在香港为多家企业及金融机构发行债券(包括人民币债券)，并在××××集团的首次海外债券发行中首创了债券连接期权证的产品结构，荣获《亚洲货币》杂志颁发的“20××××年度最佳高收益债券奖”。

5.资产管理

××××国际旗下合资的资产管理公司-中银保诚的业务继续保持香港市场前列，20××××年管理的总资产增至433亿港元，较上年上升51%。中银保诚在××××联交所主板推出了第一只以沪深300指数为标的境外交易所买卖基金产品，引起市场的广泛关注。

6.直接投资

20××××年，××××产业投资基金成功参股包括××××钢管集团等数个大型项目，在人民币产业投资基金领域继续保持领先优势，并荣获《亚洲资产管理》杂志颁发的“20××××年度中国最具创新产品奖”。

7.杠杆及结构融资

××××国际致力于为客户设计和提供高质量的融资策划方案，专注于财务顾问、过桥融资、杠杆融资、结构融资等服务，为杠杆收购、企业重组、策略性并购、项目建设及其他投融资活动提供资金支持。

8.私人财富管理

××××国际密切关注亚洲财富管理市场的发展趋势，20××××年在××××组建了私人财富管理部，向拥有高资产净值的合资格个人客户提供全面投资咨询、证券买卖、资产组合咨询以及一系列量身定制的产品和服务。

9.中国内地业务

××××国际通过××××国际证券经营内地业务。××××国际证券主要经营证券发行、上市保荐与承销业务，证券经纪业务，债券自营业务，证券资产管理业务，证券投资咨询(包括财务顾问)业务等，在中国内地17个主要城市设有20家营业部。××××国际证券是内地主权政府债券及中国公司及金融机构债券的承销商。20××××年，以中国主权政府债券和政策性金融债券承销份额计算，××××国际证券在内地券商中蝉联第一。

五、实习心得

关于本次实习，我觉得它对于我们最大的收获并不是对中银的业务有多深的了解，而是我们作为一个将来也许会投身银行工作的将来人了解一下银行的环境，银行的业务配置以及作为一名员工自身方面需要注意点什么，有哪些要求，看看银行到底是怎么运行的，因为我们毕竟是新生，说的太详细了也记不住，再一个银行员工也没有那么多时间和精力来给我们讲解，这样也会影响银行的正常工作，这就好比一名新员工刚到银行，会有专人带你熟悉环境，而具体操作则靠你自己，他们并不会直接告诉你，所以我认为这是一件看似非常普通但对我们意义重大的实践活动。

**金融专业实习报告 金融专业认知实践报告五**

21世纪是个信息高度发展的时代，随着我国教育体制的不断深入，特别是高等教育的改革和发展，对21世纪人才培养提出了更高、更新的要求，要求新世纪的学生不仅具有很强的专业技能知识，同时还不能脱离实践，变的眼高手低，我校是一所专门培养具有高级专业知识技能的应用型人才的教育单位，我院为配合\"两课\"教学的开展，自20××年××月××日起连续两周内，学院组织了金融系全体同学进行了一次实习，现将本次认识实习总结如下：

金融学是一门专门研究证券、银行、保险等一系列经济产物的学科，经济学在和平年代尤其是对于正处于初级阶段的社会主义中国更具有举足轻重的作用，在战争年代，工业化程度决定了战争的结局，因此我们相信：经济和工业二者之间是地位平等、相辅相成的，所以我们这些经济学子不仅应象工科学生那样进行实习，同时我们实习的内容不能仅停留在经济学领域，而且对工学领域也同样也应有所了解，学院组织我们参观了证券交易所、保险公司、银行、马钢车论轮箍厂、h型钢厂，同时邀请了许多深知业务知识的专家给我们做了数次精彩的报告，使我们对此次认识实习有了很大的收获。

对于证券投资部门，由于我国证券市场建立时间较短，缺乏经验，因此证券市场尚存许多未得解决的问题，加之××××年股市低靡，为此我国证券管理部门采取了许多措施，其中最引人注目的当数发行上证50etf，上证50etf交易流程与封闭式基金相同且交易费用不高于封闭式基金，由于etf的股票比例构成完全复制对应的指数，因此产品设计人将etf的单位净值定为其标的指数的某一百分比，这样投资者通过观察指数的变化就能直观了解投资etf的损益。

同时由于etf的投资完全是复制有关指数，因此投资股票的数量与比例完全相同。以上证50指数为例，该指数由上证所最具代表性的50只大盘蓝筹股组成，其中××××联通的比重约为8.5%，××××石化的比重约为4.7%等，因此投资者如果花费100元购买100份上证50etf，就如同同时投资了50只股票，其中投资××××联通约8.5元，××××石化4.7元等等，

普通投资者通过etf收益的途径主要是：

一、通过二级市场etf交易价格的`波动，低买高卖获取差价;

二、持有etf获得现金分红收入，etf由于没有做空机制，因此操作不当仍然可能遭遇损失：

(一)相关指数下跌造成etf单位净值的减少;

