# 派出所警察宣传工作计划(通用31篇)

来源：网络 作者：紫芸轻舞 更新时间：2024-03-14

*派出所警察宣传工作计划1提高理论水平和业务能力，是提高业务水平、管理能力的.保证是圆满完成上级交给的各项任务的保证。今年，理论学习我主要坚持做到两点：一是内容全。我严格按照县局党委和大队要求，进行理论学习。不断增强贯彻和执行党的基本路线的自...*

**派出所警察宣传工作计划1**

提高理论水平和业务能力，是提高业务水平、管理能力的.保证是圆满完成上级交给的各项任务的保证。今年，理论学习我主要坚持做到两点：一是内容全。我严格按照县局党委和大队要求，进行理论学习。不断增强贯彻和执行党的基本路线的自觉性和坚定性，忠于党、忠于祖国、忠于人民、忠于法律的政治本色。在学习中，我坚持把理论学习与实际工作相结合，积极探索解决问题的新途径、新方法，提高工作水平，增强了学习的针对性和实效性。二是内容新。为了让自己能不断适应新要求，我在安排理论学习内容时，对交警业务、党建理论等方面出现的新问题、新观点进行了认真学习。时刻以新时期人民警察职业道德严格要求自己，不断提高自身的政治理论水平和公安业务，牢固树立执政为民，立警为公的思想，坚持贯彻执行五条禁令、十条警规和其他警规警纪，始终坚持人要精神，物要整洁，说话和气，办事公道的原则，认真倾听违法犯罪人员的辩解和困难群众的诉求。

**派出所警察宣传工作计划2**

组织财务运动、处理与各方面的财务关系是我部的本职工作，随着业务的不断扩大，记帐、登帐工作越来越重要。为进步工作效率，使会计核算从原始的盘算和登记工作中摆脱出来。我们在年初即进行了会计电算化的实行，经过一个月的数据初始化和三个月的手机联合，全部财务人员全都熟练控制了财务软件的运用与操作，财务核算顺利过渡到用电算化处理业务。这为财务人员节俭了时间，还大大进步了数据的查询功效，为财务分析打下了良好的基础，使财务工作上了一个新的台阶。

财务部一直人手较少，但在我们高效、有序的组织下，能够轻重缓急妥当处理各项工作。财务部每天都离不开资金的收付与财务报帐、记帐工作。这是财务部最平常最沉重的工作，一年来，我们及时为各项内外经济运动供给了应有的支撑。基础上满足了各部门对我部的财务请求。公司资金流量一直很大，尤其是在x月至xx月收缴销售款的期间，现金流量宏大而繁琐，财务部邹治和胡蓉两位同志本着“认真、仔细、严谨”的工作作风，各项资金收付安全、正确、及时，没有涌现过任何毛病。全年累计实现资金收付达xxx万元。企业的各项经济运动最终都将以财务数据的方法展现出来。在财务核算工作中每一位财务人员尽职尽责，认真处理每一笔业务，为公司节俭各项开支费用尽自己最大的努力。财务部全年审核原始单据824张，处理会计凭证179张，正确无误地出具各类会计报表无数。

制度属于企业的硬性管理，任何成功的企业无一例外的有其严格的规章制度。xx公司从无到有，从当初的三两人到今天的上百人，规范各项经济举动已日益成为企业管理的主题。在过去的一年中，财务部相继出台了关于财产管理、合同签定、费用把持等方面的规章制度。为完善公司各项内部管理制度，建设财务管理内外环境尽了我们应尽的职责。

财务部除要认真负责地处理公司内部财务关系外，为达成本单位的任务，还要妥当处理外部各方面的财务关系。与外部建立并保持良好的接洽。本年度财务部友爱妥当地处理了各单位的往来款项的收支。同时与银行建立了精良的银企关系、与税务机构建立了良好的税企关系，全面处理了保险公司遗留资产的往来手续，并美满完成了对统计、工商等各部门有关材料的申报。

**派出所警察宣传工作计划3**

1、与人事劳资科做好沟通，准确无误的录入工资等相关数据，保证每月10日将工资按时发放给职工，同时将工资条交给每位职工，做好问题答疑工作，并将工资明细表打印存档。

2、做好个税筹划，在政策范围内，尽可能的为职工降低个税负担；在1、2月份做好奖励性绩效、精神文明奖的表格制作、录入、发放等工作，并运用好全年一次性奖金收入缴纳个税，合理避税。

3、配合党办做好党员季度党费核算和工会经费半年测算缴纳工作。

一、进一步加强政治理论学习，提高队伍政治素质，为完成公安工作提供坚强政治保证。

二、坚持严打方针，重点整治治安突出问题。以“破案打击”贯穿公安工作始终，加强基础工作建设，深挖犯罪，广辟线索来源，提高破案率，提高打击绝对数，以打促稳定。

三、加强涉爆安全隐患治理工作。进一步加强爆炸物品安全管理，有效防范涉爆案件、事故发生；进一步强调危险化学品、重点要害部位安全管理工作，把涉爆安全隐患排查治理工作作为安全生产工作重点，不折不扣完成隐患排查治理工作，消灭死角死面，堵塞一切隐患和漏洞，确保我辖区治安稳定。

四、在原有开展形式基础上，不断探索总结工作经验，进一步更新理念，创新载体，完善机制，深入实施社区警务战略，逐步建立便企利企长效机制，深化警企合作力度，落实便企利企服务措施，以创新服务理念、便捷服务方式，进一步拉近警企、警民关系，为企业生产发展保驾护航。

在下半年工作中，我所民警会更加齐心协力，团结一致，尽心尽职，努力拼搏，开拓进取，完成上级赋予各项工作任务，力争在下半年使派出所各项工作迈上一个新台阶。

一、深入学习十八大和十八届三中全会的重要思想、省第十一次党代会和市委十届二次全体会议精神，统一全体民警思想认识。

用科学发展观统领公安工作和公安队伍建设。要牢固树立以人为本的观念、公平正义的观念、基础工作是各项公安专门工作基础的观念、严管严控挤压犯罪空间的观念、社会治安可控制的观念，充分体现新时期党的执政理念，最大限度地消除和减少不和谐因素。

二、切实做好维护国家安全和社会政治稳定工作

三、坚持严打方针，加大对各类违法犯罪打击力度

严厉打击命案打头的严重暴力犯罪。要强化对现行命案、劫持、绑架等严重暴力犯罪案件的侦破工作，快侦快破，提高破案率；要加大宣传教育和重点防范力度，切实减少引发命案、大案的机率；要加大负案逃犯的追缉力度。

严厉打击黑恶势力打头的有组织犯罪。

严厉打击“两抢”打头的多发性侵财型犯罪。要加大社会面巡防力度，提高现场捕获率，增强动态控制能力。

切实解决重点地区、重点方面的治安问题。要坚持“哪个地区案件高发，就重点整治这个地区；哪类治安问题突出，就重点整治这类问题”，从打、防、控各个方面整体考虑整治工作，切实改变管理混乱、阵地失控的状况，保住一方平安。

四、切实加强命案侦破工作

完善命案侦破工作机制。要根据命案侦破规律，力争发一破一；要以打促防，打防结合，尽量减少可防性命案的发生，真正实现“两降一升”的目标。

五、加强和改进公安行政管理工作，严格公共安全管理

加强影响公共安全的行政管理工作。要以维护公共安全为目标，交通、消防、治安等部门要积极争取党委、政府重视，按照“适度超前、便于落实”的原则，防止发生群死群伤的重特大案（事）件。

全力做好各项大型活动的安全保卫工作。要以党的^v^、北京奥运会安全保卫工作为重点，立足苏州、服务大局，超前谋划、周密部署，早作部署、责任到人，确保实现“绝对安全、万无一失”的总目标。

六、加大社会防控工作力度，增强驾驭社会治安能力

完善社会面巡防工作建设。要规范从110指挥中心到特警支队、交巡警、分局、派出所、卡口岗亭等各个节点的指挥运作机制，理顺各巡防警种的工作职能和责任，深入实施“四色布警”工作机制，提高现有道路监控设施的利用率，进一步提升巡防工作水平。加强重点场所、行业管理。要对易发案场所、行业加强管理，促使其合法经营、健康发展，控制和减少违法犯罪的空间。

