# 爱慕导购员转正申请书范文

来源：网络 作者：轻吟低唱 更新时间：2023-12-19

*爱慕是一个专业的内衣品牌，里面的导购员也是优秀型的，在一定时间的工作后，可以申请转正。下面是范文网小编为你整理的爱慕导购员工转正申请书范文，喜欢你会喜欢。 >爱慕导购员转正申请书范文一 尊敬的领导： 您好! 我叫xxx，x年x月x...*

爱慕是一个专业的内衣品牌，里面的导购员也是优秀型的，在一定时间的工作后，可以申请转正。下面是范文网小编为你整理的爱慕导购员工转正申请书范文，喜欢你会喜欢。

>爱慕导购员转正申请书范文一

尊敬的领导：

您好!

我叫xxx，x年x月x日来到美邦，成为一名导购。到美邦这个大家庭中半年多了，在这半年的时间里，让我学会了很多服装销售的专业知识。

首先，作为一名合格的导购，除了将服装展示给顾客，并加以说明之外，还要向顾客推荐服装，以引起顾客的购买的兴趣。向顾客进行推荐需要注意以下几个方面：

1、向顾客推荐服装时要有信心，让顾客对服装有信任感。

2、对顾客提示的服装进行说明时，应根据顾客的实际客观条件，推荐适合的服装。

3、每类服装有不同的特征，如设计特点、品质等方面的特征，向顾客推荐服装时，要着重强调服装的不同特征。

4、向顾客推荐服装时，要想方设法把话题引到服装上，同时注意观察顾客对服装的反映，以便适时地促成销售。

5、对顾客进行服装的说明与推荐时，要比较各类服装的不同，准确地说出各类服装的优点。

其次，作为一名合格的导购员还应该具备以下能力：

1、明确的目标。成功的导购首先要有明确的目标。导购需要知道如何接近潜在顾客，充分了解顾客喜好，常常能给顾客留下最好的印象，而且在最短的时间之内说服顾客购买服装。需要在应该细致接待的目标群体，最佳接近时间、贴近顾客的方法，甚至提供推销的解说技巧和推销的解决方案，帮助顾客解除疑虑上下功夫，让其快速做出购买决定。

2、开发顾客能力强。只有找到合适的顾客，服装导购才能获得销售的成功。

3、强烈的自信。只有充满强烈的自信，导购才会认为自己一定会成功。心理学家研究得出，人心里怎么想，事情就常常容易按照所想象的方向发展。当持有相信自己能够接近并说服顾客、能够满载而归的观念时，导购接待顾客时，就不会担忧和恐惧。成功的服装导购的人际交往能力特别强，导购只有充满自信才能够赢得顾客的信赖，顾客才会产生与其交流的欲望。

4、找出顾客需求。优秀的服装导购能够迅速、精确地找出不同顾客的购买需求，从而赢得更多的销售业绩。

5、解说技巧。在做商品说明解说时，善于运用简报的技巧，言简意赅，准确地提供顾客想知道的信息，而且能够精准地回答顾客的问题，满足顾客希望的答案。

随着时间的推移，我对公司也有了很深的了解。公司宽松融洽的工作氛围、团结上进的企业文化,使得我在工作中干劲十足。在公司的领导下,我会更加严格要求自己,在作好本职工作的同时,积极团结同事,搞好大家之间的关系。在工作中,不断的学习与积累,不断的提出问题,解决问题,不断完善自我,使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会作好工作,成为优秀中的一份子,不辜负领导对我的期望。

这半年以来,我学到了很多,感悟了很多，看到公司的迅速发展,我深深地感到骄傲和自豪,有更加迫切的希望成为一名正式导购人员,实现自己的奋斗目标,体现自己的人生价值,和公司一起成长。在此我提出转正申请,恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会，我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作,为公司创造价值的同时实现我自己的人生价值，同公司一起展望美好的未来。

申请人：

xx年x月x日

>爱慕导购员转正申请书范文二

尊敬的领导：

你好，我叫xxx，目前在任职xxxxʵϰ导购。一个月的试用期转眼就过去了，在这短短的一个月中，我慢慢的适应了新的工作，融入到了xxxx这个大家庭。让我感受到了公司宽松 融洽的工作氛围。这虽然不是我的第一份工作，但我还是全身心的投入其中。

