# 大学生创新创业心得体会(优秀17篇)

来源：网络 作者：青灯古佛 更新时间：2024-02-19

*心得体会是我们对自己、他人、人生和世界的思考和感悟。心得体会是我们对于所经历的事件、经验和教训的总结和反思。以下是小编帮大家整理的心得体会范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。大学生创新创业心得体会篇一在大二上学期，听说有个创新创业...*

心得体会是我们对自己、他人、人生和世界的思考和感悟。心得体会是我们对于所经历的事件、经验和教训的总结和反思。以下是小编帮大家整理的心得体会范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

**大学生创新创业心得体会篇一**

在大二上学期，听说有个创新创业训练营，于是怀着好奇憧憬的心报了名。尽管起初刚接x触，并不懂得他存在的意义，但倒也是每节课都会去听。整个创业课分为线上线下两个流程。线上网课刚开始点进去的时候，就看到几句醒目的话：“要么自生自灭，要么轰轰烈烈。追梦，无所畏惧，让创业变得更加简单。”人生不就是这样么，如果不能轰轰烈烈，那么只能自生自灭。澎湃的大浪永不歇止，浪沫在晴空中飞扬散去，后退的浪潮，在岩石隙间迅疾推涌、回旋。但是，它还要再来，它还要倾全力奔赴这千万年才与它结缘的粗砺岩石。是呀，追梦，我们无所畏惧。我想创业的意义也便是如此了吧。

看完创业的第一章后，可能是激发了我的兴趣，于是忍不住往后看了几章，没花了几天的`时间，就看完了全部。整个课程下来，对网红经济的记忆尤为深刻。随着社会的发展，科技成为重中之重，大数据的时代悄然来临。这就要求我们要运用数据，运用科技智能去在社会中生存。从电商到广告，从直播“打赏”到进军影视行业，网红们正凭借自身粉丝形成的巨大流量，实现着多渠道的变现。网红产生的商业链条和盈利模式逐渐壮大。只有你有你的个性和特点，你也可以依靠这些来生存。

线下课程中，去跟老师参观创业园，让我有了对未来的追求。我憧憬自己做自己的老板，我憧憬我也能够成为马云的那样的人才。我憧憬我能够努力拼搏创造美好未来。看了一场路演，让我更加相信自己，未来是可以实现。如今，寒假里和若干个人一起组队参加服创比赛，中途由于自己专业上的冲突和对未来的彷徨，我有想过退出，但会告诉自己我要坚持。就当作是人生磨练，不管是遇到困难还是阻力，多给自己一次机会，不行，就两次。我寻求的也不过就是人生中的机会。抓住机遇，成就更好的自己。

明天会是什么样，我不是不曾想。只是，会有怎样的光，会有怎样的坎，我不知道，我只是想鼓起勇气努力的前往。创业课给我前行的指引，给予我未来的憧憬与美好。带上我的骄傲，带上我的倔强，带上我的梦想。我行我路，我行我事。

**大学生创新创业心得体会篇二**

姓名：xx 创业是什么?对于大学生来说，创业有什么意义?我觉得这是我们创业之初就面对的问题，然后我们根据我们所想的去付诸实践，不管成功与否，我们总会收获我们想要的。

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

几堂课听下来，受益匪浅，包括了如何更好地为人处世，更好地处理好工作与学习的道理之外，我最大的感受是想到了在过不久后即将完全踏入社会的我们该如何去面对种种的挑战，特别是现在的大学生面临巨大的竞争压力，我们都有创业激情，但我们应该踏实认真的看待这一问题。不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立第赚一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西;我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望;我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及初生牛犊不怕虎的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应具备的素质，这也往往造成为了大学生创业的动力源泉和成功创业的精神基础。

我想大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值，但是正如讲师说的创业的道路是艰难的，我认为创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，关键是创业的方向方式和方法。有的时候还要看准时机，找准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到很大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

但是在身边一些大学生创业失败的例子可以映射出，作为大学生往往急于求成，缺乏市场意识和商业管理经验，常常盲目乐观，对创业的理解还仅停留在一些美妙的想法与概念上，没有做好心理准备，对于创业中的挫折和失败感动茫然与痛苦。真正的市场是有成功也有失败的，只有这样，才能使年轻的创业者更理智。

种种挫折和市场经济大潮的考验，在经历了最初的创业冲动和付出之后，相信越来越多的大学生走向了成熟和冷静，对创业有了更深的理解。能够拥有更多的资本踏入社会，不在复杂多变的社会和创业形势面前望而却步。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己、提高自己。正确估量自己，同时发挥自身优势去充分适应社会对人才的需求，正确估量自己就需要做到既不心高气傲，认为只有最好的工作条件和工作报酬才适合自己;也不能妄自菲薄认为自己没有能力去承担任何工作。正确评估自己，是更好创业的前提，只有给自己一个良好的定位，就业选择才会顺利。让我们在新时代的蔚蓝天空下上演最好的自己。

当然，时代是永远向前发展的，我们都知道《谁懂了我的奶酪》这个寓言故事，它告诉我们所拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上锁拥有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这也时刻提醒着我们大学生要随时更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力这也才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。切记，无论做什么事情都是一个自我提升的过程，不管是失败的或者成功的，只要从中获得看宝贵的经验，都将是你人生的财富。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业!

