# 外贸业务个人原因辞职报告范文汇总

来源：网络 作者：紫云飞舞 更新时间：2024-02-14

*外贸业务个人原因辞职报告范文汇总一您好！从20xx年11月第一次面试到如今，转眼我在长城公司工作生活了快2年，当我拿到手上沉甸甸的3年期合同，心情很复杂。选择不再续签是我鼓起了很大的勇气和决心的。我依旧记得当时信心满满来面试的样子，依旧记得...*

**外贸业务个人原因辞职报告范文汇总一**

您好！

从20xx年11月第一次面试到如今，转眼我在长城公司工作生活了快2年，当我拿到手上沉甸甸的3年期合同，心情很复杂。选择不再续签是我鼓起了很大的勇气和决心的。

我依旧记得当时信心满满来面试的样子，依旧记得给我面试的丁总，林总，焦主任亲切的笑容，甚至记得方向感不好的我在管家桥狂奔赶105班车的狼狈样，真的历历在目。王总，你还记得吗？我们在小食堂里面聚餐，您让我们这些新来大学生每人承包一道菜，我们一起吃饭，一起笑，一起谈学习谈对工作的想法和对生活的态度。我想，这个就是我要来的地方。

时间，真是过得很快。看看公司墙上一幅幅生动的照片，看看自己相机里记录的一幕幕公司活动，我是多么拼命地融入这个团体。从办公室到单证到财务部，每天楼上下的忙碌，擦肩而过的同事，我叫的出他们每一个的名字，那么真实而亲切，我用最大的努力做好自己的工作和协助他人工作。记得每个加班的晚上，和同事一起等待客人的回复，希望可以争取订单；记得我绞尽脑汁想的搞笑节目在拓展训练晚会上让大家眼泪都笑了出来；记得我熬夜写年终晚会的台词，周末和大家一起排练，是勤劳和汗水换来的肯定；记得我激情万丈的喊着“海企长城，众志成城！”直到嗓子无法出声；记得跪在地上一张张贴着我们的各种照片，制作我们每期的板报；记得林伟贤老师讲座上我急中生智现场想的一个问题，竟得到了如此多的赞赏。也许我不是最好的员工，但是，我真的一直在努力。

有太多事情，我们一起经历过，每一个片段对于我们来说都有太多的回忆；有太多感谢要说，没有你们我不敢第一个飞过断桥，没有你们我没有那么多的激情去释放，也不会成长那么多。和大家说再见不是件容易的事，我甚至不敢看你们的眼睛，你们对我很重要很重要，我很在意每一位，我们的团队很优秀很优秀。可是离开，也是我必须做的选择。

经济讲座，咨询公司，一项一项改革正在我们公司进行着，我看见了公司做的一切；我也积极的尽一切可能的参与其中。改变不是一蹴而就的，就像rome was not built in a day，需要一个积累的过程，我坚信长久的发展下去我们公司远期会很好，我相信我们的团队和领导。我看见人力资源，员工福利很多方面都上了轨道，真心的为大家高兴。能在海外集团这样一个氛围内工作，对于任何立足外贸届的外贸人来说都是一件很荣耀的事。我至今非常感谢公司当初选中了我，给了我这个锻炼的机会。

我是一个坚持的人。从我踏进学校的大门我就告诉自己将来要成为一名好的外贸业务员，从进公司的第一天起我就想成为独当一面的业务员，我觉得其他任何的活动、光环、荣誉都比不过做好业务来的更有成就感。可是非常遗憾的是，2年来尽管我尽了最大的努力，却没有为部门业绩的提升带来多大的帮助。外贸今年整体走下坡路和政策的调整确实让我担心自己的未来，甚至质疑过曾经的选择，我想找到适合自己的平台和今后前进的方向是我目前最重要的事情。

我曾经说过人生就像一场赛跑，我不想停下来。也有人说过，机会是留给做好准备的人。我想把握住我的机会，在我年轻的时候，在我有机会选择的时候，在我就算失败也可以承受的时候，给自己全新的机会去尝试。

此致

敬礼！

辞职人：xxx

20xx年xx月xx日

**外贸业务个人原因辞职报告范文汇总二**

20\_年，我部门在公司总经理、各科室的共同领导与指导下，按照公司章程的要求和部署，坚持以＂稳步发展，重点突破＂为重要指导思想，以保持部门工作流程的完善化，正规化，人员组建稳定化为发展目标，以培养新旧接替互帮互助为出发点，结合部门实际，克服工作中存在的困难，基本完成了各项工作任务。现将我部门20\_年外贸工作总结如下：