**派出所警察宣传工作计划4**

全心全意为人民服务的遵旨,既是一种崇高理想,又是一种政治要求,更是一种实际行动所在。学校财务工作负担者相应的不可推卸的职责,只有立足于自己的工作岗位,结合自己的特殊的工作特点,完成自己负责的任务,才是为人民服务的体现。该办的事,要认真细致的坚决办,不拖拉;能办到的事马上办,不等不靠;不好办的事,想方设法去办,不推不拖。一切为学校、为教师、为学生着想。在服务于教学的同时，严格按照上级规定,实行收支两条线管理,严格遵守财经纪律,做到有计划的使用经费,从严掌握开支。按照法律、法规及上级主管部门的要求，单据报销均需主管校长、分管领导审批签字方可报销。

**派出所警察宣传工作计划5**

毕业生分配工作开始时，党和国家三令五申不准走后门。可赵、刘二人的父亲利用手中的权力，明目张胆地插手大学生分配工作，损害了党在群众中的威信。我强烈要求查处此事，以正党风。

郑州市 李旭阳

调查记：收到李旭阳的来信后，我们走访了郑州大学、河南省人事局、省广播事业局及有关单位，查清了李旭阳反映的问题。

按1981年大学毕业生分配计划，给省广播事业局的无线电专业大学毕业生只有一个指标。郑州大学物理系择优为他们分配了本系无线电专业毕业生李旭阳。李按时到省广播事业局报到。春节后，省广播事业局决定分配李去所属外地电台工作。李反映家庭有实际困难，领导决定让他到外地工作一段时间后再回局分配。这时李旭阳已了解到有两个同校同专业毕业生赵×、刘×，正在通过父亲的关系，活动进省广播事业局。李怕自己在局里的工作被他们顶掉，因此表示坚决不去外地电台。在此情况下，省广播事业局领导将其退回省大学毕业生分配办公室另行分配。

赵×在校学习期间政治表现不错，但因原来基础差，学习成绩不好。学校分配时充分考虑了其家庭困难和本人的实际情况，才把她分在郑州市。但赵却没有去郑州市报到。刘×被分配到南阳地区也未起程。赵的父亲是省委宣传部宣传处副处长，刘的爸爸是省委组织部党政干部处处长。赵的父亲向省委宣传部干部处处长和郑州大学管毕业生分配的人事处长提出了把女儿分到省广播事业局的要求，并且拜访了省广播事业局的一位副局长。刘×家长所在单位的一位副处长也为刘×到省广播事业局进行了活动。最后，省委宣传部干部处处长出面向省广播事业局人事处处长介绍了这两个学生，经局领导研究表示同意接收。元月20日，\_河南省委宣传部干部处又以组织名义，给省大学毕业生分配办公室写了信，点名要这两个人。信上说“根据工作需要，同意省广播事业局接收郑州大学物理系无线电专业毕业生刘×、赵×到广播事业局工作，请办理派遣手续”。大学毕业生分配办公室也顺利通过。赵、刘二同学就这样到了省广播事业局。

事实表明：赵×、刘×分到省广播事业局，表面看来“手续完备”，实际上却是家长及家长所在单位通过关系，利用权力，与接收单位联系好后，点名让省大学毕业生分配办公室办理派遣手续的。赵、刘二人属计划外分配，未占广播事业局计划指标（这点我们已向李旭阳作了说明），但赵、刘二人仍属走后门进去的。

这里应当指出的是，刘×的家庭确有困难，向学校反映，要求在分配地区上给予适当照顾是可以的，但点名把刘改派到省广播局，则是错误的。而赵×原分郑州市，是已考虑到其困难情况，作了照顾，但又被点名改派到省广播事业局，更是毫无道理的。

大学生毕业分配工作一开始，中纪委和教育部三令五申不准走后门、拉关系、干扰大学生的分配工作，但河南省委宣传部干部处却不按规定办事，为了照顾干部子女，向分配单位点名要人，在改派赵刘二人的工作问题上负有主要责任。身为宣传部宣传处副处长赵××同志，不严格要求自己，为其子女拉关系、走后门，这是错误的。此事涉及到好几位负有一定领导责任的同志，有的为其奔走说情，有的不坚持原则，这种风气是很不好的。现在，赵×的父亲赵××同志已诚恳地作了自我批评，并表示愿意将女儿退回原分配单位，以挽回在群众中造成的不良影响，态度是好的。我们希望有这类问题的同志都能以此为戒。（编者附注：考虑到有关家长及有关主要人员巳承认了错误，并作了检讨，本刊在发表时，删去了有关人员的名字）

本刊记者 程恩瑞 王桂云

河南省人事局的复信

关于我省郑州大学物理系毕业生刘×、赵×的分配中存在的问题，我们已进行了处理：将赵×按原计划调回郑州市分配；考虑到刘×的父母身边无子女，学习成绩还好，广播局又需要，决定继续留广播局工作。我们同有关部门一起对在分配中搞不正之风的同志进行了批评教育；同时，我们对工作进行了认真检查，总结经验教训。在今后的毕业生分配工作中，要严格执行分配计划，抵制各种不正之风，切实把我省的毕业生分配工作做好。

**派出所警察宣传工作计划6**

一段时间以来，围绕自身工作职责做了一定的努力，取得了一定的成效，但与公司的要求和期望相比还存在一些问题和差距，主要有以下几方面不足：

1、缺乏创新精神。不能积极主动地发挥认真钻研、开拓进取的精神，而是被动消极地适应工作需要。领导交办的事情基本上都能完成，但几乎都只是为了完成工作而工作。

2.工作不很扎实，不能与时俱进。忙碌于日常小事，工作没有上升到一定高度，很多知识虽然了解但却不精。在今后的工作中，我将努力改正自身缺点，以更大的热情投入到工作中去。

3、自身的业务知识和能力还有欠缺，需要不断地学习和提高。

4、工作方式方法上和工作态度还有待改进。

在过去的学习和实践中，我学到了很多，也感悟了很多。从原来在学校中被动的学习转变为在工作中发现问题主动的学习，团队合作意识有了很大的提高，能够在规定时间内出色的完成任务，做到让领导、自己都满意。当然，我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自身综合能力。

在今后的工作中，我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

20\_\_年，做为一名派出所民警，我在派出所领导的正确带领下，以科学发展观为指导，认真学习十九届五中全会精神，积极探索勤务工作模式，大胆尝试社区民警专职化道路，并在工作中取得实效。20\_\_年，我在办案能力、工作积极性及群防群治工作成效等多个方面有了明显的提高。并受到辖区群众的拥戴。现将我在20\_\_年的工作做以下总结。

**派出所警察宣传工作计划7**

本人的工作岗位虽然在后勤，但本人始终不忘学习。

一是认真学习党和国家的法律法规，每晚的中央新闻30分和地方新闻是必看内容，了解大事要事，增强法律意识;

二是认真学习《会计法》等法律、法规，积极参加会计资格培训、年审等，促进工作更好更有效的开展;

三是经常向行家里手学习，比如：在电脑操作中遇到不懂、不会的问题，就立即找张兴旺老师或者陈宝玉老师请教、探讨，请教、探讨后，就在大脑中记一遍，然后在笔记本中记载下来，再加以灵活运用,直至完全掌握为止。

**派出所警察宣传工作计划8**

记者：李主任，前段时间，偶然在安徽人民广播电台收听到您做的直播节目，是关于徽派文化与文化产业的，我们想请您详细介绍一下，可以吗?

李主任：呵呵，可以!你说的是5月份吧，我应安徽人民广播电台戏曲广播的《文化周刊》节目的邀请，与主持人赵栩一起谈“徽派文化与文化产业”的主题，应该说，是主持人说的“徽派建筑让城市生活更精彩”的话题。

记者：这个节目您是第几次参加的直播?

李主任：应该说是第一次。

从5月16日至5月30日(周日)下午3：30开始到4：30，做了几期的直播，每期一个小时的节目，谈的话题是“徽派文化与文化产业”、“徽派三雕与徽派工艺品”、“徽商与徽菜”、“徽商与新安医学”、“徽商与新安画派”、“徽商与徽派建筑”、“徽商与徽剧”等话题。

记者：您是徽派文化的专家嘛，会有很多话题的。

李主任：呵呵，专家谈不上，只能说是个“徽派文化的传播者”。

记者：您谦虚了。我们想了解一下，您的徽派文化传播中心成立多长时间了?主要执业范围是什么?

