# 大学生创新创业培训心得体会分享（汇总18篇）

来源：网络 作者：沉香触手 更新时间：2024-09-12

*通过写心得体会，我们可以进一步反思和探索个人在学习或工作中的成长与不足。在写心得体会之前，可以先进行一些背景资料和相关知识的研究。以下是小编为大家收集的心得体会范文，希望能给大家提供一些参考。大学生创新创业培训心得体会分享篇一在一个月的时间...*

通过写心得体会，我们可以进一步反思和探索个人在学习或工作中的成长与不足。在写心得体会之前，可以先进行一些背景资料和相关知识的研究。以下是小编为大家收集的心得体会范文，希望能给大家提供一些参考。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇一**

在一个月的时间里，我们认真聆听了陈老师富有激情、风趣而贴切实际的讲课，也着手完成了我们公司的创业计划书。以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了;然而，说起来容易,做起来难,往往是头脑一片空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解;逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

为了提高试验效率、保证每个学生都能用心参与创业的实践，融入创业的平台。陈老师把整个班级分为八个小组进行实战模拟训练。激发了每个学生的积极性与创业热情。

这次的创业模拟实验很有趣和也很复杂，考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，细心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

通过学生创业培训的精彩实验，让我对创业有了更加深刻的认识，也让我们懂得创业并不是简单的事情，他需要创业者有相应的知识，以及先进的理念思维，创新精神...只有具有了创业者相应的只是才可能创业成功。创业过程中会遇到这个那个的困难，只有坚定不移，矢志不渝的努力，才会真正的创业成功!

陈老师的讲课严谨认真、内容丰富、简明扼要，非常容易理解。从什么是创业至创业的实质意义，每讲一段都是那样认真、细致而透彻，形容恰到好处，赢得了同学们的\'阵阵掌声，至今让我记忆犹新。

我还完成了我们公司的第一份创业计划书。通过填写自己的创业计划书，我明显感觉到创业的艰难，创业不是简单的想，简单的做，它需要考虑到的问题还很多......

在这一个月的时间里，我一点都没有虚度。我找到了一份创业的激情和一种创业精神，在这个创业团队里，我们分享了创业的苦与乐，我相信，在家共同的努力下我们自会打拼出真正属于自己的一片新天地。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇二**

从xx年3月份开始，我们小组三个人开始了xx大学校级的大学生创新创业训练计划项目：重残者护理床，指导老师是我校医疗器械与食品学院的赵展老师。到现在，已经过去了将近10个月的时间，我们从刚开始的一无所知和一筹莫展，到现在的目标明确，方案清晰，渐入佳境，这其中觉得发生在我们身上好多事情，也收获了好多。回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定实验项目、实施方案和寻找创新点；并制定详细的研究方案和步骤；对项目进行相关调查和研究；到最后确定项目的可行性，一步步走来，这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂，其中的经验和成长也只有经历过的人才会分享和拥有。这是一次难得的经历，一次让我们得到锻炼和成长的经历。

转眼到了项目中期检查的阶段，回顾这一段时间以来的努力和收获，现将我们的心得体会分享如下：

在研究方面，最深的体会就是要善于勤于思考，主动动手动脑。创新创业训练项目不是基础课上我们做的实验，只要按着老师讲的步骤做就行了。做的课题对于我们来说，可能是一个没有接触过的新领域，没有人告诉我们一步步该怎么做。需要自己去找文献查资料，去弄明白实验的原理，然后确定要创新的方向，按照这个方向一点点努力，所以每一步都需要独立思考。其中会遇到很多困难，这个时候除了寻找帮助，最重要的还是自己思考。最开始的时候，我们很急于求成，所以一开始就凭着自己的想像闷着头在实验室里画图，结果前面两个星期一事无成，以自己的想像画的图给老师看，老师只要仔细一看就漏洞百出，没有一点可行性。后来我们听了老师的建议，不要着急，一点点一步一步地来，先查阅文献资料，弄明白其中原理，再勤于思考，在文献资料中获得有用的信息，得到启发，然后再运用到自己研究的项目中，一定要学会借鉴。

在学习知识上我们认识到光靠学习书本知识是不够的，真正要动手做一个产品它需要各个方面的知识，而且实验和理论值有差距的，在实验中我们会发现很多理论的知识是不实用的，必须要靠经验以及不断的摸索去解决。中国的学生总是习惯于在教室里在课本上学习知识，所以很缺乏创新方面的思维，在做这个项目的过程中，我深刻地意识到我们应该尝试着多动手，一些机器零部件只有自己亲自拆了再装上去才能完全理解其中的机构和工作原理，这比在课本上对着图看原理要方便有效的多的多。说实话，刚接触助行器这个项目，我连助行器是什么都不知道，更别说让我去设计研究出一个助行器产品了。后来，我查阅了好多有关助行器的文献，才弄明白助行器的一些基础知识，但是对于助行器的简单的机械机构还是不能很好地理解，幸运的是我们学校的实验室有一个简单的助行器，可供我们拆卸研究用，所以我自己亲自拆装了几次，这才完全理解了其中的机械机构，这为我们后续的研究起到了很大的作用。

在创新方面，由于我们这是一个创新创业项目，所以创新方面是必不可少的。我觉得，创新方面首先要明确一个方向和目标，方向和目标是贯穿整个项目的核心，只有明确方向，围绕这个方向努力下去，才可能有结果。创新点可以从很多方面着手，不一定要很高深很前沿的东西，只要不是照搬别人的东西在自己力所能及的范围内就好。有时候，思维可能会出现“停滞不前”的现象，这时候不要着急也不要想着放弃，要试着换一个角度思考，发散思维多方位思考，作出大胆猜想，这时候你也许会有一种“柳暗花明又一村”的感觉。

其实这段时间对这个项目的付出和努力，让我们觉得收获最大，体会最多的应该是团队合作方面。一个人不管怎样都是需要团队协作才能把事情做得漂亮，也许一个人也能完成，但是可能要花上十倍百倍的时间，而且完成的可能也没有那么漂亮。“众人拾柴火焰高”这句话是有道理的。团队合作中需要我们成员间的不断磨合，学会倾听大家的意见和分享你的看法，做到尊重你得每一个组员，开心地交流与合作。一开始，我们组的三个人的合作一点也不默契，甚至可以用不愉快来形容，因为我们之间缺少交流，每个人都有自己的想法，但是都放在了心里，没有及时地说出来，有种自己忙自己的感觉，一点也没有团队合作的氛围。直到一段时间后，我们开会讨论交流才发现我们前段时间都在各忙各的，都没有办法交流到一起，整个项目也是毫无进展。这时我们才意识到我们的团队合作，人员分配方面出了问题。所以我们及时调整，做到及时交流，每一个人有想法都可以及时的提出来我们大家一起讨论交流，这样做之后，真的事半功倍，并且在做项目的过程中也感到很开心很快乐。

在项目研究过程中，我深深感受到团队合作的重要性和必要性，同时也学到了很多东西，在一定程度上提高了自己的学习和创新能力。很感谢这个项目给我的锻炼与成长的机会。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇三**

在取得了“当惊世界殊”的骄人成绩之后，中国经济如何实现提质增效升级?如何跨越“中等收入陷阱”进入更高水平的发展阶段?中国改革开放的历史经验和世界经济的发展趋势表明，大众创业、万众创新将是开启中国经济持续健康发展的“金钥匙”。

从经济学意义上来说，大众创业、万众创新的核心思想和现实意义是探索经济增长发展的新动力和新模式，本质上符合新经济增长理论所揭示的基于知识创新和科技进步基础上的收益递增型经济增长的新方式，强调决定一国经济走向持续稳定增长的内在动力和源泉来自知识生产、知识运用、科技进步和全要素生产率。因此，提出大众创业、万众创新符合现代经济增长的理论和逻辑。

其次，大众创业、万众创新顺应全球经济进入后危机阶段面临的重大战略机遇期和发展现实，具有非常深刻的国际背景。20xx年金融危机发生以来，全球经济发展面临再平衡和深刻调整的重大挑战，也面临重大的发展机遇。事实证明，从根本上还是需要激发市场活力和动力，才能真正实现经济稳定复苏和新一轮持续增长。从这个意义上说，我们常常讲重大战略机遇期，其实就是重大的创新机遇期，核心就是通过大众创业、万众创新，启动新一轮科技革命和创新驱动，真正实现全球经济转型发展和再平衡。也正因为如此，后危机时期，许多发达国家都高度重视推进大众创新创业，如欧盟在20xx年启动“20xx创业行动计划”，英国倡导“青年创业计划”、“大学生创业项目”，法国提出“青年挑战计划”，美国20xx年启动“创业美国”计划，日本则更加强调通过产学合作来培养创新创业师资队伍。中国同样也需要抓住这一轮全球经济复苏增长过程中重要的创新机遇期，大力实施大众创业、万众创新，既为中国经济稳定增长创造内在动力，也为世界经济复苏和稳定发展继续做出应有贡献。

