# 最新竞聘演讲稿三到五分钟 竞聘演讲稿的心得体会(实用12篇)

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2024-11-17

*演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助...*

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**竞聘演讲稿三到五分钟篇一**

竞聘演讲是指在面对竞争对手，在特定场合下，通过演讲展现自己的能力、才华及潜力的一种竞争方式。这是一项考验口才、临场表现和个人能力的重要活动，而最终目的也是为了获得自己想要的职位。作为一种具有挑战性的任务，竞聘演讲要求我们深刻地了解自己，认真地准备并表现出最好的自己。

第二段：认真准备和规划。

在准备竞聘演讲时，我们要对自己进行认真的审视，寻找自己的优点和不足，深入思考一个个问题，为自己设定目标和规划方案。有针对性地进行准备，掌握自己要讲的内容，充分了解面试所需的背景和要求，找到恰当且新颖的表达方式，这些都是需要我们认真规划和准备的。

第三段：关注演讲技巧和形式。

在竞聘演讲中，演讲技巧和演讲形式也是非常重要的。我们应该注意自己的形象和仪态，注重语调、节奏、声音的掌握，让观众因你的表现而产生共鸣。另外，我们还应该对自己所讲的内容进行删减，避免内容单调，应合理运用比喻和个人经历等元素，以产生吸引力。

第四段：不断完善和改进。

无论是成功的演讲，还是失利后的反思，都应该通过反思和总结来及时发现不足和改进的地方。我们要审视自己的不足，并以此为契机，不断完善自己，进一步提高个人能力和表现水平，以便在未来的竞争中更有优势。

第五段：总结。

在竞聘演讲过程中，我们要有自己的特点和个性，将自己的优点和长处展现出来，同时也要注意自己的不足和改进。最后，我们要仔细倾听他人对自己的评价和意见，并保持谦虚和开放的心态，让自己不断进步，更好地适应未来不断变化的环境。

**竞聘演讲稿三到五分钟篇二**

各位领导、同志们：

大家好！

时下虽是早春，但我相信在座的各位都能感受到春天的融融暧意！是的，今天对于我们法院这样一个为着共同的事业而不懈奋斗的集体来说，这个春天必然是一个百花竞放的春天。在此，预祝今天同台展示自我的各位同事心想事成！

首先介绍一下我自己，我叫××，1969年4月生，中共党员，大学本科学历，1991年大学毕业后，任泉山区物价局奎山物价检查站副站长主持工作，1994年考入××法院。十五年来，我先后在行政庭、民一庭、民二庭、执行局等热点庭室工作过，办理各类案件已超过一千件。现在执行局任审判员，二级法官。

今天，我站在这里，作为一名青年法官，在十五年的审判历练中，天地的虚华、浮躁已渐渐褪去，万物的知识、理性已深入吾心。我虽没有惊天动地的壮举，但养成了勤奋、朴实、敬业、自律的秉性。下面对于我的竞选岗位、竞选优势、竞选目标一一向领导和各位评委汇报：

我竞选的岗位是民二庭副庭长，我的任职优势是：

1、我具有良好的政治素质和职业道德，政治立场鲜明、政治品德过硬、有一定的政策水平。

具有良好的思想作风和工作作风，对于法律工作有着崇高的义务感和反省的自觉性；平时注意阅读政治经济和文化书籍，视野开阔，知识较为全面，能够深刻领会法律是生命、政策是灵魂的主旨。

2、业务上不懈追求、积极学习，有着胜任这一职务的法学理论知识基础和必要的调研能力。

我已经从事民商审判工作十几年，业务熟练，工作中处理疑难复杂问题有一定经验，对新的法学理论、新的司法理念接受和理解能力强。我具有一定的法学理论知识，平时注意理论和实践的结合，善于思考分析，善于在实践中学习和总结，对于公司法和股份制有一定心得体会。在互联网兴起之初，我就发表过《电子合同探究》一文，引起一定注意。在新公司法公布之前，我也写过《证券内幕信息披露制度浅谈》。十几年来在省、市期刊上陆续发表文章多篇。总之，对于民商审判有着较为深刻的理解和认识。

