# 员工年度工作计划和目标(推荐23篇)

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2024-01-16

*员工年度工作计划和目标1导入：新的一学期已来临，来大学的生活已有半年多的时间，面对新的学年一切都有了新的开始，一切都以新的面貌开始又一个春夏秋冬。 经过一个学期，我作为心理委员对自己所需要做的事有一定的了解、认识。作为一个心理委员自己拥有良...*

**员工年度工作计划和目标1**

导入：新的一学期已来临，来大学的生活已有半年多的时间，面对新的学年一切都有了新的开始，一切都以新的面貌开始又一个春夏秋冬。 经过一个学期，我作为心理委员对自己所需要做的事有一定的了解、认识。作为一个心理委员自己拥有良好的心态、心理调节能力等才能更好的帮助需要帮助的同学；还有在平常的学习、生活中对每一个同学的情况能够有所了解，这样，才能够给予同学以更好的帮助；还有就是，自己作为班委，在学习方面不仅自己的成绩要优异，还要能够带动本班的学习氛围，而且在学习上也要给予需要的同学以帮助；还有班委之间工作的协作，要积极组织和开展活动，宣传一些积极思想，搞好班集体的团结。

回顾：去年期末的成绩班级同学挂科人数是整个国贸专业挂科人数最多的班级，这不仅是同学自己对待学习的问题，还关乎班委在班级中对本班级学习氛围的一个缔造问题。我认为最主要的还是同学自己本身对待“玩与学”之间的时间配置问题，大多数的同学“玩”的时间远远多于“学”的时间，没有很合理的支配自己的时间问题，甚至在有的同学在最后期末冲刺时间里，还是在玩，而且学习时间几乎没有给予安排，而这类的人挂科几乎在两门左右。总之，对于去年的期末考试的\'成绩之所以那么的不理想，总归是“玩与学”时间的合理安排。

>心理委员工作计划：

1.我将尽力认真做好学生心理辅导及心理咨询工作，积极配合院系心理部的各项工作

2.定期开寝室长会议，了解每位同学的心理情况以及思想动态

3.在就职期间，我会先从自己做起，不断完善自我，克服自身性格上的缺陷，同时也会增加一些关于心理问题的资料的阅读，更多地关注同学们的意见与想法，并主动及时进行适当的沟通，从而更好地为大家服务。我会努力引导大家用最积极平和的心态去面对生活、学习和工作上的问题，希望我所作的一切能使同学们拥有更完满更充实的大学生活。

作为班级的心理委员，这让我觉得增加的存在更有意义。作为心理委员，在完成自己的本身职责工作之外，同时还要帮助其他班委共同开展活动，毕竟一个班级的发展要靠大家共同的努力。在大家的努力下，我们坚信我们国贸班会成为一个优秀的班级！ 让我们为了这一共同的目标而努力吧！

**员工年度工作计划和目标2**

>一、20xx年度综合部的工作方向：

1、完善职工队伍建设，实行优胜劣汰机制，下决心组建一支适应公司发展的优秀团队。

2、完善员工薪酬与绩效挂钩的浮动计酬和考核机制。

3、进一步完善公司各项规章制度，使各项工作有章可循，有规可依，纲举目张，最重要是在有了规章制度的基础上，加强执行力。

4、进一步加强员工培训，提高员工综合素质和业务能力，根据实际情况制定培训计划，帮助大家提高专业知识和工作技能，更好的完成工作任务。

5、加强自身素质和业务水平的提高，切实起到表率作用，做到以理服人、以德服人、以制度管人。提高理论水平，从根本上解决思想认识和觉悟的不足，从公司发展的角度，高瞻远瞩。

6、努力提高管理水平，改进工作方式方法，分清工作轻重缓急，提高工作效率，全面提升综合部的组织、协调、沟通、督促、管理能力，增强员工向心力和凝聚力。

7、努力营造干净整洁、团结互助、倾力协作、健康和谐的工作氛围。

8、建立办公室工作学习制度，及时掌握最新动态、分享管理和业务知识，树立良好的服务意识，以便以后工作顺利开展。

>二、20xx年度综合部主要工作及相应措施：

第一部分、人力资源

配合公司20xx年度营销目标的实现，根据公司各系统的发展需要和人员配置，加强人力资源工作的计划性：

1、人员招聘。

①、利用公司影响力和春节后人才流动的高峰期这个机会，补充一些来自全国各地的的高端人才和优秀的基础人才，以便人员更替、培养、储备。

②、改善目前招聘渠道、流程，增加招聘投入，适应20xx年人才猛增需求。

③、在20xx年绩效考核的基础上实现20xx年的内部培养与晋升，提拔和任用有忠诚度、上进心、业务强的内部员工。

④、实施方案：

Ⅰ、招聘方式：以网络招聘为主，和全国知名的招聘网站合作，

Ⅱ、人才市场现场招聘：保证与合肥市人才市场、国际会展中心等各个人才市场联系，参与大型招聘会、专场招聘会等，这同时也是公司品牌宣传的一种形式。

Ⅲ、内部提拔：通过绩效考核等方式提拔和任用内部员工。

Ⅳ、熟人针对特别岗位或难点岗位实行奖励熟人推荐的形式。

Ⅴ、猎头招聘以及学校现场招聘：猎头招聘主要针对高层管理岗位，学校现场招聘主要针对基础岗位。

Ⅵ、免费网络论坛：在安徽及合肥论坛上免费发表招聘信息，并抽空多顶贴。

⑤、注意事项：

Ⅰ、公司人力资源部与行政部没有分离出来，同属综合部，可能在专业性方面有所欠缺，综合部将会扬长避短把工作做好做细。

Ⅱ、招聘渠道拓展：竞争对手挖人、行业论坛招聘广告发布、定期招聘日等。

Ⅲ、做好各项准备工作：与领导及各部门沟通、了解特定需求，合理安排招聘渠道及招聘广告的发布。

Ⅳ、安排面试：面试方法的选定，面试时间的安排，面试内容的准备，面试结果的反馈、录用决策效率提高等，逐步完善规范和指导各部门招聘流程。

Ⅴ、尽可能地节约人力成本，尽可能地使人尽其才，并保证组织高效运转是人力资源的配置原则，在招聘和人员配置上应做到三点：满足需求、保证储备、谨慎招聘。

2、员工培训

①、思路分析：

Ⅰ、培训计划从盲目性、应急式的.培训，逐渐转变为计划性、职业化的培训。

Ⅱ、培训方式从单一化逐渐转变为多样化，例如课堂式讲授、团体性讨论、座谈会、以及户外拓展。

Ⅲ、建立培训机制，设立常规培训项目，对员工进行职业操守，职业规范，职业行为，职业技能等综合素养方面的培训。

Ⅳ、逐渐健全培训考核机制，注重员工培训后工作上的信息反馈和信息收集。

Ⅴ、在公司发展的基础上设立专门的培训专员、培训讲师队伍。

②、实施方案：

Ⅰ、重点培训内容：新进员工公司培训、规章制度培训、企业文化、职业道德、职业素质与职业规范、沟通技巧、营销技巧以及安全知识培训等

Ⅱ、春夏交替时节，组织员工进行一次户外拓展，可以与拓邦、纳新或行远等培训机构合作;联系合肥市防火教育中心，免费对员工进行安全知识培训。

Ⅲ、对部门管理人员进行更高层次的培训，需要借助专业培训公司来完成。

Ⅳ、培训效果：对培训进行跟踪评估，及时收集培训对象的反馈信息。

3、绩效考核

①、思路分析：

绩效考核工作的根本目的为了有效激励员工不断改善工作方法和工作品质，建立公平的竞争机制，持续不断地提高组织工作效率，培养员工工作的计划性和责任心，及时查找工作中的不足并加以调整改善，从而推进企业的发展。

②、实施方案：

根据发展需要进一步激励先进，建立更加及时、有效地绩效评价体系，完善员工薪酬与绩效挂钩的浮动计酬和考核机制，注重过程管理，让绩效考核更能及时地反映员工平时的工作状况和业绩，通过绩效考核，确保员工与企业共同达到双赢的目的。

③、注意事项：

Ⅰ、绩效考核工作牵涉到各部门各职员的切身利益，因此综合部在保证绩效考核与薪酬体系链接的基础上，要做好绩效考核根本意义的宣传和释疑。从正面引导员工用积极的心态对待，以期达到通过绩效考核改善工作、校正目标的目的。

Ⅱ、操作过程中难免会出现一些意想不到的困难和问题，综合部在操作过程中将注重听取各方面各层次人员的意见和建议，及时调整和改进工作方法。

Ⅲ、绩效考核工作本身就是一个沟通的工作，也是一个持续改善的过程。注意纵向与横向的沟通，确保绩效考核工作的顺利进行。

4、员工管理

①、入离职：员工入职严格按照公司入职流程和相关制度来执行，对离职员工进行谈心，无论是辞职还是辞退，做好离职手续办理;不定期和员工谈心，了解员工的思想动态、生活情况及工作情况，以便更好的掌握员工动向并及时对其作出反应和调整。