李主任：哦，要了解我们的中心，应该说可以通过中心的“徽派文化网：省略可以较为详细地了解到。

安徽省徽派文化传播中心是经安徽省工商行政局批准登记成立的具有独立法人资格的组织机构；正式成立于1998年7月2日，是安徽省最早的一家专业从事大型政治、商务、文化活动策划、承办和专业设计、制作徽派特色工艺品的企业；属于安徽省工商业联合会(总商会)的直属会员单位、安徽省文化传播传媒产业商会(筹)会长单位。其“徽派”标志于1999年经国家商标局注册使用，已成为国内文化产业界著名商标。

执业范围：举办组织大型政治、商务、文化展览、展示，影视文化咨询交流，专题片摄制，文化娱乐策划，组织竞赛(教育或娱乐)，安排和组织会议，组织表演(演出)，广播和电视节目制作，提供博物馆设施(表演展览)服务，工艺品加工销售，书刊策划及发行。

**派出所警察宣传工作计划9**

一）、认真做好部门日常基础管理工作

1、切实加强本部门职工的思想政治学习，及时准确地传达了公司决定、决策、规定等，并认真学习落实。使大家能自觉遵守公司的规章制度，处处以公司大局为重，维护了公司的利益和形象。

2、按照公司财务收支计划，做好财务收支登记工作，认真编制公司财务收支情况表。

3、加强公司预算管理工作。定期不定期地对公司财务预算（计划）执行情况，进行检查、考核，并对执行中存在的问题及时提出整改意见，按年度编制公司财务预算执行情况报告。

4、严格按照公司印鉴管理使用规定，管好、用好了财务印鉴，确保公司资金的统一调度安排使用，有效地保证了资金的安全运营，提高了资金使用效率。

5、配合财务部门一道做公司财务核算管理和税收管理工作。

6、加强自身业务知识学习，进一步提高了业务水平及工作效率和办事能力。先后参加了会计人员继续教育培训、企业所得税培训等。

二）、深入生产经营工作实际，配合生产单位做了一些工作

1、按公司安排，定期不定期地到公司各单位了解生产经营及财务运营情况。在工作中以资金管理和物流管理为基础，以成本控制为核心，参与生产经营过程，并将有关情况及时与生产单位勾通。

2、积极配合协助生产单位财务部门，进一步建立和完善内控制度，特别是生产成本、费用的控制和考核，理顺基础财务管理、会计核算工作。

3、与公司其他管理部门一道，就炭素厂xx年的生产经营及财务运营现状做了认真的了解分析，为炭素厂降低经营风险，提高经济效益做了一些工作。

4、与公司其他管理部门一道，完成了硅钙厂资产租赁工作，完善了相关租赁手续，并全额回收了09年租赁费用和材料销售款项。

三）、完成领导交办的其它任务

一、为了提高部门履行职责的能力，我们将更加努力加强政治思想和业务知识学习，不断提高自身的思想素质和业务素质，增强自我管理、自我约束能力，提高履行职责的能力。

二、在工作继续深入地做好财务预算管理工作，以成本管理为核心，抓基础管理工作为重点，促进公司增收节支工作取得更大成效，使公司盈利能力和竞争能力进一步提高。

自从来到xx，依靠xx的飞速发展，我也成了一个新上海人。由于房产行业的升温和发展，公司又做得如此成功，让我感到一种相对的稳定。自己内心的那种紧迫感和奋发向上的精神在一点点的消褪。公司领导的这次会议主题很及时，让自己又一次认识到自身在工作中、在意识上都存在许多不足。基于这个目的，回想这一阶段工作，再和其他财务经理相比，还存在许多的问题，希望在20xx年的工作中能够不断改进，不断提高，努力做到适岗。

**派出所警察宣传工作计划10**

提高资金使用效率，就是要将有限资金用得合理，用得实在，用在该用之处。本年度，学校坚持保证重点的原则，着力保障教师工资和待遇及时足额到位及教育教学一线的需要。学校通过切实加强管理，保证了教师课时工资和应有待遇的落实，确保了学校大局的稳定，充分调动了全校教职工的积极性和主动性。与此同时，离退休教师的医药费和政策性福利同样也已做到按时到位。教育教学工作是学校的核心工作。学校财务应当也应该服务于这一核心工作。学校切实加大了对教育教学工作的投入。如为提高干部队伍素质和促进教师业务水平的提高，学校积极支持领导、教师外出进修或培训。

**派出所警察宣传工作计划11**

xx的财务工作的还是会计工作，仅仅停留在事中记帐、事后算帐，对事务发展的预见性不够，不能将工作做在前面，往往是碰到问题解决问题，而不能做到防患于未然;另外，作为财务负责人对企业经营活动的参与不够主动，不能深入的掌握其经营活动的特性，只能是按照公司或领导的要求报送数据、资料，在对企业经营进行分析时往往会将企业实际丢在一边，只是按照理论上的指标去计算、去解释。所以这方面的工作距领导的要求还相差太远。

**派出所警察宣传工作计划12**

根据集团司企字[]117号文《关于下达〈集团多经企业经济责任制考核方案〉的通知》和司字[]8号文《关于下达分公司多样化经营二0暨一季度生产经营计划的通知》，财务部对有关考核指标进行了分解，下发了年财务计划和可控费用指标。在财务执行过程中，严格控制费用，实实行刚性考核。财务部每一季度汇总可控费用的执行情况，于公司常务会上通报，针对每一季度电话费超支的部室、单位，按超支额扣部室负责人及其他第一责任人的奖金;对于其他可控性费用也是实行指标考核核， 对于超支部分坚决不予核销。

**派出所警察宣传工作计划13**

公司在今年的销售过程中，虽然取得了良好的成绩，但是随着人员的增加，各类费用与开支也在增大，使得公司的利润得不到体现，而且还出现了一系列的问题，那么在市场经济条件下，怎样才能提高公司效益，提高员工的收益，是今年一直以来在探讨的一个问题。从内部来看，员工的积极性不高，出现了相互攀比工资高低的心理，工作不专心、不敬业，使得部门之间的协调性降低；从外部条件来看，不管是客户资源还是供方给予的支持，公司是具备获得更大利润这个条件的；怎样才能解决员工的问题。

我作为一名基层警察，面对劳教工作不断发展，劳教体制不断改革，新的戒毒制度不断完善，作为戒毒场所的民警，只有想方设法提高自身在工作岗位的核心竞争力，才能有所有作为。

**派出所警察宣传工作计划14**

今年，随着社区工作的深入开展，我在社区积极开展民情调查，根据工作职责，努力去解决社区群众的实际困难。今年6月份，我接到辖区回收公司宿舍居民的求助电话，他们屋子里的水管冻裂，要求帮助。我在了解了事情原委后，立即骑车赶到现场，由于积水已满，我只有一桶一桶往外提，花了一个多小时的时间才将积水处理掉。社区居民\_一家都是下岗职工，且有疾病缠身，我在了解到了他们的情况后，和社区居委会的同志把米、面送到了他家，尽自己的力量来帮助他们。通过为社区群众解决问题，加大了和群众之间的交流，到今年下半年，我与社区群众的关系已经非常好了，在一定程度上帮助我提高了社区工作。

**派出所警察宣传工作计划15**

在内部管理上，公司的人员结构作了合理的调整和增加，为各部门工作的开展提供了充足的马力，使他们更有充足的干劲为客户服务为公司服务；在人事管理上加强了员工思想素质和业务素质的培训，经过培训是他们的综合素质得到更高层次的提升，从而更进一步的提高了公司的对外品牌形象；在办公设备上，不断的更新设施设备，切实做到了为员工创造了一个良好的工作环境，这样也为他们能更好的为客户为公司服务提供了有力的保障。

**派出所警察宣传工作计划16**

我在公司主要从事财务工作，为此我从以下方面做了一些工作：

1、建立健全公司财务制度。公司成立以来，我是兼职会计，所以只负责每月的帐务处理和财务报表的报送，使得公司财务上的制度不够健全。自到公司正式上班后，我将财务人员的工作合理划分，在公司的财务方面按规定进行了要求，特别是发票管理方面，严格要求正确填开和索取，减少不必要的麻烦。在财务收支方面，严格执行公司的财经制度，

2、正确核算，按时结算，及时报送税务相关报表。在日常财务工作中，我能严格按财务规定正确核算公司的经营情况，按时结算有关帐务，每月末及时将财务报表和纳税申报表报送税务机关，没有因个人原因耽误报送时间。

