# 关于电子厂顶岗实习总结怎么写(5篇)

来源：网络 作者：莲雾凝露 更新时间：2023-12-18

*关于电子厂顶岗实习总结怎么写一实习目的：通过构建模拟企业运作的虚拟环境，让我们在虚拟环境中运用已经掌握的专业知识，进行企业运作的模拟演练，熟悉企业的运作。将自己掌握的理论知识和处理企业 （或经济管理部门）实际经济业务相结合，领悟科学的经济与...*

**关于电子厂顶岗实习总结怎么写一**

实习目的：

通过构建模拟企业运作的虚拟环境，让我们在虚拟环境中运用已经掌握的专业知识，进行企业运作的模拟演练，熟悉企业的运作。将自己掌握的理论知识和处理企业 （或经济管理部门）实际经济业务相结合，领悟科学的经济与管理规律，全方位体验和实践企业的管理理念和实践企业的管理思想，检验自己掌握知识的宽度，深度和对知识的综合运用能力。

实习内容：

在internet飞速发展的今天，互联网成为人们快速获取，发布和传递信息的重要渠道，它在人们政治，经济，生活等各个方面发挥着重要的作用。因此网站建设在internet应用上的地位显而易见，它已成为政府，企事业单位信息化建设中的重要组成部分，从而倍受人们的重视。而作为信息主管，我的工作内容如下：

1。公司让我发挥计算机与统计分析的特长，任命为信息主管，工作受到了一致好评。

2。加强了公司的博客管理，日常对公司博客维护，对其他同事按不同部门进行了信息收集与发放，使公司整体信息通畅。

3，预测各种产品在各个市场的需求趋势。

4。一段时间，在市场部协助市场总监与销售主管进行市场预测以及到外面公司谈定单合同，参加了两次市场部门的定货会议。从中我学到了一些买卖合同，销售税的一些知识，并对销售环节有了一定的认识。

5。做了一段时间的周工作计划汇总，在每季度向老师上传了总结报告，为年底个人总评提供了依据，并为公司做好工作周报，月报提供了相应的资料。

6。在人力主管的帮助下，我学到了一些劳资方面的知识，对计算工资所得税有了一些了解。我同时在公司资质年检工作上，协助人力主管做了些工作。

7。日常为公司博客添了些花絮，详细记录工作情况，有效地对公司博客进行了管理。

8。为公司新的信息收集，遇到临时特殊情况加班加点，多次与信息中心联系，为公司开展新的生产工作提供了条件。

9。对公司部门计算机进行了网络连接，加强了信息网络管理。为财务人员上网报税以及查阅资料提供了方便；其它部门也可以共享文件，使各部门间有了互通性，大大提高了公司的工作效率。

10。为公司组织了几次活动，如：聚餐，唱k等等，丰富了员工的娱乐生活，使公司充满活力。

11。参加了公司“年度总结”会议，对会议内容进行了简单记录，学到了行政的一些知识，并认识到公司的未来意向，发展方向。

工作体会：

经过在公司一个月的实习，我受益匪浅。在实习过程中，我可以感受到公司“以人为本”的管理思想，始终把顾客的需要放在第一位，这是作为一间公司逐渐形成了良好的企业文化，也就是说，公司已经具备了足够的亲和力和一个良好的工作环境。在我的意识中，我觉得一个好的品牌首先是有好的质量和信誉，其次就是有足够大的知名度。我觉得做大牌，应该把公司的整体形象给宣传出去，让这个品牌深入人心，不仅要利用传统的广告媒体，同时也要利用现代的网络技术，在短短的一个月左右的时间里，我学到了很多以前从未涉足的事物，如果不是公司给了我一次深刻的体现机会，可能我现在还只是一个只会拿书本的书生，要所最深刻的事， 当然就是跟踪客户了，以前认为只是去客户那里单纯的了解一下情况就可以了，可是却没有想象中那么简单。例如有时候想了解一下客户的打印量的情况，客户却让你自己搞，可是自己却连按哪个键都不知道，那怎样了解呢到最后，还是要客户自己动手。这时候，我只能呆呆地站在那里，心里很不是滋味。由于对业务的不精通，遇到这样的事也是必然的。因此，我对自己说，无论你拿着本书说的怎样厉害都好，轮到你要实际操作的时候，你只能无奈地站在那里，“纸上谈兵”在这个年代是行不通的。这同时又证明了要做好一份工作，不仅要了解相关的理论知识，还要了解实际操作。