②、劳动纪律：严格执行考勤制度，加强考勤管理，每日考勤见人记录，外出登记，出差登记和请销假制度，店面营业员上下班报点，对违反纪律的员工按制度进行处罚。

第二部分、行政后勤管理

1、制度建设、完善与执行

①、进一步完善公司各项规章制度，因工作需要根据实际情况制定相应的规定和流程，使管理向规范化、流程化、制度化迈进，并加强制度执行力。

②、做好公司制度执行过程中的员工沟通和解释工作。

2、企业文化建设

20xx年，将把公司文化作为员工的精神动力，渗透到每个角落。开展争创优秀员工活动，进行喜闻乐见、寓教于乐的文化、体育、娱乐活动，增强员工的文明、健康和企业的凝聚力，鼓舞和调动员工积极性、主观性和创造性，形成同心协力的文化氛围。

3、团队建设及管理

①、文体活动，协调各部门员工参加羽毛球、乒乓球、跳绳等文体活动

②、户外活动，适当组织员工进行旅游(短线与长线)，登山、踏春等

③、拓展活动，一年至少组织一次拓展培训。

④、节日活动，端午节、中秋节发放节日礼品，传递节日祝福。

⑤、春节联欢会，年度工作总结报告会，年度优秀员工颁奖，聚餐及娱乐活动

⑥、知识共享讨论会，公司每周五下午定期举行知识共享讨论会，共同分享，共同进步。

通过组织学习活动、开展拓展训练等方式，训练公司员工的团队合作能力;通过宣传、引导、激励的方式逐渐培养、塑造公司优良的企业文化。公司要发展，就必须有一个团结的队伍，每个部门每个员工牢记自己是团队中的一分子，牢记团队精神。各部门要互相配合，以团队利益为重，顾全大局，实现整体目标。

4、信息化建设

①、围绕有利于工作效率提高、解决实际问题，分步分期实施，确保效果达成。

②、提倡、引导并监督使用办公OA系统，公司内部联系和沟通使用QQ群等，提高工作效率。

③、信息安全管理系统，对重要数据及文件进行加密处理，保护商业机密，专人负责，并和员工签订保密合同。

5、文控体系建设

①、综合办将所有重要制度、信函和图文等资料进行管控，专人负责。

②、规范公司行政公文和公函的管理工作。

③、规范公司行政、人事、财务、会计、技术、合同等各类档案的管理

④、进一步规范公司证照、印鉴(授权)的管理，完成公司证照的年检工作。

⑤、劳动合同管理

做好劳动合同的签订、解除及劳动合同档案管理等工作。

6、行政后勤管理

①、办公用品管理，保障公司日常办公用品的采购，做好办公设备的日常维护工作。

②、卫生管理，做好办公区域日常卫生安排及监管。

③、车辆管理，做好车辆安排、日常保养、保险年审等管理工作。

综上所述，综合部在20xx年度只有不断地学习与加强自身素养，结合公司整体战略与部门特色才能够取得更大的进步与提升。

>三、20xx年综合部重点工作总结：

1、完善公司制度，向实现管理规范化进军。

成功的企业源于卓越的管理，卓越的管理源于优异、完善的制度。随着公司的不断发展，健全公司管理制度无疑是20xx年综合部工作中心。

2、优化员工队伍是保证公司良性发展的前提，注重做好招聘、储备高端人才和优秀的基础人才，任用有忠诚度、责任心和优秀业绩的员工。

3、加强培训力度，完善培训机制。

为适应公司拓展的需要，目前公司各部门人员的综合素质需进一步提高，需要根据实际情况制定培训计划，帮助大家提高专业知识和工作技能，更好的完成工作任务。

4、加强职工队伍建设

20xx年是公司发展关键的一年。公司要发展，就必须有一个团结的队伍，每个部门每个员工牢记自己是团队中的一分子，牢记团队精神。各部门要互相配合，以团队利益为重，顾全大局，实现整体目标。

**员工年度工作计划和目标3**

转眼间又要进入新的一年20XX年了，又是一个充满挑战、机遇与压力开始的一年，是辞旧迎新、再次展现自己的又一开始。也是我非常重要的一年。出来工作快3个年头，面对竟争激烈而有现实的社会，生活和工作压力驱使我要努力工作和认真学习，让自己成为一个真正有实力的管理者，为自己创造一个美好的未来。在此，我订立了本年度工作计划，以便使自己在新的一年里有更大的进步和成绩。

一、熟悉公司新的规章制度和工程管理开展工作。公司在不断改革，订立了新的规定，作为公司一名工作人员，必须以身作责，在遵守公司规定的同时全力开展工程管理工作。

1、明确职员工的\'职责和工作任务调度分派各职员工必须履行工厂员工应尽义务和《工程部管理职责》规定的职责，其工作任务可根据公司部门需要服从上级随时调配支持。

2、制订部门职员工管理规范，加强职员工自觉约束自已工作散漫等不良行为的意识，促使其培养文明修养，积极爱岗的精神风貌，使其日常上班工作符合公司职业规范和要求

3、各职员工应按时出勤，未经工程部负责人批准，请假将依工厂考勤记录为准作旷工论处；正常上班时间被发现窜岗逗留作风散漫当事人需作警戒和书面检讨；

4、工作方法改善：加强部门协作沟通，营建和谐进取的企业文化氛围，发生异常时第一时间到现场去了解问题，分析问题，解决问题，制订符合实情的工程及相关部门工作反馈改善方案和办法，建立培训计划，加强技能训练和心态教育，稳定人员流失。

5、工程设计管理过程中要充分听取各方面的意见，发扬技术民主，对争议较大的问题，组成审查班子进行认真的论证，如还有疑义则寻求第三方的论证（客户或技术开发者）

二、明确自己的发展方向，正确认识自己，纠正自己的缺点、 认真听取他人忠恳意见、 更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，充分发挥自己的能力，让自己真正走上管理道路。

我也会向其它同事学习，取长补短，相互交流好的工作经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

以上是我针对20XX年的工作计划与发展方向，希望通过自己的努力及他人的协助能够成功的达成计划并突破，20XX年取得更好的成绩，全面提高自己。

**员工年度工作计划和目标4**

今年以来，公司在董事会的领导下，经过全体员工的努力，各项工作进行了全面铺开，“\_\_”品牌得到了社会的初步认同。总体上说，成绩较为喜人。为使公司各项工作上一个新台阶，在新的年度里，公司将抓好“\_\_”、搞好“\_\_”、做到“\_\_”、进行“\_\_”、着力“\_\_”。其工作计划如下：

一、以\_\_项目建设为中心，切实完成营销任务

\_\_项目，是省、市重点工程。市委、市政府对其寄予了殷切的期望。由于项目所蕴含的社会效益和潜在的经济效益，我们必须把它建成，而不能搞砸;我们只能前进，而不能停滞甚或后退。因此，公司计划：

确保一季度\_\_工程全面开工，力争年内基本完成第一期建设任务。

1、土地征拆工作：

春节前后务必完成第一期工程的土地征拆工作。\_月份完成征地摸底调查，\_月份完成征地范围内的无证房屋的拆迁。\_月份完成征地范围内有证房屋拆迁及国土储备中心土地和集体土地的征收工作。各部门关系的协调，以总经理室为主，顾问室配合，工程部具体操作。工程进入实施阶段后，工程部应抓紧第二期工程的土地征拆工作联系，适时调整主攻方向。

2、工程合同及开工：

\_月份签订招投标代理合同，工程进入招投标阶段。\_月份确定具有实力的施工企业并行签订施工合同;确定监理企业并行签订监理合同。\_月份工程正式开工建设。另外，工程部应加强工程合同、各类资料的存档管理，分门别类、有档可查。建立一套完整的工程档案资料。

3、报建工作：

工程部应适时做到工程报建报批，跟进图纸设计。\_月份完成方案图的设计;\_月份完成扩初图的设计。在承办过程中，工程部应善于理顺与相关部门关系，不得因报建拖延而影响工程开工。

二、以品牌打造为长远目标，逐步完成两个建立

“\_\_”品牌的打造是公司的战略目标之一。现代品牌打造的成功必须依赖于企业的现代管理模式。新的一年，我们将在建立集团公司、建立现代企业管理体系上下功夫，逐步把公司建成为大型的民营企业集团。

1、注册成立企业集团，不断扩大公司规模

20\_\_年，公司在能满足注册资金要求的前提下，将注册成立“\_\_集团公司”。同时，将独立注册或变更所辖子公司名称，即：\_\_有限公司(已成立)\_\_有限责任公司(待更名)\_\_物业管理有限公司(已成立)\_\_房地产开发有限公司(已成立)\_\_大酒店管理有限公司(待成立)\_\_集团及所辖子公司筹建人员(均为兼职)和分设机构情况如下：

① \_\_集团：\_\_、\_\_、\_\_、\_、财务总监(待定)、\_\_集团公司设：办公室、人力资源部、财务部、企业管理部、企业策划部、工程部

②\_\_医药有限公司：\_\_、\_\_、\_\_

③\_\_医药物流中心：\_\_、\_\_、\_\_

④\_\_房地产开发有限公司：\_\_、\_\_、\_\_

⑤\_\_物业管理有限公司：\_\_、\_\_、\_\_

⑥\_\_大酒店管理有限公司：\_\_、\_\_、其他人员待定

公司的设想是在集团公司的统一领导下，各子公司实行独立核算，独立完成年利润指标及其它相关指标，在整体上提升集团的竞争力。

2、建立现代企业管理体系，推行工作标准到人到岗：

现代企业的高效运行，均来自于企业的高效管理。新的一年，公司将根据国家有关规范、条例等，制定本公司工作标准，并到人到岗。各项工作按标准程序行事，减少人为指挥，逐步形成\_\_特色的企业管理体系。同时，根据不同的工作岗位，制定岗位职责和工作流程，强化企业管理意识，最大化地提高企业管理水平，向管理要效益。