3、及时将财务状况汇报于公司，积极为经理当好参谋。每个月我都将公司的财务情况给公司经理进行汇报，使经理能及时了解、掌握公司的经营状况，对经营中出现的问题我能及时提出合理化建议，发挥财务在公司经营中的作用，为建立当好参谋和助手作用。另外，对其他人员在销售、采购中有关不符合要求的做法，我也能及时提醒和指出。

4、认真负责，积极配合税务部门的稽查工作。10月初，税务部门对我公司进行稽查，在这期间，我能积极配合，并加强和稽查人员的配合，发挥自己的优势，多与他们沟通，对存在的问题与他们交流，争取他们的宽容，使公司的利益得到保护。

这段时间以来，围绕自身工作职责做了一定的努力，取得了一定的成效，但与公司的要求和期望相比还存在一些问题和差距，主要是：自己来公司时间短，一些情况还不熟悉，尤其是对每个销售人员的核算，工程部分和零售部分没有明确划分清楚，给销售人员带来了麻烦，同时也给公司对每个销售人员完成任务的情况掌握不够准确。对这些问题，我将在今后的工作中认真加以解决。

最后，还想说三点：

一是我的述职报告还不全面，有的具体的工作没有谈到，就今天我所谈的，希望大家多提宝贵意见。

二是我工作能顺利的开展并取得较好的成绩，首先要感谢我的助手张晓莉，她对我的工作能积极给予配合和支持，任劳任怨，特别是在有身体不便的情况下，坚持上下班，帮我做了许多工作。

同时，我还要感谢公司其他人员，没有你们的支持和配合，就没有我们今天的工作成绩，你们是公司金字塔的基础。特别是在公司生产经营，销售盈利方面，你们精诚团结，积极为公司出谋划策，充分反映出我们公司员工是一支能吃苦、能奉献、能战斗、有进取精神的队伍。

三是希望大家在明年，能一如既往地支持配合我的工作，我将一如既往地与大家一道，为公司获得更好的经济效益做出努力。

**派出所警察宣传工作计划17**

首先，学习方面，进入这家企业，让我有了理论结合实践的机会，更让我明白了，在学校学到扎实的专业知识，对于会计工作的基础作用，同样，在工作的过程中我对自己的会计理论有了新的认识。很多在学校学习的比较模糊的知识，在实践中得到了新的提升和认识，理论的提升同样让我在实践中如鱼得水。

第二，工作方面，20xx年x月x日入职之后，我被安排到固定资产和在建工程岗位上，由于在学校缺少实践的机会，加上对财务软件的生疏，刚开始的工作举步维艰。但是，我虚心向自己的师傅和同事请教，从刚开始装订凭证到看着别人做的会计凭证去模仿做账，到后来自己独立做账，再到后来系统的掌握做账、对账、出具财务报表。虽然这个过程是个艰辛的过程，但是，艰辛过后的蜕变，让我现在可以得心应手的处理各种账务。在这时间里，我也遇到很多问题，然而，领导对我的信任令我信心满怀，不管怎样，我都不能让领导失望，由于我的认真和勤劳和领导师傅的细心教导，每次都能较好的及时准确的完成领导交待的任务，提供相关的财务数据，在掌握自己本职工作的同时，也学会了关联业务的处理方法。因此，过去的是历练，也是蜕变，是一个渐变成长的过程。

第三，为人处事方面：对于人与人之间的沟通、合作、协调有了新的体会，要想做好工作，首先要学会怎么样去做人。财务部门是一个要求细腻的部门，整天与数字打交道，所以不允许粗心，而且财务部女同事多，男同事比较少，刚开会由于自己的矜持，让我觉得是否会很难融入这个集体。但是，我刚进入公司的第一天，自己办公室的同事对我就很热情，对我很是照顾，这是一个融洽的集体，团结的集体，和谐的集体，亲切的集体。我很感动，对待同事自然也是怀着感激之情，用最真诚的心与同事交流着。工作期间，他们帮过我很多，包括工作上的和生活上的，我会经常请教他们一些关于工作上的问题，他们都是很耐心的帮我答疑解惑。领导对我也很照顾，经常会问我有没有什么困难，有困难就提出来，不要放在心里，形成思想包袱，要敢于担当，虚心学习和请教。而对于领导安排的事情，我会去完成，对于领导的语重心长的教导，我会铭记在心。工作上，难免会和其他部门有交叉，这种交叉不仅让我认识了很多新同事，也让我学会了怎么和各种人交往和相处，收获工作效果的同时，也收获了很多朋友。

**派出所警察宣传工作计划18**

阳城的财务工作的还是会计工作，仅仅停留在事中记帐、事后算帐，对事务发展的预见性不够，不能将工作做在前面，往往是碰到问题解决问题，而不能做到防患于未然；另外，作为财务负责人对企业经营活动的参与不够主动，不能深入的掌握其经营活动的特性，只能是按照公司或领导的要求报送数据、资料，在对企业经营进行分析时往往会将企业实际丢在一边，只是按照理论上的指标去计算、去解释。所以这方面的工作距领导的要求还相差太远。

**派出所警察宣传工作计划19**

财务工作性质，衔接性比较强.在学校决定安排新人接我班后,我就先领着她到教育局、人事科、计财科、教育科、勤办;财政局、行财科、国库科、社保科、预算外局;区政府人事局、物价、局^v^;市社会保障局、市医保中心、市地税局等所要办事的单位走一趟，认认门户，作个交接，试着让她先做一些简单的事情。第二步教她怎样报账，填写报账单，什么样的凭证，属什么科目或哪一级的科目。第三步教她怎样做帐。总之,我把我所知道的,毫不保留地传授与她。同时，自己要谦虚谨慎,向她人学习自己没有掌握的知识，取长补短，相互学习，共同进步。

我在法院法警大队工作这一年的时间了。虽然刚刚熟悉环境，但思想稳定，工作踏实认真，能主动克服困难，虚心求教，努力学习业务知识。较好地完成了本职工作和上级交办的各项任务。结合本部门的工作实际，认真开展各项工作，全面履行司法警察各项职责，坚决完成院长交办的事项，圆满完成了-年度工作任务。现总结如下：

一、加强政治理论学习和业务技能学习，不断提高政治素质和业务素质

在这一年中，我努力提高思想觉悟，树立全心全意为人民服务的观念。不管是在工作中还是在生活中都始终以一名^v^员的标准严格要求自己，以一名合格的人民警察的标准来履行职责、完成任务。在这一年中，我能认真学习，虚心向老同志请教，平时工作中、业余时间总是抓紧一切可以利用的时间学习业务知识，全面学习了业务相关的法律知识，提高了履行职责应具备的素质。

二、20\_\_年主要工作：20\_\_年度，法警支队紧紧围绕院党组的中心工作，以“公正与效率”为主题，以“公正司法树形象”活动为载体，积极为审判工作服务，配合各部门努力完成全院各项工作任务和院领导交办的事项。1、严格按照各项要求完成了配合审判业务，值庭、押解、看管都没有出现大的失误。2、较好的完成了年初确定的学习训练计划目标。3、完成法院值班工作，没有出现大的失误和事故。4、完成了送达、协助执行、传唤等其他配合审判业务工作。5、完成了院领导、警队交办的其它任务。

三、做好值班工作，随时处置突发事件。法警支队担负着法院机关的警卫和安全工作，担负着每天24小时繁重的值班任务，并且在值班中，有的当事人上访缠诉,有的当事人无理取闹，支队领导和同志们都能做耐心细致的说服教育工作。在对长期纠缠、谩骂、侮辱、诽谤法官，阻拦法院办公车辆出入等行为说服教育无效后，对其实施了司法拘留。有效地保证了人民法院良好的工作环境，保证了审判工作秩序正常有序进行。

四、存在不足：1、学习不够，有时还存在懒惰的情形。2、接触法警工作时间还不够长，执行任务的经验尚不丰富。3、值班工作还不到位，效用发挥不充分。

五、20\_\_年工作打算

(一)思想上：努力克服存在的不足和差距，以执法行为规范和社会主义法治理念教育为指导，努力提高思想觉悟，树立服务的观念。扎扎实实做好自己的本职工作。

(二)工作上：继续深入开展相关法律知识学习和技能业务训练。为更好履行法警职责打下更为坚实的基础。

自从来到xx，依靠xx的飞速发展，我也成了一个新xx人。由于房产行业的升温和发展，公司又做得如此成功，让我感到一种相对的稳定。自己内心的那种紧迫感和奋发向上的精神在一点点的消褪。公司领导的这次会议主题很及时，让自己又一次认识到自身在工作中、在意识上都存在许多不足。基于这个目的，回想这一阶段工作，再和其他财务经理相比，还存在许多的问题，希望在xx年的工作中能够不断改进，不断提高，努力做到适岗。