截止目前，我部门有：

外贸业务员、单证、内务、以及客户服务人员共3人。并由总经理亲理总的原则指导工作。总经理助理协同安排相关事宜。公司进出口部从20xx年组建以来，不断进行尝试更新、更强、更有优势、风险更低、更具国际业务化的贸易结算方式。截至20xx年底，逐步由简单单一的t/t结算，转让信用证拓进到直开信用证，代理出口业务等。

货物直接出口到……等东南亚国家和地区，为进一步进入国际市场积累了宝贵经验。同时，公司总经理也给与我部门极大支持。在协调部署各展会的同时，亲赴国外与外商进行面对面的商务洽谈活动。并指导和调控公司销售由原来的主内销原则逐步转变为以出口创汇、抢占国际市场为销售主旨的营销理念。灵活多变的经营管理模式，使我进出口部业绩稳步提升。

本年年度末，公司直接出口销售产品计9474700码；累计销售金额为：2804842.31美元。

就企业而言，我国目前的优秀企业大都在市场前景且具一定竞争优势的成熟行业中，但处于行业的中下端位置，不仅无暴利可言，甚至利润稀薄。这些成熟行业技术发展趋势清晰，一般不会出现技术方向突变带来的行业格局大变。同时，这些行业需要巨大市场作为载体。中下端的企业要想同等的争取市场、争取市场利润和市场占有度，就必须掌控一定的独到经营模式。于是创新思维不得不被提出。

作为一个部门也一样，要想有更大的发展空间和膨胀力度，就必须拿出更新、更有效的工作手法。要创新，要自主的进行创新，并切与公司整体运营的创新经营同步的创新。

**外贸业务个人原因辞职报告范文汇总三**

尊敬的领导：

您好！

经过深思熟虑地思考，我决定提请辞职我在公司的外贸业务员一职。

由于家庭和工作上的种种原因，我的身体情况和精神状态都出现问题，需要一段时间的调整。我也没有了继续在这里工作的动力和激情。

我考虑在此辞呈递交之后的2周内离开公司，而此段时间我已经安排好了接手的工作，在这2周内我会带着她们熟悉客户和工作流程。

一年以来在公司的工作是我人生一段难忘的回忆！我非常重视我在汉宝的这段经历，也很荣幸自己成为过xx的一员，我确信这段经历和经验，将为我今后的职业发展带来非常大的利益。

这是一家人性化的公司，如果将来有机会我还愿意再为公司服务。

此致

敬礼！

辞职人：

20xx年x月x日

**外贸业务个人原因辞职报告范文汇总四**

尊敬的x总：

您好!

从20xx年11月第一次面试到如今，转眼我在长城公司工作生活了快2年，当我拿到手上沉甸甸的3年期合同，心情很复杂。选择不再续签是我鼓起了很大的勇气和决心的。

我依旧记得当时信心满满来面试的样子，依旧记得给我面试的丁总，林总，焦主任亲切的笑容，甚至记得方向感不好的我在管家桥狂奔赶105班车的狼狈样，真的历历在目。王总，你还记得吗?我们在小食堂里面聚餐，您让我们这些新来大学生每人承包一道菜，我们一起吃饭，一起笑，一起谈学习谈对工作的想法和对生活的态度。我想，这个就是我要来的地方。

时间，真是过得很快。看看公司墙上一幅幅生动的照片，看看自己相机里记录的一幕幕公司活动，我是多么拼命地融入这个团体。从办公室到单证到财务部，每天楼上下的忙碌，擦肩而过的同事，我叫的出他们每一个的名字，那么真实而亲切，我用最大的努力做好自己的工作和协助他人工作。记得每个加班的晚上，和同事一起等待客人的回复，希望可以争取订单;记得我绞尽脑汁想的搞笑节目在拓展训练晚会上让大家眼泪都笑了出来;记得我熬夜写年终晚会的台词，周末和大家一起排练，是勤劳和汗水换来的肯定;记得我激情万丈的喊着“海企长城，众志成城”直到嗓子无法出声;记得跪在地上一张张贴着我们的各种照片，制作我们每期的板报;记得林伟贤老师讲座上我急中生智现场想的一个问题，竟得到了如此多的赞赏……也许我不是最好的员工，但是，我真的一直在努力。