时间总是过得很快，让人还没来得及反应过来它就早已悄悄地溜走了。一年在不经意间就过去了，更何况是短短的一个月时间呢!这个月是我在大学里最不平凡的一个时期，它不同于我们平时的专业课，那么平淡无奇。相反，上这个课，让我觉得所有在脑海里跳动着的思维全都迸发出来了，所有我们的热情、梦想都可以尽情地与他人分享。同样的青春，同样的激情，在这里，伴着张老师和叶老师的谆谆教诲，我们懂得，梦想是成功的舞台，团队是我们的基础，老师是我们前进的方向。这就是创业课!

创业，对我们来说已经不是很遥远的事情了，因为即将毕业的我们如果不愿意给别人打工，那就只有选择创业。苦读了数十年就为了有朝一日能够实现我们的梦想，如何实现?毫无疑问创业是最佳方式，而创业也不是那么简单，否则现在都是创业的人了。学习了一个月的创业，懂得了许多，心灵上也有很多的触动。我觉得这个课程选对了，首先，是有名师指导也就是两位老师，每节课最享受的就是听这两位老师讲述的案例，案例选择的很好启发很大，每每听案例都有一种想创业的冲动，而到现实生活中又会觉得迷茫。

再者，认识了一些优秀的同学，他们敏捷的`思维，准确的判断，特别是第二组的一个男同学，思考问题全面让我不得不佩服，俗话说三人行必有我师，他们都是我的好老师。另外，我也学到了团队合作的重要性，团结、互助对一个团队是多么的重要。这是在我们专业课的课堂是学不到的。最后，一个有头脑的总经理是创业成败的关键，总经理的能力体现在如何发掘员工的潜力让他们充分展现自己的优势。

我印象特别深刻的是有一次写企业之间的合作商洽函，因为我是文秘专业，之前写过类似的函也有很多次，所以这次就是我来负责写，最后由我来展示，赢得了班级同学一致热烈地掌声。所以，每个人都有自己的长处，有些时候只是时机不成熟罢了。

我们经常说态度决定一切。每次，我都是抱着积极的态度去上课，而卧确实也比较喜欢这个课的模式，每个人很亲切，老师很专业并且很敬业，对我们所有的问题都耐心且细心地解答。我们组虽然只有我一个女生，我觉得更能从男生的思维中得到启发。男生他们可以从宏观出发，而我可以补充内容的细节部分。但是，当我沉浸在这样一个环境中，有一句话惊醒了我：理想很丰满，现实很骨感。创业需要勇气与毅力，绝不是说说就罢了，而是要实际行动。现实总是让人遍体鳞伤，还记得我们课上陈述自己的项目时，被老师否决时候，才发现我们想的太天真了。但是，我们并没有就此被打倒，而是相处了一个更好的解决方案，最终通过。得到了认可，我们像脱缰的野马，又一次在课堂上活跃，继续我们未完成的公司，我们不能让它停滞不前。记得又一次我们聚集在食堂里讨论我们的项目，讨论期间，还不时的有说有笑，建立起了深刻的友谊!

突然想到了陈欧的代言，觉得很适合创业的你们：你只闻到我的香水，却没看的我的汗水，你有你的规则，我有我的选择，你否定我的现在，我决定我的未来，你嘲笑我一无所有，不配去爱，我可怜你总是等待，你可以轻视我们的年轻，我们会证明这是谁的时代，梦想是注定孤独的旅行，路上少不了质疑和嘲笑，但那又怎样，哪怕遍体鳞伤也要活的漂亮。是啊，创业就是要有这种什么都不怕的精神。

叶老师说，非常感谢你们这一个月的辛勤栽培，照亮了我们前方的道路，开拓了我们的视野，增长了知识!谢谢你们!同时还有我的伙伴!