通过这段时间的学习，从无知到认知，到深入了解，渐渐的我喜欢上这个全新的专业，让我深刻的体会到学习的过程是最美的，在整个实习过程中，我每天都有很多的新的体会，新的相反，想说的很多，我总结下来主要有以下几点：

1，坚持

我们不管到那家公司，一开始都不会立刻给工作我们做，一般都是先让我们看，时间短的要几天，时间长的要几周，在这段时间里很多人会觉得很无聊，没事可做，便产生离开的想法，在这个时候我们一定要坚持，轻易放弃只会让自己后悔。

2，多听，多看，多想，多做，少说

我们到公司工作以后，要知道自己能否胜任这份工作，关键是看你自己对待工作的态度，态度对了，即使自己以前没学过的知识也可以在工作中逐渐的掌握。态度不好，就算自己有知识基础也不会把工作做好，四多一少就是我的态度，我刚到这个岗位工作，根本不清楚该做些什么，并且这和我在学校读的专业没有必然的联系， 刚开始我觉得很头痛，可经过工作过程中多看别人怎样做，多听别人怎样说，多想自己应该怎样做，然后自己亲自动手去多做，终于在短短几天里对工作有了一个较系统的认识，慢慢的自己也可以完成相关的工作了，光用嘴巴去说是不行的，所以，我们今后不管干什么都要端正自己的态度，这样才能把事情做好。

**关于电子厂顶岗实习总结怎么写二**

很久没有实习了，上一次实习还是一年前的暑假了，那时候我还是高中刚毕业。之后就是一直想实习而没有机会，直到现在我还是没有去过以前的那家工作过的公司。漫漫的暑假终于在六月份来临，我想必须得好好利用了，不给青春留下遗憾。放暑假的第二天我就坐上了前往南京的动车，开始了我的暑假生活，用另一种身份另一种方式生活，真正的投入到这个不那么熟悉的社会，用整个社会的规则来考验自己。在南京待了几天，如愿通过中介进了一家还不算小的韩资企业，南京新星迪基卡尔电子有限公司，开始了自己的“职业生涯”。个中的辛酸苦辣只有亲身体会经历才会知道。只有经历了，才会知道原来这个社会还有生活在这种状态下的一群人;只有经历了，才会深刻体会到生活的不易;只有经历了，才会真正的理解原来这个社会还有这么多规则，不管是明处的还是暗处的;只有经历了，才会深刻的看到自己原来这么脆弱不堪，能力如此有限。社会实践对自己的锻炼不仅仅是某个方面的，历练了我的全部，包括某些观念上的东西。流水线操作员，我人生的一个短暂的插曲，但是教会了我很多东西，渗入了血液里。不管我怎么样，我在成长，我年轻，我不怕。我正在用自己的实际行动努力实践自己的诺言，用我的汗水去浇灌自己的梦想。我一直在努力，不曾松懈。我们九零后一定会用我们的实际行动去承担我们的担当。

经过体检、面试、发厂牌、工作服等等，最后我被分到生产二部的仓库里面出货。一开始不适应，仓库里面好热好累，我真的有点吃不消了，仓库里面的男人们都是些，有吃的虎背熊腰，全身都是肌肉，而我身材偏瘦，文弱书生一个，从来没有干过这么累人的工作，真的当时不想干了，太累了，我有点受不了了。但想想我不能这么轻易就放弃，累的时候，我就在心里告诉自己，我是出来打工挣钱的，不是出来享受的，不受点苦受点累怎么能体会到社会的不简单呢!终于，我坚持了几天，我真的吃不消了，脚和手都很痛，尤其是脚，当时疼的真想哭，动一下都是痛的钻心。过了几天，我和主管说了我的情况，主管看我的真的干干不了这么重的工作，就把我调到了生产二部，去组装液晶电视和液晶显示器的外壳，这个还是工作还是蛮轻松的，不是很累人。我的工种是投放，就是把半成品从从车上拿下来放在流水线上，不过一天要投放好几千的半成品，胳膊还是蛮累人的。不过上班了这么多天，我也就慢慢的习惯了，脚一开始疼到后来就没知觉了。呵呵，这一点很令我欣慰。每天上班、吃工作餐、下班，回去睡觉，这样的日子我也渐渐习惯了，每次不想干的时候我就用鼓励自己，门强，你是个男人，你一定要坚持到底，况且还只要你上班就有钱拿，到时候，就可以把一学期的生活费给挣够了，这样就可以为家里减轻一定的负担了。在公司的这段时间，我有认识了很多人，交了好多朋友，我也在外面尽量提高自己的素质，积极维护我们大学生的形象，和那些看不起我们大学生的人做斗争。干了一个多月，我挣了一千多块钱，公司领导也认同我的工作。