3、xx年法院不同岗位的工作经验，使我有了胜任这一工作的司法实践基础。

1994年，进入法院之初，我开始在行政庭跟随老中青三代法官工作。我一名书记员跟随三名法官四处奔波办案婚假只在家呆了一礼拜，公休假更是从没休息过，一年办理一百多件经济纠纷案件，当时已是天文数字。1999年，法院调我到民二庭作审判工作，当时我国正在建立社会主义市场经济，各种新类型的案件层出不穷。我曾经在腊月二十三，于xx涞源太行深山办理一起案件，当时面对几百矿工阻挠，手机没有信号，只能借助于手摇电话和矿长谈判，后又和远在xx的董事长沟通，经过艰苦的谈判，终于达成调解协议。一次拉回四台价值四百多万元大型工程机械。当我们于次日凌晨四点到达石家庄时已经奋战了21小时，这时也才想起了我们还没有吃饭。我还曾经在我市某纺织企业破产前，巧妙采取保全措施一个月内追回人民币680万元，美金六十一万余元，较好的安抚了企业职工；有效防止了该企业职工的群访。我每年办案数量、质量以及调解率都在民二庭名列前茅，年年都被评为先进个人。xx年5月份，院党组安排我到执行局工作，10个月来我工作有的放矢，利用自己扎实的理论，良好的人际关系，坚韧的耐心，半年不到就办理38件执行案件，结案率百分之百，没有收到一起投诉、信访，基本做到“以人为本、和谐执行”。

4、我具有一定的组织、管理、协调能力和良好的团队合作精神。

我在大学时就是系学生会主席，就组织同学多次参加市体育比赛和文艺竞赛等活动。到××法院后，1994—1999年任院团支部副书记，协助书记组织团员青年开展多项文体活动，团支部因此被区团委评为优秀团支部。在参加区“七一”文艺汇演，曾获得一等奖。也多次参加市中院、省高院组织的法院系统的篮球比赛，获全省法院系统第二名。在区里组织的青年干部培训班中，我带领的拓展小组，在开拓者团队的各项比赛中获得第一名。

5、本人秉性沉稳随和，待人接物清廉持诚。做事认真公正，有强烈的责任心。

“先做人后做事”、“先做事再做法官”是我做人的原则。十五年来无论在何热点庭室、无论在办理各类案件中，没有接到过当事人的一起投诉，也没有一起信访案件。做到了诚实守信、清正廉洁，人品深得领导和同事们的认同。

我的工作目标：

我认为，成功的机会总是给予那些有准备的人。我相信自己多年的实践积累让我能够胜任自己竞争的岗位。

如果竞职成功，我将在工作中建议实施如下工作构想：

1、摆正自己副职的位置。注意协调关系，坚决贯彻上级法院和区委、院党组的工作部署，围绕公平、公正、效率、和谐的主题开展工作。努力构建一个讲正气、讲团结、讲大局、讲业务、讲素质、讲廉洁的庭室。

2、立足审判实践，协助庭长搞好民二庭的规范化、制度化建设。建议建立审判长联席会议制度、改判和发回重审案件检查总结制度、法律文书四校对等制度，这些制度的建立对发挥集体智慧，总结案件经验和教训，了解和运用新的审判思路，避免差错，提高审判质量都能起到积极作用。

3、积极协助庭长采取有效措施，提高审判效率。严格执行案件审限规定，加强案件审理流程，每月检查超时案件，注意举证期限的效果，加强庭前证据交换，注重审判效果和社会效益的双赢。

4、协助庭长，大力推进案件调解工作。本着当事人自愿、查清事实、分清是非的原则，推进调解工作，要把调解贯穿于诉前、诉中及诉后的整个过程。要积极领会中国传统文化中的“和为贵”“中庸”“礼让”等民族价值心理，摸索多种调解技巧，创新调解艺术。特别在调解六类民事纠纷时，应该做到不重不轻、彬彬有礼、不紧不慢，抓住时机，不偏不倚，两头满意或基本满意，既要合情合理，又要合理合法。

5、积极协助庭长做好廉政工作。建立廉政制度，廉政日志、廉政账本、形成经常学习制度，做到防微杜渐，警钟长鸣。

我的竞岗态度

如果我能竞聘上岗，那是领导和同志们对我的信任。我一定不辜负组织上的期望，积极配合庭长做好民二庭的全面工作，做好庭长的助手和参谋，努力提高自己的政治素质和业务素质，积极探索民商审判的一些改革措施，办理一些复杂和疑难案件，虚心采纳别人的建议和意见，自觉接受人大、政协和人民代表的监督，开拓创新，积极进取。如果不能胜任，那我也愿意通过这次体验发现自己的不足。不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”，做一名称职的好法官。

谢谢领导和同志们、谢谢评委、谢谢大家！

**竞聘演讲稿三到五分钟篇三**

尊敬的各位领导、各位同事:你们好!