**派出所警察宣传工作计划20**

本人的工作岗位在学校财务室，财务工作琐事多，心要细，要求高，压力大，因次在处理每一件事时，都往往存在着一定的困难和复杂的矛盾。尤其是在学校欠债、经济不宽余地情况下,债务要还，学校的经费也要正常的运转。在这即要保运转，又要偿还债务的情况下，作为财务工作人员，就要当好学校领导的参谋，精打细算，统筹规划。在这心要细、压力大、琐事多的工作环境中，作为财务工作人员，既要有宽阔的胸怀和乐观主义精神，又要有大公无私，廉洁奉公，吃苦耐劳，任劳任怨，爱校如家，不图名利，公道正派,埋头苦干,不计较个人得失、处处以学校利益、师生利益为重的奉献精神.总之,工作千头万绪,本人始终本着〞认真细致〞的态度来完成每一项工作。

**派出所警察宣传工作计划21**

财务部的主要职责是做好会计核算，进行会计监督。财务部全体人员一直严格遵守国家财务会计制度、税收法规、集团总公司的财务制度及国家其他财经法律法规，认真履行财务部的工作职责。从审核原始凭证、会计记账凭证的录入，到编制财务会计报表;从各项税费的计提到纳税申报、上缴;从资金计划的安排，到结算中心的统一调拨、支付等等，每位会计人员都勤勤恳恳、任劳任怨、努力做好本职工作，认真执行企业会计制度，实现了会计信息收集、处理和传递的及时性、准确性。

**派出所警察宣传工作计划22**

我从事的是交通事故处理工作，我坚持各方面的业务学习，注重全方位的提高自己，工作做到有分析研判、有计划、有步骤、合理地组织实施。认真审核案件，严格按照有关法律、法规对案件材料进行严格审核把关。交通事故认定，是公安机关交通管理部门对交通事故案件进行勘查、调查后，对交通事故基本事实、形成原因和当事人应负交通事故责任的专业性调查结论，同时也是确定当事人民事、行政和刑事责任的重要证据之一。从案件受理到调查 取证，法律运用等各个环节，我严格把关，避免因现场勘查不细、痕迹物证保存、提取不到位，勘查材料制作不规范，现场拍摄不规范等行为，从源头上保证了办案质量，杜绝了错案及不规范行为的发生。提高交通事故认定的准确性，力争每起案件做到事实清楚，证据充分，程序合法，运用法律法规准确，减少当事人的复核，从而促进事故处理工作的公平、公正、公开，高效、便民，维护当事人的合法权益，教育和惩处肇事者，伸张正义，树立警察在群众中的威信，密切警民关系。

**派出所警察宣传工作计划23**

我在社区进行走访工作时，每次都要做好“功课”，并要求自己首先要学会细心，尽可能多方面地了解受访居民的情况，明确走访内容、目的以及要达到的工作效果，这样不仅使走访工作更具针对性，而且能给走访群众留下深刻印象，起到事半功倍的效果。其次要耐心，基层基础工作离不开群众，对群众开展工作需要耐心，要坚持和群众打成一片，群众才能接受你，才会支持你的工作，最后，工作还得有诚心。社区民警管的事情琐碎，稍有不慎便会有所遗漏。在平时接待时一旦失约，群众就会误解我们民警架子大，说话不算数，缺乏诚信，事后去补救的话，也只能是则事倍功半了。为此我在工作中坚持每天多看工作笔记，对群众委托的事牢记在心，与群众约好的时间从不失约，遇有突发事情不能前往的，我都及时主动与群众提前联系解释。此外社区我认为社区工作还得保持公正心。在走访过程中要注意方式方法，谈话内容分场合，办公场所讲政策，热闹地方多宣传，隐秘场所做帮教。对于工作上问题的调查访问选择在办公场所进行访谈，对居民群众的帮教谈心尽量避免在公众场合进行，这样不会给群众带来负面影响。

**派出所警察宣传工作计划24**

为了能够适应建设现代化文明劳教所和实现我所会计电算化的目标，一、财务管理工作

xxxx年5月调至沈阳市xxxx开发中心做财务工作，同年8月成立沈阳xxxx公司，担任财务部经理。当时新纪公司的财务人员在三好街办公，而生产基地在外地，工作沟通相当不方便，为了保证公司的生产正常进行，公司领导决定将财务部搬到生产基地办公，于xxxx年8月10日搬到生产基地办公。

本人业务能力的提高与沈阳xxxx公司的成长是同步的。公司成立伊始，财务人员少、资金严重不足，整个生产车间正在进行改良，产品在进行试生产阶段，项目不能适应规模生产，限制了企业的发展，当时整天都在想怎样才能将银行的贷款及早到位，帮助企业运作起来，在领导的多方努力下，终于在1999年6月将第一笔贷款拨到公司的帐户上。当时领导的一句话我至今仍记忆如初“领导说：赵会计，这可是一千万哪，我说，就是一个亿，支出也要按照财务的规定去支出。”这说明我们借款的钱来之不易，在支出方面一定要花得得当，尽可能的减少支出，给领导做一个好参谋。

建厂初期，财务规模很小，虽然注册资金1000万元，但货币资金到位的只有102万元。由于注册资本股东单位多次变更，直至到xx年12月份，通过会计师事务所的验资及评估，确认了股东单位的出资额及所占比例，这使财务工作的管理得到了进一步的规范，6年来公司从小规模企业发展到总资产达6797万元中型企业。从筹集资金到项目开发;从固定资产改良到购买土地、新建厂房;从运营资本管理到产品生产、市场开发、产品销售、回收资金;从审计检查到财务决算;从对外报表到国家大企业工委的企业基础材料的编制，在本人的带领下，财务做了大量的工作，特别是，沈阳xxxx公司被沈阳市国家税务局评选为“xx年度优秀a级纳税户”的284家企业之一。

**派出所警察宣传工作计划25**

企业派发宣传品 的目的有多种，告知促销信息，告知新品上市，用于品牌形象传播等。类似百安居这种店铺型的企业，我把其宣传品 看作是企业外送的请柬，它的作用是邀请目标顾客在某时到店里来享受某种优惠。所以请柬承载了多重重任。它既要完成传达信息，促进销售的基本任务，还需要完成塑造品牌形象的重任。因为这个派发过程直接面对消费者，更能让潜在消费者感受企业的服务。细细思来，百安居的此次产品目录派发工作至少存在如下3个问题：地点选择不当；传播对象不明；管理不到位。

1． 派发地点选择不当：天河区TX车站偏离市区，距百安居尚有一段距离，周边居民以外地人打工者为主，多是工厂打工者和刚参加工作的年轻人，本地村民反而较少。他们的消费特征是对价格敏感，强调便宜、省钱、优惠。由于住房对他们只是暂时的权谊之计，在家具选择上，偏重于实用性。并且附近就有数家家具店，价格方面比百安居有绝对优势。此地消费群体相对于百安居来说微乎其微，此地点不是百安居的理想派发点。

2． 派发对象不明：百安居的消费群体应该集中在有消费力的中青年人中间。所以合理的派发对象也应该是中青年上班族。年轻人是直接行动者，老年人是促成者。若是送给十几岁的学生，就没有多大意义了。从现场实际情况看，百安居的派发员的目标是人手一份，力争做到个个不落空，100%的覆盖率。

3． 管理不到位。派发不理想，很大程度上是由于管理方法的缺陷。由于大部分派发活动都是临时招人，临时培训，设计不科学，监控不到位，导置出现众多问题。比如这次派发，明显地派发员有意早完成工作量，早下班的心态。

就个人所见而言，宣传品派发工作做得比较好的是一些美容院，通常它们的派发员都是自己的员工，就站在自己店前100米范围内，遇到自己的目标顾客才打招呼，递上宣传品，并及时进行口头解说，圆满地把信息传播出去。诸多宣传品派发工作流于表面工作，重量不重质，加上效果难以统计，成效甚微。

那么如何做好宣传品 的派发工作呢？笔者认为任何一项活动，无非是找对人，选对地点，在合适的时间，通过恰当方式完成任务。宣传品的派发工作有常见的街头派发、商场内的派发、与特定组织合作的派发（如通过学校派发给学生）和入户派发。这里仅以最常见的街头派发为例，谈谈在派发宣传品这项工作中，活动主持者应如何做好把控工作。