三、以\_\_发展为历史契机，加快内部“三个调整”

\_\_的发展是历史的使命，也是市场的要求，我们应顺应这一时代的需要，不断完善自我，发展自我，调整机制，集聚“内功”，合理发挥员工动能，以使\_\_集团傲立于\_\_之林。

1、人员调整：

人员调整工作已经铺开，公司遵循的原则是“人尽其才，才尽其用”。最大限度地发挥员工的创新能力，充分肯定员工的务实精神。

2、机构调整：

机构调整目前主要指\_\_有限公司内部机构的调整。目前设立的部门是：总经理室、办公室、工程部、营销部、招商部、财务部，即“两室四部”。随着\_\_项目进入建设施工阶段，拟增设人力资源部、物流部、企业策划部等部门共同成为集团公司的基础。\_\_房地产、\_\_医药商业公司、\_\_物流中心、\_\_物业管理四个独立法人公司进入筹备期，明年正式独立营运。使公司内部机构成为功能要素齐全、分工合理的统一体。找房地产资料到中国地产商

3、例会制调整：

20\_\_年实行的例会制，对阶段性工作总结提高，对时段工作安排布置，起了良好的作用。新的一年，例会制在坚持的同时，作好以下调整：

一是例会时间。在每星期\_的上午进行;

二是会议主持。每次例会除工作小结及工作布置外，确定一个工作主题，分别由分管该项工作的总经理、副总经理、总工程师主持;

三是建立例会工作布置检查制度，即前次会议布置的工作在规定完成的时段内，落实部门应汇报执行情况，以利总结经验，改进方法，完善提高。

**员工年度工作计划和目标5**

一、人员调配管理本年度重点做好新兴工业园投运期间的人员调配工作。

1、根据公司新的体制设置及人员定编，抽调部分优秀管理人员及生产骨干到工业园工作，使技改项目投运后，能够正常的安全经济运行。

2、根据公司各部门、单位人员岗位定编、缺编情况，随时作好调配工作。及时、准确下达人事调令和人事指令，力争使人力资源达到最佳合理配置。

二、劳动合同管理做好劳动合同的签订、解除及劳动合同档案管理等工作。本年度重点做好20\_\_年6月30日194人劳动合同到期员工的续订工作。针对本次续签工作，在今年劳动合同管理工作的基础上，需进一步运作新的管理办法，对生产工人及其他工作人员拟采用中期(2年)、短期(1年)合同，对部分人员采取不再续签合同的管理办法。

三、人事考核评价为进一步加强对员工在一定时期内工作能力等方面的评价，正确把握每位员工的工作状况，建立公司正常、合理的人事考核评价制度，从而为员工的奖惩、晋升、调整等提供客观依据。根据公司目前生产经营状况，制定人事评价制度，进行人事考核评价。对不合格人员实行在岗试用、待岗培训或转岗，以保证员工队伍的高效率、高素质，

四、奖惩管理结合公司实际，对在生产、科研、劳动、经营管理等方面，成绩突出、贡献较大的，分别给予奖励。对有违反劳动纪律，经常迟到、早退，旷工;完不成生产任务或工作任务的;不服从工作分配和调动、指挥，或者无理取闹，聚众闹事，打架斗殴影响生产秩序、工作秩序和社会秩序等情况的员工，分别给予行政处分或经济处罚。

五、人才储备工作根据公司现状，结合先进企业的管理经验，参加全国性或区域性的大型人才交流洽谈会，直接引进高层次、高学历人才获得技术过硬、品德优秀的人才队伍。拟在20\_\_年招聘应届大学本科生10名左右，专业主要有：热能与动力专业5-7人，电气专业2-3人，化学专业2-3人。

六、员工职称评定、职业资格证年审工作：随着对人才资源的进一步重视，职称评定等项工作已得到社会的`普遍承认与重视。

1、做好20\_\_年度公司员工申报职称工作的办理，重点做好申报初级及中级职称人员的手续办理。

2、做好公司员工职业资格证书的年审与办理工作。按照劳动部门要求，做好职业资格证书年审工作，同时根据实际适时做好职业资格证的申报及办理。

七、其他人事管理工作：

1、做好员工季度劳保及劳动用品发放及管理工作，及时做好员工劳保用品的补充及相关制度修订工作。

2、做好员工人事档案材料的收集、整理建档工作，保证档案的完整性、齐全性、保密性;

3、严格按照公司规章制度，认真办理员工的辞职、辞退、除名、开除退厂手续。严格退职手续的办理，做好退职员工钱、财、物的交接监督，不留后遗症。

**员工年度工作计划和目标6**

一、区域门店经营思路

1、20\_\_年全年完成任务的计划，任务分解分析。

2、保障完成任务的方式：

1）用服务打动顾客，维护好老顾客。

2）增强导购的销售技巧：加强培训，能正确运用到实际销售中。增加店里的骨干力量。

3）统一思想，紧盯目标任务不放松，劲往一处使，

4）加强外围宣传，增加新的客源。

5）优化库存，加强导购的断货意识。

6）多了解适时社会团队活动，抓住时机，挖掘潜在的`团购顾客。

7）公司要搞得一些活动我们尽力抓住机会提升销量。

营销计划：

1、20\_\_年全年促销计划：三八妇女节：以旧换新的活动基础上有有利于女人的活动（如：三八当天买女裤可以享受抽奖活动）五一：随公司的活动。父亲节、母亲节：节日当天为父母买裤子的顾客由百圆裤业为他父母送出的一份礼品。

2、全年顾客管理

A、VIP顾客管理：

1）节假日、生日送祝福短信；

2）换季时有新品到店首先及时通知；

3）公司有活动及时通知；

4）把经常消费、很多人用一张卡的顾客分类管理

B、普通顾客管理：尽快让普通顾客晋升成VIP（经常提醒顾客差多少分就可以晋级了）

C、特体顾客管理：

D、团购顾客管理：

二、培训

1、区域经理所要开发课程（3—4个课题）

2、全年12次的培训计划。

3、区域四个季度的内训计划

4、店内不同岗位的货品培训计划

三、区域产品库存管理

1、区域各店分价位、断货、新品的不同陈列推广计划。（附表）

2、如何定义区域内各店的产品定位，产品差异化的分析。（附表）

**员工年度工作计划和目标7**

为更好地实施《新课程标准》，贯彻落实“健康第一”的指导思想。根据学校自身特点，为体现课外体育活动的自主性、趣味性、科学性、实效性，我们围绕学校体育传统项目——跑步、游戏、投掷，开展课外体育活动，以竞赛促活动，以普及促提高，增强自身的免疫力，保障学生身体健康和生命安全。特指定课外体育活动计划。

>一、班级情况分析：

四年级一班现有学生40人，学生求知欲极强，有些学生课外知识比较丰富，有较强的参与意识，特别对一些体育中的跑、跳游戏等活动热情特别高，因此，本学期将合理的安排课外活动，力争使每个孩子都在活动中好奇地问，自信的说，开心的.笑，尽情的体验和玩耍，在玩耍中学习知识、发展个性，提高综合素质。

>二、工作目标：

1、本学期的班级体育活动应以体育达标为中心，围绕这个中心来进行活动。首先，让学生明确体育达标的内容，然后让学生明确各个项目的考核标准。

2、在体育活动中提醒学生注意安全，教师要反复强调安全教育，针对低年级小学生的年龄特点，活动要循序渐进、由易到难，告诉学生，只要努力一定能达标，并且一定争取达标。另外，在训练期间，还可遵照学生的意愿，做学生喜欢的体育游戏，以增强学生对体育活动的兴趣。

3、通过体育活动提高学生的健康意识，增强抵抗能力。

>三、具体措施：

1、教师做好宣传、发动工作。

2、制定活动规程。

3、体育教师和班主任负责技术指导。

4、班主任负责组织管理。

5、学生自己利用课余时间进行活动。

>四、具体活动安排

三月：游戏、长跑贴膏药

四月：扔垒球、迎面接力、丢沙包

五月：长跑、跳绳、老鹰抓小鸡

六月：游戏跳绳踢毽子

七月：跳绳游戏

**员工年度工作计划和目标8**

一、指导思想

以饭店经济工作为中心，将培养“一专多能的员工”的主题贯穿其中，认真学习深刻领会当今培训工作的重要性，带动员工整体素质的全面提高。

二、酒店的现状

当前酒店员工服务技能及服务意识与我店四目标的标准还有很大的差距，主要体现在员工礼节礼貌不到位，对客服务意识不强，员工业务不熟等方面。

三、当前的目标和任务

\_\_年度的员工培训以酒店发展和岗位需求为目标，切实提高员工认识培训工作的重要性，积极引导员工自觉学习，磨砺技能，增强竞争岗位投身改革的自信心，培养一支服务优质、技能有特色的高素质员工队伍，努力使之成为新时期不断学习、不断提高的智能型员工。

四、严格纪律树形象

纪律是一个团体范围正常工作和生活所必须遵守的行为规则，是提高部门战斗力的有效保障。古人云：“无规矩不成方圆”。所以，总办要搞好20\_\_年的全局性工作，必须要以严格的组织纪律作保障。组织纪律要常抓不懈，部门负责人要带头，从自己管起，彻底杜绝违纪违规现象的发生。部门员工的言谈举止、穿着打扮要规范，努力将总办打造成酒店的一个文明窗口。