需要特别强调的是，新常态下中国经济增长的阶段性特征、战略任务等诸多因素决定了中国经济将继续保持从目前的中等收入经济体向未来高收入经济体赶超增长的趋势和方向，这一点不会发生根本性改变;新常态下亟待改变的则是中国经济发展的内在动力，即需要从传统的要素驱动增长转向创新驱动增长。

大众创业、万众创新正是中国经济新常态下实现中高速赶超增长的内在动力和重要战略。首先，万众创新是创新驱动发展的源泉和手段。通过发挥全社会的力量，激发市场活力，动员企业、科学家、高校科研单位以及金融机构等，形成协同创新效应，促进知识研发科技化、应用化、市场化和商业化，形成各类充满市场竞争力的新技术、新产品、新商业模式等，进而促进中国经济增长的内在动力转换，真正走向创新驱动和依靠全要素生产率促进增长的道路。这一点正是中国经济新常态的核心动力所在，也是中国经济发展的魅力所在。其次，大众创业也是中国经济成功跨越中等收入陷阱的重要战略和选择。国际发展经验表明，中等收入阶段之所以沦为“中等收入陷阱”，核心问题就是缺乏万众创新基础上实现大众创业，导致经济结构升级困难，大量失业问题以及由此产生的社会贫富分化、社会矛盾加剧等等现象。反观一些成功跨越“中等收入陷阱”的国家和经济体，经验之一就是通过万众创新引领大众创业，从而实现了经济的转型升级。中国经济正处于爬坡过坎的关键时期，经济增长速度放慢，结构调整任务加剧，增长动力亟待转换，因此迫切需要通过实施大众创业、万众创新，培育经济增长的内在动力，积极推动经济升级转型，成功迈向高收入经济体。

大众创业、万众创新作为引领中国经济新常态的内在动力，两者在相互影响、相互促进中共同发展。首先，万众创新引领大众创业。万众创新是推动传统产业结构调整、促进产业升级转型的重要动力，通过科技创新、制度创新和商业模式创新，为众多的劳动力、众多的创业者提供新的就业机会、创业新平台。其次，大众创业推动万众创新。创新尤其是科技成果转换和应用过程中，需要通过大众创业的实践探索和积极推动，大量的创新行为本质就是创业实践和经验积累基础上的一种“临界点爆发”。这个“临界点爆发”既是科研研究、技术发明以及企业家的风险精神等发挥作用的结果，更是成千上万创业者的实践和探索的结果。从这一点来说，大众创业是万众创新的实践者、探索者，也是一切创新的实践来源和思想基础。因此，我们需要万众创新，也需要大众创业;而归根结底，需要形成万众创新、大众创业相互推动、相互引领、协调发展的一系列体制机制条件，因此，大众创业、万众创新既是一种新的发展战略，更是一场深刻的改革。

若放在十年前，再高明的预言者也难以料到，一群风尘仆仆的快递小哥，会在日后成为中国人生活里最不可或缺的人群之一。这个变化告诉我们:只要有适当的土壤，创业和创新可以爆发出无穷的力量!我们正处在一个伟大的时代。时代为大众创业、万众创新搭建了广阔舞台，要勇做弄潮儿，在实现个人梦想和人生价值的过程中，为实现中华民族伟大复兴的中国梦作出应有的贡献。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇四**

成功，不相信眼泪；成功；不相信逃避；成功，不相信颓废；成功，不相信幻影。是的，只要我们做事像爱迪生持之以恒，像阿基米德寻找地球支点一样，那么，我们的人生定会有辉煌腾达之时。21世纪，是我们当代大学生大展宏图，树立远大抱负的时刻，当然，21世纪更是我们脚踏实地、持之以恒、不轻易言败的时刻。古人云：“无规矩，不成方圆。”对于我们来说，就是在此时此刻，规划自己的人生。可是有许多人不能或者是不敢给自己规划自己的人生，若没有人生的规划，我们在前进时，就会非常茫然，不知今天做了什么，明天又要做什么。因此，为自己制定一个人生规划，是非常必要的。

21世纪，是一个人才市场竞争非常激烈的时期。各行各业的兴起和发展，需要多样化的人才。然，想成为一名社会主义中国合格的建设者，这个人必须要有自己远大的理想。对于企业而言，职员的综合素质是绝对重要的。这里的综合素质，其中一个非常重要的一点，即是职业人生规划。在这个人才辈出的时代，我们个人的人生不能茫然，必须制定自己的目标，才有前进的动力和成功的可能。

我是一名即将毕业的大学生，在自己的大学生活中，从刚步入大学校园时，自己心中便有了一个初步的大学人生规划，后来，制定了自己的大学人生规划和初步的职业人生规划。

职业目标：某公司高级管理人员

在校目标（2024年9月-2024年6月）：

学习任务：学好本专业知识，考取与本专业相关职业资格证书；通过英语cet四级

综合素质：锻炼自己的组织管理和人际交往能力。

在大学期间，学好本专业知识，通过课堂、图书馆、互联网，多多了解和掌握专业知识，平时通过多跑跑，到一些公司做兼职，了解公司的动态，锻炼自己的社会实践能力。后期，精心设计自己的毕业论文。

以马列主义、毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表“重要思想作为自己的行动指南，树立正确人生观，价值观、世界观、职业观、就业观。平时，多与老师、同学交往，学习与探讨人生理念，吸取经验和教训。

在校中，我获得了军训“内务标兵”、优秀团干、优秀学生干部、校园文明建设积极分子、学生会优秀干部等荣誉称号，通过自己后来的表现，在大学生“自立自强、励志成才、报效祖国”演讲比赛中，荣获优秀奖。在校期间，我组织了管理系第一届“挑战者杯”篮球赛、09国际商务专业辩论赛，管理系部分班级羽毛球团体赛和篮球赛。参与策划和组织了院西南干旱募捐、玉树地震募捐、管理系元旦联欢晚会等活动。2024年8月16日-22日期间，我参加了大学生暑期三下乡志愿团。通过这些锻炼，我认为自己的能力比以前有了相对提升，敢于承担责任和任务，有勇气去做事。我相信，通过在校的锻炼，为自己以后的就业创业打下了初步的基础。

戴高乐曾经说过：“眼睛所看到的地方就是你会到达的地方。伟人之所以伟大，是因为他们决心要做出伟大的事。”只有制定自己的人生目标，然后脚踏实地的去完成自己的目标，这样才能成就自己的人生。当然，计划固然重要，但是不能夸夸其谈，只说不做。

有人问了，说有很多不是短期内能重复消费的生意，为什么还是有一些一无所有的人，从零做起，到后来都做得很好呢？在这里，我举一个事例。

曾在一本读者杂志中，看到这样一篇文章。有2个小伙子，琢磨着创业，都打算进军餐饮业。

于是，一个人去了厨师学校，毕业后在一家不错的酒楼当了2年厨师后辞职，东拼西凑了几万元钱，凭着自己的手艺开了个小餐馆；另一个则找了个做烧饼的师傅当学徒打工，一年不到就学到了做烧饼的技术，辞职后也开始了自己的创业生涯：开店卖烧饼。

几年后，第一位兄弟在原有的基础上兼并了旁边的一间小店，由于他烧菜的手艺的确不错，餐厅的生意好得不得了，天天人满为患，那小伙子整天忙得不亦乐乎，脸上始终洋溢着幸福的笑脸。心中感慨到，创业者之悲莫过于此。

至于另一位兄弟嘛，人家可就不简单了。在当地直营店啊加盟店的就有几十家了。原来，这家伙雄心万丈，技术学成辞职后，手上不到一万元钱，只能租了个小店，自己卖烧饼。起点可比第一位兄弟低多啦。

以后这兄弟在发展中就只做2件事：1，到处去租合适的门面房。2，找一帮学徒，传授他们做烧饼的技术。然后和他们合作，让他们去自己租好的店去做烧饼卖。自己帮他们统一提供技术支持和指导、统一提供设备的配备、统一提供原材料的供给。然后巡店监督，利润分成。

我们对比尔.盖茨、马云等人并不陌生，他们都是商业界白手起家的典型。

我认为想要成功创业，应该注意以下几点。

其次，尽可能获取目标行业、目标职业、目标企业的相关信息，结合自己的专业情况、职业选择、家庭环境、社会需求等因素，理性对待职业就业机会，以此作为自己职业就业选择的基础。

再次，了解和关注国家相关政策与法律。无论就业创业，都应遵守国家法律。

最后，自己要下定决心，有勇气的去做，制定目标后，要脚踏实地，不能“三天打渔，两天晒网”。有了目标，就要付诸实际行动。想要成功，必须付出真正的努力。

一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心中都有着一座山峰，雕刻着理想、信念、追求、抱负；每个人心中都有着一片森林承载着收获、芬芳、挫折、汗水。

想要成功，我们不相信眼泪，不相信堕落，不相信镜中花、水中月。我们要相信自己眼睛所看到的那一点，勇敢的将那一点架的更高、更稳。在前进的道路中，我们要懂得真诚、宽容、信任、责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发现它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇五**

昨天，我们有幸听了\_老师创业的观点，使我对自己未来的创业有了一点感悟，但我发现现阶段更重要的是要学好本专业的知识，同时培养自己的兴趣，对自己感兴趣的东西也可以多学学，增加自己的见识面。