我叫xx，大专学历，20xx年毕业后应聘进入中国移动金昌分公司，20xx-03年在营业厅做营业员，20xx-202\_年在营销四部任业务经理，08年至今在集团大客户工作。在这八年里我感受到移动大家庭的温暖，在这里学会了如何成为一名合格的客户经理，也在为客户服务的过程中实现了自我价值,我为能成为一名合格的移动人而自豪。

我这次竞聘的岗位是“高级客户经理”。

我对高级客户经理的理解是：客户经理作为公司的代表，担负着公司与客户之间的联系，承担着多方面的职责，客户经理必须具备良好的思想道德素质和专业素质。

良好的思想道德素质首先要热爱企业，忠于企业；对待客户要主动热情，对于用户提出的的问题要耐心解答，不能欺诈客户，更不能以不正当的手段或方式欺骗客户。其次，要树立“沟通从心开始”的服务理念，以“追求客户满意服务”为服务宗旨，培育自己吃苦耐劳、团结合作、乐于奉献的企业精神；在具体工作中，要真心实意为客户着想，全心全力为大客户服务；要遵守企业各项规章制度和劳动纪律；对自己的工作具有自豪感，有敬业的精神，有为公司和客户负责的责任感；通过恪守道德，塑造客户经理的自我形象，探索大客户服务工作规律，创造高效能的工作业绩。

客户经理与客户打交道，除了具备一定的思想理论基础和文化素养，最主要的是精通移动业务，具有丰富的移动通信营销和服务技能，即专业素质。

练掌握各类品牌的资费情况，精通基本业务及新业务的使用方法，了解销售渠道及促销方式，熟知各业务的办理流程等。三要熟悉大客户市场，大客户市场是客户经理服务的基本舞台，了解其运行的基本原理和总体状况，是客户经理获得成功的重要条件。这主要包括现有大客户的情况、潜在大客户的情况、市场环境、市场占有率、竞争对手的情况等所有市场中关于大客户方面的知识。四要具有一定的市场营销知识，客户经理作为公司大客户营销与服务工作主要提供者，就必须了解市场营销知识，树立正确的市场营销服务观念，使客户真正享受到移动通信产生的有益效用，积极促使公司完成发展目标和发展战略。五要具有一定的法律知识，尤其是电信法、消费者权益保护法等是客户经理必须掌握的知识。

这次演讲我虽然没有什么豪言壮语，但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的客户经理。坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著。我爱这平凡的工作，而它确是不平凡的事业。

以上是我的竞聘演讲，谢谢大家。

**竞聘演讲稿三到五分钟篇四**

首先，请允许我代表上一届教务处全体工作人员，对校长室的关心和爱护表示由衷的感谢，对一直支持和帮助教务处工作的全体教职员工表示诚挚的谢意。

本人19xx年毕业于苏州大学政治系，历任汤家初中政史地学科教研组长、班主任、工会主席、教务副主任、教务主任，20xx年入党，20xx年取得中学一级教师职称，20xx年取得本科学历。

今天,我竞聘的岗位是教务主任，16年工作的经历,我具备了以下有利条件：

从教16年来，我有较强的事业心和责任感，爱岗敬业，默默奉献，虚心好问，我无论从事什么工作，都能从大局出发，干一行、爱一行、专一行，不少工作时效性、原则性都很强，我都能想方设法、准确、及时完成工作任务.

胜任初中政治和历史的循环教学，强势推进“学程导航”的授课范式，构建有效课堂、高效课堂，追寻和谐课堂、理想课堂，教学效果显著，历年来所任课班级平均分列学校之首，发表教育教学论文多篇。

有6年的班主任工作经历，所带班级班风正、学风好，特别的是20xx届，重点高中录取人数、普通高中录取人数和初中后升学率均居年级之首。

作为学校的工会主席，在学校党支部的领导下，积极开展好工会工作，认真落实五必访，开展了一个教师至少帮扶一个困难学生的168爱生工程，组织教职工向灾区的捐款活动和帮扶困难群体的一日捐活动，实施了“每天锻炼一小时，健康生活一辈子”的“园丁健身工程”，积极开展新老帮扶的青蓝工程、名师工程、同伴互助工程。

担任教务主任期间，参与、策划、主持多项了重要活动，包括：海门市首届初中生经典诗文诵读、南通市十一五教科研课题的开题、海门市级的多次教研活动、英语口语中考、理科实验操作考核、达标创特等。

假如我有幸竞聘成功，我将继续发扬我的长处，协助校长做好教务处工作，认真履行岗位职责，细化教学过程管理，组织教师扎扎实实开展课堂教学改革，加强教研科研、教学反思的力度，提高教学质量，为使我校成为农村初中的品牌而不懈努力。同时，树立为学校、教师、学生、家长的服务意识，成为你们的合作伙伴。

不管竞聘的结果如何，我都会一如既往地勤奋工作，不断强化自身学习，加强个人修养，做好本职工作;我都会为汤家初中这艘前进的大船，开拓创新，奉献自己的青春和才智。

谢谢大家!