早在离暑假还有一个多月我就盘算着怎样度过这样这样一个暑假，这是进入大学的最后一个暑假。首先钻入我思想的第一个念头就是参加社会实践，进工厂锻炼一下自己，一是因为作为一个农村走出来的孩子，本身就具备了吃苦耐劳的精神;其次，由于家庭贫困所以必须找一个兼职赚取生活费。所以最好的选择就是找公司去社会实践，去获得生活费、并且可以获得社会经验，从而提高自己各方面的水平。

“努力不一定成功，但放弃必定失败”是我暑假前期找工作的体会。找了那么多的公司得到的都是同样的回答“我们只收长期工，不用暑假工”。连续的打击让我深知找工作之难!但我依旧没有放弃。

这个暑假的找工作历程可谓一波三折，在学期接近尾声之时，本来应该是一帆风顺的进入大四，但命运不济出了差错，让我没有心情去找份工作。为此曾经绝望过、颓废过。痛定思痛，我不屈服于命运，我决定去找一份暑期工，过了几天就找到了一个工艺品电镀厂做暑假工，我们去了之后给我们分了工作，结果我们分的工作是第一道工序，直接接触浓硫酸的活，那几天真的是比较难过，每天在危险中度过，工作了三天我们决定打包回学校了，临走前公司还给我们结了一共就干了三天的工资一共一百五十元人民币，这是我们没有想到的，虽然工作比较危险但公司管理还是挺好的，这是从来都没遇到过的，因为以前打工都是必须干够十天才给工资。回来后我们多方寻找，终于经过不懈努力我们又找到了一份工作，这次去了青岛恒新基电子有限公司，由于咱农大的暑假时间太短我们跟公司说尽了好话才答应我们留在那儿工作，为期30天。

青岛恒新基电子有限公司是一家属于组装冰箱配件、空调配件的企业，其终端客户是海尔、美的等知名厂商。

7月15日下午我们经人事部门安排，车间主任给我们分配组别，待组长登记完后给我们简单介绍了一下车间的规章制度后便带领我们参观了生产线，并安排我们在不同的岗位学习一天。

我们的工作时间是从早上7：50到下午6：00，但是每天都要加班到晚上9点左右，这是现在大部分工厂车间里不成文的规定，必须加班，这就是中国社会下层工人的悲哀，资本家为了最大限度的窄去工人的劳动财产会想尽一切办法。住宿是跟两个老员工住在一个宿舍，那两个老员工年龄和我们相仿，心肠很好，没有心计、没有欺骗、没有冷眼嘲讽，给了我们不少的帮助，我们相处非常融洽，这是唯一值得我可以留恋的。我们每晚都开卧谈会，拉呱到半夜，气氛非常融洽，从他们那里听到这个公司的老板就是格力公司一个分厂的副厂长，几年前了六千多万被查出来了，可是这才过了才几年就跑到北方来开公司了，没有得到应有的惩罚，也许这就是社会，这就是现实。我们要学的还有很多很多。

言归正传，7月16日我们正式走上生产岗位，车间是流水线式生产，一条流水线6个人分5个站别，分别是外观检测站、耐压站、对脚站、测试站和总检站。我的工作是在外观检测站，我的任务是检查材料外观情况，主要有以下几点：