虽然接近考试，每个人都进入紧张的复习状态，而就在此时要我们去上课，多多少少都会有些抱怨。不过，静下心去听讲座，去看视频，我觉得还是有些收获的。

我觉得自己不是最认真听讲座的那个，但我还是有把适合自己的东西认真思考了一番。还没上讲座之前，我从没认真思考过创业，考上大学后，我只是想学好专业知识，毕业之后就找一份工资高、福利好的工作。但上大学之后，才发现“毕业就等于失业”这句话一点也说得没错。也许我说得过于偏激，实际上也没那么严重，但不可否认的是，大学生就业难已成了越来越突出的社会现象。由于高校盲目地扩招，大学生已不再是当年的“天之骄子”，随着每年毕业生人数的不断增长，这个问题将会愈加严重，若常此以往，将会给社会的长久稳定带来影响甚至是负面作用。在这种情况先看来，大学生自主创业这个建议的提出，将不失为解决此问题的一条有效途径，至少，它可以暂时缓解目前岗位供不应求的局面。大学生创业是时代的要求，大学生创业是解决大学生“就业难”的必由之路。

视频中\_老师讲到，从事计算机行业的如java、c++编程等还有很大的改变空间，如果有创业的同学可以从这些方面入手。这就给了我很大启发，现在我正在学习java，虽然不能说学得很精，但我会尽自己能力去学，为自己以后未来铺垫。

听完了\_老师的讲座，给了我一些思考，自主创业是需要各方面的知识积累，同时还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心理承受能力和风险意识。自主创业的大学生有成功也有失败，并不是每一个人都适合自主创业。因此，我认为，大学生选择自主创业要多一些理性。创业仅有兴趣和激情是远远不够的，还受到资金、人际关系、政策及所处环境等各方面的制约。创业的话题应该是永恒的，但创业的选择须慎重。只有具备各方面的条件，有了充分的准备，才能在自主创业中脱颖而出，成为佼佼者!

当前，\_危机仍在蔓延，\_也面临着前所未有的挑战，给大学毕业生就业创业带来了不少的困难。但越是危难之时，越要坚定理想信念，树立必胜信心，在危机中锻炼成才，于危机中发现机遇，否则，犹豫和退缩没有出路。唯有攻坚克难、奋勇向前，与祖国和人民一道爬坡过坎、迎接朝阳，在科学发展的伟大时代建功立业，才是实现理想创造人生的必由之路，才是我们大学生应有的风采和气概。人们有理由坚信：有党和政府的关心和支持，有理想信念旗帜的引领，我们一定会在这场特殊的考验中交上一份优秀的答卷，为民族的伟大复兴作出自己的力量!

体验创业、学习创业与实践创业，是我们大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业!

大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。这样，就可以间接培养到我们的自觉性、坚毅性、自制力和勇敢果断。对于我们来说，也是一件好事。

对于我来说，如果以我现在的水平，别说是创业，就连开始都不行。我想，现在我就应该要开始体验创业、学习创业了，这个机会不是学校、学院给的，更不是等待的，而是靠自己去实践的，现在即将放假了，在这个暑假我就有机会去体验了，自己动手搞点东西。我打算在暑假的时候和几个同学一起组成学习小组，一起探讨社会需要怎样的产品，一起边看书边编出一些小程序，也许还处于很幼稚的阶段，但可以踏出第一步是一种尝试。我深深明白到，自主创业不仅要求我们能结合专业特长，根据市场前景和社会需求搞出自己的创新成果，而且还要直接面向市场，面向社会，把研究成果转化为产品，创造出经济效益，使我们由知识的拥有者变成直接为社会创造价值、做出贡献的创业者。当然，这还需要与人合作，有团结协作意识，毕竟社会不是一个人独享的，要成为一名合格的创业者，与人共享、与人合作也是必不可少的重要组成部分。

现在有了这个想法，我就应该努力去实践，不要三分钟热度，遇到少少困难就退缩。不过，俗话有说，行百里者半九十。现在我和同学合作，让他们督促我，起共同努力，每天都提醒自己，不要忘记自己的理想。创业是一个很困难的过程，但社会毕竟需要用于尝试的拓荒者，我会加倍努力，使自己成为一个成功的创业者和就业者!

**大学生创新创业培训心得体会分享篇六**

昨天，我们有幸听了xx老师关于创业的观点，使我对自己未来的创业有了一点感悟，但我发现现阶段更重要的是要学好本专业的知识，同时培养自己的兴趣，对自己感兴趣的东西也可以多学学，增加自己的见识面。

虽然接近考试，每个人都进入紧张的复习状态，而就在此时要我们去上课，多多少少都会有些抱怨。不过，静下心去听讲座，去看视频，我觉得还是有些收获的。

我觉得自己不是最认真听讲座的那个，但我还是有把适合自己的东西认真思考了一番。还没上讲座之前，我从没认真思考过创业，考上大学后，我只是想学好专业知识，毕业之后就找一份工资高、福利好的工作。但上大学之后，才发现“毕业就等于失业”这句话一点也说得没错。也许我说得过于偏激，实际上也没那么严重，但不可否认的是，大学生就业难已成了越来越突出的社会现象。由于高校盲目地扩招，大学生已不再是当年的“天之骄子”，随着每年毕业生人数的不断增长，这个问题将会愈加严重，若常此以往，将会给社会的长久稳定带来影响甚至是负面作用。在这种情况先看来，大学生自主创业这个建议的提出，将不失为解决此问题的一条有效途径，至少，它可以暂时缓解目前岗位供不应求的局面。大学生创业是时代的要求，大学生创业是解决大学生“就业难”的必由之路。

视频中xx老师讲到，从事计算机行业的如java、c++编程等还有很大的改变空间，如果有创业的同学可以从这些方面入手。这就给了我很大启发，现在我正在学习java，虽然不能说学得很精，但我会尽自己能力去学，为自己以后未来铺垫。

听完了xx老师的讲座，给了我一些思考，自主创业是需要各方面的知识积累，同时还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心理承受能力和风险意识。自主创业的大学生有成功也有失败，并不是每一个人都适合自主创业。因此，我认为，大学生选择自主创业要多一些理性。创业仅有兴趣和激情是远远不够的，还受到资金、人际关系、政策及所处环境等各方面的制约。创业的话题应该是永恒的，但创业的选择须慎重。只有具备各方面的条件，有了充分的准备，才能在自主创业中脱颖而出，成为佼佼者！

当前，xx危机仍在蔓延，xx也面临着前所未有的挑战，给大学毕业生就业创业带来了不少的困难。但越是危难之时，越要坚定理想信念，树立必胜信心，在危机中锻炼成才，于危机中发现机遇，否则，犹豫和退缩没有出路。唯有攻坚克难、奋勇向前，与祖国和人民一道爬坡过坎、迎接朝阳，在科学发展的伟大时代建功立业，才是实现理想创造人生的必由之路，才是我们大学生应有的风采和气概。人们有理由坚信：有党和政府的关心和支持，有理想信念旗帜的引领，我们一定会在这场特殊的考验中交上一份优秀的答卷，为民族的伟大复兴作出自己的力量！

体验创业、学习创业与实践创业，是我们大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业！

大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。这样，就可以间接培养到我们的自觉性、坚毅性、自制力和勇敢果断。对于我们来说，也是一件好事。

对于我来说，如果以我现在的水平，别说是创业，就连开始都不行。我想，现在我就应该要开始体验创业、学习创业了，这个机会不是学校、学院给的，更不是等待的，而是靠自己去实践的，现在即将放假了，在这个暑假我就有机会去体验了，自己动手搞点东西。我打算在暑假的时候和几个同学一起组成学习小组，一起探讨社会需要怎样的产品，一起边看书边编出一些小程序，也许还处于很幼稚的阶段，但可以踏出第一步是一种尝试。我深深明白到，自主创业不仅要求我们能结合专业特长，根据市场前景和社会需求搞出自己的创新成果，而且还要直接面向市场，面向社会，把研究成果转化为产品，创造出经济效益，使我们由知识的拥有者变成直接为社会创造价值、做出贡献的创业者。当然，这还需要与人合作，有团结协作意识，毕竟社会不是一个人独享的，要成为一名合格的创业者，与人共享、与人合作也是必不可少的重要组成部分。

现在有了这个想法，我就应该努力去实践，不要三分钟热度，遇到少少困难就退缩。不过，俗话有说，行百里者半九十。现在我和同学合作，让他们督促我，起共同努力，每天都提醒自己，不要忘记自己的理想。创业是一个很困难的过程，但社会毕竟需要用于尝试的拓荒者，我会加倍努力，使自己成为一个成功的创业者和就业者！

**大学生创新创业培训心得体会分享篇七**

从创业背景上看，我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业精神是一种理念，这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中，培养学生的创新意识、创造精神和创业能力，使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育，包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育，另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础，创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成，目的是为了让受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育，关键一点就是创业意识的培养，使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，也要支持学生敢于自主创业，学会自我发展，培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

我对大学生创业这种事情是非常赞同的，因为现代生活是一个快节奏，充满挑战与机遇，成功与失败并存的生活，大学生创业，不仅能够创出自己的一片天地，还能够丰富自己的实践经验，大学生是一个具备高等教育水平，极高修养的综合体。