(二)etf二级市场价格高于单位净值时所形成的价格波动。同时etf与一般股票一样，都是在交易所内交易的，在任何交易时间内都有最新成交价格。同时，etf又是一篮子股票的价值凭证，基金公司会通过etf成份股(如上证50样本股)的最新价格和权重来近似计算并披露etf净值。因此，购买etf应该是很不错的投资方式。对于金融行业而言，保险在现代已经是一个家喻户晓的名词了，与世界所有保险公司而言，中国保险业发展水平虽不及诸如美国、日本等国家，但是由于发展速度非常快。现已进入世界500强，至××××年，我国保险公司总数为61家，其中中资24家，外资37家，细分为财产保险24家，人身保险32家，再保险5家，此外由于保险事业发展的需要，共成立保险代理公司507家，经纪公司115家，公估公司83家，从业人员150万人左右，截止20××年四月末，总资产突破10125亿万元，从20××××年开始，我国将逐步放低对外资保险公司的限制，允许外资公司在内地建立分行，因此，面对更加激烈的竞争，我国保险事业能否经受住考验，我们尚不清楚，但是我们知道一点，在这场没有硝烟的市场争夺战中，人才是赢得胜利的关键，一句话概括为：二十一世纪什么最贵?人才。

20××××年××月××日，国家信息化测评中心与互联网周刊举办的中国企业信息化500强大型调查活动结果揭晓，中国××××银行荣膺500强第五名，位列银行业第一名，董事长荣获最具远见的信息化领导者奖，××××副行长荣获杰出信息化主管奖，数据集中工程荣获重大信息化成就奖，××××分行荣获最佳it服务管理奖，同时建设银还荣获最佳信息化战略奖。\"中国企业信息化500强\"调查评选活动，是ceca国家信息化测评中心依据中国企业信息化指标体系研究的最新成果，参照国际相关惯例，采取定量评价和定性评价相结合，以定量评价为主的方法进行评选的。

荣膺中国企业信息化500强，是对中国××××银行多年来实施金融信息化工作的肯定和鞭策，不仅可以提高中国××××银行的知名度、树立良好的社会形象，而且有助于中国××××银行的股改和信息披露。由此可以看出，当代银行业不仅摆脱了原先的发展模式，同时也顺应时代发展的要求，推进信息化建设，展望未来，随着我国银行业进行股份制改革，我们将看到许多采用现代化经营战略的企业的出现。

**金融专业实习报告 金融专业认知实践报告六**

一、实习目的

通过实习，能够理论联系实际，认识会计凭证、帐簿等实物，并运用所掌握的基本会计知识和理论对企业的基本业务进行会计核算，从而熟练掌握账户和复试借贷记账法，编制会计报表等基本技能，明确财务工作组织方法及其在企业管理中的重要地位和作用。为以后的专业学识打下良好的基础。

二、实习内容

了解企业财务工作概况；财务工作岗位设置、人员配备和分工；

了解企业会计科目的设置和使用情况；了解企业会计准则；

了解企业会计核算的组织程序；会计档案的装订和保管工作；

填制、审核原始凭证；认识各种类型的原始凭证；

正确填制、审核各种原始凭证；登记记帐凭证；认识三种记帐凭证；根据企业基本经济业务填制记帐凭证，注意选用正确的记帐凭证；

开设账簿，并结转上个月的账户余额；登记各种会计帐簿；了解不同类型的会计帐簿的格式、功能；掌握不同类型帐簿的登记要领；掌握帐簿的结帐方法；能够采用正确的方法对错帐进行更正；

学会对帐；财产清查；了解财产清查的方法；

编制试算平衡表；编制财务会计报告编写资产负债表，编写利润表。

撰写实习报告。

三、实习总结或体会

我是一名名来自财务管理专业的大二学生，在新学期开学之际，我们首先开始了为期一周的会计实习周。这对于我们来说是非常有意义和非常有帮助的。本次实习让我们把之前在课本上学到的理论知识和具体实际相结合，让我们更好地认识和运用会计这门学科，同时也为我们在以后的学习和工作中打下了坚实的基础提供了宝贵的实习经验。

在本次实习过程中我学会了正确填制、审核各种原始凭证，登记记账凭证，开设账簿，同时掌握账簿的结账方法，能采用正确的方法对错账进行更正，学会了对账，了解了财产清查的方法。以前，我总以为，当一名出色的会计人员，只要自己的会计理论知识扎实较强，掌握了一定的技术，就可以了。经过了一个星期的实践，我发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零！离开操作和实践，理论只能成为一种空壳。会计的主要任务就是做账。刚到会计部时我是先看她们以往所制的会计凭证和附在会计凭证上的原始凭证，学习熟悉公司一贯的会计做账做法。由于以前在学校上过会计模拟实验和会计凭证的手工模拟，所以对于会计凭证不是太陌生，但是在实践中，我发现，并不是凭着记忆再加上学校里所学过的理论就可以完全轻轻松松地熟练掌握会计凭证。因为我们很容易疏忽了会计循环的基石——会计分录。