**大学生创新创业心得体会篇三**

通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。

新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。

大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

创新，是一种能力的培养。

每个人都对发明有所了解，发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西，一般人难以做到。

而创新却不是这样，它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西，它只需要我们站在前人的肩膀上，将一些已有的东西做一些改动，来适应我们的需求。

创业，是就业的最高形式。

他是创业者通过发现和识别商业机会，成立活动组织，利用各种资源，以创造价值的过程。

但并不是所有人都适合创业，创业的路上需要我们能够担当更多的责任和风险，就像马云所说“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳。

”但是追逐梦想是幸福人生的起点，为了理想去奋斗，就需要认识创业、准备好创业的素质，提前进行创业的演练。

一，不能正确的认识创业。

不少大学生把创业看得很神圣,认为只有高科技、高资本才能完成创业;有的把创业看得一文不值,认为是找不到工作或工作失败后迫不得已而做的一件事;还有的把创业同各种素质锻炼混为一淡,缺乏目的性和计划性。

二，缺乏自我认知。

对市场和自我缺乏理性的分析和判断,盲目追赶创业的潮流,成为大学生的又一个时髦。

一方面,有的大学生把创业作为攀比、竞争的手段,而不考虑自己是否适合创业,或是否具备了创业的成熟条件,;另一方面,又有一部分同学在创业方面的选择上,缺少对市场的深入调查分析,一味追求热门行业。

面对如此严峻的就业压力，为了更快的进入社会，并使自己尽快的强大起来，大学生就很有必要提高自己的创新、创业能力。

它定会使我国的就业形势发生巨大的改变，并对我国的长期发展起到举足轻重的作用。

另外，从中国大学生创新、创业水平现状考虑也是势在必行的重要举措，即培养大学生的创新、创业意识和提高其创新能力极具必要性和可行性。

1、有利于缓解大学生就业压力。

大学生的创业能力对解决大学生就业难这一问题很有帮助。

创业能力是一个人在创业实践活动中的自我生存、自我发展的能力。

一个创业能力很强的大学毕业生不但不会受到社会的就业压力的影响，相反还能通过自主创业来增加就业岗位和竞争筹码，以缓解社会的就业压力。

2、有利于大学生自我价值的实现。

大学毕业生通过自主创业，可以将自己的兴趣与职业相融合，使自己能够在自己所喜欢的领域大显身手，充分展现自己的才华，并达到自己所预期的目标。

这样不仅可以解决当今社会就业难的问题，还可以得到自我价值的实现。

3、有利于大学生自身素质的提高。

伴随着我国高校的扩招，大学生素质一直呈现降低的趋势，并且这一直是一个非常棘手的问题。

若想改变这一现状，大学生创业无疑是最经济、最有效的办法之一。

通过创业与创业实践，大学生可以清除内心的障碍，增强自己的心理承受能力，并努力将不可能变为可能。

再创业活动中，还可以拓展自己的人脉关系，努力打造自己的各种素质。

也只有这样，大学生创业才能成功，进入社会才不会成为问题。

4、有利于培养大学生的创新精神。

创新是一个民族的灵魂，是一个国家长久不衰的的重要因素。

如果缺少了创新，任何一个团体甚至一个国家就会停滞不前。

青年大学生作为中国最具活力的群体，如果失去了创造的冲动和欲望，那么中华民族最终将失去发展的不竭动力。

**大学生创新创业心得体会篇四**

从201x年3月份开始，我们小组三个人开始了上海理工大学校级的大学生创新创业训练计划项目：重残者护理床，指导老师是我校医疗器械与食品学院的赵老师。到现在，已经过去了将近10个月的时间，我们从刚开始的一无所知和一筹莫展，到现在的目标明确，方案清晰，渐入佳境，这其中觉得发生在我们身上好多事情，也收获了好多。回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定实验项目、实施方案和寻找创新点；并制定详细的研究方案和步骤；对项目进行相关调查和研究；到最后确定项目的可行性，一步步走来，这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂，其中的经验和成长也只有经历过的人才会分享和拥有。这是一次难得的经历，一次让我们得到锻炼和成长的经历。

转眼到了项目中期检查的阶段，回顾这一段时间以来的努力和收获，现将我们的心得体会分享如下：

在研究方面，最深的体会就是要善于勤于思考，主动动手动脑。创新创业训练项目不是基础课上我们做的实验，只要按着老师讲的步骤做就行了。做的课题对于我们来说，可能是一个没有接触过的新领域，没有人告诉我们一步步该怎么做。需要自己去找文献查资料，去弄明白实验的原理，然后确定要创新的方向，按照这个方向一点点努力，所以每一步都需要独立思考。其中会遇到很多困难，这个时候除了寻找帮助，最重要的还是自己思考。最开始的时候，我们很急于求成，所以一开始就凭着自己的想像闷着头在实验室里画图，结果前面两个星期一事无成，以自己的想像画的图给老师看，老师只要仔细一看就漏洞百出，没有一点可行性。后来我们听了老师的建议，不要着急，一点点一步一步地来，先查阅文献资料，弄明白其中原理，再勤于思考，在文献资料中获得有用的信息，得到启发，然后再运用到自己研究的项目中，一定要学会借鉴。