与之前的工作相比，虽然都是销售，但是因为销售的商品和面对的客户不同。所以在这里的工作，我一直严格要求自己，认认真真的向领导和同事学习。从服装的面料、款式、价格，每一个细节都不可忽视。一开始，向顾客推荐服装时总是扭扭捏捏，不能准确的给顾客介绍所需要的商品。经过几天的努力，很快对公司的服装有了初步的了解，对顾客的需求也有了大概的定位。在剩下几个星期的实践中，我学到更多的是诚信经营和换位思考，作为导购要认真的和顾客交流，从顾客的角度看待商品。

一个月的时间下来，自己努力了，也进步了很多，接触了更加丰富的事物。现在的工作慢慢地变得顺其自然了，但是感觉自己还存在一些缺点和不足，总结了一下主要有以下几个方面：

1.对公司商品的了解还不够透彻，有时想法和现实有点不协调。

2.虽然在全力以赴的工作，感觉还是离目标任务很远

3.个人管理店铺时，还是有点力不从心，面对顾客有些手忙脚乱。

我认为作为一名服装店导购，我们不仅是要将服装展示给顾客，而且还要向顾客推荐服装推荐的同时要注意这几项

1.对公司的商品要有信心，这也是公司所强调的，只有这样才能增加顾客对我们的信赖

2.在顾客挑选衣服时，要根据顾客的实际条件推荐适合的，这样才能增加回头率。

3.每款服装都有不同的特点 以及适合的人群，在对顾客推荐时一定要 详细 透彻 的说明。

4.向顾客推荐服装时，要细心的观察顾客的举动和反应，投其所好。

5.认真听取顾客的意见，遇到问题及时向上级领导汇报。

现在的我是个有家庭的人了，作为一名母亲，我更能理解我所肩负的责任，不只是对家庭 对孩子要负责，更要对自己的公司 工作负责。未来这两年的工作计划是 继续跟xxx这个团队，努力工作。

我深深的体会到有一个和谐 共进的团队是非常重要的，有个积极 向上的公司和领导 是员工前进的动力。嘻嘻哈哈xxxx能给我这样一个发展的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在试用期即将结束之际，我特向公司领导提出申请转为正式员工。希望得到领导的批准，我将以更加饱满的热情投入到工作当中，以回报公司领导对我的信任。

申请人：

xx年x月x日

>爱慕导购员转正申请书范文三

尊敬的领导：

本人XXX，年龄XX岁，于XX年X月X日加入本公司予以实习。曾有过一些不成熟的销售经验，个人也做过服装行业，但进入本公司后，发现了很多自身的不足之处。个人销售经验不正规，不成文本;服装方面专业知识的缺乏;既身上的一些坏毛病等。使得自己刚进去公司时跟不上步伐，幸亏店长和同事们不厌其烦的教导及帮助。使我更快的融入了这个集体，知识得到了丰富，自身得到了锻炼。在面料的特性优点上、服装的工艺特点上和销售的专业技巧上都得到了知识及经验。而且更加进一步的了解了公司的独特设计理念和风格，诚于中而行于外大气中带着细腻，使男人的魅力自然流露。对公司的深层了解，这将使我更坚定了加入本公司的信念。这将是我人生的一次重要历练。因为在每一天的紧迫工作中，我的各方面都得到了提高。使我的生活有了更多的奋斗目标。大家的帮助让我感觉到了集体的温馨，我很荣幸自己加入了这个集体，给了我一个学习和进步的平台。

我相信以后的日子，我在这个集体中的生活将更有激情。我本着进入一个集体，就做好一切准备。不怕严厉的批评和教导，力求一切做到最好。用积极的态度去迎接每一天的工作，为集体创得业绩，为自己争得光荣。导购虽然是一个小职业，但却是一个充满挑战的职业，对个人将是一种历练。在接触不同的人时要用不同的方法，去处理不同的人际关系，最终将自己销售的东西成功的卖出去。这是一件相当有成就感的事情，是一种对自我的挑战和完善，也是对人生的挑战。

因此我本人很期盼能正式地加入公司这个大集体中，希望公司领导能给与批准。

申请人：

xx年x月x日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！