大学生创业能够将自己在大学所学到的知识应用到实际的活动中，从事自己擅长的方面，会充分的将自己的专业知识应用其中，做起来也会顺利一些，但是大学生是也是一个弱势群体，首先，大学生缺乏社会实践经验，对社会的认识还处在一个初步的阶段，大学生还没有真正的接触社会，没有真正的意识到社会上的竞争，大学生进行自主创业，缺乏必要的经验，会有很多很多的弯路要走，所以需要全社会的关注和帮助，大学生创业逐渐被社会所承认和接受，同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等历史使命。在高校扩招之后越来越多大学生走出校门的同时，大学生创业就成为了大学生就业之外的一个社会新问题。大学生创业面临着许多问题，其中既有优势，也有劣势。主要优势有：

1、大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

2、大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

3、现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。大学生梦想心了怀揣创业梦想，努力打拼，创造了财富。

4、大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力，增长社会实战经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

主要劣势有：

1、由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

2、急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3、大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4、大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

我认为大学生创业应该注意如下几点：

1、多学多问，虚心请教。

2、耐住性子，不可冲动。

3、勇于承担，负责到底。

4、要认识并接受人的本性。

5、要有大局意识，不能只顾眼前。

6、时刻学习，终生学习。

大学毕业生创业，首要的原则就是让自己学有所用，“做熟不做生”。对于学自然科学的学生来说，如果在学习期间取得过科技创新成果，甚至融合过风险投资，那么，你可以凭借这点优势顺利走上创业路。同理，学管理或人文科学的毕业生若在学习期间进行了理念创新，在相关领域中形成了新的体系，也可利用其作为创业初期的资本。而学艺术、设计、广告等专业的毕业生，可以自由职业者的身份创业，但最好是几人联合。对于没有以上成果可以作为创业资本的人来说，职业顾问的建议是找一些物质投入少、产出相对较高的行业起步，如针对高校生的中介服务、小规模的消费品经营、利用网络资源进行信息服务等。而it专业出身的大学毕业生，由于该行业行情的低迷，建议还是先求职，到较大的公司去熟悉、把握整个行业，不要轻易“下水”。并且在有了具体的创业目标、方向后去花一段时间涉及到你目标所在行业的各辐射行业，从大处纵观。

总之，独立创业精神的培养既取决于客观条件的许可，更依赖于学生主观的努力，作为学校要营造有利于人才脱颖而出的氛围，积极培养学生的独立创业者精神，为培养现时代社会所需要的人才而努力。创业不是一蹴而就的，需要的是在挫折中成长，不断进步，坚持不懈，才能最终走向成功！

**大学生创新创业培训心得体会分享篇八**

四川大学“实践及国际课程周”期间，在教务处、科技园和高新区创业技术服务中心的共同努力下，我校在江安校区成功的开展了三期《大学生创新创业讲座》。

三个半天这个课就结束了，但是留给我的不是结束，而是开始!

在高中和高中以前，确实只能用一句话来形容当时眼界的闭塞：一心只读圣贤书，两耳不闻窗外事。来到大学，虽然没有我憧憬的那么美好，但还是让我学到了不少书本上学不到的东西，眼界开阔了不少。这个课让我知道什么是创业?为什么要创业?怎么创业?他们改变了以前我对创业狭隘的理解——只要有激情就可以创业。

杨伟部长是个善于助人的人，他帮助过很多人创业，并取得了很多优秀成果，让一批批年轻人实现了自己的梦想。虽然他没有自己的公司，但是他同样取得了成功。他说：“创业就是一个团队把一个好的想法变成现实，创业就是一种极具挑战性的社会活动，创业必须具备智慧和勇气，创业是一种生活方式。”他简洁的四句话却并不简单，概括的说明了什么是创业，创业是需要很苛刻的条件的，不是你想你就可以，而是你能你才可以。就像高中化学书上举的一个投篮的例子：你光顾着用力投球而没有瞄准方向，球是不会投进篮筐的;你光瞄准方向而没有把握好力度，球同样进不了篮筐;只有当你既瞄准了方向又有合适的力度，你才可以将球投进篮筐里。创业也是一样的，光有激情不够，光有好的想法不够，只有既有激情又有想法和相关知识才可能创业成功。

杨部长说“人一辈子都在演一场戏，一场为自己演的戏”。我对这句话记得非常的深刻，人一辈子真正清醒的活着究竟有几天?也许，可以用这样一个标准来衡量人生的成与败吧：清醒的天数占得越多，这个人的人生就越有意义， 越成功。因为一个人当他清楚的知道自己需要什么，自己该做什么时，我想他的效率会高出糊涂生活的人很多倍。就像一个散打运动员一样，只有当他清楚地知道自己要打对方哪个部位的时候，他打出去的拳头才会有拥有强大的力量。有个例子就可以充分说明这一点，就是今天分享成功创业故事的王鑫。他说他在创业的人中是个特例，因为他从小就开始玩电游，初中就因为喜欢上网，所以开始学习网页制作，然后高中的时候学习编程语言，还参加了智能机器人比赛，后来就自己开始编游戏程序了，在这方面也积累了实战经验，最后成功创立了莱利克斯软件公司。纵观他创业前的历程，他几乎都在朝着一个方向努力，虽然他很年轻，但没有经过什么失败就创业成功了。为什么说兴趣是最好的老师呢，这正说明了这个道理。所以，作为大学生的我们不要在人群中失去自我，每个人都是独一无二的，做一个清醒的大学生，有自己独立的思考，有自己独特的见解，这样你的人生才会清醒的更多，糊涂的更少，这样成功才不会像别人说的那样难。

“我们不能延长生命的长度，但我们可以改变生命的深度和广度。”陈果累说。他告诉我们的是为什么要创业：因为人的一生长度是延长不了的，那么想要成功，只能加深深度和扩大广度。创业就是能够改变深度和广度的路径之一。也许一个人碌碌无为过一辈子，而创业能使人生价值的升华，能带给社会很多有价值的东西。人，能够到世界上来走一遭，那是多么幸运的事情呀，如果就这样浪费掉了，多可惜呀，拥有生命却没有拥有它本该有的活力的精彩，真的很可惜。这是把上天的好心当成驴肝肺了。就好比你盛情邀请一位朋友去旅行，但是他却在途中蒙上了自己的双眼，没有欣赏到半点旅途中的美景，我想你的心情也很糟糕吧。

“学会用正确的方法去试错。”刘总说。每个人生下来都是个白痴，所以不需要害怕失败，因为即使你害怕，第一次尝试的依然很有可能会失败，第一次就成功的能有几个?失败是可以的，但是我们不能盲目的尝试失败，这样会消耗很多精力、物力和财力，最后还是毫无意义，而是要学会用正确的方法去试错。即使错了，那也是有意义的错。只有这样，才会在失败中成长，否则只会在失败的路上越走越远。

“要学会和别人的优点相处，而不是与别人的缺点相处。”曹老师如是说。突然间恍然大悟，换一个角度生活竟能如此这般美好。每个人都是不完美的，每个人都是一个矛盾体，为什么生活中我们会抱怨别人这抱怨别人那?为什么和别人相处很不愉快?而有的人为什么生活的那么幸福和快乐?因为幸福和快乐的人选择和别人的优点相处，而不是缺点。学会和别人的优点相处，是一个优循环。经常与别人的优点相处，你会被这种优点所感染，久而久之，这种优点也会在你的身上扎根，你会越来越优秀，这就是俗话说的：近朱者赤，近墨者黑。相反，如果你总是和别人的缺点相处，你就会潜移默化的被那些缺点所俘获，变成它们的奴隶，最后越来越压抑，直至自己的生命的活力被消磨掉。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇九**

转眼一学期的创新创业训练营实践活动就结束了，心中感想万千。在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。

通过这段时间的学习，我对创业有了更清晰的了解，对自身的不足也更加了解。在外出参观时了解了当前社会较热的创业前景，让自己对自己创业更加有热情，但也明白创业不是一蹴而就，我还需要更深的学习来帮助自己成长，也为自己的创业做准备。同时，那些创业实践家的讲座让我明白创业要面临许许多多的困难，我要有很强的心理承受能力去面对一切，并坚持下去。

最后，我相信，我以后不论是创业者还是就业者，这次培训课都将对我有很大的帮助。在接下来的生活中我会运用这次培训课中学到知识知道我的人生航向。

【导语】的会员“山西认识”为你整理了“”范文，希望对你的学习、工作有参考借鉴作用。1历时八天的创训营就......