五、创新管理求实效

1、美化酒店环境，营造“温馨家园”。

严格卫生管理是确保酒店环境整洁，为宾客提供舒适环境的有效措施。今年，我们将加大卫生管理力度，除了继续坚持周四的卫生大检查外，我们还将进行不定期的检查，并且严格按照标准，决不走过场，决不流于形式，将检查结果进行通报，并制定奖罚制度，实行奖罚兑现，以增强各部门的责任感，调动员工的积极性，使酒店卫生工作跃上一个新台阶。此外，要彻底搞好防蝇灭鼠灭螂工作，目前，正值鼠螂的繁殖高峰期，我们要加大治理力度，切实消灭蝇蟑鼠等虫害。

花草是美化酒店、营造“温馨家园”不可缺少的点缀品，今年我们与新的花卉公司合作，加强花草的管理，要求花草公司定期来店修剪培植，保持花草的整洁美观，并根据情况即时将花草的花色、品种予以更换，力求使酒店的花草常青常绿，常见常新，给宾客以温馨、舒适之感。

2、创新宿舍管理，打造员工“舒适家园”

宿舍的管理历来是一个薄弱环节，今年我们将加大管理力度，为住店员工打造一个真正的“舒适家园”。

第一要有一个整洁的寝室环境，我们要求宿舍管理员搞好公共区域卫生，并在每个寝室设立寝室长，负责安排督促寝室人员打扫卫生，要求室内清洁，物品摆放整齐，并对各寝室的卫生状况进行检查，将检查情况进行通报。

第二要加强寝室的安全管理，时刻不忘防火防盗、禁止外来人员随意进出宿舍，实行对外来人员的询问与登记制度，以确保住宿员工的人身、财产安全。

第三要变管理型为服务型。管理员要转变为住宿员工的服务员。住店员工大多是来自四面八方，初出家门的年青人，他们大多年龄小，社会经验不足，因此，在很多方面都需要我们的关心照顾，所以宿舍管理员要多关注他们的思想情绪变化，关心他们的生活，尤其是对生病的员工，要给予他们亲情般的关爱，使他们感受到家庭般的温暖。

六、节能降耗创效益

1、加强酒店办公用品、服装及劳保用品的管理

我们将参照以往的有关标准规定，并根据实际情况，重新梳理，制定各部门的办公用品、服装及劳保用品的领用年限与数量标准，并完善领用手续，做好帐目。要求按规定发放，做到帐实相符，日清月结，并对仓库物品进行妥善保管，防止变质受损。

2、加强车辆乘车卡及电话的管理

建立车辆使用制度，实行派车制，严禁私自用车与车辆外宿，并加强车辆的油耗、维修管理以及车辆的护养，确保酒店领导的用车及用车安全。对乘车卡和拨打长途电话也要实行严格的管理及登记制度，防止私用。

七、宣传、推介亮品牌

1、要提高文件材料的写作水平与质量，及时完成酒店各种文件、材料的起草、打印及发送工作，要加强档案管理，建立档案管理制度，对存档的有关材料、文件要妥善保管，不得损坏、丢失。

2、及时宣传报道酒店典型事迹，加大对酒店的宣传力度，大力宣传酒店在三个文明建设中涌现出的先进典型，极力推介酒店，树立良好的酒店外部形象，提高酒店知名度。

**员工年度工作计划和目标9**

思想政治学科教研工作的基本思路是遵循教育教学规律，引导教师认真学习教育教学理论，积极稳妥地推进课改工作，贯彻落实学科教学建议，深入开展课题研究活动，切实抓好青年教师队伍建设，营造良好的教研氛围，积极实施素质教育，为提高青少年的思想道德素质、教育科学文化素质，培养健全人格而努力。

本学期的工作重点有：

1.创建和谐教研组： 整体构建教研组，进一步规范教研组活动制度：每两周召开一次全组教师会议;提高教研活动的实效性：每次活动有主题、有针对性;通过一系列活动将全组教师凝结为一个整体，强化整体意识，发挥整体作用，实现智慧共享。

2.建设团结备课组：强化备课组长的责任意识，在统筹全组工作的前提下，备课组长分工负责。具体安排为：高一：王娅楠，高二：赵东霞，初一：赵文秀，初二;安学栋。

3、快速培养新教师：

(1)以备课组为单位提高新教师基本功，促使她站稳课堂。

(2)教研组长协同备课组长，配合教务处加强课堂教学的检查与督促。

4.提高教学质量。

具体措施有：

1、勤学习

(1)向专家学向经典学。

每人读一本专业书，并交流读后心得;每人推荐一篇好文章，并附以推荐理由;尽可能每人每月看一本专业杂志。

(2)走出校门向同行学。

每次教研活动和各校对外开课都不容错过。并要在校教研活动中汇报交流。

(3)相互学习。

“三人行必有我师焉”，要善于利用身边的资源，多讨论，多听课，相互学习。不仅向本学科老师学习，也要向其他学科老师学习。

2、重实践

(1)推进磨课活动。

要强化如下环节： 教研组定课题--个人备课--集体备课--上课，全程录像，全体组员听课--个人观看录像反思--个人提出修改意见--集体评课--个人修改教案--再次上课--达成共识

(2)推进课型研究活动。

本学期要将课型研究与学案教学、优化问题串设计、高考研究、磨课活动相结合，要总结出新授课、复习课、试卷讲评课等不同课型的.可复制性较强的基本模式，

(3)积极开展课题研究活动。提升教师素质，与时俱进，开拓创新，促进教育教学改革不断深化,不断提高教学质量。

(4)展示学科特色，凸显政治学科魅力。

进一步完善政治校本课程的教材;积极开展研究性学习活动;

11月低在高二年级开展“事事关心”时政知识竞赛;10月份在高一年级开展“我爱祖国”小报制作竞赛。

3、多反思、多总结。

(1)协作反思

“三个臭皮匠，顶个诸葛亮”。以沙龙、案例点评等形式在集体讨论\_同反思，共同提高。

(2)自我反思。

鼓励各位教师根据自己的教育教学实践，有感而发，积极撰写论文、教学案例、教学设计等，既有利于提高自身的理论修养和专业素质，又有利于自身的专业发展等。

总之，政治组的每一位老师将团结一致，共同努力营造“团结、奋进、文明、创新”的组风。

**员工年度工作计划和目标10**

20xx年，我们公司的营销年。在市场部将不断升级提高市场研究工作职责及工作架构，使其不断深化、细化，在找准自身定位的基础上切实发挥应有的作用。本人20xx年工作设想主要基于以下几方面：

>（一）完善丰富市场部市场研究已有工作内容及架构

目前市场部市场研究工作除对项目进行针对性市调工作报告外，主要包括在售项目定期销售分析报告、主要城市月度市场研究报告、典型企业专题研究报告等方面。增加全国房地产定期研究报告、特定产品定期研究报告、推广媒体定期研究报告等形式。将研究地理范围从项目所在区域、主要城市拓展至全国，将研究层面从项目、宏观市场拓展至产品、营销推广等层面。

>（二）扩大专题研究内容及层次

目前市场研究局限于行业宏观政策、销售市场、土地市场等层面。未来应向产品、营销推广策略及手法、客户需求专题分类研究等方向发展。

>（三）拓展咨询顾问工作范围

除进行专业市场研究工作为领导提供参考建议外，同时也应从本职工作及专业角度出发，积极参与到新项目前期市场定位、产品规划、项目营销策略、推广策略、销售执行等方面提出系统性专业建议，为领导决策提供必要的\'前瞻性意见，减轻后期销售压力，尽量避免重复性错误及问题。

同时对项目全程策划提供整体销售支持，从拿地――前期立项及规划设计――中期开工至开盘――后期销售阶段，提出专业区域研究、产品可行性研究、市场预测、销售分析等各层次各方面全方位支持。

>（四）完善公司企业品牌

通过在公司内刊设立市场专栏。扩大公司的影响力，提升公司员工专业能力及市场敏感度，拓展公司品牌影响力。每期提供1—2篇专业市场分析文章，使公司全体员工提升其专业信息量、并在不同层面对市场动态激发不同层次的思考及借鉴。

以上就是对于20xx年工作的计划，在以后的工作中，我将更加努力，去把自己的工作做到更好，同时加强自身的修养，提高及的业务能力。

**员工年度工作计划和目标11**

细数行政的工作，可说是千头万绪，面对繁杂琐碎的大量事务性工作，我努力强化自我工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，冷静处理各项事务，力求周全、准确、适度，避免疏漏和差错。

现结合本人现状对20\_\_年的行政工作做如下计划：

一、制度的完善与落实

根据公司发展的实际情况，制定出合乎公司现状的规章制度，收集合理化建议意见，并在公司的发展中及时调整和完善，使制度更加规范和合理，提高制度的可执行性和有效性，切实可行地提高员工工作的主动性和规范性。加大行政督导的执行力度，有效地实施行政制度及监管，及时调整管理方式、方法，建立和谐的工作氛围与高效运作的工作效率。

二、加强部门间的沟通与协调

爱岗敬业，严格要求自己，摆正工作位置。以谦虚、谨慎、律己的态度开展每项工作，认真地履行自己的岗位职责。充分了解近期的工作重点，准确理解公司领导意图，做好上情下达，下情上传的工作。以主动谦虚的态度与其他部门人员充分沟通，尽可能及时了解各项工作的进展情况，并将信息及时整理反馈给部门负责人，有效地协助上级推进工作。在日常的工作中，注意与其它部门和同事的协作，协调与各部门之间的关系，建立服务意识。