在学习知识上我们认识到光靠学习书本知识是不够的，真正要动手做一个产品它需要各个方面的知识，而且实验和理论值有差距的，在实验中我们会发现很多理论的知识是不实用的，必须要靠经验以及不断的摸索去解决。中国的学生总是习惯于在教室里在课本上学习知识，所以很缺乏创新方面的思维，在做这个项目的过程中，我深刻地意识到我们应该尝试着多动手，一些机器零部件只有自己亲自拆了再装上去才能完全理解其中的机构和工作原理，这比在课本上对着图看原理要方便有效的多的多。说实话，刚接触助行器这个项目，我连助行器是什么都不知道，更别说让我去设计研究出一个助行器产品了。后来，我查阅了好多有关助行器的文献，才弄明白助行器的一些基础知识，但是对于助行器的简单的机械机构还是不能很好地理解，幸运的是我们学校的实验室有一个简单的助行器，可供我们拆卸研究用，所以我自己亲自拆装了几次，这才完全理解了其中的机械机构，这为我们后续的研究起到了很大的作用。

在创新方面，由于我们这是一个创新创业项目，所以创新方面是必不可少的。我觉得，创新方面首先要明确一个方向和目标，方向和目标是贯穿整个项目的核心，只有明确方向，围绕这个方向努力下去，才可能有结果。创新点可以从很多方面着手，不一定要很高深很前沿的东西，只要不是照搬别人的东西在自己力所能及的范围内就好。有时候，思维可能会出现“停滞不前”的现象，这时候不要着急也不要想着放弃，要试着换一个角度思考，发散思维多方位思考，作出大胆猜想，这时候你也许会有一种“柳暗花明又一村”的感觉。

其实这段时间对这个项目的付出和努力，让我们觉得收获，体会最多的应该是团队合作方面。一个人不管怎样都是需要团队协作才能把事情做得漂亮，也许一个人也能完成，但是可能要花上十倍百倍的时间，而且完成的可能也没有那么漂亮。“众人拾柴火焰高”这句话是有道理的。团队合作中需要我们成员间的不断磨合，学会倾听大家的意见和分享你的看法，做到尊重你得每一个组员，开心地交流与合作。一开始，我们组的三个人的合作一点也不默契，甚至可以用不愉快来形容，因为我们之间缺少交流，每个人都有自己的想法，但是都放在了心里，没有及时地说出来，有种自己忙自己的感觉，一点也没有团队合作的氛围。直到一段时间后，我们开会讨论交流才发现我们前段时间都在各忙各的，都没有办法交流到一起，整个项目也是毫无进展。这时我们才意识到我们的团队合作，人员分配方面出了问题。所以我们及时调整，做到及时交流，每一个人有想法都可以及时的提出来我们大家一起讨论交流，这样做之后，真的事半功倍，并且在做项目的过程中也感到很开心很快乐。

在项目研究过程中，我深深感受到团队合作的重要性和必要性，同时也学到了很多东西，在一定程度上提高了自己的学习和创新能力。很感谢这个项目给我的锻炼与成长的机会。

**大学生创新创业心得体会篇五**

今年暑假在家学习了社会创新与创业课程，让我感触颇深、获益良多。这次的课程中我学习很多，了解了主要内容包括社会创新的理念与实践、社会创新型企业的创业与成长、社会组织和社会企业在中国和全球范围的进化与发展、社会影响力评价，以及对于社会投资理念的介绍，让我对创新创业这个课程有了更深的认识和理解。

社会创新在中国的发展，在转型过程中，提供了大量的创业的机会和商业发展过程，对于我们来说都是现实机遇。在这个大数据时代，科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。全面的范文参考写作网站创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。二、明确目标，创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

3、能发挥自己的天赋和特长。

4、朝阳产业，成长性高，能\*\*\*\*发展。

5、有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争。

6、苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展。

同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单、实用、能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。三、必备条件创业只要有激情就能成功的.年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起反复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在创业的实践中培养出来的。不仅包括思想方法、知识和智慧、经验和技能、品格和气质、风度，更重要的是做人的品行、人格、心态和为人的心胸。第一，必须具有影响他人的能力，就是能够让合伙人、周边员工心甘情愿地跟随自己去为理想而奋斗。第二，创业者应具有激励他人的能力。一个可以调动团队潜能的领军人物，才可以焕发团队每个人的事业激情，才可以振奋人心。只有这样的团队才有生命力和活力。第三，创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有较好的决策能力因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的关键是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不小心就可能掉入盲目决策的陷阱。范文大全第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不仅是人、财、物，还包括知识、时间、智慧组合、公共关系等无形的要素。如果没有把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素质和魄力的重要环节。不断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。大学生有创业热情，但由于经验欠缺、能力不足、意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低、纸上谈兵是大学生很容易陷入的误区。因为他们\*\*\*\*呆在校园里，对社会缺乏了解，特别在市场开拓、企业运营上经验相当匮乏。