一次科学派发活动组织的控制关键点：

1. 明确目标对象。任何一项推广活动，都可以区分出核心目标对象，次级目标对象，只有针对这些有效对象进行，才能使有限的费用得到倍增的效果。盲目的一概而论，常导致无重点无主次，浪费人、财、物。具体到宣传品 张的派发，最常见的情况是，在大商场前有众多人派发，旁边就有拾荒人拿着袋子专门收垃圾，路人左手接右手丢，企业辛苦做出的宣传转眼就成了垃圾。

因此，活动主持者首先要明确此次宣传品 派发的对象是那些人，在培训派发员时，明确告诉他们要把宣传品送给对我们销售有促进作用的人。非目标对象不进行派发。唯如些一对一，才能做到物尽其用，人尽其职。

2. 选择合适地点。在明确派发对象后，下一步就是要选择合适的派发地点。当然是在目标对象经常出现的场合中进行优选，如果是目标对象是学生群体，理想的派发场合就有学校，校门口，书店等场合。对于大众性消费产品，常选用的派发场所有地铁口，路口，报摊等。在选择派发地点时，应该考虑的因素有：人流量，密集度，覆盖率等。

科学做法是通过分析该地区人员的特点，把整个派发荡围进行划片分区，每个区选择几个重要场合进行高密度派发，实现理想的覆盖率。

3. 派发时间的选择。在恰当的时间做恰当的事，宣传品 的派发时间的把握同样关乎效果。如果希望目标顾客在周末进行消费行为，最好的派发时间选择是周五。这样在目标顾客安排周末活动时，就会考虑宣传品 上的建议。上班时间派发就比下班时间派发效果好，因为他们可以带宣传品 到办公室看阅。下班时，人们都会急匆匆往家赶，不会有闲心看什么宣传品。

所以，在工作日内的派发时间要安排在人们的上班时间为佳；周末、节假日的派发活动则可以适当延长时间，当然大多也会选择人流高峰期，上午效果优于下午，下午效果优于晚上。此为一般产品而言，具体到某种产品，晚上派发宣传品效果会更好。

4. 派发员的选择。派发员的选择荡围不外乎企业自已的员工、临时招聘的人员和外部机构的专职人员。企业自己的员工，在管理方面比较容易，这里不多说。外部机构的专职人员，更多的是从派发效果上进行衡量，其间也可采取隐性抽查的方式进行监控。临时招聘人员是更常见的方式，从事派发工作的人有学生群体、下岗的中老年人两大类。两者各有其优缺点，在选择时要根据自己的目标对象进行选择。

理想的派发员是最适合自己情况的人。在派发员的选择上，活动主持人要在成本和效果权衡之后做出决定，在成本和效果相近的前提下，选择最宜管理的人员派发，才是明智的选择。

5. 选择恰当的方式。常见的派发方式有打招呼吸引路人注意，然后派发员递上宣传品 ；也有些企业会附一些小礼品，通过小礼品吸引路人的注意。在广州天河城门前，一些机票机构的职业派单员则常采取强势派发方式，只要有人从身边走过，就强行往你手中硬塞卡片，你不接她就往你包中或口袋中硬塞。这种派发效果可想而知，对他们印象好不到哪儿去会有兴趣看他们的东西么。

理想的做法，培训派发员了解目标对象的特点，通过打招呼引起目标对象注意后，适时递上宣传品。巧妙的打招呼是寻找目标对象有同感的话题，或是告知本次活动引人的利益，搭上话，再建立关系。

6. 科学的派发管理。宣传品派发工作的成果要靠派发员完成，因此进行合理的派发员管理就成了重中之重。常见的有按派发量计酬，通过利益刺激派发员多发放宣传品，这种单纯的求量不顾质，很容易出现的结果是派发员无顾忌地大把大把发送宣传品。更甚者，一些老油条式的派发员会趁监督人员不注意把宣传品塞进垃圾桶。

**派出所警察宣传工作计划26**

本人自xxxx年开始从事财务工作，担任过出纳员、记帐员、成本核算员，从事的会计行业有商业，建筑业，科研事业，工业企业的核算，担任财务部门主管会计12年，担任财务部门经理6年。本人完全利用业余时间参加学习会计知识和考试的，目的是不能影响单位的工作，也为了和本部门人员在业务方面共同提高，以最高的业务水平指导本部门人员的工作，无论是审核原始凭证、制单、记帐、报表、预算、决算上都指导在先，特别是财务软件，erp系统更要实行规范化，是为了更好地做好公司的财务工作，为公司的经营决策提供及时，准确的经济信息。

自从担任财务部经理以来，服从领导的安排，听从领导的指挥，纵向责任明晰，横向积极努力协调，按照公司的规章制度办事。在资金的管理上：工程项目按计划、合同列支生产经营按生产计划列支;日常零星开资按领导在erp系统审批计划列支。总之，我从事20x多年的财务工作，我认为沈阳xxxx公司在财务管理方面的制度很规范，主管领导指导很及时，这都是我学习的地方。多年来，会计职业时刻提醒我，一定要恪守会计人员的职业道德，按照《会计法》和《税法》的有关规定，并结合本公司的实际情况，积极参加并做好会计人员的继续教育工作，共同提高财务人员的业务水平，做好公司的财务管理工作，以最优的方案为领导的经营决策提供及时、准确的经济信息，当好领导的参谋。

**派出所警察宣传工作计划27**

承办单位：华农公共关系协会

协办单位：华农吉他，舞蹈协会

赞助单位：

活动策划书目录：

1． 前言

2． 市场分析

3． 活动介绍

4． 工作计划

5． 宣传计划

6． 商家补偿计划

7． 经费预算

一． 前言

作为青春的代言人，大学生总洋溢着年轻的活力、充满着狂热的激情，对新奇刺激的大型活动必定会踊跃参与，全程投入。这类的活动必能让主办协会的知名度得到很大的提高，同时也让赞助的商家达到想要的最佳宣传效果,从而大家都得以大丰收。本年的十一月是活动开展的最好时机，产品宣传的最佳时间，形象策划的最棒时段。因为新生的大学生活已进入了正轨，一切都相对顺利，而且该月的功课也相对于其它月份少些，会有更多的时间组织和参与活动，更何况学校的活动月也在这个时候完全开放，很有活动的气氛。在这个宣传的黄金月，哪个组织率先策划出极具创意的活动，哪个组织就能在新生中树立良好的公众形象，同样哪个公司能在这个月做最有效的宣传，哪个公司就能树立稳固的公寓品牌，更快地占去这一片超两万人的大市场。因此，公共关系协会作为华农学生声望最高的协会组织又怎会错过这么好的一个黄金时机呢？！于是我协会精心策划了这次公寓狂欢夜联欢party！本次活动的策划不但在上年成功举办圣诞party的经验总结之上，而且通过了整个公关协会筹备委员会的分析讨论，极具权威性。况且本次活动是华农公关协会最具特色的招牌活动，也是本学年的重头戏，因此得到校团委、社团联合会等官方组织的高度重视，并给予大力的支持和配合。除此之外本活动还得到本校各兄弟协会、学生组织、外校团体、特邀嘉宾……的鼎立相助和参与。届时必将能让活动的参与者感到耳目一新，兴奋不已；让赞助商尽情享受投资少回报高的乐趣。华农公关协会也会为此而奋斗到底！

二．市场分析（投资高校活动的优势）

1. 同电视、报刊传媒相比，在学校宣传有良好的性价比，可用最少的资金做到最好的宣传。

2．学校消费地域集中，针对性强，产品品牌容易深入民心。其中高校学生作为现代青年都喜欢追求新鲜的、刺激的、浪漫的、能展示个性表现自我的时尚活动。若是商家能在party这种刺激狂野的活动中进行宣传，效果可想而知。

3.因为年年都有新生，如条件允许的话,商家还可以同我们公共关系协会建立一个长期友好合作关系，如每年共同策划一次圣诞party,将会使商家在公寓内外的知名度不断加深,甚至到石牌各个高校，极具有长远意义!

4.便捷的活动申请：商家在公寓内、高校内搞宣传或促销活动，一定要经过一系列的申请，而通过和我们公关协会合作，贵公司可以方便快捷获得校方批准，并且得到我们协会各部门的大力协作配合。

5.高效廉价的宣传：以往的校内活动中，我们积累了不少的宣传经验，在学校建有强大的宣传网，可以在短时间内达到很好的宣传效果。而且有足够的人力资源为贵公司完成宣传活动!