**竞聘演讲稿三到五分钟篇五**

尊敬的各位领导各位评委：

大家好，今天在这里我把我的情况向大家汇报一下。我叫\*\*\*，\*\*\*\*年8月出生，高中文化，1979年12月参加工作，先后在过安装班、城管所、变电站工作，现任电力服务公司副经理。

今天来参加服务公司经理竞聘，主要理由是想通过这次竞聘组建新的服务公司领导班子，把服务公司做大做强。在当今时代，发展才是硬道理。如何发展就是摆在我们目前的主要任务。要使我们的企业能够在当今的时代有所发展，我们必须要从以下几个方面入手。

“三分技术，七分管理”，首先就是要转变经营思想，建立新的管理制度。系统的建立一套适应公司实际需要的，行之有效的管理制度，对各部门、各个环节进行规范化的管理。做到有制度可依，有标准可照，行为有准则。只有规范化的管理，我们才能够在竞争中立足，只有站稳脚跟才谈得到效益。

作为企业，安全生产工作的好坏直接影响着企业的经济效益和发展，强调安全生产的重要性，增强员工的安全意识。把安全生产责任制落到个人，使员工做到各负其责。

再好的管理制度，离开了人也就毫无意义。因此，抓好员工的思想教育就显得尤为重要。作为一个管理者，做好员工的思想工作是一门基本功，要学会与人交流与人勾通，了解每个员工的思想动态，找出有代表性的问题及时加以解决。让大家统一认识，心往一处想劲往一处使。

提高员工的素质，是企业能否在社会竞争中立足的根本。没有文化的军队是愚蠢的军队，愚蠢的军队是打不胜仗的。下大力气抓好员工的文化培训和技术培训，将是我们下一步的重点工作。我们现在的经营再也不能向过去那样一锤子一锤子的去干了，我们也要学会搞多种经营，扩大扩宽我们的经营范围，到社会上去找效益，最终达到做大做强我们企业的目的。

感谢大家给我这个机会，让我在这里把我的经营思路说出来。对于这次竞聘，我的观点是重在参与，只要我参与了，我努力了，我就无愧于信任我的领导和同事们。至于是否能够竞聘上显得不是很重要，如果能够竞聘上去，我将把我的全部精力投入到管理工作中去，实践自己的竞岗若言；如果竞争不上，我也一样服从公司领导的安排，在新的岗位上好好的工作。

谢谢大家！

**竞聘演讲稿三到五分钟篇六**

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好！

我叫刘\*\*，现任\*\*移动通信分公司财务部主任，中共—党员，xx年1月毕业于黑龙江省邮电学校财会专业中专；xx年7月毕业于黑龙江省电视大学财会专业大专；20xxx年1月毕业于黑龙江省行政管理学院财会专业本科；其间xx年10月考取了助理会计师资格；20xx年5月考取了会计师资格。

在部队服役期间：多次受到连团嘉奖，并获得军旗前照像奖励一次。

在黑龙江省邮电学校学习期间：担任党支部书记兼班长。我们班学习成绩在全学年名列前茅，而且在各项文体活动中也取得优异成绩，改变了以往财会班能文不能武的状况，我也曾多次被学校评为优秀班干部和优秀毕业生。

副总经理肩负着上传下达的重要使命，不仅仅要协助分公司总经理根据省公司的总体规划和目标任务，制定计划、方案并指导工作的有力实施。又要发扬团队精神，充分调动广大干部和员工积极性，与员工打与一片，及时了解员工的意见和建议，准确及时的向总经理反馈员工的呼声，坚持“上为领导分忧、下为群众服务”的原则，做好协调工作。

副总经理既是“忙家”、“杂家”，又是“管家”，因此，必须把为领导分移动公司忧和服务于员工群众的“中心”工作作为出发点和落脚点。把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，合理安排，做到：调研围绕市场转，协调围绕领导转，服务围绕客户转，决策围绕信息转。从而使经营、网络各项工作目标更明确，重点更突出。

做为负责网络建设与维护的副总经理，对内代表客户想法，对外代表公司技术形象，是展示公司网络实力和精神面貌的主要一员，副总经理工作效率的高低直接关系到整个公司运转速度的快慢，网络指标的完成与否经营的成败，因此副总经理除了具备较强的业务、网络管理、对报表分析等能力之外，还应该掌握一定的文字综合和策略制定等方面的基本知识，也就是说应该具备多方面的综合素质。

之所以参加竞聘并不是因为看到有好的位置就盲目的参预，不为做官，只为做事，能在工作中全面的发挥自己，更好的为企业服务，实现自身的价值：

我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。多年的财务管理实践，使我具备了很强的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，熟悉国家财经法规和公司财经制度。并在实际财务工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正质检班长竞聘气，为人正派，廉洁自律的踏实作风，使我具备了做为一名企业管理者的基本素质。