本站锦另一方面，靠参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。所以尽管我们有知识、有激情、有梦想、有冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素质，更要注重创新。只有不断完善自己，我们才能在创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。创业是艰辛的，要有思想准备，目标不要太高，大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不起来。一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”

其实，我们每个人心中都有着一座山峰，雕刻着理想、信念、追求、抱负；

在前进的道路中，我们要懂得真诚、宽容、信任、责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。我意识到我们应该善于整合资源、发现社会创新机会。有能力跨学科分析问题、用创新的理念和方式方法解决社会问题，培养自己的社会企业家精神和能力掌握和运用领先的社会组织和社会企业管理技能提升个人国际视野、心得体会范文发扬正直优秀的品德、勇于承担社会责任。

**大学生创新创业心得体会篇六**

以促进青年学生交流，培养青年大学生艰苦创业精神、适应就业需要、全面提高自身综合素质为目的的大学生创业（社会）实践行动，提高大学生适应社会发展的能力，镇团委、宣传教育办在7月21日至8月20日启动新一轮的大学生创业（社会）实践行动，吸引了我镇149名在校大学生的参与，并取得良好社会效应。对于培养学生综合素质、提高学生创新和实践能力发挥了重要作用。

结合团市委的文件精神，我镇今年大学生创业（社会）实践行动以“中国加油青春飞扬”为主题，坚持“党政主导、团委主抓、关工指导、部门配合”的原则，精心策划组织各项活动，如：三人篮球赛，参观东纵纪念馆，水上运动会，制作简报活动，大学生志愿服务行动，社会调查，环保行动，求职礼仪与求职心理讲座，各村大学生座谈会，第一桶金等。参加动员大会的200名大学生中有149名大学生全程参加本次创业实践活动。在各项活动中，大学生联合会以及各组长都认真负责，做好联系、签到、后勤、策划、组织等工作，进一步提升了学生的组织、沟通能力。

我镇团委重在培养学生的综合素质、创新能力以及服务意识，在为期一个多月的实践活动中，组织主题鲜明、形式多样、渠道新颖、内容创新的活动，使在校大学生真正动脑、动手、动口，在实践中锻炼和提升自我。

7月24日，镇团委组织本镇大学生参观东纵纪念馆。缅怀先烈，继续学习和发扬先烈们开拓进取，不怕困难的精神。爱国主义是中华民族的光荣传统，是推动中国社会前进的巨大力量，是各族人民共同的精神支柱，是社会主义精神文明建设主旋律的重要组成部分，同时也是中国培养四有新人的基本要求。参观后，大学生们都纷纷表示，此次参观很有意义，既开拓视野，增长知识，又能了解历史，解读历史。

爱国主义教育是提高全民族整体素质的基础性工程，是引导人们特别是广大青少年树立正确理想、信念、人生观、价值观，促进中华民族振兴的一项重要工作。镇团委特组织本镇大学生以爱国主义为主题进行制作简报活动。通过以爱国主义主题为内容制作简报，充分发挥了大学生的主观能动性以及创造性思维，让大学生进一步了解我国的悠久历史和现状，通过对传统文化的认识，从而提高大学生的爱国主义思想修养，并在运用所学知识的同时锻炼其组织协调能力和实际操作能力。

镇团委在今年的大学生创业实践活动中组织多次培训活动，如：求职礼仪与求职心理培训，急救知识培训，交通安全知识培训等。通过讲课―提问―解答―演练的方式，进一步提高学生的各项能力，从而更好地适应社会，为日后工作或创业打下坚实的基础。

此外，各村大学生在各村团总支部书记配合下，组织召开了本村大学生座谈会。在座谈会上村委会了解了现在大学生的基本情况，健全了村委会本村的人才库。通过村委会的讲解，大学生也了解到本村经济社会发展情况，了解到当前本村的发展规划，为大学生将来建设家乡提供基础。

我镇团委继续举办第一桶金创业实践活动。本次大学生第一桶金创业实践活动的地点定在黄江人民公园，在进行活动之前，各小组都做了详细的市场调查，在小组共同讨论商议后，才定出售货物和经营方式，以确保能进行成功的销售经营。灿烂的笑容，热情的服务，独到的创意，张扬的个性。凝聚着大学生的智慧和创意，充分展现了当代大学生蓬勃向上的精神。通过大学生第一桶金活动，让大学生体验自主创业的艰辛和享受创业的乐趣。锻炼大学生的意志和提高大学生的综合素质。理论联系实际，让大学生尽早了解社会，接触社会。并让大学生从中体会到劳动的艰辛，珍惜现在的生活，感谢父母的养育，学习经验，提升素质。