会计分录是标明某项经济业务应借、应贷账户的名称及其金额的记录。在各项经济业务登记到账户之前，都要首先根据经济业务的内容，运用借贷记账法的记账规则，确定所涉及的账户及其应借、应贷账户的名称及其金额。因为会计分录不够熟悉，在尝试制单的时候，我感觉有点力不从心，除了多问李会计相关知识，我还得在晚上时加班补课。首先我认真读透公司日常较多使用的会计业务，做好笔记，随身带在身上，有空就看看。虽然有很多会计分录在书本上可以学习，可是现实工作中的一些银行账单、汇票、发票联等就要靠实习时才能真正接触领悟，这时候我对会计实操的印象更加深刻了。除此之外，李会计还叮嘱我平时要把所有的单据按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为编制会计凭证做好准备。

见习一个星期之后，我开始学习审核原始凭证后编制记账凭证。记账凭证的审核必须要注意到以下三点：

（一）合规性审核：

这就要求审核人员必须认真审核所记录的经济业务是否合规、合法，对于弄虚作假、涂改或经济业务不合法的凭证，应拒受理，并报请上级有关人员处理。

（二）完整性审核：

审核原始凭证的内容是否齐全，若填写不全，手续不完备，应退经办人员补办完整后，才予与受理。

（三）技术性审核：

主要审核原始凭证的摘要和数字及其项目是否填写正确，数量、单价、金额、合计是否填写正确，大、小写金额是否相符。若有差异，应退经办人员予以更正。根据以上原始凭证所必需的要素，我认认真真审核了原始凭证，开始进入金蝶会计软件的录入记账凭证的界面，先按此笔业务录入简明而清楚的摘要，然后按会计分录选会计科目，并在相应的会计科目的借方和贷方录入金额，最后在检查各个要素准确无误后，按下保存并打印出记账凭证和相应的原始凭证钉在一起。刚开始我制作的速度比较慢，而且到了审核凭证时就会发现一些错误的凭证。但是通过几天的联系后在速度和准确度上都提高了不少。通过一周多的编制记账凭证工作，对于各个会计科目有了更加深刻而全面的了解，并且对于我把书本知识和实践的结合起到了很大的作用。除了编制记账凭证，我还得熟悉每一种原始凭证的样式和填写方式以及用途，包括记账、打印所需要的账簿以及查询凭证等财务软件的一些常用的操作。从制单到记账的整个过程基本上了解了个大概后，就要认真结合书本的知识总结一下手工做账到底是怎么一回事。所有的账都记好了，接下来就要对账和结账了。对账的工作一般分三步进行，一是账证核对，二是账账核对，三是账实核对。结账于各会计期末进行，所以，我们有月结、季结、和年结。除此之外，结账时每一账页要结一次，所谓月清月结就是这个意思，结账最麻烦的就是结算期间费用和税费了，按计算机都按到手酸，而且一不留神就会出错，要复查两三次才行。所以建议大家可以先用铅笔写数据，确保无误之后才用黑色签字笔填上去。在这段实习的日子里，我经历了很多以前所没有经历过的事，就比如一次小的责任担当，我懂得责任与职责相匹配，但这却是我认识到我以前的缺点，一个人在他的学生时代最重要的目的就是学习知识，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，参于各项社会实践活动亦然是一个很好的锻炼机会，到时融入社会，也可以从学生时代借鉴一些理论和知识，不至于融入社会时无从下手。

实习是为以后工作学习打基础，珍惜每一个锻炼自己的工作机会，不论什么人，他有什么学历，从事什么工作，各项素质怎么样，其实他都有我可以学习借鉴的优点。没有哪一件事情是可以轻轻松松的解决，但是我们认真对待，理论联系实际，相信，不能解决也能从中学到各项知识。完成每一件任务都是让人成长的，经历一段过程，喜悦或是艰辛，尽管经历的方式不尽相同，但它的结果是相同的，我们都会因涉事而成长。

通过自身实践，重新过滤了一遍所学知识，让我学到了很多在课堂上根本不会体验到的知识。并且，经过自己的研究和老师的指导后，也打开了视野，增长了见识，收获颇丰。同时对于一向都比较粗心的我来说，也更深刻的认识到要做一个合格的会计工作者并非我以前想的那么容易，最重要的还是细致严谨。总之，此次实训，我深刻体会到了跟紧科技步伐的重要性。作为新一代会计人员，要有良好的会计知识储备，并能很好地运用到实际工作中。实训培养了我们分析经济业务，并根据经济业务进行记账、成本核算、报账的能力；提高了我们做账实务处理能力；加强了我们的分析经济业务并进行正确核算、成本计算等实际会计操作能力。使我们真正具备会计岗位所应具备的分析、判断和操作能力，为走上工作岗位打下坚实的基础。

经过这一周的会计实习训练我受益匪浅，认识到了自己存在的不足和缺陷，在以后的学习中我一定会继续好好地学习会计知识，并将理论与实际相结合，在实践中不断地锻炼自己，增强自己的会计实际操作能力，为以后走上工作岗位打下基础积累经验。在此也要真心的感谢指导老师在这一周的时间里尽心尽力的指导和帮助！希望以后能有更多的这样的实习机会，能让我们在大学期间得到更多的锻炼。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！