6．本次活动将有过两万人了解，并至少超500人能进场参与（因场地所限人不可进太多），并会在五山高校区广为流传。

7．假如这类活动能再度成功举办，我们华农公关协会将会在下年的圣诞节推动广州所有高校共同策划一个更大型的圣诞联欢party，其盛况也必定空前。本次活动作为关键的一炮，意义深远，商机无限！

三．活动介绍

1． 活动目的：

本次活动是本着丰富公寓文化，活跃校园气氛，提高会员积极性的大型特色活动。

2． 组织机构：

主办单位：华南农业大学社团联合会

承办单位：华南农业大学公共关系协会

协办单位：华南农业大学吉它协会，舞蹈协会

赞助单位：

3． 活动时间：

20\_-11-16，晚上7：30——10：50

4． 活动地点：

五山大学生公寓饭堂三楼

5． 现场布置：

楼梯（封） 聊天4（工作）

聊天1 观众1

主舞台音响

控制 物品储备

非会员入场区（买票） 聊天2 观

众2 吉协

会员入场区 观 众3

聊 天 3

门口1 门口2 小卖部

6． 活动内容：

当天活动详细内容是由理事委员会策划的，他们那里有一份详细方案，但在活动开展前暂不公开。至于活动流程见工作计划“7.活动进程”即可。

四．工作计划

1． 申请审批：

在20\_年11月6日前落实策划的审批和场地的申请工作（由秘书部负责）

2． 寻找合作组织

在20\_年11月1日前落实合作机构及合作项目（由会长负责）

3． 寻找赞助单位

在20\_年11月13日前落实赞助情况（由外联部负责）

4． 邀请嘉宾

在20\_年11月13日前落实嘉宾情况（由秘书部负责）

5． 筹备资金

在20\_年11月15日前落实物资和金钱的筹备工作。包括：赞助资金，申请资金和门票收取。（由财务部负责）

6． 现场布置

活动当天由组织部和人力资源部负责

7． 活动进程

时间 内容 备注

12：30 布置现场 分工要细，效率要高

17：00 吃饭休息 注意道具和食品的保护

18：30 清场整理 保证非工作人员都离开

19：20 理事各守岗位 注意换班安排

19：30 会员，嘉宾，非会员进场 有序排队，防止拥挤，逃检

19：30 速配换礼品及跳舞 有序排队

20：00 主持人出场，开场白，介绍嘉宾，介绍节目及环境 语出惊人

20：10 会长致词，宣布开幕 有气魄，激情

20：20 游戏1 配对游戏

20；35 吉协表演 准备要快

20：50 游戏2 配对游戏

21：10 舞协表演 2个舞蹈

21：20 齐跳交谊舞 现场教和跳

21：35 游戏3 配对游戏

21：55 劲歌热舞 注意电器

22：20 合唱 防止乱

22：30 礼品大派送 小心拥挤

22：40 踩气球结束 注意电器

22：50 理事活动 happy到底

23：20 清理现场 有头有尾

8． 人员分工

由人力资源部负责

9． 清场处理

全体理事负责

五．宣传计划

项目 内 容 时间及频率效果备 注

网 络 宣 传 在以下网址中建立专栏 或大量“灌水”：

社联网页各社团网页

红满堂网站

学生公寓论坛

其他高校bbs

party前1-2周; 分期阶段性进行; party后跟踪报道 借助网络的力量将公 司形象大幅度推广,不仅使华农校园和学生公寓内对公司产品无人不知,而且推广到整个广州网络的世界! 华农红满堂网站是广州高校最知名的网站之一，学生公寓论坛是公寓学生流量最大的网页，而且该网站对公寓学生来说是全免费的

校 内 媒 体 华农广播站:专栏 party前三天，每天 两次 从校园媒体各个角度 进行大力度宣传,且历 时较长,使此次活动进程深入人心的同时,公 司品牌形象将影响到整 个华农及公寓! 建议公司自备1~2分钟录音节目,在华农广播站中随专访播出;及各相关资料,已备刊物排版

横幅 在教一过道和公寓过道悬挂 party前一星期悬挂到party结束 一目了然，持续时间长公司以私人名义是无法申请到横幅悬挂的

刊物 社团之声:专版 party后一星期 永留华农社团录，每届的新生均对其有所了解 社联之声是华农校内知名刊物之一

海报宣传 在全校各宣传栏 内张贴大型海报,内容激情 活力,不失清新高雅,在保证 相关活动的宣传的情况下, 可以体现赞助商的利益.party前一周分2次粘贴 华农大的各大宣传栏 和学生公寓宣传栏。置于校内外人口较多活 人口流动量大的路上, 和宿舍区 建议公司参与设计海报传单及自行制作,以求对公司的宣传达到最好最全面的效果

传单派发 各宿舍区的每一个宿舍

饭堂门前

教学楼 party前三天派宿舍；前一星期分两次派发 传单派发公司的形象将与大家“亲密 ”接触 传单可连同商家传单一起派发

展板 在公寓饭堂和教三各放一块 party前一星期跟踪报道，每天更新 位置摆放醒目，不受其它任何组织宣传影响该板为公关协会独家拥有

外校宣传 随校内宣传的进展,进行同 步外校宣传,在各兄弟院校 主要宣传栏中张贴海报,向 其学生派发传单 活动前一周左右公司形象将推向石牌 各校及广州高校界 本次活动将向各校展示我协会风采及公司品牌形象

产品展示会 在活动会场外设展览场地, 进行公司产品小型展览会 活动当天 使公司产品得到展示, 吸引校内人士参观及 过路人的目光建议公司准备具有公司特色的音像制品现场播放以求效果最佳