日常工作中注重学习理论学习，具备一定的政策理论水平和信息扑捉能力，自信能够做好分公司总经理的助手和参谋，摆正自己的位置，到位不越位，能够在工作中把握正确的发展方向，保持较高的政治敏锐性和对上级领导工作要求的落实能力，最好调动相关部门的积极性全面有力的执行领导工作要求。在长期的财务实践工作中培养了较好的组织协调能力和积累了一定的企业统筹管理工作经验。实践锻炼让我在管理思想、管理理念上有了一个大的飞跃，我懂得了怎样从大的方向去把握企业动作的脉搏，我明白了怎样才能用最有效的策略去击败最强大的对手，我知道了要在最关键的时刻向领导提出最合理化的建议。

我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

在\*\*生活三十多年，对\*\*地区政治、经济、文化、风土人情和各行各业深收费班长竞聘入了解，并建立了广泛密切的人际关系，尤其对邮政、网通、联通、电信、铁通等竞争对手及工商、税务等上级业务管理部门更加了解，能够做到知彼知已，百战不殆。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要，因为人生的成功就是在于不断的参与与尝试，哪怕是面对失败也要义无反顾。我想无论今天竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

空谈误事，实干兴邦。虽然，我今天没有发表什么豪言壮语，也没有什么搏大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚的认识到自己也有一些不足，可能有的人比我更适合担任这个职位。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的×经理。

**竞聘演讲稿三到五分钟篇七**

尊敬教育局领导，校方代表：

大家好!

谢谢上级领导的信任与关心，给我这样一个机会接受大家的检验，在20xx年的开年之初站上校长竞聘上岗挑战自己的演讲平台，吕型伟有句名言“教育是事业，事业的意义在于献身”。我热爱教育，把教育当作自己的事业，“衣带渐宽终不悔”。所以对各项工作都能做到脚踏实地，任劳任怨，精益求精，不断创新。正是有了这样的工作态度，加上各位领导的帮助，我有了很大收获。

任教期间，我曾在全区理论测试、备课、说课、演讲等比赛中多次获奖，被评为区级教学能手，是全区的业务骨干，参与了多项教学改革实验，并有多篇论文在各级评选中获奖，或在《济宁日报》、《上海教育》等报刊杂志上发表。xxx年和xxxxx年先后两次被评为区优秀教师，xxxx年2月获数学竞赛辅导省级二等奖，xxx、xxxx和xxxx年三次被评为局优秀共产党员，xxxx年先后被评为区优秀教育工作者和教育局优秀党务工作者，xxxx、xxxx连续两年获得了区委、区政府的年度嘉奖。另外，还获得过区教学研究先进个人、优秀青年教师、优秀团干部、通联先进个人等荣誉称号。

这些成绩的取得，点点滴滴都凝聚着各位领导对我的指导、帮助、关心和厚爱，肖川说“我们应该心存感激，对我们所拥有的一切”，对拥有的这些成绩，我对各位领导充满了感激，在这里表示最衷心地感谢!

关于教育思想，大家耳熟能详的是苏霍姆林斯基地那句名言：“领导学校，首先是教育思想上的领导，其次才是行政上的领导。”我会树立以素质教育为前提的教育思想，引导全体教职工统一认识，抓好落实，并内化成为全体教师的自觉行为。

首先加强制度管理，明确学校各种岗位的职责规范，做到各就各位，各尽其责。其次，重视人本管理，体现自主，体现尊重，体现民主。制度与人本有机结合，打造和谐校园。

学校管理包括人、财、物、时间、空间、信息等很多因素，其中人是第一位的。

人在和。人的管理包括领导班子、教师和学生三个方面。对于班子，我会细心分析每个人的特点，用其所长，合理授权，调动每个班子成员的积极性，求大同，存小异，做到协调合作，相互补台不拆台。对于教师，我会建设学习型组织，促进其主动发展，不断提高教师队伍的素质。对于学生，按新课程的最高宗旨和核心理念去做，一切为了每一位学生的发展。

财在理。管理好财务，学会生财、聚财、用财，对外开源，对内节流，不断提高学校办学效益。

物在用。不仅要搞好设施建设，保证学校的基本办学条件，关键是多用，用好，避免闲置与浪费。

“协调就是生产力”。我们不仅要协调好与市教育局、市教研室、市教科室等教育行政和业务部门的关系，还要协调好与市、区各部门领导的关系，取得认可，争取支持与帮助。

我会借鉴外地经验，结合学校实际，坚持科研兴校，创新工作思路，形成学校的办学特色。以过硬的质量赢得良好的声誉，以良好的声誉吸引充足的生源，以充足的\'生源保证丰富的财源，以丰富的财源支撑快速的发展，使学校步入良性发展轨道。

最后，我想用一位美国企业家的话结束演讲：

“没有什么比创业更激动人心，没有什么比成功更令人渴望”。所以，我渴望大家给我一个机会，我会还大家一个惊喜。当然，就是这次我不成功，我也不会气馁，我会更努力工作，为中区教育做出自己应有的贡献!