检查材料印章：看是否清晰正确，是否盖印在指定位置，是否有脱落污染现象;检查胶带：看胶带是否破损，是否有因胶带问题导致铜线暴露在外;检查胶带粘贴地方的颜色是否符合、位置是否正确。检查铁芯：看是否破损、缺失;检查脚位：看长短是否一致，是否有弯曲，是否粘有异物，是否有缺焊漏焊现象等;检查插脚是否插好、是否插对。

外观检测ok后可流至下一站别进行检测，这一站别需要一定时间去熟悉，此外，做外观检测必须做到细心认真。同时，车间内有着各项严格的规章制度，这些制度严格要求每位员工，帮助我改掉了之前养成的懒散等毛病。

在这一个月的工作期间，我也发现了车间内存在的几点不足之处：

厂内员工流动性大，不能很好的留住操作熟练的长期工人，员工一般都只作几个月而已，原因是工人的个人时间基本没有;员工的整体文化水平和思想道德素质不高，团队合作意识不强，只关心小我利益，也许这跟公司管理制度很大关系，资本家对工人压榨的太严重了得不到员工的拥护;长期工与短期工、熟练工与新员工工资基本无差别，不能很好的调动员工的积极性，厂内的员工福利性支出过少;物料部和苍管部工作存在不足，不能及时为生产线提供材料，经常导致生产线缺材料而停线;厂内很多机器老旧，经常出现故障影响产线速度，导致员工抱怨增多，收益减少;企业没有自己独特的文化，需加强文化建设;缺乏自主知识产权，因多吸纳人才，加强企业创新意识;厂内依旧实行打卡制度，员工带打卡现象严重，应采用指纹等先进计时工具;员工的食宿环境还有待提高。

这一个月是辛苦的一个月，前半个月里我的手指头被磨的生疼生疼的，根本不敢拿东西，后半月还好些，经过了半个月的磨合受上的皮厚了许多。人生就是如此，无论做什么事，没有一开始就会顺利的，都需要经过磨合期历练历练。

经过一个多月时间的社会实践，通过自身的努力，无论是在思想上、学习上还是工作商我都学会了很多，以下是我的几点心得体会：

我懂得如何去适应从学校到社会的环境变化，身边接触的人完全换了角色，相处之道也完全不同;其次，我在就业心态上有了很大的士改变，以前总想着找一份适合自己爱好的、专业对口的工作，可现在知道找工作不容易，很多事情只有走上社会才能接触到。所以我现在不能再像以前那样等待机会的到来，应该尽快丢掉对学校等的依赖心理，学会在社会上独立，敢于与社会竞争，敢于承受社会压力;我认识到“团队精神、共同合作”在工作中的重要性，每个人对每件事的看法不会完全相同，但随着相互的了解、包容合作分歧会减少，开展工作也会越来越顺利;要善于与人交流，正确处理各方面的关系;遇事应沉着应对自己不会的事应该多虚心请教他人;工作中不能总想着自己得到了多少，要问自己付出了多少，你做的事别人都看在眼里。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争,无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。一个月的实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

自学能力，“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。除了英语和计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少很少。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

工作很辛苦。每天十二个小时的工作让我喘不过气来，就算周末再热的天气，都得去上班，一个月休息一天，晚上或周末得加班，那留给个人支配的时间更少。我们必须克制自己，不能随心所欲地不想上班就不去，必须通过自己的勤劳工作赚钱养活自己，不能投机取巧、不能损人利己。

通过这次社会实践，我得到了锻炼，更新了自己对社会的思想观念，吸收了新的思想与社会经验，为将来更加激烈的竞争打下坚实的基础。在今后的学习生活中，我将摆正心态，正确定位，更加发奋学习，努力提高自身综合素质，适应时代和社会的要求。

**关于电子厂顶岗实习总结怎么写三**

\"努力不一定成功，放弃一定失败\"我暑假在社会上漂泊后有深刻的认识。暑假我独自一个人来到外地的辛朋那找份工作挣取些钱，可开始的几天找工作让我带着失落的神态回到归宿地，一连几天找工作失败的经历让我灰心了，我想放弃这个暑假，但我不能放弃，既然我已出来了我不甘心放弃，虽然我是无经验无技术我做一名普通的员工难道社会不给我个机会吗?我告诉自己，不能放弃，我要奋斗下去，最终我通过中介所找到了一份还算满意的工作。