**大学生创新创业心得体会篇七**

创业主要是由在校大学生和大学毕业生群体组成。现今大学生创业问题越来越受到社会各界的密切关注，因为大学生属于高级知识人群，并且经过多年的教育往往背负着社会和家庭的种种期望。在现今社会经济不断发展就业形势却不容乐观的情况下，大学生创业也自然成为了大学生就业之外的新兴的现象。

通过这次的培训，我得到了很多。越过了很多心理上的障碍。做过了从未做过的事情。我给自己做了人生的规划，规划了自己的短期目标，长期目标和最终目标。懂得了自己需要什么和为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。人生能有几个十年，机会走了就不会再来。我们都不想错过机会，但机会却悄无声息的从我们身边溜走。与此同时我们要用一颗感恩的心去感谢我们的父母，用一颗感谢的心去回报我们的社会，用一颗责任的心去对待自己。

**大学生创新创业心得体会篇八**

这次参加创新实验，让我受益匪浅。回想起过去一年里参加创新实验的过程，从开始的找老师寻找课题到撰写项目申请书，到查阅相关参考资料，咨询相关老师学长，确定实施方案与寻找创新点到撰写项目任务书；并制定详细的研究方案和步骤；整个实验过程使我学到了很多我所感兴趣的、与专业有关的东西，更重要的是我的动手能力、创新能力、思维能力、团队协作能力都得到了锻炼。在实验初期，由于知识方面的欠缺，实验进度很慢，而且好多失败。通过询问指导老师、咨询技术员，查阅相关资料和组员们的思考讨论，找出了失败的原因。在此过程中我深刻的体会到实验最重要的是细心和耐心不怕失败的决心。最后我们采用单一循环法调整实验中配方的组成，设计出跟自己原料相符的配方，最后取得了预期成果。

能力培养方面

首先是创新思维的整体提升，在自己的已有的知识层面上进行陌生知识的学习与理解，不仅仅是学习难度的提升，更是创新意识的培养。大二上学期接触水性木器漆，刚开始对这方面一窍不通，学习难度很大，很多知识对于我们的眼界都是很难想象的，有时候更是一脸茫然的，陌生带给我们恐惧与畏怯，但同时带给我们惊奇与渴望。这期间让我在创新思维上有了提升。

其次在合作能力上，也得到了很大的提升。创新实验内容较多，历时较长，仅靠一个人的努力很难获得成功。从项目开始到结尾，每个人都时刻在提出自己的意见与学习心得，工作的分担以及相互的交流让我少走了很多弯路。

最后在创新实践方面，最深的体会就是首先要确定创新的方向和目标，其次善于勤于思考，主动动手动脑。创新实验是一个长期的，复杂的实验，不是只要按着老师讲的步骤做就行了。每一步都需要独立思考。其中会遇到很多困难，这个时候除了寻找帮助，最重要的还是自己思考。通过思考与改进，使实验产品更加完善。

素质提高方面

通过这次大学生创新实验项目，不仅在学习实践方面收获颇多，也让我在为人处事方面更加成熟稳重。创新实验极大地磨砺了我的耐心与细心，也让我学会了坚持与不怕失败的精神，我的与人沟通的能力也有所提升，结识了不少良师益友。与此同时，它也提高了扩展思维能力增强了合作意识，在实践方面也有很大的提升。希望以后还能更多地参加类似的活动，充实我的大学生活。

讨论，最终找到了失败的原因。在此过程中我深刻的体会到实验最重要的是细心和耐心不怕失败的决心。最后我们采用单一循环法调整实验中配方的组成，设计出跟自己原料相符的配方，最后取得了预期成果。

**大学生创新创业心得体会篇九**

通过创新创业讲座，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

当前的高职毕业生的就业形势已经清晰明了的展现在了我们的面前，那么我们接下来要做些什么，或者借助什么来提高我们的能力、增加我们的就业筹码呢?如果说必要的文凭、证书对我们的就业极为重要的话，那么比此更加重要能让我们快速发展的东西就非创新、创业莫属。

创新，是一种能力的培养。每个人都对发明有所了解，发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西，一般人难以做到。而创新却不是这样，它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西，它只需要我们站在前人的肩膀上，将一些已有的东西做一些改动，来适应我们的需求。创业，是就业的形式。他是创业者通过发现和识别商业机会，成立活动组织，利用各种资源，以创造价值的过程。但并不是所有人都适合创业，创业的路上需要我们能够担当更多的责任和风险，就像马云所说：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳。”但是追逐梦想是幸福人生的起点，为了理想去奋斗，就需要认识创业、准备好创业的素质，提前进行创业的演练。