我的演讲完毕，谢谢大家!

**竞聘演讲稿三到五分钟篇八**

随着岁月的流逝，时间的积淀，蓦然回首，执教已有xx年，从事教育管理工作也xx年有余。在xx镇中心学校也任期届满。今天，局领导为我们搭建了一个学习和交流的平台，再一次为我们体现个人价值创造了人生难得的机遇。实践证明：要想当好一名中心学校校长，必须履行“一岗双责”，满足“四从四得”，抓好“十个着力”。具体地讲：

一岗双责。中心学校校长这一岗位，是主管部门的派出机构，同时又是地方政府的组成部分，既要接受教育上级主管部门的领导，又要接受地方政府的领导，这就要求我们必须具备左右逢源的组织协调能力，做到纵向深入，横向拓展，开展工作才会得心应手。

四从四得。中心学校校长这一岗位的特殊性要求我们，必须做到国家政策法规要遵从，各级领导的指示要求要服从，科学先进的教育理念要跟从，广大教职工及社会各界的合理化建议要听从。为此，校长就必须要满足“四得”：一要忍得，始终保持清廉从政，不该吃的不吃，不该拿的不拿，不该去的不去；二要舍得，做到大事管原则，小事管细节，疑人不用，用人不疑，舍得放权、放手，团结干事，充分发挥集体智慧的战斗力量。三要耐得，讲原则有耐心，对上级的指示要耐心学习抓好落实，对同事和职工的建议及意见要耐心听取做好疏导；四要苦得，深入学校，深入课堂，深入职工，随时掌握第一手材料，以便对症下药，研究和制定提高效率的具体措施。

十个着力。中心学校校长这一岗位的多重性要求我们，要抓好一个乡镇的教育教学管理工作，必须做“十着力”：

一是着力抓好常规管理，围绕提高质量开展工作；

二是着力抓好教学研究，围绕高效课堂开展工作；

三是着力抓好安全管理，围绕食品安全开展工作；

四是着力抓好师生管理，围绕和谐校园开展工作；

五是着力抓好队伍建设，围绕高效运转开展工作；

六是着力抓好教师培训，围绕共享资源开展工作；

七是着力抓好制度建设，围绕规范管理开展工作；

八是着力抓好文化建设，围绕校园文化开展工作；

九是着力抓好特色创建，围绕辖区优势开展工作；

十是着力抓好品牌创建，围绕高效优质开展工作。

功夫不负有心人，只要努力便可实现！等待的只是时间，等待的只是机遇，等待的就是各位领导关键的一票！

谢谢大家！

**竞聘演讲稿三到五分钟篇九**

大家好！

对于本次竞聘，结合实际，我表达两层意思：

一是一颗红心、两种准备：心存敬畏，以和为贵，低调做人，高调做事；竞聘上岗，将全心全力，竞聘落榜，愿甘当绿叶。

二是发自内心要说三声谢谢：感谢xx局——选择了我，锻炼了我，成就了我；感谢领导——培养了我，提携了我，帮助了我；感谢同事——理解了我，包容了我，支持了我。

拿破仑曾经说过“不想当将军的士兵不是好兵”，今天我站在竞聘席上“斗胆一试”，算是对自己的推荐和宣传。如果能够竞聘上岗，我感恩各位领导和同事，将以百倍努力回报大家的厚爱和支持，如果未能上岗，我会平和接受，还会以百倍努力为我们企业的发展做出自己应有的努力。最后我以四句话作为竞聘演讲结束语：

铭记生活中经历的喜悦与宽慰；

怀念工作中遇到的善良与感动；

存储所有对我的恩情与暖意；

珍惜一切难忘的决心与支持。

再次谢谢大家！

**竞聘演讲稿三到五分钟篇十**

各位领导、各位同事：

大家好！

我参加竞聘的岗位是资金存取岗。

我叫\_\_\_，大专学历，今年26岁，现再读大学本科，我于1996年参加工作并从事证券工作，我非常热爱这个行业，9年间，我从事过交割、委托、大户管理、资金存取、出纳等不同岗位的工作，在岗期间我自觉遵守单位的各项规章制度，严格按照国家有关法律法规和公司制度的规定，认真细致的做好每一项工作。工作中，我经历了证券市场的起起伏伏，也感受到了证券行业的压力和竞争的激烈，我一直不放弃努力学习的机会，在证券从业人员的考试中我取得了经纪业务、承销业务、证券投资基金三项证券从业资格。