现场介绍shpw 华山饭堂和公寓饭堂门口吃饭时间 活动前三天 宣传效果好，形象生动，如有帅哥演唱和漂亮性感女郎派单效果更妙这种方法效果经证实不同凡响

六． 商家补偿计划

名称 形式 备注

冠名权 本次活动可以“××公寓狂欢夜”等来命名。 赞助总金额要过半数方有冠名权

传单宣传 传单上公司以赞助商的身份出现或同时派发公司的传单。 该项目可独立

小册子宣传 如公司有自新的宣传册子可协助派发 由商家自己提供

海报宣传 海报上商家以赞助商的身份出现，并可印上公司标志物 商家自行设计也可

易垃宝宣传 商家如有易拉宝我协可在活动当天协助摆放 由商家自己设计提供

展板宣传 展板上可贴部分赞助商自身的1-2张海报 本板不受其他组织宣传影响

宣传栏宣传 赞助商的传单和海报我协包办在校内和公寓宣传栏内张贴 两三会更新一次的

横幅宣传， 在公寓和学校过道可悬挂带有商家特色的横幅 不可太商业化

升空气球横幅 在公寓和学校过道可悬挂带有商家特色的横幅 不可太商业化

网站宣传 本次活动的网站报道中均可融入公司文化 最好商家有电子资料

广播台宣传 公司资料信息可以在校广播台专栏播出 要另收一些宣传资金

现场show可以现场介绍赞助商 需商家提供一些实物和资料

刊物宣传 在刊物社团之声内跟踪报道 具有历史价值

奖品宣传 奖品由公司赞助或可印有图案 跨地域，有头有面

产品宣传 公司产品可作为该活动的唯一指定用品 赞助产品必须满足现场需要方可

工作人员用品宣传 工作人员可穿上印有商家标志的服装工作，现场的道具等 该项目赞助可跨公协本学期所有活动

咨询点宣传 活动前两天和活动当天可设点接受学生咨询，从而介绍贵公司。 最好可给咨询人员一点金钱回报

促销点宣传 活动当天可在现场搞促销 要另收一些场地费

现场宣传 party现场可用到印有商家特色的道具进行布置 也可做些带公司特色的小游戏

嘉宾发言 贵公司可派代表过来参加我们的活动，并可在活动期间以嘉宾的身份上台发言 最好在开始或中间

现场鸣谢 活动期间，公司名称以口头鸣谢形式出现，并由主持、表演者，游戏者宣传商家口号、标语等。 效果十分明显

问卷调查 活动当天可在咨询处进行问卷调查 最好有抽奖

媒体宣传 有必要时可邀请广州各大媒体来采访。 要赞助较大金额方可

形象策划 公司在本活动后可商量合作策划一个形象show。 校内外均可，但费用另算

产品 贵公司的产品可由云风工作室 可长期合作

七．经费预算

项目 数量 单价 总金额 说明

大海报 20份 5元 100元 手制的，公司有提供亦可

小传单XX0份 0．06元 1200元折叠式的传单，力求精美，上面可作公司和本次活动的宣传。在上面印有号码，在活动举行前抽奖。

展板 2块 免费 公协自身拥有

宣传栏 10个 免费 学校本身有但如太商业就要收钱

入场卷 800张 0．05元 40元 每张款式不同

小册子 待定 公司提供

易垃宝 待定 公司提供

横幅 2条 64元 128元 一条在公寓一条在学校

广播台 120元 三天，每天两次

网站 100元 至少一星期

场地费 2个 200元 400元 一为活动现场，一为外面宣传

照片摄影 8筒 80元 640元 含菲林、电池、晒相、翻晒

数码摄影 100元 含电池

音响设备 1套 200元 租借一天

道具 100元 包括化装，游戏，表演等

用具 50元 包括透明胶，塑料线，剪刀等

奖品 50份 2-5元 200元 优胜者和嘉宾

工作人员饮水吃饭 100个 5元 500元 具体当天定

蜡烛 100支 0．2元 20元 持续时间要长些的

纸碟 200个 0．1元 20元 放食物

食品 500元 商家提供也可（瓜子，花生，水果等）

升空气球 1个 500元 500元 可给予考虑

荧光棒 1000根 元 250元 可改为其他物品如气球，哨子，彩喷等

饮料 800支 1元 800元 商家提供也可

合计 5968元

补充赞助方案：

（1） 独家赞助

独家赞助拥有活动的冠名权，拥有活动的一切商家补偿计划。

（2）多家联合赞助（考虑3－5家，每个赞助商XX元左右）赞助最多的可以得到冠名权，其他的赞助商作为鸣谢单位出现在活动。享有部分商家补偿计划的条款，具体由赞助的资金的多少决定。

（3）商家可以自我选择宣传方式，不同的宣传方式赞助不同的资金和实物。商家也可以提供自己的方案给我们。如果是双赢的效果。我们将乐于接受。

除了赞助资金，公司还可以考虑以实物赞助，如赞助活动的礼物。提供贵公司的纪念品给入场的人员，如果是食品，饮料公司可以赞助活动所需的食品和饮料。

本次活动“形式之新颖、阵容之强盛、对象之广泛、节目之精彩、规模之庞大”实为华农之最，必为商家带来预想不到的宣传效果和商机。

本次活动华南农业大学公共关系协会拥有最终解释权

华南农业大学公共关系协会

**派出所警察宣传工作计划28**

作为戒毒场所的普通民警，以什么样的心态面对用人机制灵活多样、工作方式复杂多变、场所地域差别明显，岗位分配参差不齐、单位经济收入差距带来的思想影响，将直接制约自身发展。如不具备平抑、消除来自社会以及生活、工作等方面的压力，其思想波动必然影响工作质量与效率，甚至丢失工作岗位。所以，具备成熟稳健的性格心理，是合格民警必备的基本素质之一。好高骛远，妄自菲薄往往滋生烦恼。只有实事求是地评价自己，少一些浮躁，才能在劳教事业中找到适合扮演的角色。需之起点不同，差距必然客观存在;能力不同，发展必有快慢之分;业绩不同，待遇必有高低之别。境况好时，不以物喜，境况不好时，不以己悲，始终以常人心态面对荣辱得失，这才是合格民警追求的心理品质。知识改变命运。一般地说，“能力恐慌”越大，填充知识的意识就越强，业务优势就越明显，生存压力就越小，心态就越平稳。

**派出所警察宣传工作计划29**

面对劳教工作转型时期各种矛盾和思想相互交织的实际，单枪匹马、单打独斗的时代早已不复存在，取而代之的是优化人力配置，整合资源优势，形成强势群体，增强团体竞争能力。这就要求民警必须具备良好的团队意识，以诚待人，通过把展示能力与人格魅力相结合，以理服人。首先，硬件要“硬”。所谓“硬件”，是指在业务技能，独立工作，解决棘手问题等方面要技高一筹。在遇到矛盾和问题时，要多从自身查找原因，责己不责人。其次是软件不“软”。所谓“软件”，是指自身性格、心理、思想素质以及工作风格等，是民警历练的终身课题。尊重别人性格，承认别人领导风格、工作方法，有助于融洽人际关系，为开展工作创造条件。再次是正确把握团结协作的度。能否正确理解并处理好领导与被领导、指导与被指导、同事间相互配合等问题，往往成为制约民警发展的瓶颈。要本着“有则改之，无则加勉”的态度，在熟悉单位流程、岗位规则以及工作模式的基础上，经常反思有没有超越法规、规定以及日常工作、生活习惯，出现有损形象和同事自尊等方面的言行，才能真正做一名合格的民警。

20\_年是进入全面建设社会主义现代化国家、向第二个百年奋斗目标进军新征程的重要一年，也是深入实施“八五”普法的关键一年。做好20\_年普法依法治理工作，要坚持以\_新时代中国特色社会主义思想为指导，深入学习宣传贯彻\_法治思想，全面贯彻落实党的十九大和十九届历次全会精神，深刻领悟“两个确立”的决定性意义，增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”，坚持党的全面领导，坚持以人民为中心，坚持围绕中心、服务大局，坚持稳字当头、稳中求进工作总基调，弘扬伟大建党精神，紧紧围绕迎接、宣传、贯彻党的\_这条主线，认真落实省委、市委、县委工作要求，深入推进“八五”普法规划和决议贯彻落实，加大全民普法力度，加强基层依法治理，扎实推进社会主义法治文化建设，以实际行动迎接党的\_胜利召开。根据\_尤溪县委全面依法治县委员会守法普法协调小组《20\_年尤溪县普法依法治理工作要点》的部署，现将20\_年全局的普法宣传教育及依法治理工作安排如下：

一、推动\_法治思想学习宣传贯彻走深走实

**派出所警察宣传工作计划30**

人生没有目标，就像航船迷失了方向，俗话说得好：“英雄不问出处”。所以，劳教民警的发展完全掌握在自己手里。在倡导能力胜于资历的年代，平庸无为的人必将面临淘汰。要树立“以作为求地位”的思想，对人生的某个时段，或一定的工作期限内，为自己设计一个明确的目标。当然，这个目标要切合实际，特别是要因人而异，因时而异，并随情况变化适时修正调整。目标太高，实现不了，容易挫伤锐气;目标太低，出不了成绩，影响个人发展。那么，制订一个什么样的目标才既符合岗位要求又切合自身实际呢?一般来说，要依据劳教场所对各层次岗位人员的考核要求并结合自身实际，在什么层次就拟定这个层次的发展目标。概括起来就是“跳起来摘桃子”。通常情况下，个人工作目标应包含工作态度、业务技能、服从意识、团队精神、遵章守纪、工作业绩等内容，有量化考核要求的还应有奋斗指标。同时，目标一旦确定，就必须处理好说与做的问题。那种写在纸上、挂在墙上、喊在嘴上，落实不到行动上的目标尤如形同虚设，对自身没有任何意义。只有不畏艰难险阻，为实现目标耐得住寂寞、守得住清贫的人，才有可能到达理想的彼岸。

**派出所警察宣传工作计划31**

在经过两个月的年度三套会计决算报告的编制后，财务部按新企业会计制度的要求着手进行了新中大财务会计模块的初始化工作。对会计科目、核算项目、部门的设置，会计报表的格式等均按照新企业会计制度的规定，并针对平时会计核算和报表编制中发现的问题和不足进行了改进和完善。如设置“制造费用”明细科目，并按该科目的费用项目进行了明细核算、归集和分配，费用的具体开支情况现已一目了然;规范“应交税金”科目的核算，如对增值税明细项目的月末结转、个人所得税的科目统一、现金流量项目的规范化;对收下属分公司的管理费用由以前冲减管理费用改为冲减制造费用，这样使管理费用和销售毛利率的反映更为合理、恰当;在配合固定资产实物管理部门对固定资产进行全面清理的基础上，按照《固定资产分类与代码》对固定资产编制了固定资产卡片类别代码，并在此基础上，完成了新中大固定资产管理模块的初始化工作。集团总公司要求在今年4月份全面正式运行新中大财务软件，而本集团公司财务部在3月份就完全甩掉金蝶财务系统，正式运行新中大，结束了长达半年之久的两套财务软件同时运行的局面。目前新中大软件已正式与矿部相，并运行良好。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！