有太多事情，我们一起经历过，每一个片段对于我们来说都有太多的回忆;有太多感谢要说，没有你们我不敢第一个飞过断桥，没有你们我没有那么多的激情去释放，也不会成长那么多。和大家说再见不是件容易的事，我甚至不敢看你们的眼睛，你们对我很重要很重要，我很在意每一位，我们的团队很优秀很优秀。可是离开，也是我必须做的选择。

经济讲座，咨询公司，一项一项改革正在我们公司进行着，我看见了公司做的一切;我也积极的尽一切可能的参与其中。改变不是一蹴而就的，就像romewasnotbuiltinaday，需要一个积累的过程，我坚信长久的发展下去我们公司远期会很好，我相信我们的团队和领导。我看见人力资源，员工福利很多方面都上了轨道，真心的为大家高兴。能在海外集团这样一个氛围内工作，对于任何立足外贸届的外贸人来说都是一件很荣耀的事。我至今非常感谢公司当初选中了我，给了我这个锻炼的机会。

我是一个坚持的人。从我踏进学校的大门我就告诉自己将来要成为一名好的外贸业务员，从进公司的第一天起我就想成为独当一面的业务员，我觉得其他任何的活动、光环、荣誉都比不过做好业务来的更有成就感。可是非常遗憾的是，2年来尽管我尽了最大的努力，却没有为部门业绩的提升带来多大的帮助。外贸今年整体走下坡路和国家政策的调整确实让我担心自己的未来，甚至质疑过曾经的选择，我想找到适合自己的平台和今后前进的方向是我目前最重要的事情。

我曾经说过人生就像一场赛跑，我不想停下来。也有人说过，机会是留给做好准备的人。我想把握住我的机会，在我年轻的时候，在我有机会选择的时候，在我就算失败也可以承受的时候，给自己全新的机会去尝试。

。

欢迎登陆辞职报告范文网查看更多

**外贸业务个人原因辞职报告范文汇总五**

时间过的飞快，为期一个月的实习结束了，在这段时间里，实习充实了我的学习生活，我学到了许多书本上无法体验的知识。通过实习，我感触颇多，得到许多新的认识，对许多问题多了深一层次的思考。回想起这两个月的生活，一个人在新的环境里，应付新的人际关系，本来就是挺辛苦的事，再加上工作的繁忙和紧张的生活节奏，这两个月来真可以用艰辛来形容了。还好这一切我都挺了过来，相反这些困难让我更加的了解自己、坚定信心，也让我从中得到了深刻的认识。以后我就是社会上的一份子了，责任也将越来越重。

实习，顾名思义，在实践中学习。在经过一段时间的学习之后，或者说当学习告一段落的时候，我们需要了解，自己的所学需要或应当如何应用在实践之中，因为任何知识都源于实践，归于实践，所以，要将所学付诸实践，来检验所学。然而，我们当然不希望实习仅止于此，那就太狭隘了。

如果按照自己的职业规划，可以选择与自己专业对口的职业来做，可以是不错的工作。现提供外贸业务实习报告，希望对想做外贸的求职者有帮助。

我的实习，其实是工作。在这两个月中，有太多太多的感触，一时竟不知道从何说起。在此次实习中，我感悟颇多：

(1)加强英语及专业知识的学习

对于外贸人员而言，不仅要掌握够硬的专业知识，而且还必须会用英语与外商交流、谈判及写传真、书信。如果专业英语知识掌握不好，就很难胜任工作，甚至会影响业务的顺利进行。因此，在实习中要求我们加强英语的学习，掌握外贸专业术语基础。

(2)要有坚持不懈的精神

作为在校生，我们不管到哪家公司，一开始都不会给我们布置过多的工作任务，一般都是先让我们熟悉公司的工作环境，在这段时间里很多人会觉得很无聊，没事可做，便会产生离开的念头。在这个时候我们一定要坚持，不能轻易放弃。

再者，在外工作不比在家里或者学校，做的不好挨批是正常的事，承受能力差的同学很容易放弃。这时我们要直面问题，如果是自己的失误，一定要改正错误，吸取经验，争取不再犯。