根据调查显示，我国大学生的创新、创业意识和能力极为缺乏。大学生缺乏创新意识和创新能力的表现主要体现在：一，缺乏对创新的认识和创新欲望;二，缺乏创新所具备的基本知识;三，缺乏创新的兴趣;四，缺乏创新性思维能力：五，缺乏创新所必需的毅力。另外，随着网络的盛行、西方思想的传入、大学生身边诱惑的增多和现在中国社会所面临的种.种压力等问题的日益呈现，当代大学生的思想和行为活动也出现了很大的分离，譬如各种心理问题和道德修养缺陷等，这些无疑都给当代大学生创新能力的提高设置了障碍。

大学生缺乏创业意识和创业能力的表现主要体现在：一，不能正确的认识创业。不少大学生把创业看得很神圣,认为只有高科技、高资本才能完成创业;有的把创业看得一文不值,认为是找不到工作或工作失败后迫不得已而做的一件事;还有的把创业同各种素质锻炼混为一淡,缺乏目的性和计划性。二，缺乏自我认知。对市场和自我缺乏理性的分析和判断,盲目追赶创业的潮流,成为大学生的又一个时髦。一方面,有的大学生把创业作为攀比、竞争的手段,而不考虑自己是否适合创业,或是否具备了创业的成熟条件,;另一方面,又有一部分同学在创业方面的选择上,缺少对市场的深入调查分析,一味追求热门行业。面对如此严峻的就业压力，为了更快的进入社会，并使自己尽快的强大起来，大学生就很有必要提高自己的创新、创业能力。

提高当代大学生的创新、创业能力已成为一种趋势。它定会使我国的就业形势发生巨大的改变，并对我国的长期发展起到举足轻重的作用。另外，从中国大学生创新、创业水平现状考虑也是势在必行的重要举措，即培养大学生的创新、创业意识和提高其创新能力极具必要性和可行性。

1、有利于缓解大学生就业压力。大学生的创业能力对解决大学生就业难这一问题很有帮助。创业能力是一个人在创业实践活动中的自我生存、自我发展的能力。一个创业能力很强的大学毕业生不但不会受到社会的就业压力的影响，相反还能通过自主创业来增加就业岗位和竞争筹码，以缓解社会的就业压力。

2、有利于大学生自我价值的实现。大学毕业生通过自主创业，可以将自己的兴趣与职业相融合，使自己能够在自己所喜欢的领域大显身手，充分展现自己的才华，并达到自己所预期的目标。这样不仅可以解决当今社会就业难的问题，还可以得到自我价值的实现。

3、有利于大学生自身素质的提高。

伴随着我国高校的扩招，大学生素质一直呈现降低的趋势，并且这一直是一个非常棘手的问题。若想改变这一现状，大学生创业无疑是最经济、最有效的办法之一。通过创业与创业实践，大学生可以清除内心的障碍，增强自己的心理承受能力，并努力将不可能变为可能。再创业活动中，还可以拓展自己的人脉关系，努力打造自己的各种素质。也只有这样，大学生创业才能成功，进入社会才不会成为问题。

4、有利于培养大学生的创新精神。创新是一个民族的灵魂，是一个国家长久不衰的的重要因素。如果缺少了创新，任何一个团体甚至一个国家就会停滞不前。青年大学生作为中国活力的群体，如果失去了创造的冲动和欲望，那么中华民族最终将失去发展的不竭动力。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。美国前总统里根曾说：一个国家最珍贵的精神遗产就是创新，这是国家强大与繁荣的根源。中国的未来在于大学生，中华民族的精神永恒则在于大学生旺盛的创造力与创新追求。

5、在校大学生创业可以鼓励在校大学生创业从总体上有利于大学生的长远发展，缓解就业压力。

1、要主动营造活跃的创新氛围。环境一直是关乎学习和工作效果的重要因素，拥有良好的环境将会起到事半功倍的作用。而创新氛围的营造能为创新行为提供环境支持，积极热烈的创新场景可以使大学生本身产生创新的意识和灵感。一方面，在大学里面我们应该积极主动配合营建自己的创新团体;另一方面，我们要积极利用好大学里的各种硬软件方面的环境资源，如图书馆、实验室等，这些场所通常是培育和激发创新灵感的环境;同时，大学生不应该仅仅拘泥于大学校园，还应该主动走出校门，参加社会调研，让理论和实践相结合，在社会实践中发现问题、思考问题、解决问题，并在实际活动中及时反馈，形成最后的成果。

2、要培养科学的学习习惯和思考习惯。朱清时院士在总结创新能力提高的技巧的时候称，出色的科学家之所以能源源不断地有新成就，在于他们有从不枯竭的兴趣，并不断地培养自己的知觉，最后聚精会神地去研究它。