工作虽然是通过中介找到的，但对于我来说，从现在开始我要奋斗了，我未曾放弃理想，只是所达到目的渠道不同而已。我独自一个人在电子厂工作，电子厂中做那线路板对于我来说并不陌生，更别说是有压力了。也许我是刚刚从学校出来的，也许我是受外国工人工作态度多熏陶所致，而舍弃了中国那工作时漫不经心而一味的想到自己得到了多少而不曾想过今天自己做了多少事，守望时间工作的人又有几分心思在工作呢?那对于老员工来说是十分的普遍的，但线长只能数落新员工，每天受气的就属那新员工了，不过我还算幸运了未曾受气相反我们的线长对我还是比较的关照的。后来我也不知道我们线长看中我那点让我去修理那功能坏机，对于一名对全电路零件的布局都不熟悉，对于一个曾经未曾学过修理而无人来指导又怎能在短时间内做好那件事呢?但自己依旧勉强的答应下来了。开始的那一两天看到这么多的功能坏机，再想想自己的无能，不知从何下手修理。看到它们我心浮气燥，为何要我来修理那些\"垃圾\"呢?那刻我无助了，我要放弃了。我向线长说明了我的无能，我不能修理那坏机了，希望有更好的安排。

后来线长叫个技术员来指导我修理。一块一块线路板在我的手中修好了，让我感到成功的喜悦，成功的气息带走了先前的烦燥，带来了自己喜欢上了修理\"垃圾\"的事了。接下来的日子我就是做修理工作的事了。修理不仅仅让我学会了修机的技术，更重要的是让我认识了今后的生活中当自己面对陌生事情时，该沉住气，知道从那个角度来分析问题，来解决问题，来完成对陌生事物的探索，修机让我成熟了一点。让我体会到做事的过程是历练自己，认识了别人，对社会深层的把握，这些都不断让我成熟从容，这过程中在一点一点的削减我的书生气，在打磨我那些跟不上时代变化的书本知识，在剥离我原有的一些难以改变的观点，在工厂的嘈杂的声音中细细的体会这些过程是生活中极有意义的事情，这既是享受，也是折磨，更是一次历练。

暑假社会这一游不仅仅带给我的是金钱，更重要的是让我对人生有了新的认识，有了新的感悟。对社会我直接接触了消除了先前的一些偏见，又从社会上认识了自己在那些方面的不足自己还要努力的改进。先前我想从此挫学到社会上漂泊闯荡，至于社会的辛苦我早有耳闻了，但我想的是：\"每年从各高校中走出一批又一批的学生但对于他们其中又有多少学习到东西呢?又有多少可以在社会上立足呢?带着梦想来到大学中最终自己的梦想也被弥腐的大学生活所吞噬，那与不来大学有何区别呢?社会不好生存，更别说是发展了，但我不会象那些自命为什么大学生的人而歧视职业的高低来过分的挑剔工作，我会从基层来做，从基层学习，辛苦对于我来说并不害怕。面对每年高校生失业情况，让我不得不疑惑\"知识改变命运\"是否对于每个人来讲都是一条公平的起跑线，疑惑的是为什么中国那么多的博士生没有辉煌过;疑惑的是为什么每年有那么多的准博士生走上自杀之路;疑惑为什么大学生失业率依旧那么高......知识也许只是改变我们人生条件之一，但对于每日在象牙塔里面渡过的学生来说他们又拥有社会社会对其经验、技术的需求吗?有多少人从大学走出来可以从事自己所学的专业工作呢?一脑的书本知识;一身的书生气质;一串的书本逻辑而未吸收社会实践的过滤;而未经历颠簸命运的冲洗，让别人看起来十分的幼稚而待成长。再展望与社会上有多少人是通过社会劳动实践来选择自己奋斗的目标，最终有所成就，此刻我更加感觉到我们大学生目对如此竞争激烈的社会生存的危机。

对于我们大学生来讲不应该过分的相信\"知识改变命运\"知识仅是其中的条件之一，沿着许多成功者足迹来勘察，我们可以看到成就梦想的路途知识可能是斩断路途中荆棘的刀但在前行的过程中更需要我们课堂上无法学习到的东西，也许我们从社会上吸取了这些知识才能真正改变我们的命运，才能羽翼丰满，让我们飞出藩篱飞向成功。