三、加大企业文化建设的力度

加强员工教育培训体系创新，创建学习型、知识型企业。根据公司的实际情况，利用一切有利资源，加大全员培训力度，紧贴工作和岗位需求。认真落实培训需求分析工作，做好培训的设计和实施。将实现企业的经营战略目标和满足员工个人发展需要结合起来。重点加强转变思维方式和思想观念，传递企业文化与价值观等知识的培训，做到统一规划、组织实施。加大优秀员工的宣传力度，适时举办员工文化活动(每月一次)号召公司全体员工参与，活跃公司气氛，让员工时刻感受到公司给予的关注和支持，让员工对企业产生强烈的归属感。

四、日常管理

工伤管理：积极协助生产部负责人对全体员工进行安全培训，程度减少工伤事故的发生，对发生工伤事故的员工积极慰问，劳动能力鉴定结果下达后及时与其商谈赔付问题，在赔付问题上严格参照长沙市社保局的赔付标准进行赔付，将公司损失降到最低。及时与协议医院进行沟通，将工伤医药费降到最低。

保安管理：增强保安员的团队精神与纪律约束性;让每一名保安员认清小集体思想与团队精神的概念，对于违背团队精神，严重违反公司制度，影响员工团结，对集体荣誉产生影响者，严格按保安日常管理制度予以严惩。建立保安员的激励机制，结合日常工作表现及综合个人素质，每月评出一名优秀队员，给予适当经济奖励，潜力地发挥所有保安员的工作积极性。

车辆管理：公司行政用车严格实行派车单制度，且一车一派车单，所有需用车员工应认真填写派车单，交由所在部门负责人签字同意后发可用车，且各部门可开车人员需交人力资源部备案。若有预计用车需要的部门，应提前提交派车单。凭单开具用车申请表，无此单据的车辆一律不予出厂。所有行政车辆实行出车换车验车制度，若发现车辆有较为严重的损伤时，及时定责并按相关制度进行处理。适时对车辆进行清洗与保养，以延长车辆的使用寿命。

其他：按时按质按量完成上司临时交办的其他事项。

新的一年，意味着新的起点、新的机遇、新的挑战。在接下来的日子里，我会认真总结经验，戒骄戒躁，努力工作，力争取得更大的工作成绩。以崭新的工作风貌，更高昂的工作热情和更敬业的工作态度投入到行政的各项工作中。从小事抓起，从服务抓起，进一步强化内务管理和后勤服务，为整体推进公司的发展提供基础性服务，为公司年度整体工作目标的实现发挥行政应有的作用。

**员工年度工作计划和目标12**

20xx年是目标年，在认真执行完成20xx年的休整计划同时，特制定20xx年工作计划及目标，具体如下：

>一、工作执行方针计划

坚持以“两个中心，一个基本点”的发展原则。

“两个中心”即：以经济建设为中心，以改革创收为中心；

“一个基本点”即：以艰苦创业为基本点；

>二、工作目标

（1）完成学业

严格按照北京交通大学教学计划安排，认真完成各项课程及相关事项，做好毕业准备工作。

（2）投资创收

抽调部分资金，以创收为目的，进行有效计划投资，只准赢利，不得亏损。如因无法抗拒因素出现亏损，可自行注入调节资金，以争取更多收入，完成创收计划。

（3）完成转岗

时刻洞查社会各单位招聘信息，做好充分准备，在本年三、四季度转岗，转岗具体情况要以经济收入为目标，大力发扬“不管黑猫白猫抓住老鼠就是好猫”的优良传统，在此同时要完成创业初期目标规划，对已有项目要严格审核，环环相扣、步步为赢，防止因计划不周，出现漏洞，造成损失。

（4）添置笔记本电脑

为更好的`了解社会信息，充分利用有效的信息资源，购置笔记本电脑，用于艰苦创业，为经济创收提供方便服务。

（5）储蓄存款达万元以上

除正常的工作收入外，要坚持以“两个中心，一个基本点”的方针计划，有目标的达到经济创收目的，保证本年度储蓄存款达万元以上。

>三、工作执行、考核时间

执行时间：20xx年2月1日至20xx年1月31日

考核时间：20xx年2月1日至20xx年2月28日

**员工年度工作计划和目标13**

在20xx年刚接触这个行业时,在选择客户的问题上走过不少弯路,那是因为对这个行业还不太熟悉,总是选择一些食品行业,但这些企业往往对标签的价格是非常注重的.所以今年不要在选一些只看价格,对质量没要求的客户.没有要求的客户不是好客户.今年下半年的计划如下、

一、对于老客户,和固定客户,要经常保持联系,在有时间有条件的情况下,送一些小礼物或宴请客户,好稳定与客户关系.

二、在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得更多客户信息.

三、要有好业绩就得加强业务学习,开拓视野,丰富知识,采取多样化形式,把学业务与交流技能向结合.

四、今年对自己有以下要求

1、每周要增加个以上的新客户,还要有到个潜在客户.

2、一周一小结,每月一大结,看看有哪些工作上的失误,及时改正下次不要再犯.

3、见客户之前要多了解客户的状态和需求,再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户.

4、对客户不能有隐瞒和欺骗,这样不会有忠诚的客户.在有些问题上你和客户是一直的.

5、要不断加强业务方面的学习,多看书,上网查阅相关资料,与同行们交流,向他们学习更好的方式方法.

6、对所有客户的工作态度都要一样,但不能太低三下气.给客户一好印象,为公司树立更好的形象.

7、客户遇到问题,不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决.要先做人再做生意,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务.

8、自信是非常重要的.要经常对自己说你是最好的,你是独一无二的.拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务.

9、和公司其他员工要有良好的沟通,有团队意识,多交流,多探讨,才能不断增长业务技能.

10、为了今年的销售任务每月我要努力完成到万元的任务额,为公司创造更多利润.

以上就是我下半年的工作计划,工作中总会有各种各样的困难,我会向领导请示,向同事探讨,共同努力克服.为公司做出自己最大的贡献。

**员工年度工作计划和目标14**

20xx年是个人转型发展、稳定发展的起步之年，是坚持加快熟悉业务工作，积极参与企业建设，认真履行岗位职能，积累基层工作经验，努力推进企业创新的关键一年，为确保各项目标落到实处，在回顾过去，总结经验，分析形势，展望未来，联系实际的基础上，特制定本计划：

>一、指导思想

以全面落实科学发展观为指导，以实现个人价值与企业价值的和谐统一为最高宗旨，以转变观念为突破口，积极融入企业和谐发展的历史进程中;以加强学习为根本，加速提升岗位技能水平;以遵章守纪为重点，努力确保人生安全无隐患;以勤奋工作为主攻方向，树立刻苦钻研的敬业精神;以拓展兴趣爱好为追求，不断提升个人综合素质。以崭新的战斗姿态，崭新的精神风貌、崭新的工作作风促进企业实现建设精品化矿井的战略目标而努力奋斗。

>二、工作目标

蓝图绘就，目标确定，关键在于抓好落实。为使目标如期实现，要切实做好以下四方面工作：

一.转变观念，明确奋斗目标。

一)加强认识，转变工作角色。

面对当今世界严峻的经济形势，今年当务之急必须做到

二)实事求是，重建职业规划。

目标就是方向，有了前进的方向就有了奋斗目标。因此，一方面要本着实事求是、适当超前的原则，重新建立职业发展规划，制定出未来三年的发展目标，然后将三年发展目标逐年、逐月进行分解，让自己对职业成长有一个清晰的目标，随着目标的攀升与实现，努力实现因能择岗、因长择业，因绩提升，促进综合素质的不断提升;另一方面要把目标植根脑中、牢记心中、常念口中，从而使自己目标明确，不断鞭策自己，并力争做到三月一回顾、半年一小结、一年一总结，确保目标不流于形式，促进各项目标顺利进行。

二.加强学习，提升个人素质

学习是历史使命，是时代要求，选择学习就是选择进步，忽视学习就是忽视进步，放弃学习就是放弃进步，要把学习作为终身任务和长期实践的行为贯穿个人工作的始终，要通过学习达到：

一)加强思想政治学习。

思想政治一直是我国国家企业的优良传统，随着社会的.发展，人们的思想越来越活跃，更善于观察问题，分析问题，思考问题。作为一名新世纪的青年，更要自觉加强思想政治的学习，使自己更好的服务于企业，服务社会。因此，要积极做好以下三方面：

一要加强\_理论、的立场、观点和方法来端正自己的世界观、人生观、价值观，在学习贯彻的深入、深度和深化上下功夫，增强贯彻唐安煤矿各项政策、文件和规章的自觉性和坚定性。

二要积极投入到企业打造本质安全型矿井，建设现代化精品矿井，争做自主保安型员工的大潮中来，围绕企业创建和谐矿区的目标，积极进行个人品德教育活动，进一步加强职业道德、社会公德、家庭美德和个人品德的教育学习，努力强化自己的敬业精神，不断提升个人修养和岗位奉献精神。