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十**

转眼间10天的培训即将结束。

在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有郁闷。

开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。

但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。

syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。

经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。

办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。

创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。

鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、建康发展。

大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。

优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识;挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性，syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

在10天的教学课程中，邀请了两位成功的企业家，给我们讲述了自己的成功经验，给我的启发很大，特别是刘老板，他用一个“赢”字，给我们讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的关键。

要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才能赢利。

也告诉我们如果你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。

市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

在10天的syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。

我希望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。

我是，你也是……

这学期，我参加了学校组织开展的创业培训讲座。

在两个多小时的时间里，我们认真听取了刘老师富有激情且贴切实际的讲课，也着手完成了我的培训心得体会。

这次培训内容丰富全面，除了有关于创业的专业知识，让我们了解如何把握商机和选择创业项目，还给我们分析了创业与创新的关系以及当前的创业环境和企业家 应具备的创业精神;创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直 接的关系。

实践创业是大学生村官通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。

实践创业活动的主体是大学生村官，客体是商业机 会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生村官实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以我们是否自信、能 否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。

我们实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

于是针对 刘老师的讲解，对于成功之中个人所需的几点素质能力，我思考为以下几点。

一、凡事豫则立，不豫则废要想创业，并且取得成功，前期的准备一定要充分，所谓 “凡事豫则立，不豫则废”，前期的准备非常重要。

首先，我们要找到适合自己的创业项目。

创业项目的.选择取决于个人和环境两方面因素，第一，我们必须思考自 己的专业知识背景和各方面的能力，看自己适合经营什么样的项目，是农业还是工业或是其他之类。

这个是最基本的前提，做什么事情都要先认识自己，只有先认识 自己，才能更好地认识其他事情，才能准确地把握创业的脉搏。

第二，在确定创业项目方向之后，我们要根据自己所处环境，利用环境优势，进一步来明确我们的创 业项目。

那么，如何才能做到真正地利用好我们的环境有时呢?首先我们得发现优势，比如地理优势、资源优势、知识优势，还有人脉关系优势等等。

其次就是根据 这些优势点，来进行我们的创业了。

二、艰难困苦，玉汝于成。

创业是一个艰辛而繁琐的过程，在创业过程中，我们需要处理许多事情，涉及方方面 面，有许多事情要我们处理解决，有可能是很繁琐的小事情，也可能是关系创业成败的重要问题。

我们只有不怕繁琐，不畏艰难，一步一步地走下去，我们才能成 功。

也可以说，只要我们能坚持，一丝不苟做事，认认真真做人，在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会，就是一种成功。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。

创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。

鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、建康发展。

作为大学生的我们有热情，有活力，有知识，有胆识，但对于初出茅庐的我们来说面临着经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈的劣势，这就造成了创业中可能有的盲目性和随意性。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。

大学生有益的创业活动将成为真正发挥自己才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会，为此学校专门为大三的学生安排了模拟创业实训课程。

由老师对从注册公司到成本利润分析分课程讲解，注册公司首先要核名，有固定的厂房办公处，制定公司章程，银行开立公司验资户，还有相关税务办理。

期间还有税务、银行等专员对相关知识及流程的讲解，营业税：销售商品的公司，按所开发票额的4%征收增殖税;提供服务的公司，按所开发票额的5%征收营业税。

小公司的利润不多，一般是18%。

对企业所得税，做帐很关键，如果帐面上你的利润很多，那税率就高。

二种税的区别：营业税是对营业额征税，不管你赚没有赚钱，只有发生了交易，开了发票，就要征税;所得税，是对利润征税，利润就是营业额扣减各种成本后剩余的钱，只有赚了钱，才会征所得税。

并给学生充分的创新发展空间。

首要做好角色的转换，如何从一名学生转成一名工作人员，从一位学习者变成执行者。

由会计、市场营销、工商管理三个专业自由组合形成个小公司，讨论公司项目及公司成立、根据员工的专业特长确定员工职务、明确企业文化、分析市场形式制定营销策略、分析成本费用等等以达到企业的盈利。

例如我们是大连百乐道旅游服务模拟有限公司，本旅行社面对顾客群是社会上的所有认识，但我们的主要顾客对象是在校大学生和刚步入社会的青年人群或想以较低价格旅行的人们。

短途旅行，长途旅行并存，同时承包团体室外活动。

目前以大连市为中心构建成旅游网，和多家旅行社建立长期合作关系，在全国范围建立属于我们公司的旅游路线，并有望在3年到5年期间发展成国内知名企业并进军国外。

本公司以“真诚，耐心，无私”为宗旨。

以互相尊敬，互相信赖，互相帮助，互相学习，互相进步，互相成功的“六互”原则为企业文化。

人们生活水平的提高，旅游意识也逐渐加强，自然旅行社的竞争也越来越大，我们抓住社会上经济薄弱的群体，主要走低价格的路线，活动是多样化的，经营是多样式的，是具有一定的优势。

经成本分析，现金流量，利润表的制定，公司会在前三个月有一定的亏损，作为一个崭新的，没有任何经验背景的团体，亏损是在所难免的，但这也是我们的资本，相信定会有一定的发展空间。

第一课时，教室墙上都是上批学生所作的公司分析，例如swot分析，现金流量表，利润表等，如今八次课结束了，墙上又焕然一新，虽说只是模拟，看着满墙的分析结果，心里也有一定的成就感。

团队中也很有意见分歧，各企业间相互监督，互相较量，只有这样不断发现问题并解决，发现自身考虑问题更周全、细致。

而且更加懂得了自主创业需要各方面的知识积累，还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心里承受能力和风险意识，也更加成熟，为以后无论是就业还是创业都做了一定的铺垫，课时很短，但有很多的认识。

要想成功的创业有以下几大要点

一、要明确目标。

就业和创业哪个更适合自己。

无论你应聘时高层管理人员还是普通职员，说白了就是跟别人打工，你所执行的工作就是服从。

而要创业就要抓住市场机会，确立可执行的目标。

中国腐朽的官员、富人，太多了，不管用多少法律手段也不会杀尽得，他们不舍得捐赠却能够去消费挥霍，我想创办个供他们娱乐的场所，赚取他们的钱还给更需要的人……可是现在我觉得我的想法太天真了，那得需要多大的资金多宽的人脉，创业不是随随便便的，不能意气用事，而要事实求是抓住商机。

学习期间就要从打工中领取经验，哪怕是个服务员……

二、必不可少的创业计划书。

创业不是仅凭热情可梦想就能支撑起来的，因此在创业前期制定一份完整的、可执行的创业计划书应该是每位创业者必做的功课。

通过调查和资料参考，要规划出项目的短期及长期经营模式，以及预估出能否赚钱、赚多少钱、何时赚钱、如何赚钱以及所需条件等。

当然，以上分析必须建立在现实、有效的市场调查基础上，不能凭空想象，主观判断。

根据计划书的分析，再制定出创业目标并将目标分解成各阶段的分目标，同时订出详细的工作步骤。

三、周密的资金运作计划。

周密的资金运作计划是保证持续发展的重要步骤。

在项目刚启动时，一定要做好3个月以上或到预测盈利期之前的资金准备。

但启动项目后遇到不可避免的变化，则需适时调整资金运作计划。

四、不断强化创业能力与知识。

俗话说“不打无准备之战”，创业者要想成功，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。

除了合理的资金分配，创业者还必须懂得营销之道，比如何进货，如何打开产品的销路，消费者对产品的需求，都要进行充分地调查研究。

这些知识获取渠道可以是其他成功者的经验，也可以是书本理论知识。

同时还要学会和各类人士打交道，如工商、税务、质检、银行等，这些部门都与企业的生存发展息息相关，要善于同他们交朋友，建立和谐的人脉关系。

五、不断在实践中磨练。

由于缺少社会经验和商业经验，大学生创业总是显得“心有余，而力不足”。

不如给自己营造一个小的商业氛围，比如加入行业协会，就可以借此了解行业信息，学会借助各种资源结识行业伙伴，建立广泛合作，提升自己的行业能力。

千方百计给自己营造一个好的商业氛围，这对创业者的起步十分重要。

六、学会从“走”到“跑”。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十一**

创新创业是我国大力支持的，那么对于心得体会怎么写呢?以下小编为您整理了创新创业培训心得体范文，供您参考!

很开心参加了xx大学就业创业特训营。

在没参加特训营之前就听说过参加过特训营的朋友们说这个特训营特别有意义，让人收获特别多，而且老师特别有才，又幽默，见识又广，特别期待培训课的到来，终于等到了，老师带我们激发自己的潜能，带我们做游戏，帮我们答疑解难，让我们从快乐欢笑中有所收获。

以下是我的一些感想。

人很容易把焦点放在自己身上，从自身利益出发，但我们更应该把焦点移到别人身上，不能总是以自我为中心，应该去关心，照顾身边的人。

以前我这方面做的不是很好，对周围的人和事儿的热心度比较低。

在参加完第一天的培训课后，回到宿舍我就开始去问大家今天干什么了，考会计证的准备的怎么样了，大家也都把自己想说的说了，气氛十分融洽。

人们有时很容易把一些错误的原因归因于外界，而不从自身找问题。

其实我是一切的根源，行有不得，反求诸己。

我们总是很容易看到别人的过错，而不容易看到自己的。

就像一个故事所说：一个人从窗户内看到邻居家衣服洗得不干净，而事实却是自己家窗户脏的缘故;当你想改变别人的过错，认为别人对自己有偏见时，想拔到别人眼中的刺时，其实你眼中已经横着一根梁木。