1996年在吉林国投报社证券部从事过交割、委托、大户管理的工作，工作中我特别注意服务质量，用对工作的热情还有责任心和事业心来要求自己，与客户沟通，为他们解决难题。1999年我被分配到吉林国投报社证券部一汽分部，新的环境给了我又一次学习的机会，10月份，新设了资金存取岗，我负责接柜工作，主要是客户资金日常的存取，无论是支取资金多还是少，都认真核对身份，金额，与复核员认真复核收付的金额做到无差错，通过周到优质的服务留给客户一份满意，一份信任。在20xx年，我在资金存取柜台担任复核员的工作，这次要保管的现金量大，要求安全性高，这项工作不仅仅要求办业务时要细心，主要还是对风险的防范，保障股民资金的安全，所以在现金收付的时候我都会认真、仔细地清点每一笔款项，确保不收、付一张假币，同时复核取款人的身份，做到让股民放心，让领导放心，并做到全年无差错。

20xx年12月东风大街二部正式成立，由于领导对我的信任，我从存取款窗口调到财务部担任出纳工作，在出纳岗位上我的工作主要是：一、日常的报销和重大的开支，我都严格按照国家有关现金管理制度的规定办理。二、规范使用支票，及时与银行对帐。三、严格按照规定，保管库存。 现金。四、妥善保管保险柜的秘码、钥匙、有关印章及空白支票。五、报税，每月的十号以前及时填报纳税申请办理缴税业务。六、医疗保险缴存。七、审核每月工资表并发放工资。

在进入托管期间后，我积极配合清算组对财务的审计和评估工作，加班对各类报表进行统计，上报数据，开立银行帐户等。在东北证券正式接收后，我在继续做好上述7项工作的同时还办理了医疗保险的更名，银行存款转账，及重新开立银行保证金帐户、自有资金帐户，每周、每月及时、准确的向公司上报各类报表。

对于本次竞聘工作，我选择的岗位是资金存取，因为这个岗位对于我来说不仅熟悉而且热爱，以往3年的资金存取经验和一年半的出纳工作，也使我对资金的安全性有了一定的风险意识。这个岗位工作的主要内容是办理客户保证金的日常存取，做好这项工作，如果没有扎实的业务工作基本功就不能给客户一种信任的感觉，所以我竞聘资金岗的工作目标是：一工作的细心、责任心让客户放心；二优质、高效的服务让客户舒心；三扎实的专业知识给客户信心。所以为了实现上述目标，我竞聘资金岗的工作设想是：一靠努力学习，不断提高自己的业务能力和服务水平，认真学习公司各项规章制度，严格要求自己，提高职业道德水平。二靠虚心听取其他同志的意见，吸取其他同志的工作经验，由被动的工作提升到主动的去工作，做到发现问题及时解决；三靠同志间的融洽相处，可以激发一个人的工作热情外，还可以让每个人都工作愉快，提高工作的效率，也可以给客户一种温暖的感觉。

以上是我对自己几年来工作的一点总结和对竞聘资金岗的一点展望，我希望在竞聘岗位上能取得领导的认同和信认，以更好的面貌和信心来为营业部服务。

也许一个人明白一件事的时候，可能只是一瞬间吧。竞聘结果出来的时候我哭了，委屈的泪水不断的流着，在这一刻我明白了这就是公平，公平得让我委屈让我觉得这个世界都不再是真实的了！

**竞聘演讲稿三到五分钟篇十一**

我叫\*\*，xxx年7月毕业，毕业后被分配到添加剂厂。参加工作七年间，我历任装置操作工，车间计量员，工段工艺员，分厂生产调度，分厂工艺员等。在实际工作中，自己凭着对本职工作的热爱，脚踏实地，兢兢业业，把学到的的理论知识和生产实践相结合，为添加剂厂使出了自己应有的力。随着改革的逐步深入，随着公司扁平化改革重组的进行，结合三年多的生产调度实践，我认为生产调度岗位特别适合我，在该岗位上，我的协调管理能力会发挥到最大化。下面我就把自己这些年的工作向在坐的各位领导和同志们作一个简要的汇报。

在车间一线装置倒班期间，为了尽快熟悉多套装置的系统流程，我总是天天在现场细查流程。由于许多图纸为英文形式，我都现，详细了解。发现图纸与实际不符之处，我都认真标明，并向工段工艺员了解原因。此外，还努力学习仪器仪表的性能和用途及装置转动设备的构造性能。作到生产出现故障时，多次自行解决，不影响生产。在做好本岗工作的基础上，常与车间工艺员共同研究生产工艺，并改进工艺。当班中，严防跑、冒、滴、漏现象的发生，及时反映到车间，大大降低了可变成本。

此外，我利用业余时间学习生产管理理论知识，并结合实践，努力调动本班工人的生产积极性。因为任何一个企业，××要想在激烈的市场竞争中取胜的话，首先必须把生产一线搞好，生产成本的控制也主要在一线。