三要积极抵制不良社会风气的侵蚀，树立敢于同落后思想斗争的勇气，培养健康高雅的生活情趣，努力维护唐安煤矿积极健康、安定祥和、融洽和谐的生动局面。

二)始终牢记安全教育。

煤矿行业作为一种高危行业，安全始终是我矿发展的头等大事，没有安全就没有发展，要想推动发展首先得推动安全发展。因此，作为一名井下工人，要思想上高度重视安全工作，严格按照企业安全发展的要求，尊章守纪，强化决不违章蛮干、向三违隐患宣战，认真圆满完成生产任务;要积极通过煤矿的行业来加强安全意识。

三)强化岗位技能学习。

岗位技能是企业员工发展的生命线。要做一名合格的员工起步必须加强和提高自己的岗位技术水平。为此，首先要进一步明确工作职责，按照队班领导对自己工作的安排，尽快熟悉自己的工作和职责，熟悉队班内各项规章制度，明确工作要求;其次要结合实际深切领悟集团公司党政的发展规划和决策部署，明确工作任务，进一步提高工作的主动性和自觉性;第三要向

>三、勤奋工作，积极回报企业。

立足本职，踏实工作不仅是员工回报企业的最根本方式，而且也是员工责任意识的重要体现。唐矿是一个企业，同时也是一个事业，做事业先做人，做人和做事是一致的，做人和做事，要对得起社会，对得起企业，对得起自己的良心。唐矿是一个发展中的企业，它为员工铺设了成长的道路、搭建了成才的平台、奠定了成功的希望。因此，只有踏实工作，才能创造业绩，只有艰苦奋斗，工作才会不是一句空话。无论在任何时候都要坚持刻苦钻研、勤奋工作，都要坚持谦虚、谨慎、不骄、不躁。不论什么时候都应以饱满的热情，充沛的干劲投入到生产工作中，切切实实履好职，踏踏实实干好本职，常怀感恩之心，这样才能推动企业和个人实现和谐健康发展。

>四、拓展领域，实现个人价值。

自我价值与社会价值相结合，是人的社会本质的必然要求。只有个人为企业多做贡献，才能更多获得企业的尊重和满足，才能更好的实现自我价值。目前，唐矿的深化改革和强劲发展为我们实现人生价值创造了难得的发展机遇，创建现代化精品矿井的热潮为员工施展个人平台提供了广阔的发展平台，我们要本着对岗位高度负责的态度，紧紧抓住发展机遇，充分施展个人才华，真正以朝气蓬勃的精神状态创造性的做好自己的本质工作。因此，首先要密切关注唐矿发展、及时了解唐矿信息，通过网络、报刊、电视等新闻媒介，敏锐把握各项方针政策动向，保持工作的主动性。其次是要树立高尚的品格，做到眼界宽广、胸襟广阔、淡泊名利、甘于奉献、坚持原则，努力展现平凡的事业承载新的希望，宏伟的目标开启新的梦想。

面对新的工作、新的挑战，新的起点、新的机遇。我相信：有唐安煤矿各级领导的正确领导，有广大工人师傅的教育和帮助和自己的不懈努力，我一定会成为一名优秀的唐矿员工，唐安煤矿也一定会在建设精品化矿井的伟大进程中不断开创辉煌而灿烂的美好明天!

**员工年度工作计划和目标15**

20xx年已经过去，新的一年又在展开，作为一名服装营业员，我现将我的工作总结及心得呈现如下，希望各位予在指导建议。

在服装销售过程中，营业员有着不可比拟的作用，营业员是否能掌握服装销售技巧很重要，首先要注意推荐购买的技巧。

营业员除了将服装展示给顾客，并加以说明之外，还要向顾客推荐服装，以引起顾客的购买的兴趣。推荐服装可运用下列方法：

1、推荐时要有信心，向顾客推荐服装时，营业员本身要有信心，才能让顾客对服装有信任感。

2、适合于顾客的推荐，对顾客提示商品和进行说明时，应根据顾客的实际客观条件，推荐适合的服装。

3、配合手势向顾客推荐。

4、配合商品的特征，每类服装有不同的特征，如功能、设计、品质等方面的特征，向顾客推荐服装时，要着重强调服装的不同特征。

5、把话题集中在商品上，向顾客推荐服装时，要想方设法把话题引到服装上，同时注意观察顾客对服装的反映，以便适时地促成销售。

6、准确地说出各类服装的优点，对顾客进行服装的说明与推荐时，要比较各类服装的不同，准确地说出各类服装的优点。

其次要注意重点销售的技巧

重点销售就是指要有针对性，对于服装的设计、功能、质量、价格等因素，要因人而宜，真正使顾客的心理由“比较”过渡到“信念”，最终销售成功，在极短的时间内能让顾客具有购买的信念，是销售中非常重要的一个环节。重点销售有下列原则：

1、从4W上着手，从穿着时间Wen、穿着场合Were、穿着对象Wo、穿着目的Wy方面做好购买参谋，有利于销售成功。

2、重点要简短，对顾客说明服装特性时，要做到语言简练清楚，内容易懂。服装商品最重要的特点要首先说出，如有时间再逐层展开。

3、具体的表现，要根据顾客的情况，随机应变，不可千篇一律，只说：“这件衣服好”，“这件衣服你最适合”等过于简单和笼统的推销语言。依销售对象不同而改变说话方式。对不同的顾客要介绍不同的内容，做到因人而宜。

4、营业员把握流行的动态、了解时尚的先锋，要向顾客说明服装符合流行的趋势。

以上是我在工作中的小小心得，在以后的过程中，我将做好工作计划，及时总结出工作中的不足，力求将服装营业工作做到最好。

**员工年度工作计划和目标16**

在公文流转方面，总结这半年来的经验，对于明年的工作必须有细致的安排，公文流转是平时工作的重点，落实每份文件的签字以及领导意见的传达，提升公文流转的及时性，确保流转过程中无误；同时跟领导沟通、汇报工作时务必讲究技巧，察言观色，不该说的千万别说。

在档案管理方面，一方面，将存档工作理出头绪来，以便文件查阅，快速准确地找到文件，规范文件存档管理。一方面，涉及到工程竣工验收，档案管理验收，这就要求自己在去学档案管理的时候，务必很认真，同时结合公司的实际，多问多想，同时将学到的东西运用于实际，在实践中检验自己所学。

在出文方面，第一要求其他部门讲求出文程序，将程序闭合，以领导签发时间为准出文。第二出文时，不慌不忙，自己读一下，一是避免失误，二是增加自己的公文写作的知识，三也是了解公司近况的便捷方式之一。第三凡是上报四川公司的文件务必细心检查避免出错。

在公文写作方面，将xx年接触到的所有公文格式、公文类别，做一个类别写作特征总结，区分年底工作总结与民主生活会发言材料的不同感情色彩，一个是工作上的总结汇报，一个是思想上的动态汇报。同时在平时按部就班的工作里，坚持学习，凡是四川公司来的文件都看一看，不求全部记得，但求记住精华和思路。

在印章管理方面，因为涉及到责任问题，所以凡重大事项必须领导签字，才予以盖章，项目部来的盖章也需领导签字，如果要盖空白章，必先领导签字。不能因为感情色彩而影响工作质量，该有的手续必须全。

除了以上工作重点，平时还必须注意以下几点。

一、工作态度，态度决定一切，在领导或者同时面前，工作一定要表现出认真尽责，好的态度就决定好的工作质量；工作方向，工作需要方向感，树立正确的目标，选择好的学习榜样，人才会越走越远，思想上会提升一大截，思考问题会越来越全面，对于以后自己独立开展工作非常重要。

二、工作策略，第一工作要讲究策略，尤其是别人要你帮忙而你不想帮的时候，一定要有好的借口，不是我不帮而是帮不了。当然空闲的时候，帮点小忙，别人会感激你，你也好开展工作，互惠互利吧。第二就是不能因为人熟，而感性用事，凡工作必讲求程序，话可以委婉地说，但结果必须是程序完满，避免责任落到自己头上。第三就是人要多笑，俗话说不打笑脸人，笑脸迎人给别人的印象总是好的.。第四，跟领导打交道是我的弱项之一，首先要给他们好的印象，就是凡事认真，考虑周全，适时提醒，不多言多语。其次就是业余时，多跟他们交流，一是有助于了解领导，二是有助于自己的学习，学习他们思考问题时的立足点在哪。

三是接待工作，因为自己是总经办的秘书，所以这个也算是工作之一，对于四川公司来的领导或者其他贵宾，务必使别人对自己有个好印象然后在记住自己，这个是一个人的魅力和能力兼具的表现。除了敬酒很考艺术外，最重要的还是说话，好听而又真诚的话，让别人会感觉到舒服，也给自己加分，当然还有就是服务要周到，端茶倒水，多在领导面前晃一下都会加深对自己的印象。

工作目标（这个还真没认真想过，说明啊，自己还不够有进取心，只知道做好工作，却还没有明确的目标，在已经适应这里的工作环境以后，这个问题必须有待思考和实行）

近期目标，在还有一年半的聘用时间内，将工作做好是首要，其次就是要好好学习，将能学到的一切都给学了，一是公文写作，二是档案管理，无论以后在哪工作这个对于自己来讲，无疑是多了两把杀手锏。

远期目标，在自己能力已经足够的份上，争取能调到四川公司工作，第一需要在四川公司领导下访的时候树立好的印象，让别人觉得这姑娘不错，第二是自己的能力问题，我必须找到自己的长处，如公文写得好或者做事很有分寸，或者其他的才干，总之必须要有一技之长。对于以后来讲，无疑多了一条宽敞的路，这样就算以后结婚，或者有了小孩，都是非常好的。毕竟大的氛围下，人才可以越飞越高。

**员工年度工作计划和目标17**

>一、思想方面

始终如一地热爱祖国，拥护党的领导，热爱本职工作，关心国家大事，坚持政治学习，记录政治笔记，提高觉悟和意识。注重个人道德修养，为人师表，严于律己，关心学生的学习、生活，做学生的良师益友。

>二、个人业务

作为一名教师，除了要具备良好的思想品德，高尚的道德情操；还需要具备较高水平的业务技能。本学年我将注重开拓视野，随时记下可借鉴的\'教学经验、优秀案例等材料，以备参考。

>三、教学工作计划

关注课堂教学，把日常的每一节课都当作公开课来上，并对所上的课进行课后分析和反思。即使把教学中点点滴滴的感受写下来。勤读，勤做，勤思，勤写，在读书的基础上，结合自身教育生活实际，撰写教育随笔或读书笔记。

>四、教研工作计划

我将积极参加教学研究工作,不断对教法进行探索和研究.谦虚谨慎,尊重同志,相互学习,相互帮助.对于素质教育的理论,进行更加深入的学习.在平时的教学工作中努力帮助后进生,采取各种措施使他们得到进步.