因为我是一切的根源。

当你经历失败，痛苦时，不要去怨别人，感叹自己多么不幸，谁都不会随随便便的成功。

只有认识到我是一切的根源，才能从自我出发，开发出自己的潜能，才能为取得成功打下良好基础。

中途，老师让我们分为两小队，分别选出了四个小队长，通过讲话来拉票，我当时挺紧张的，而且也没有多少信心，当时我猜有五个人支持我，但结果有七个人选了我，而且我竟然是最多的，看着大家信任的眼神，我非常的感动。

在这里我要谢谢那些支持我 信 信任我的人，谢谢你们对我的鼓励与支持，通过这次竞选让我增添不少的自信心。

后来我们两个小队进行决战，最后我们组四个队长在第三轮输了，被罚做一千个俯卧撑。

刚开始做了几个身体就快受不了了，但这是我们当初做的选择，必须负责到底。

支撑不下去了，就歇会儿，然后继续做，结果到后来已满头大汗，真是咬着牙做了。

自己体会到了作为队长就要对最后的结果负全部责任。

由此，我想到了我的父亲，那位为家辛辛苦苦干了三十多年的父亲，他承担了家庭所有的重任。

现在我都20多岁了，还需要父亲为我拼命赚学费、生活费，为家中的日常开支操劳。

我觉得挺惭愧的，不仅自己没有自立呢，而且花钱也不知节省，生活不节俭，扔剩饭，为了好看，买了好多不该买的衣服和背包。

而父母在家却省吃俭用，舍不得买件新衣服……所以自己该学会自立，更加节俭。

同时我也体会到了责任的重要性，我们要想成为创业者，就必须百分百的负责任。

对于团队精神，我也有了更深刻的了解。

人离不开集体，也不能脱离集体，有时我们一个人完不成的任务，需要队友的帮助，可以通过与人合作共同来完成。

当我们被罚做俯卧撑时开始队友都有为我做俯卧撑的想法，但不允许，到后来，队友们一起来帮助我们一起做，助教把我们四个扶了起来，后来我们又去扶起我们的队友。

最后老师让队友们用手为我们四个队员搭了个摇篮，让我们躺在上面，伴着歌声把我们摇起来，让我们好好休息，尽管有点身心疲惫，但一股暖流涌入了心里，心里有了种慰藉，非常谢谢我亲爱的队友们，带给了我一种信念，让我体会到了“只有真心付出，生活才会更精彩”。

这个活动让我很感动，感受到了团体的那种同甘共苦的精神。

世界每天以你对待它的方式向你走来。

己所不欲，勿施于人。

尊重别人才能得到别人的尊重，信任别人才能得到别人的信任。

当你想对别人发脾气时，想骂别人时，就先骂自己，把骂别人的话说给自己听。

我们都知道被骂的人肯定让人心里不舒服，所以我们也不应该将这种感受让别人体会了。

多换位思考吧，体会别人的感受与难处，也许矛盾也就很容易解决了。

以前我总是爱说“我觉得”，总是去想象推测一些没有理论事实依据的事，疑心比较重。

《弟子规》中说:看到的事情没有弄清楚，不要随便乱说，轻易发表意见，听来的事没有根据，不要随便乱传，以免造成不良后果。

要实事求是，不要随便演绎些东西。

这样疑心会减少，内心更平静。

这次我们看了一个《圣贤教育之改变命运》的一个视频，非常的好。

中华传统文化博大精深，先贤哲人们为我们留下了无数智慧的宝藏，他们参透了世界中的规律，用文字把规律记录下来，告诉后人，让我们遵循天道，按规律去做，。

其中对于“圣”字的分析让我印象极其深刻。

繁体字的圣下面是一就会获得幸福美满的人生个人，弯着身子，寓意努力躬行去做，人下是一方土，表明的是生活中而不是脱离生活。

人字左面是耳，表明的是圣人门不是自创自想世界的规律，而是自己去看去听去发现的，都是存在的东西被领悟出来了。

除此之外，人字右方还有一个口，表明圣贤不仅努力在生活中笃行了自己悟到的东西，还要开口告别别人，让大家受益。

多么伟大的圣人啊!我们应该向圣人学习，不断努力提高自己的智慧，笃行，传播智慧。

老师在最后每人送了我们一本《弟子规》。

以前看过点儿，但只是粗略的读过，没有记在心里，更不用说去践行了。

今天上午把《弟子规》又通读了一遍，感觉确实非常经典。

让我的好多迷惑都得到了解决，心灵又得到了一次净化。

培训班的两天，老师也给我们讲了一些做人的准则，很多都是中华传统美德。

有八德：孝、悌、忠、信、礼、义、廉、耻。

百善孝为先。

回想起以前对父母的任性，不敬，有多让父母伤心啊。

父母是最爱我们的人，母亲经过九月怀胎之苦，分娩之苦，才把我们带到人间来。

父亲为把我们养大成人，承担起了整个家庭的重担，不辞辛苦的挣钱养家。

母亲身体一直不是很好，年轻时不怎么懂养生，生病也没好好治病，总拖着。

以至到后来，病情越来越重，被诊断为肾衰竭。

现在每周不得不去医院做两到三次透析。

每次都要躺三四个小时，而且每次体内毒素多了就呼吸困难。

做女儿的我非常心疼。

我想自己要多赚一些钱，为母亲治病，减轻母亲的痛苦。

对就业创业的规划：我是学会计的，如果谈就业的话，我还是想有份和自己专业对口的工作。

首先要把会计从业资格证书拿到，再考初级会计职称。

毕业后到一家银行和国有企业从事会计相关工作。

如果我就业了，我会在以后工作中不断学习会计相关知识，提高自己的专业技能，把自己的本职工作做好。

但我更想创业。

商人的道是流通商货。

商人在做买卖的时候，不能掺脏使假，不能缺斤短两，要诚信经营，树立良好的信誉和形象。

我的创业规划是开个美容美发店。

美容美发女人的“锦绣工业”大有赚钱机会。

我规划在红旗大街开一家美发店。

转眼间10天的培训即将结束。

在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有郁闷。

开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。

但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的.企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。

syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。

经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。

办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。

创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。

鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、建康发展。

大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。

优势:我们有热情，有活力，有知识，有胆识;挑战:在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性，syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

在10天的教学课程中，邀请了两位成功的企业家，给我们讲述了自己的成功经验，给我的启发很大，特别是刘老板，他用一个“赢”字，给我们讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的关键。

要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才能赢利。

也告诉我们如果你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。

市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

在10天的syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。

我希望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。

我是，你也是……

短短一周的创业体验已经结束，在这一周的创业体验中我们获得了很多，深深懂得了创业的来之不易和创业的艰苦。

但同时我们也收获了很多，团队见得协作精神得到了培养，我们的销售能力得到了提高。

下面几点就是我们团队的创业体验感受。

一、就是我们分工进行市场调查，通过向同学询问他们所需衣服的价格是多少，什么样的风格等等，再后来就是货品的批发。

我们宿舍的几个人分工明确，推选出一个小队长负责全面的工作，其他的四个人负责资金的管理和货品的订购运输。

在这个过程中我们深深感受到一个团队不仅要有很好的团队协作能力，同时一个团队要结合自身团队的特点要推选出一名团队的领导者，这样才能使自己的团队不至于遇到问题时而出现意见的不合，最终导致团队的凝聚力下降。

二、就是在大学生体验街体验创业的时候的感受。

在销售的过程中我们要学生怎样和同学沟通，怎样想办法把自己的商品销售出去，我们感到这里的很多东西需要我们去学。

例如，以前我们从来没有在外面社会上卖过东西，刚摆摊时总感觉心里胆怯，从来没有当着这么多人卖过东西，在以后的几天中我们发现自己能和顾客主动的沟通了，它锻炼了我们的沟通能力，敢主动和别人讲话了。

在销售的过程中，我们也深深感受到了销售的艰难，为了吸引顾客，我们只有提供更周到的服务，满足他们的需要，这样才能把自己的商品销售出去，才会有利润，把顾客看作是“上帝”，这样他们下次再购买商品时才会再到你的店里面来买东西。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十二**

作为一名年轻的创业者，我一直追求更高的创新创业理念和实践经验，通过与成功企业家的交流和分享，我了解到了不少有关创新创业的相关知识和经验。在此，我分享自己的体会和心得，希望对创新创业者能够有所帮助。

第一段：了解创新创业的本质。

对于创新创业这一激动人心的话题，我认为，首先必须明确创新创业的本质。什么是创新创业？为什么重要？创新是指通过创造新的产品、服务、流程或经营模式来满足不同人群的需求；创业则是指在未知领域中持续不断的创新和经营，进行产品或服务的开发和营销。这一过程中，成功的创业者必须有高度的创造力、灵活性、决策力和行动力，同时也需要时刻保持创新和创业的热情。

第二段：拓宽思维的边界。

创新创业是一个不断探索的过程，需要保持拓宽思维的边界。作为一个创业者，我们需要时刻保持敏锐的洞察力，学会从不同的角度去看待问题，尤其是对新兴领域的关注，对未来的趋势的敏锐感知，对新技术的探索研发，都是需要认真思考和探索的。只有具备跳出传统框框的视野和足够广阔的文化基础，才能不断的发掘新的商业机会、拥抱新的创业生态。