3月，由于车间需要一名计量员，经过领导的长期考察，从众多的人员中选中了我。在此期间，我防止了两起串料和跑料事件，杜绝了罐区蒸汽泄漏。使车间原料和成品损失降到历史最低水平。

由于在车间干得较好，得到了认可，在99年9月，出任添加剂厂生产调度职务。生产调度的工作，从小处看，可能只是一个倒班的工作，与一般倒班差别不大。事实并非如此，因为生产调度所负责的是一个全厂的生产协调指挥，尤其是晚上，调度将全权指挥生产，负责监督安全。所以如何做到独自安排各装置生产，防止安全事故的发生，及时处理生产问题是一件非常不容易的事情。在生产中，我除了按照规章制度指挥生产外，还将以前所学的生产管理和人文心理学等理论知识结合生产实际，用理论知道实践;从实践中总结经验，转化为理论，再回到实践。用心体会班员的心理，从心理上达到共识。

与班长心连心，及时了解生产实际状况;每次当班都到各装置现场了解实际进度，不盲目指挥。遇到突发事故，能在最短的时间内了解，并着手解决，将企业损失降到最低，及时向上级反映实际情况，为企业领导排忧解难，保障企业安、满、优生产。调度作为企业领导的眼睛和左右手，在日常生产中，传达领导的指令，向领导反应一线实际状况，辅助领导解决实际问题。添加剂行业作为一个典型的精细化工行业，具有精细化工的典型特征：剧毒原料多，生产工艺复杂，副产物多，污染严重，产品附加值高的特点。

如我分厂无灰剂的原料氯气，zddp的原料五硫化二磷等，副产物如硫化氢及二氧化硫、三氧化硫等均为剧毒物质。因此放在调度面前的是安全和生产的双重任务，协调好两者关系非常重要，为了克服安全和生产的矛盾，我首先做到“安全第一”，经常向领导反映发现的安全隐患，使安全隐患得到及时整改。时时与装置有关人员保持思想沟通，使一线工人思想上“时时想安全”，作到安全事故最小化。在生产中我曾防止了三起氯气泄漏事故和两起硫化氢的泄漏事故和一起pib装置去火炬管线落地防爆事件。在xx年添加剂厂dcs技改中，作为一个调度，我起到了一个核心协调的作用，使添加剂dcs改造时间大大缩短，为装置提前投入运行做出了一份力。

技术创新是企业追求可持续发展的永恒的主题。xx年9月被临时出任分厂工艺技术员以来，作为一个科技人员，我坚持把推进企业技术创新视为己任。在xx年三季度的高分子无灰剂的工放和磺酸镁的试生产中，均发挥了应有的作用。在短短几个月里，还把我厂的磺酸盐浊度降到了一个较低水平，生产成本降低了百万元，为xx年添加剂的扭亏发挥了一定的作用。

总之，我认为作为石化分公司的一名职工，在自己的岗位上做到了尽职尽份，在三年多的生产调度工作中，积累了丰富的经验。对于全公司的生产调度工作，我认为从理论知识和实践能力上，我已经具备相应的能力。我相信在新的调度岗位上一定能胜任。

**竞聘演讲稿三到五分钟篇十二**

尊敬的领导、各位评委：

下午好！我叫……，现任……处副处长，竞聘演讲稿通用模板。我今天来竞聘……处处长职位。非常感谢委党组织、……给了我这么个展示自我、参与竞争的机会。我十分珍惜这样一个难得的机会。我将客观地说明我自己所具备的应聘能力，全面地论述我对于做好……处工作的总体思路和具体措施，并且，将心悦诚服地接受各位领导和评委的评判。

我是……年参加工作的，后来进……大学深造。……历任主任科员、……处副处长，……处副处长等职务。我的工作得到了在座的许多领导、评委的亲切关怀和悉心帮助，述职报告《竞聘演讲稿通用模板》。我不敢辜负领导们的殷切期望，勤勤恳恳，不断进取，在思想上和工作能力上都有了不少的进步。因此我今天充满信心走上这竞聘讲台。

我觉得，我竞聘……处长有如下几个优势和条件：

（一）我有较丰富的经济管理工作经验。……

（二）有较强的组织协调能力。……。

（三）有较强的公仆意识和自律能力。……

（四）有突出的工作业绩。……

以上所述情况，是我竞聘……处长的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快熟悉……处工作，并进入……处处长的角色。

……处是……部门，它的工作关系着…………，处于……地位。我深知，……处长的工作不是轻而易举能做好的，必须全力以赴，理清思路，找准工作的切入点和着力点。如果我有幸担任……处长职务，将……开展工作。

在突出重点方面，我将……

在跟进措施方面，我将……

在创新理念方面，我将……

在勤奋务实方面，我将……

尊敬的领导、各位评委，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果组织上委以我……处长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使……处的工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

谢谢大家

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！