学校让人学习了那生硬的书本知识，让热血男儿变的更加弱小;社会让人学会了如何来生存与发展，让书生气的学者变的更加的疯狂。但无论是在学校还是在社会，我们依旧在学习，在学习中奋斗，至于奋斗的结局有谁预先知道呢?但我们要坚持\"努力不一定成功，放弃一定失败\"的心态来奋斗。

\"努力不一定成功，放弃一定失败\"是篮球运动员姚明在cctv2中由王俐芬主持的创业之路节目中对那创业者来讲的。对于创业方面来说在受邀的嘉宾中姚明根本无法同马云、牛根生......相比，但对于篮球也许是他坚持了\"努力不一定成功，放弃一定失败\"的座右铭来奋斗，不计结局的奋斗，成就了今天的姚明。《在路上》那书上讲述了此次创业活动的全过程，对于里面有许多成功创业者的感言多半随自己翻阅书那一瞬间而被遗忘，此刻想想：人的一生中无论你是处于那个行业，无论你是干什么的，我们的生活总是有目标的有方向的。我们每天在为理想而奋斗。在奋斗者中对于一帆风顺的没有几个

其中总是要遇上各种挫折各种自己无法想象的灾难，在我的心中似乎每个奋斗都要经历灼烧他们心理承受力和人格尊严的故事，而对于其所达到的成绩就与他们内心所经受的煎熬的程度所成正比。生活中的奋斗者多，而至于有所成绩的奋斗者却十分的少，大部分人无法承受内心的煎熬而放弃了，最终无法成功。人生中既然选择了自己奋斗的目标而坚持\"努力不一定成功，放弃一定失败\"的心态来奋斗来努力，至于成功与失败在天意了，过分的计算结果只能让自己犹豫前，错失成功的机会。

义乌市是小商品经济特别发达的城市，因此才有了亚洲最大批发市场的的称誉。这里汇集了多地域的人和文化。在这间工厂里，暑期工就来自许多不同的地方，有安徽、江西、湖南、四川、湖北、天津等地。而工厂的领导们基本上是来自河南商丘，这类似于家族企业一般。在上班时，经常会听到不同地方的方言，湖南话、南昌话、河南方言。不仅是语言上的不同，为人处事以及一些价值观念也有区别。

在当地，有着比较强的地方产业保护意识。举例来说，当地有多种自产的饮料，这些饮料可能在义乌市之外都是找不到的，而对于那些在外面已经大众化的商品，许多在这里都摆不上超市的货架。即便摆上了货架，价格也会较其他地方要贵些许。正因为这里是小商品的天堂，而且自我生产能力高，因此山寨现象也是很普遍的，保留某些知名的商品包装，仅仅换了商标就变成了自主的新商品。

虽然在打工期间没有到市区或是繁华的商贸街玩过，但在工厂附近就能感受到义乌市小商品经济的发达。在离工厂不远处有个夜市，这里是当地小商品经济的缩影，夜市里的商品主要涉及吃、穿、行。聆听了那些在放假期间去了商贸城的同学们讲述后也能想象的到其热闹的景象。

前面提到过这家工厂是做外贸生意的，就我观察，在这里生产的产品在国内的市场并不是很好，一方面，在有线电视以及数字电视越来越普及的国内，对于电视天线的需求量并不大；另一方面，受限于厂家技术，在短期内不太可能生产出更高科技含量的产品，出于这两个原因厂家才将市场定位在国外。

对于企业而言，其根本目的是获取利润。获取渠道主要有三种，产品、市场以及压榨员工的剩余价值。产品是通过两方面博得消费者的信任，一是产品的创新性，二是产品质量。即便产品种类有局限性，但该企业在创新性方面一直在做尝试，在打工的一个月期间，有一、两种新产品投入生产，并有商家下订单。市场瞬息万变，想要寻找到稳定的客户源是很难的，这就需要外贸部的人员不懈的努力。在压榨员工的剩余价值方面就不需要多说了，对于这样一家规模不算大的电子类厂家，不会给予员工太好的待遇。像这样的工厂，在某种程度上，产量和交货速度有时比产品的质量更加重要。有这样一个实例，我曾被调去帮助总装线赶一批大网罩，前后两次都是同一类的产品，但是生产工序却有很大的区别。打听后才得知是厂家与非洲商家协商后决定偷工减料，在第二次的生产中去除了电路板，不敢想象非洲的人民在使用这样偷工减料的产品时会有怎样的感受，当消费者发现了产品有质量问题，而且印有中国制造的字样时，到底是谁的形象受损。