第三段：坚持专注且稳健的策略。

创业是一个冒险的过程，创业者需要有稳健的行动方案和坚定的执行力。同时，需要实事求是地根据自己的项目和市场，探索适合自己的方式。在项目的发展过程中，需要不断地学习调整，形成完善的经营体系，循序渐进地推进项目落地，不轻易放弃，保持专注的运营。

第四段：寻找合适的创新创业伙伴。

创业伙伴是一个团队的核心竞争力之一。创新创业的过程是一个极富挑战性的过程，需要一支默契度极高、互相信任、各司其职、并且能够共赢的团队。每个人都应该充分发挥自己擅长的领域，互相协作，相互支持。共同创造更大的价值。

第五段：维持好的人际关系和自身状态。

在创新创业的过程中，打造并维护好关系网，良好的人际关系能够帮助你推进项目，搭建起合作伙伴平台，同时也能给你提供良好的咨询与支持。在创业的过程中，不要忘记充电、保持健康的身体和开放的心态，这些都是快乐创业和成功创业的关键。

总之，创新创业是一条充满挑战的道路，其中充满机遇和风险。但是如果您全神贯注地思考、制定运营计划、拥有强悍的决心和动力，相信一定会取得成功。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十三**

创新创业是当今社会的热点话题，也是许多年轻人追求的梦想。为了提升自己的创新创业能力，我参加了一期为期一个月的创新创业培训课程。在课程结束之后，我收获颇丰，下面将从课程内容、学习方法、创新思维、团队合作以及未来打算五个方面，谈谈我的培训心得体会。

首先，课程内容的设置够丰富多样，能够满足我们不同层次的需求。课程中包括了市场调研、商业模式设计、创意产生、创业计划书撰写等多个环节，由浅入深，循序渐进。这让我们能够系统地了解创新创业的整个过程，同时也能够通过实践来提升自己的能力。

其次，学习方法的改变让我受益匪浅。与以往的被动学习不同，这次培训鼓励我们主动思考、动手实践。老师们以案例分析的方式引导我们思考，同时还组织了团队活动和项目实践，让我们能够更好地将知识运用到实践中去，培养我们的创新思维能力和解决问题的能力。

创新思维是创新创业的核心，也是这次培训的重点内容。通过培训，我明白了创新思维不仅仅是创新产品和技术，更重要的是创新经营模式和商业模式。在培训中，我们学习了许多创新的案例，了解了各种创新模式的运作原理，这给了我很多启示。我相信，只要我们不断拓宽自己的思维边界，勇于突破传统的束缚，就能够在创新创业的道路上取得成功。

团队合作是创新创业必不可少的一环。在培训中，我们进行了一系列的团队合作项目，通过合作来解决实际问题。这不仅提高了我们的协作能力，也锻炼了我们的沟通和领导能力。通过与不同背景的同学合作，我意识到团队的多样性和互补性对于创新创业的重要性。只有通过团队合作，才能将个人的智慧和创意发挥到极致。

最后，培训结束之后，我对未来有了更明确的打算。我决定立即行动，将学到的知识和技能应用到实践中去。我计划将创意转化为实际的商业项目，并与团队合作推进。虽然创新创业的道路不容易，但我坚信，只要持之以恒、不怕失败，就一定能够迎来成功的机会。

总的来说，这次创新创业培训给了我很多启示和激励。我深刻认识到创新和创业的重要性，也明白了创新创业并非一蹴而就的事情，需要不断学习和努力。我相信，在未来的创新创业的道路上，我会不断突破自我，迎接挑战，实现自己的梦想。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十四**

当今的中国社会，就业岗位需求锐减，加上近年来应届大学生毕业人数屡创新高，让全社会都开始关注和倡导自主创业。国家和有关方面纷纷出台优惠政策加以扶持，学校也开设讲座、课程对毕业生进行自主创业的引导，许多学生也跃跃欲试，媒体也纷纷在舆论氛围上推波助澜，一时关于创业的话题热得发烫，局面似乎一派大好。在这样的浪潮推进下，自主创业也就成了大学应届毕业生就业的一股主流。而此时的我，通过对创业管理这门课程的学习，才真正了解到什么叫做真正的创业，怎么才能把创业进行到底。

在创业管理的课堂上，我知道了创业的相关概念，以及一个优秀的创业者应该具有的素质。在创业的路上，我们往往会被繁华的社会迷乱双眼，面对种种的创业的项目时，却不知道哪一个项目可行。创业管理课教会了我们如何通过坏境分析、市场机会识别和创业风险等几个角度去评估一个创业项目的各种方法，让我们掌握相关的评估方法。当然，每当我们作为一个创业者出现在社会的大舞台上，掌握了评估创业机会的方法之后，我们就要将创业机会变成现实，而不是空有一肚子墨水。创业管理课程，也告诉了我们，如何去奖创业机会转变成现实。从选择创业模式到提交创业计划书，从创业计划书的写法到创业融资的类型和模式的论述，我们才掌握了创建企业的大概相关方法和技巧。当创业融资成为了现实后，企业即将成立的时候，我们就应该有自己的一套过程管理。就是说，我们要对创业过程进行充分的准备。在创业管理课堂上，我们也学习到了如何进行企业注册登记，如何去进行营销管理、财务管理、团队管理等方面。在老师举出来的众多的案例中，我们似乎看到了自己将来的影子。有了基础就有发展，在创业管理课程上，老师把整个创业过程给我们做了详细的介绍。给我们详细讲解了一个优秀的企业应该在成长期注意在企业发展战略、企业文化建设、企业营销方式等方面进行重点的管理。

尽管如此。我还是从老师的课堂里发出了几声感慨，有时甚至在目前社会上多少呈现病态的轰轰烈烈的创业局面为自己感到担忧。

之所以会感慨，是因为我的担忧，原因是多方面的。首先，愿意进行自主创业的人数并不乐观，理性选择创业的人数更少。在这样的浪潮下，很难保持自己的热血，很难在创业的路上坚持下去。

其次，无论是政府、媒体、学生甚至某些专家都将个人创业仅仅当作临时性的过渡。出于这种大众心理，无论是在选择项目、投入程度、抵御风险和克服困难等的能力等多个方面我都不可能做得十分好。

社会心理，就像一个无形的巨浪，往往会把每个人心里的涟漪冲得一干二净。

第三，国家发布创业的扶植政策和配套措施还很多停留在有其名无其实。比如说，广东省今年指定的扶持创业政策之一―小额贷款政策。在现实中，我有几个前两年前毕业的高中校友，刚走出大学校门就选择了创业这条路。从走出大学校门那时候就开始在这些政策中打滚，直到今年只有一个师兄才拿到一笔3万块的小额贷款。

第四，没有在社会上历练过的我的抗挫折能力和创业经验的欠缺无形中有可能选择放弃。挫折作为一种情绪状态和一种个人体验，各人的耐受性是大不相同的。有的人经历了一次次挫折，仍然能够坚韧不拔，百折不挠；有的人稍遇挫折便意志消沉，一獗不振，甚至痛不欲生。

在时间的长河里，我们经不起翻腾，我也在怀疑自己也是否这样被磨平棱角，止步在创业的路上。想起这些，心里总不是滋味。

有人说，在事实上，创业本身绝对不能是一种由于找不到工作而被迫采取的权宜之计，而是恰恰相反，选择自主创业更需要深思熟虑、精心准备，立志将其当作一生的职业和事业认真对待。唯有此，才能找到适合自己的创业项目和创业技巧；唯有此，才能经受住创业过程中不一样的艰辛；唯有此，才能取得创业的成功。

虽然如此，这一翻高谈阔论还是不足以打翻我心头的那些千斤重的烦忧。

扶植个人自主创业也同样不能是国家、社会、高校为了应对就业压力采取的临时性措施，而本来就应当是学生就业的一个极为重要的渠道。以往，或许相关方面在这面扶植、引导、重视不够，那么，就要借着近年来大学生毕业人数屡创新高这个特殊时期形成的这种氛围，就要进一步采取得力措施使各方面的政策和规定更加有利于创业成为就业主要渠道之一的形成。总而言之，只有相应的政策措施切实到位，只有有关方面都不再把鼓励大学生就业当作当前解决学生就业难的权益之际而是出于长远考虑加以扶持，只有选择创业道路的学生切实经过理性慎重思考之后认真加以选择并努力成为这方面的专才，只有从事创业的大学生无论遇到什么样的挫折都义无反顾的坚持，这条创业道路才能走好。只有这样，国家的政策落实了，我们才能放下心里的那些千万种烦忧，选择创业这条道路，义无反顾地坚持下去，把创业当成一生的事业。

想要完成创业这个事业，途中肯定有很多我们意想不到的挫折。但是，如果心里有梦想，背后有人在为我们撑腰，我们还会害怕什么。无论前面的路无论是泥泞崎岖，还是荆刺满地，我们也会一路高歌、勇敢大步地往前走下去。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十五**

通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

通过创业课的培训，我学到了很多。懂得了自己需要什么和为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。