(3)坚持学以致用

我的工作是在公司的商务部见习外贸业务。

外贸业务员，算是与专业对口工作的不二选择了，而且我们曾于大三进行过tmt模拟实习，对外贸流程有一定的了解。然而经过在商务部一段时间的工作，我渐渐明白有时实际要比理论简单直接的多，但大多数情况下实际操作还是比理论要复杂、间接，通常是我在别人的实际操作中领会到了自己所学理论的重点及要旨。值得庆幸的是在两个月的时间里，公司的同事领导给予了我热情的指导和帮助，而我也虚心向他们请教学习，在理论运用于实践的同时，也在实践中更加深刻地理解了以前没有理解透彻的知识。

**外贸业务个人原因辞职报告范文汇总六**

《顶岗实习》是职业技术学院对面临毕业的大专学生专门开设的一门重要实践性课程。通过此门课程，我们将学校理论知识与社会工作实践有机结合。它不仅增强了我们的动手能力、协作能力和专业技术能力，也增强了我们对社会的认知能力。为我们从象牙塔的学习生活踏入今后实实在在的工作岗位，起到了桥梁作用。

顶岗实习不同于在校学习，在校学习，我们只是被动的领会老师讲解的东西，而顶岗实习则是在社会的大环境、在企业领导的指导下，我们自己去实践，去探讨，去学习。而通过实际操作，一方面可以巩固在书本上学到的理论知识，另一方面，可以获得在书本上不易了解和不易学到的实际知识，使我们在实践中得到提高和锻炼。它不仅是校内教学的延续，更是校内教学的总结。

1、实习具体情况介绍 ……………………………………………1

(1)、实习单位介绍………………………………………………1

(2)、实习岗位介绍………………………………………………1

2、实习期间工作内容介绍 ………………………………………1

(1)、参加阿里培训………………………………………………1

(2)、参加广州展会………………………………………………1

3.实习心得 ………………………………………………………2

(1)、心态第一……………………………………………………2

(2)、学习至上……………………………………………………2

4、结束语 …………………………………………………………4

东莞市信东橡塑五金制品有限公司是一家专业挤出硅/橡胶管/条及模压橡胶制品的生产厂家，成立于20xx年。从事硅胶管、硅胶异形条、硅胶发泡条、橡胶条、橡胶异形条、橡胶发泡条、热塑性弹性管/条以及各种模压橡胶制品的开发和生产。

信东位于广东省东莞市石排谷吓工业区，公司现有厂房七千平方米，员工二百余人，其中橡胶专业工程师/技术人员十余人，质量管理专业人员十余人。公司为一般纳税人，并已通过iso9001-20xx质量体系认证。

公司本着“质量第一、顾客至上”的企业经营宗旨，秉承“诚信服务，开拓创新”的企业发展理念，靠专业的技术实力、全新的改革创意、热诚的服务态度、良好的信誉赢得广大用户的信任和支持。

实习岗位：外贸业务员

工作内容：负责阿里巴巴平台后台管理与操作;

负责中国制造网平台操作;

负责产品推广与挖掘新客户;

负责接待外宾来厂参观与参展事宜;

负责开发新订单和维系订单事宜;

20xx年2月19日，我来到东莞石碣沙腰码头明珠岛参加东 莞区域阿里巴巴启程学院第一期培训。这是我第一次参加此类培训活动，对一切都充满好奇，充满期待。而培训内容也没有让我失望，为期三天的培训时间不仅教了我们很多实用的网上平台操作技巧更让我们重新审视了内心真正的自己，让我们坚定了自己的工作目标，找到了进一步前进的方向!

此次我们培训期间的学习内容主要包括平台操作，工具的合理使用及销售技巧三个方面。阿里巴巴国际站的操作方面，我们学习了平台上经常用到的功能，如产品发布，数据管家，公司主页的布置格局，发布产品需要注意的细节问题等等。平台只是个道具，但却是我们与客户进行沟通对话的首要桥梁。所以只有我们用心去对待，它才会给我们带来更多的高质量的询盘。

而工欲善其事必先利其器，在电子商务如此发达的现在，网络上的各种工具对我们获取信息十分重要。如图片处理，谷歌搜索，客户信息查询，邮箱软件处理等等。这些都是我们在外贸操作过程中需要了解和运用的工具，只有将这些工具熟练的应用到我们需要的领域中去，才能使我们的工作达到事半功倍的效果。

在阿里巴巴，讲师给我们播放了一部名为secret的电影记录片。影片给我的内心震撼到现在我还记忆犹新。它让我明白原来一个人内心的强大能影响外界那么多事物，乐观的心态和拼搏的精神与意识原来在我们生命中占据那么至关重要的位置。

在欢声笑语的学习与交流中，我们既体会了游戏的快乐，也享受了学习的乐趣，更重要的是在这短短三天，我们还见证了彼此间清澈纯洁的友谊。所以这三天，带给我的不仅是知识的收获，更是心灵的收获，更是友情的收获!感谢阿里巴巴启程学院!