>五、出勤

在工作中我一定要做到不迟到,不早退,听从领导分配,平时团结同志,尊老爱幼,做到互相关心,互相爱护.作为一名教师,我一定自觉遵守学校的各项规章制度,工作严肃认真,一丝不苟,决不应付了事,得过且过,以工作事业为重,按时完成领导交待的工作。

>六、学期目标

通过本学期教学，使学生形成一定的化学素质，能自觉运用化学知识解决生活中的化学问题，形成扎实的化学基本功，为今后学习化学打下良好的基础。希望在期末考试中所教班级都能取得好成绩。

**员工年度工作计划和目标18**

为贯彻落实《学校体育工作条例》，进一步加大学校体育工作力度，提高学校体育工作水平，特制定计划如下：

>一、从学校体育教育现状出发，完善体育管理机制，明确个人职责，为体育工作的开展铺平道路。

我校建校历史悠久，体育特色鲜明，教师素质普遍较高，学生体育基础牢固，学校对体育课设置课时充足，体育设施、器材齐全，有较好的体育工作条件。

本学期学校领导从思想上达成共识，对体育工作充分重视，由学校陈校长主管具体的体育工作，相信在他的督促、协调下我校的体育教育教学工作一定会步入一个新的台阶。

体育教师日常工作实施目标管理，三名体育教师都有明确的工作目标，建立奖惩制度，从根本上调动体育教师的工作积极性，为体育教师创造一个良好的工作环境，力争使他们安于工作、勤于工作，促进学校体育工作的发展。

>二、学校体育教育坚持普及与提高相结合的原则，面向全体学生开展工作。

体育是学校教育的重要组成部分，努力提高学生的身体素质和健康水平是实施素质教育的重要目标之一，也是德育、智育、美育的基础，在开展具体的体育工作方面，本学年应做好以下几点。

1、加强体育教研活动，规范体育课堂教学，提高教学质量。

学校成立体育教研组，组织体育教师学习《体育教学大纲》，钻研教材，交流教学经验，并使之制度化、经常化，努力提高教师的业务素质。

体育教师依据学科特点进行教学，努力改进教学方法，采取灵活多样的教学方式组织教学活动，使体育教学步入正轨，在授课时突出对学生体育能力的培养。

2、以《学生体质健康标准》为切入口建立检查、评估制度，对所学课程及时测试，以督促学生学习，提高学生锻炼的积极性，力争使全校学生的体育达标率保持在95%以上。

>三、开展课外体育活动，丰富学校文体生活。

课外体育活动是学校体育工作的重要组成部分，是实现学校体育目的、任务的重要途径之一。它是培养学生身心发展的重要环节，是增强体质的有效措施，是发展竞技体育，发现和培养体育人材的\'必经之路。

(1)、课间操、课间舞

学校加强对课间操、课间舞的管理，由王开敏老师按时组织。建立课间操常规，严格纪律，保证课间操、舞顺利开展。成立课间操检查小组，在精神面貌、出勤人数、动作质量等方面，以班级为单位进行检查评比，并将检查结果纳入班级百分竞赛，定期公布成绩。在本学期力争使我校课间操、舞形成自己的特色，努力做到“四个一样”，即：进出场一个样;队伍、队形一个样;做操质量一个样;教师学生一个样。

(2)、班级体育锻炼

学校组织学生以班级为单位，利用下午第三节课的时间，进行体育锻炼，由各班主任负责，体育教师与班主任密切配合，帮助各班制定、执行锻炼计划，并给予技术上的指导。班主任要把班级体育锻炼纳入班级教育计划，做好组织发动工作，进行思想教育，保证活动时间和活动质量。学校将定期对各班锻炼情况进行评比，及时总结，形成制度。

(3)、体育竞赛

学校以全面锻炼学生身体、保证学生每天有一小时体育活动时间为出发点，在保证开齐、开足体育课程和课间操、舞的基础上，将根据学校的实际情况，贯彻小型多样、单项分散的原则，按季节气候的不同开展丰富多彩的体育竞赛活动。力争通过这些体育竞赛活动，来激发学生兴趣，锻炼学生身体，活跃学校文体生活，在校内形成浓厚的体育氛围。

(4)、课余运动训练

学校成立田径、乒乓球和篮球三支校队，由体育教师任教，坚持长年系统训练。力争在明年的市运会上取得好的成绩。

**员工年度工作计划和目标19**

一、指导思想：

以学校的工作要点为依据，以教育教学为中心，以规范学校建设、提高学校整体素质为目标，以标化学校复查为契机，总务处将全心全力配合学校各部门做好各项工作，力争创建省级文明校园。总务处将牢固树立“管理、服务”的思想，及时、主动、优质地做好总务工作，为广大师生提供工作、学习、生活的各种后勤保障。努力搞好学校内部物资的管理、使用和维修工作。努力创建良好的校园环境，搞好校园绿化以及文化建设。

二、工作目标：

在学校校长及校委会领导下，通过全体老师的共同努力，进一步完善总务处各项工作，不断健全和完善后勤工作方面各项规章制度，落实岗位责任制，强化各项服务的过程管理。极探索后勤服务、后勤管理工作的新路子，在试行中不断总结，逐渐完善和提高，努力做好，做优。围绕学校工作中心，不断改善和美化环境，积极努力开源节流，为学校拓宽发展空间添砖加瓦。本学期继续加大学校安保工作，大力提高学校食堂管理和住宿条件，为师生的生活和学习提供有力保障。

三、主要工作及措施：

1、做好相关老师的技能培训工作。

总务处将适时组织后勤人员及相关教师进行技能培训，为学校后勤工作的开展做好保障。具体培训内容为：一体机的维护与使用、割草机的使用与维护、食堂从业人员岗位培训、绿化知识培训等。

2、切实抓好后勤常规管理，不断提高服务质量。

加强学校的财物管理，尤其是学校财产的管理。进一步完善购物、保管、使用等财产管理制度，做到制度健全，职责明确，帐物相符，帐帐相符，完备购物申请，进出库手续。定期进行物品领取并做好相关记录。

3、建立财物档案。

对各班级、各部门、各专用教室公物实行登记承包管理，兑现损坏赔偿制度，把公物的损坏维修、赔偿与班级、教师考核评比挂钩。每月检查班级公物，量化考核赋分，加强对全校物品的管理。并以此为契机对学生进行相关教育。

4、进一步加强开源节流的工作，管好用好学校的每一点财力、物力。

制订并实施《高新中学环保节约制度》，重点抓好学校节水节电的管理工作。本学期我们将在上学期对用水用电采取了一系列控制措施的基础上，加大检查力度，确保措施落实到位，使奖惩责任制的兑现落到实处，真正体现奖惩分明。抓好购物管理，在各方面管好用好每一点钱，每一笔钱，凡是购物必定按采购程序办理，货比三家，严把质量关。同时抓好库存物资的管理，继续采用教学用品领用登记制度、回收制度，减少浪费。

5、重点做好学校安全工作。

完善学校安全系统，重点做好防盗、消防、用电安全。继续完善学校监控、红外线报警器等安全器材的`安装与使用。与有关部门、人员签订安全工作责任状，严禁私接乱拉电源。对现有电器一一登记备案。及时关闭门窗，一楼各门窗要严格按照要求关闭。继续做好学校的安全保卫工作，对老师进行相关技能培训，如安保器材使用等。加强门卫管理，完善门卫制度，明确门卫职责。

6、加强在校生就餐及食堂管理。

做好学生午托就餐工作，保证饭菜质量，干净卫生，符合青少年营养需求。每周不定时检查食堂的环境卫生、食品卫生、操作情况、服务态度等，发现问题及时整改和处罚。定期进行意见调查、交换工作(师生对食堂的意见及食堂工作人员对师生的意见)。严格确保不发生食物中毒事故并与食堂工作人员签订相关责任状。坚决加强食堂管理，完善食堂管理制度，明确工作人员职责。积极做好食堂基础设备的维护工作。

7、校园绿化工作。

校园绿化工作分两部分。一由学校绿化管理员负责，主要工作：清理杂草、割草、花木喷药灭虫、浇水等。另一部分由学校植保小组负责，绿化树木具体到人。分工要公平公正，明确责任范围，按时完成劳动任务，切实做好校园绿化工作。二是，其他临时绿化任务由总务处临时通知。