我们要养成良好的习惯：积极主动，以终为始，要是第一，双赢思维，知己解彼，综合综效。做好职业的生涯规划，并执行。通过这次创业课程的学习，我们掌握了一定的创业知识和技能。对创业过程中遇到的各种困难和挫折有了初步的认识和预测。

老师鼓励我们就业，但也支持我们创业。创业的路是艰难的，是曲折的。创业能带来很多好处，但也存在着巨大的风险。为此，在创业的过程中我们必须考虑以下问题：

1、确立好目标，必须在不耽误学习的情况下锻炼自己。因为大学是进入社会的摇篮，和以前的学习环境相比较，大学有很多锻炼自己的机会。大学不仅是文化的起源地也是自己谋生的聚集地。因此，作为大学生，我们有很多接触社会，在大学里我们可以半工半读，家教、服务员、各中校园代理等兼职都是我们大学生能胜任的简单工作。所以锻炼自己的途径还是很多的。

2、心态问题。拥有良好的心态，尤其是对创业风险具有清醒的认识，并充分拥有应对风险的心理准备，是创业成功的必要条件。但是由于大学生受年龄及阅历等方面的限制，未必对创业风险具有清醒的认识，缺乏对可能遭遇到风险的必要准备。在缺乏良好心态的情况下，创业前景也会受到相应不利影响。

3、经验限制。由于刚步入社会，大学生很难拥有关于创业的直接经验与间接经验，创业知识一般也限于“纸上谈兵”，在这种情况下大学生创业及在公司运营中肯定会遇到各种不可预见的问题，以致创业困难。

4、知识限制。创业需要企业注册、管理、市场营销与资金融通等多方面的丰富知识，在缺乏相应知识储备的情况下，仓促创业不仅难以融到必需的资金，而且在残酷的市场竞争中也将处于劣。

5、资金困境。由于大学生很难有足够的创业资金，从社会上融资或获取无息及贴息贷款是必然选择。但是大学生创业由于风险较大，较难获得必需的资金。而且一般在获取资金方面也存在两种问题，一是急于获得资金而不惜贱卖技术，二是过于珍惜技术而不肯做出适当的让步。这些问题都决定了在资金方面难以获得相应的资助。

6、技术限制。理工类大学生受学识的限制，拥有可创业的技术的大学生只可能是少数。而对于那些文科类大学生来讲，很难拥有可以创业的技术。技术的缺乏直接限制了大学生创业，在激烈的市场竞争中大学生创业将遭遇较多的困难。

创业并不是一朝一夕的事，必须具备丰富的创业经验和知识，以及对市场的洞察力，并且要有足够的资本、技术，同时必须要有良好的心态，因为做任何事情都会遇到挫折和困难，更何况创业也面临着倒闭的危险，所以我们必须做好面对这些的良好心态。总之，我们一定要把握好当前的机会，根据自身条件合理地为自己打造一片未来的天空。因为创业的话题是永恒的，但创业的选择须慎重。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十六**

历时八天的创训营就这样拉下了帷幕，陪伴了我们一个月的周六周日的课程带给我了关于创新创业思想的一个初印象，不同于传统的课堂授课方式，这门课程给我留下最深刻的印象的是其富有创新与革新的新思想、新方法与新的思考问题的角度。

学会团队合作，这是教给我的第一课，这个思想也贯穿了这门课程的全过程，来自不同专业、不同年级的我们随机被分到了各个小组，开始了小组的协作与配合，利用课堂上生动鲜明的理论知识，我们发挥着各自的优势，模拟着企业运营，通过对企业六大职能的模拟分配，我们在不知不觉中灵活的掌握了企业运行的思路，了解到了企业发展的.模式与思路。这一过程，对尚未接触社会，对企业了解仅存在于网络上的只言片语的我们而言，是宝贵且新颖的。通过各位老师的辛勤工作和热心引领下，创新与创业的精髓在这八天内向我们充分展示了出来。

作为一名大三的学生，不同于大一同学初入学的迷惘，大学期间，留给我们探索的时间并不多了，我们的每一步抉择都需要去考虑对未来的发展的影响，因而，有幸从众多报名者中获得这一次宝贵的机会，我倍感珍惜，积极参与了课堂的各个环节，也在这一过程，内化了各种新思想，开拓着自己的眼界，课堂的书本知识为我们今后的发展奠定了坚实的理论基础，而来自企业的佼佼者们用他们的经验与无私奉献向我们展示了真实的职场状况，将缺乏实际经验的我们推向了一个更高的维度，给仍有困惑和迷惘的我提供了一个新的方向，参加过本次创训营，各位老师热情投入，都给我留下了深刻的印象，从最基本的时间观念到创业思路的精髓，这门课程带给我的震撼不仅仅局限于丰富新奇的名词，更多是细节上的处处把握。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十七**

当今社会，创新和创业成为了许多人关注的热点话题。作为一名创业者，我对这个话题有着很深的感悟。在此，我想分享我的创新创业故事，传递给更多人创业的勇气和信心。

二、背景。

我年轻时就对时尚产生了浓厚的兴趣，并在一家服装企业中工作了几年。但是后来，我发现该企业的设计师缺乏创新，产品无法满足市场的要求，导致企业陷入了困境。面对这种情况，我决定离开公司，开始我的创业之旅。

三、经验分享。

出处 fanWEn.ChaZIdian.COM

在创业过程中，我遇到了很多挑战。产品设计是其中之一。我思考了很久，最终定下了差异化的产品定位，通过深度调研，找到了市场中同类产品的痛点，然后精心设计出产品。同时，我还积极寻找优秀的合作伙伴，并取得了不错的效果。

另外，资金问题也是一个不容忽视的因素。我先是去银行贷了一部分资金，接着，投资人也对我们的产品和创新模式表示了高度认可，给予了我们相应的投资。

四、成功经验总结。

在创业过程中，我也收获了一些经验。首先，要有创新精神。将思维放在各方面并不断寻找精益改进的机会。其次，要善于寻找和合作优秀的伙伴，为企业发展提供更多的支持和帮助。此外，还必须有充足的前期市场调研，并根据市场变化调整产品和战略。

五、结论。

总之，创新和创业是非常具有挑战性的过程，但只要我们始终持续关注市场和最终用户的需求，一定能够成功。希望我的经验和故事能够对其他创新创业者提供一些启示和参考的价值。让我们共同创造属于自己的商业奇迹。

**大学生创新创业培训心得体会分享篇十八**

创业教育之无所不能的“云”

“有人认为云计算无所不能，甚至能够解决全球的饥饿问题。”戴尔数据中心解决方案部门johnigoe毫无疑问，云计算已经成为了今年it业的主旋律：无论是亚马逊和google，还是ibm、微软、emc和惠普，几乎都异口同声的将“云”认定为未来的发展重心。

尽管关于“云”一系列仍未规范的概念仍使人晕头转向，但已经有越来越多的创业者切实踏上了云端之旅。

创业教育讲座老师特别邀请了中软国际北京的etc周海先生为我们讲解新兴的信息技术知识，这正是我们信息学院学生需要熟悉的，同时开阔了我们的视角，培养了我们的创新能力，为以后创业就业打下基础。

我们的学习就是为了培养高素质，而高素质的人才就不仅仅是会读书、会考一个好的分数，会把这本书尽快读完就毕业了的。

要提高素质，创业的教育非常重要，创业的过程也是一个创新的过程，也就是我们要培养创新、创业的思想。

周海先生为我们先来了个传统软件技术回顾，讲解了传统软件领域的典型职位；接着他开始介绍起“云”计算——新一代的服务，详细列出了云计算的三种形式；然后周海先生为我们图文并茂地介绍云的运用：phone——新一代的终端、移动互联网——云+phone、物联网——云+传感器等新兴技术，令我们大开眼界。

科技是人类历史前进的火车头，而21世纪是网络技术迅猛发展的时代，计算机和网络的社会化服务，将从根本上改变当今人们对教育信息化的概念。再次，经验限制。

受年龄及相应学识的限制，大学生很难拥有关于创业的直接经验与间接经验，创业知识一般也限于“纸上谈兵”，在这种情况下大学生创业及在公司运营中肯定会遇到各种不可预见的问题，以致创业困难。

创业需要企业注册、管理、市场营销与资金融通等多方面的丰富知识，在缺乏相应知识储备的情况下，仓促创业不仅难以融到必需的资金，而且在残酷的市场竞争中也将处于劣势。

由于大学生很难有足够的创业资金，从社会上融资或获取无息及贴息贷款是必然选择。但是大学生创业由于风险较大，较难获得必需的资金。而且一般在获取资金方面也存在两种问题，一是急于获得资金而不惜贱卖技术，二是过于珍惜技术而不肯做出适当的让步。这些问题都决定了在资金方面难以获得相应的.资助。

理工类大学生受学识的限制，拥有可创业的技术的大学生只可能是少数。而对于那些文科类大学生来讲，很难拥有可以创业的技术。技术的缺乏直接限制了大学生创业，在激烈的市场竞争中大学生创业将遭遇较多的困难。

这时让我想起了之前干滑冰场的经历。干滑冰场的主要原因是双阳湖滑冰场：

一，离校太远；

二，在湖上滑冰不安全；

三，打车来回费用太高；

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！