20xx年18日，我随我们公司来到广州琶洲保利博览馆参加20xx届门窗幕墙展。为期三天的展会时间老实说挺辛苦的，根本没想象中的那么好玩和刺激。从上午到下午一整天，就只有中午吃午饭的时间可以稍微放松一下神经，其余时间都要保持打鸡血的精神和状态招待来我们展位参观的客人，为他们详尽解答产品疑问，并努力挖掘客人的产品兴趣和购买意向。虽然很累，但这三天过得还是蛮充实的，同时通过解答客人的疑惑及听老板和同事对产品的介绍让我获得了不少专业的产品知识，也锻炼了我与外界沟通交流的技巧和勇气。更幸运的是我接待了来自三个不同国家的外国客人，一个英国的，两个俄罗斯的和两个印度的。虽然我英语很蹩脚，但他们都很和善，很耐心的给我解释他们想要找的产品。尤其是来自英国的noor先生，他要找epdm材料的橡胶发泡管，问我两千米的报价。我听了好久也没搞清他是要哪一种两千米的价格，正急得团团转的时候幸好他在广州的代理过来了，才给我解了围，明白了客人最想知道的东西。最后我们给noor先生赠送了我们公司的产品样品，互相留下了联系方式，约定后期联系，现在此客户还正在跟踪中。

此次展会遇到的情况给我敲了个警钟，英文水平必须马上提升，与客户语言沟通能力亦亟需大幅度提高，否则必定会给以后的工作带来很多不便。

好的心态是成功的第一步，这句话一直是我行动的指南和坐标。我一向是个乐观的人，所以找到好的心态对我来说完全没什么问题。但是要保持这种积极的状态就是我的弱势了。想当初刚进公司，我雄心勃勃，斗志昂扬，立志要在短时间内拿出销售成绩。结果事与愿违，上班数月我还是处于菜鸟级别，更别说拿单出业绩了。一时好几天我都觉得上班没有乐趣，上班我就盼望下班，下班了还盼着放假。这样的状态使我对工作上的困难总是想逃避甚至干脆置之不理，完全就放弃了去拼搏，去解决难题。可想而知，势必这几天是倒退回去了。不仅浪费了自己宝贵的时间，更是浪费了不少难得的锻炼机会。

学而不思则罔，思而不学则殆。不管处于哪一个阶段，学习都是首要摆在我们的日程表上的。虽然已经从学校毕业，但始终我们都是学生。还不仅是生活上的学生，也是工作上的学生，而且只有不断学习，努力充电，我们才能不断突破自己，向着目标大踏步前进，前进，再前进!

而在工作中，特别是对于我们这一些刚刚从学校走出来的小虾米，更是要仔细体会不断学习，努力充实自己的道理。不论做什么事情，最先想到的应该是如何从这件事中学习到一些东西，而不是这件事是不是该我做，我做了之后又会让自己获得一些什么实际的东西。

最后我坚信只要好好学习，天天向上的几率是不难的!

顶岗实习是我们融入社会的开始，也是我们真正踏上工作岗位的一个有效过度，这一步走得好，我们的下一步才知道该往何处迈和该怎样迈。以前不知道自己能力到底怎样，一直以为自己在学校里学的东西已经很多，差不多够得着在工作上用了。但往往现实就是比较残酷，经过几个月的实习工作和生活，我深刻的认识到专业知识的匮乏所带来问题的严重性。我想，只有不断努力，不断让自己巩固和学习才会让自己在工作中取得进步和成绩。

透过这次机会，我要感谢学校领导和老师对我们的辛勤培养和教导，感谢日夜操劳的实习岗位指导老师，同时也感谢我们陈总给我这次宝贵的实习机会。最后祝信东公司能前景无限，不断发展壮大!祝我们长民政学院明天更美好，成绩更辉煌!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！