8、实施校园美化工作，加强校园文化建设。

9、制订实施《高新中学公物安全检查制度》

10、制订并实施《高新中学印刷制度》

11、加强公共卫生管理，完善消杀制度，预防传染病发生。

12、完成学校路灯设计，完成艺术楼及公寓亮化，临时路灯安装的完成。

13、协助搞好新校区建设工作，完成老校区基建验收扫尾工作。

14、完成学校安排的其它工作。

具体工作时间安排：

2月份：

1、公布总务处工作计划。

2、节约水电倡议书。

3、整理仓库。

4、教学办公用品及卫生工具领取。

5、总务处培训会。

6、加强食堂工作管理。

3月份：

1、开展植树节活动安排，指导植保小组开展工作。

2、用电、用水安全常识宣传。

3、做好教室、各处室的校产清理、建档工作。

4月份：

1、联合学校各部门在全校开展“环保节约、健康成长”活动。

2、对全校师生进行公物安全教育，检查班级公物。

3、对食堂进行全面检查。

4、饭菜质量意见调查，促进食堂、师生之间意见交流。

5月份：

1、庆祝“五一”劳动节文艺活动物资准备，后勤服务。

2、对学校教室、宿舍、公共场所全面消毒。

3、学校公物检查。

6月份：

1、对学校教室、宿舍、办公室、公共场所全面消毒。

2、对教室、专用教室等物品进行检查，验收。

3、整理总务资料。

7月份：

1、学期工作总结。

2、学期结束前的其它后勤事务。

3、继续搞好学校的消杀工作。

**员工年度工作计划和目标20**

根据我行今年一年来会计结算工作的实际情况，明年的工作主要从三个方面着手：抓服务、抓质量、抓素质，现就针对这三个方面制定我营业部在20\_\_年的工作思路。

一、 以客户为中心，做好结算服务工作。客户是我们的生存之源，作为营业部又是对外的窗口，服务的好坏直接影响到我行的信誉

1、我行一直提倡的“首问责任制”、“满时点服务”、“站立服务”、“三声服务”我们将继续执行，并做到每个员工能耐心对待每个顾客，让客户满意。

2、随着金融业之间的竞争加剧，客户对银行的服务要求越来越高，不单单在临柜服务中更体现在我行的服务品种上，除了继续做好公用事业费、税款、财政性收费、交通罚没款、bsp航空代理等代理结算外，更要做好明年开通的高速公路联网收费业务、开放式基金收购业务、证券业务等多种服务品种，提高我行的竞争能力。

3、主动加强与个人业务的联系，参与个人业务、熟悉个人业务以更好为客户服务。虽然已经上了综合业务系统，但因为各种各样的原因还没有能做到真正的综合，是我营业部工作的一个欠缺。

4、以银行为课堂，明年我们将举办的银行结算办法讲座，增加人们的金融知识，让客户多了解银行，贴近银行从而融入到我行业务中。

5、继续做好电话银行、自助银行和网上银行的工作，并向优质客户推广使用网上银行业务。

二、 强内控制度管理，防范风险，保证工作质量。随着近年来金融犯罪案件的增多，促使我们对操作的规范、制度的执行有了更高的要求

1、督促科技部门对我营业部的电脑接口尽快更换，然后严格按照综合业务系统的要求实行事权划分，一岗一卡，一人一卡，增强制度执行的钢性，提高约束力。

2、进一步强化重要环节和重要岗位的内控外防，着重加强帐户管理(确保我行开户单位的质量)和上门服务。

3、进一步加强会计出纳制度，严格会计出纳制度的执行与检查，规范会计印章和空白重要凭证的使用和保管。

4、重点推行支付密码器的出售工作，保证银企结算资金的安全，进一步提高我行防范外来结算风险的手段。

5、规范业务操作流程，强化总会计日常检查制度以及时发现隐患，减少差错杜绝结算事故。

6、切实履行对分理处的业务指导与检查。

7、做好会计核算质量的定期考核工作。

三、以人为本提高员工的全面素质。员工的素质如何是银行能否发展的根本，在目前人员流动频繁的情况下我营业部急需要有一支高素质的队伍

1、把好进人用人关。银行业听着很美，其实充满竞争和风险，所以到我营业部需要有一定的心理素质和文化修养。在用人上以员工的能力且要能发挥员工最大潜能来确定适合的岗位，从而提高员工的积极性。

2、加强业务培训，这也是明年最紧迫的，现已将培训计划上报人事部门，准备对出纳制度、支付结算办法、综合业务系统会计制度、新会计科目等基础知识以及各种新兴业务进行培训。

3、在人员紧张的情况下仍要加强岗位练兵，除了参加明年的技术比武更为了提高员工的业务水平。

4、勤做员工的思想工作，关心鼓励员工，强化员工的心理素质。

5、有计划、有目的地进行岗位轮换，培养每一个员工从单一的操作向混合多能转变

每月召开一次护办会，每位护士汇报工作情况与感想。每月进行病人满意度调查，认真听取患者对优质护理工作的意见和建议。对存在的问题及时反馈，提出整改措施，不断提高护理质量，提高病人的满意度。

8、加强患者健康教育

由责任护士做每天根据科室常见病的治疗和护理常规、特殊饮食、疾病的自我预防、用药的注意事项，向病人做详细的讲解，对患者开展健康教育和康复指导，提供心理护理。

9、护士实行绩效分配

分配原则：效率、质量优先，按劳分配，兼顾公正、公平。

分配依据：病人满意度、工作的时间、存在的风险、护理质量、责任心。

**员工年度工作计划和目标21**

古人说过，不想做将军的兵不是好兵。身为一个文员，职位虽小，但是工作矜矜业业。为了能使以后的工作达到质量更好，效率更高，同时进一步提高个人的能力，我对办公室文秘这个工作岗位谈一下自己的粗浅认识和计划，请领导批评指正。

>一、个人基本情况

我个性比较开朗，办事认真，信奉明明白白做人，实实在在做事的原则。无论在任何时候、做任何事，我都会认认真真地对待。我还是个善于学习，敢于挑战困难的人，来到这里的第一天，我的上司张主任就给我上了很重要的一课，她说人一定要在社会中找到自己的位置，这样人生才有价值。我一定牢记这句话，在xx集团实现自己的人生梦想。

办公室文秘一职，对我而言是一次机会，它能够充分展现自己的理想和抱负。我非常珍惜也非常感谢领导能给我这样一个发挥自己才能的机会。我将把这份感激之情化为工作的热情，扎实苦干，一丝不苟地完成领导交给我的任务。

>二、对工作岗位的认识

首先，办公室文秘这一职位是中介性的职位，整个集团的上传下达都是由办公室承接代办的，因此文秘工作一定要做到以下几点：

1.服从，一切工作要听从领导的吩咐和安排。

2.领会，要完全理解、遵照领导的意图办事。

3.执行，要坚决地落实贯彻领导意志，强化执行力。

但是服从并不是被动，很多工作可以提前预测、积极主动地开展，及时准确地掌握各方面的工作动态，及时向领导反馈各方面的信息，注重调查分析，为领导提供决策参考。同时，办公室工作还要讲策略，讲工作艺术，认真、科学地搞好领导与领导、同事与同事、部门与部门之间的沟通协调工作，不能扯皮、推委、出现工作空档。

其次，办公室文秘工作相当于集团的小管家，办公室日常的物品采购、发放;各子公司常用物品的登记、备案等都由办公室完成，因此办公室文秘一定要有足够的耐心并热爱本职工作。

>三、对未来工作的计划

1.在日常事物工作中，我将做到以下几点：

(1)协助办公室主任做好了各类公文的登记、上报、下发等工作，并把原来没有具体整理的文件按类别整理好放入贴好标签的文件夹内。

(2)做好了各类信件的收发工作。

(3)做好低值易耗品的分类整理、出入库、各类帐务的`报销工作。

(4)协助办公室主任做好公章的管理工作。公章使用做好详细登记，严格执行集团公章管理规定，不滥用公章。

(5)做好办公用品的管理工作。做好办公用品领用登记，按需所发，做到不浪费，按时清点，以便能及时补充办公用品，满足大家工作的需要。

(6)做好办公室设备的维护和保养工作，

(7)协助办公室主任做好节假日的排班、值班等工作，确保节假期间集团的安全保卫工作。

(8)认真、按时、高效率地做好领导交办的其它工作。

在日常事物工作中，我一定遵循精、细、准的原则，精心准备，精细安排，细致工作，干标准活，站标准岗，严格按照办公室的各项规章制度办事。

2.在行政工作中，我将做到以下几点：

(1)做好领导服务：及时完成办公室主任、集团各部经理和部门主管交办的各项的工作，要成为领导的助力、助手，急领导所急，想领导所想，勤跑腿，多汇报，当好参谋助手。

(2)做好各部门服务：加强与各部门之间信息员的联络与沟通，系统的、快速的传递信息，保证信息在公司内部及时准确的传递到位。

(3)做好员工服务：及时的将集团员工的信息向公司领导反馈。做好员工与领导沟通的桥梁。

(4)协助办公室主任完善集团各项规章制度。

(5)做好信息保密工作：保存好办公室常用文档，做好存档保密工作;要及时、准确、全面的收集各方面信息并做好存档工作。

(6)做好文书工作：及时完成领导交办的各种文

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！