在这次的打工经历中，我们算是看清了中介方面的做事态度。中介或许比企业更加是唯利是图。从签署合同时收取相关费用开始，就在想方设法从暑期工身上或是工厂那里获得利润。有两个这样的例子，在我们与中介签署的合同上有收取管理费一项，其具体内容是若中介方面有相关人员在工作期间对暑期工进行统一的管理，则收取相应的管理费用。而在工作期间，并没有中介人员住厂管理，而在我们即将离厂，与中介进行交涉时，中介方面仍然要求收取管理费用，但之前中介的行为已经违反了合同的相关内容，涉及到了法律问题，最终中介还是妥协。另一个就是中介在与工厂签订的合同中，隐瞒了一些事实，所有的暑期工都是自费乘坐火车到达义乌市的，而在那份合同中，中介却要求工厂支付给中介暑期工作车的费用，原因是车费是中介方面支付的。此事事后是如何解决的便不得而知。

这次我们能够顺利到达工厂工作是幸运的，这样说的原因是有许多报名前往其他地方打工的暑期工，最终因种种缘由事情未果，中介方面的说辞大多为长假招工已满，或是同学们到工厂后发现实际条件与之前中介诉说有较大的出入，还是选择早早终止此次历程，离厂回家。

所谓吃一堑，长一智，在社会上这样走一遭后，我们品尝到了与家、与校园完全不同的滋味。无论是在家还是在学校，基本上都有呵护的力量在我们身边围绕。一旦孤身在外，周围的环境就变得“危险”了，没有谁会给你绝对的保护，自己要学会保护自己，要学会融入新的人际环境，处好于工友以及领导之间的关系。就算不能给别人留下好的影响，但也不能让他人对自己有什么错误的判断。需要先做好本分工作是最。

在家，我们是为人子女，责任是孝敬父母；在学校，我们是学生，任务是好好学习，与同学和睦相处规划自己的未来。并付诸行动。而在工厂里，我们的角色发生变化，是最普通的工人，使命是为工厂创造出利润。在学校。我们是用好成绩来体现价值，在这里，是用认真的工作态度，出众的生产效率来体现个人价值。只有在尽可能短的时间内将自身练就成精兵强将，才会获得领导的认可，才能使自己的处境相对于其它人好一些，最直接的体现就是工资，这也是员工最为敏感的方面。

在学校里学习的大多是书本上的理论知识，而在这里则全部是手工技能，是对我们实际操作能力的考验，能够真正地促进自身的全面发展。

另外，经历过后，我们学会了对待社会上的许多信息需要先进行细致的分析、准确的判断，不能盲目地相信，要增强法律意识。就那中介签署合同来说，不得不承认当时是有一些草率，考虑得还不够周全。幸运的是，中介方面自身犯了一些错误，我们灵敏地抓住了错误，这是最终成功脱身的关键之一。但在漫漫人生路上，不会有太多这样的幸运。这一次给我们敲响了警钟。

这一次我们学会了独立，学会了坚持。离开了父母的呵护，不再是不愁吃、不愁穿的日子，由于在工作期间，身上的资金紧缺，不可能在大把的挥霍了，不得不过着计划、拮据的日子。在这里，学会坚持很重要，由于每天是重复且枯燥的工作，难买你会产生烦躁的情绪，很多时候想放弃，每当这时，就必须告诫自己来到这里的目的是什么，重复一遍又一遍地说。当信念坚定后，也就这样坚持下来了。

此外我由衷认为政府方面对暑期工的保护还不够，这毕竟是一群特殊的团体，不能完全同其他的打工者等同对待，仅现有的合同法并不能解决所有的问题，在此建议能有更有针对性的法律规章出台实施，能切实保护那些弱势群体。

无论怎样，人生的第一次打工经历就这样瞬息而过，留给我的还有很多很多，以后的路还很长，如同屈原说的那样。路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！