由此看来，我们需要拥有极其浓厚的兴趣，并在学习和思考的时候能够全身心地投入进去。这就要求我们，要摒弃社会中的各种诱惑，努力的挖掘自己真正的兴趣，并把自己的兴趣融入思考当中;另外，要善于运用逆向思维来考虑问题，不断地培养自己的直觉，并把思维的灵感瞬间保存，成为研究的新发现。

3、持续积累夯实基础知识。可以肯定，良好的基础知识是一切创新成果诞生的良好开端。没有扎实的基础知识，是不可能做出成功的创新成果的。李开复认为，在大学期间，同学们一定要学好基础知识其中包括数学、英语、计算机和互联网的使用，以及本专业要求的基础课程(如商学院的财务、经济等课程)。其原因是创新成果大都来源于基础知识的深层次组合，另外，如果没有打下好的基础，大学生们也很难真正理解高深的应用技术。因此，打好基础知识的根基，对于研究新发现起着至关重要的作用。但是，我们切不可因为基础知识的学习就一味埋头苦钻基础而放弃了对基础知识的延伸和新知识的发现，否则就陷入了片面论的泥潭。

1、先就业再择业。应届大学毕业生的劣势是无工作经验,所以我们急需积累和学习一定经验之后再谋高就。如果没有就业的经验，那么创业就很难成功。就业可以增加自己的接触面，也可以积累工作经验。

2、积极主动，敢于竞争。主动积极就业,相信自己的自主创业能力,不能被动“等、靠、要”消极就业。在创业和就业过程中要敢于竞争,面对失败,总结经验,逐渐成熟。

3、将自己的兴趣融于创业中。敢于选择自己喜欢的岗位,在自己喜欢了解的比较多的行当创业,因为兴趣是的老师,而且在大学中除了学知识,更多的是增强自己的能力。

4、多关注些财经类新闻，了解一些创业成功者的经验，以及吸取他们在创业中失败的教训，尽量避免自己今后在创业中遇到同样的问题。

5、树立正确的创业意识。包括市场意识、竞争意识、个性意识、创新精神和创业品质等。创业意识可能因为偶然刺激而产生,也可能是逐渐积累而引发的慎重决策。

6、通过各种渠道积极参加实践活动,培养自己的创业能力是关键。实践环节能使大学生在校期间积累创业经验,它是培养创业能力的有效途径。大学生可以在参加活动中来了解社会、了解市场，并锻炼自己的能力。所以大学生在校期间要积极参与创业实践活动,如大学生创业大赛、创业计划书等。其次,大学生还可通过参与社团活动、兼职打工、社会调查等活动来接触社会,了解社会。

创业能力是需要我们一步一步来提升的,一夜暴富基本上是不可能的事,我们要给自己确定一个明确的定位,一步步的提高自己的创业能力。创业者素质的培养是有一定规律的,其成长也是有过程的。而从实践中汲取经验和教训都是创业者成长的捷径,中国有句俗话:“一年学成个庄稼汗,三年学成个生意人”说的就是这个道理。只要我们有信心，并积极行动起来努力提高自己在创新、创业的能力，我们就有理由相信，不远的将来，在社会创业的舞台上，会真正涌现出一批批的大学生创业英雄，会流传一个个大学生创业的传奇故事。若在学习创新创业的时候能够增加一点有利于提高创新能力的活动会有有益于学习。如观看多一点关于创新创业的视频或者提高创新思维的活动。

文档为doc格式。

。

**大学生创新创业心得体会篇十**

为提高大学生创新创业意识，调动大学生的创新思维，11月14日晚，文学院于教学楼308教室举办大学生创新创业项目经验交流会。指导教师王勇出席，文学院创新创业社团全体成员参加。

会上，王勇老师从创新项目和创业项目两方面向同学们作了具体阐述，对于创新项目，他鼓励同学们结合地方发展实际和老师研究发展方向，注重团队意识;对于创业项目，他提醒同学们谨慎对待资金供给问题，重视创新意识，在不断的积累中提高自己的沟通协调能力。

文学院级汉语言文学专业昝浩和级汉语言文学专业金振，向同学们介绍了他们在创新创业项目汉服销售中的实践经验，借亲身创新创业经历，鼓励同学们把握机会，重视项目立项，全方位分析创业过程中的每一环节。文学院学生会主席杨小强还从提高大学生综合素质，迎合时代要求的角度，呼吁同学们关注创新创业，积极参加创新创业活动。最后，王勇老师们针对同学们的提出的疑问逐一回答，同学们踊跃发言，积极与老师交流，现场气氛热烈。

本次大学生创新创业项目经验交流会的成功召开，更加激发了文学院学生的创新创业热情，有利于培养同学们的创新精神、创业意识和创新创业能力，为文学院今后近一步开展学生创新创业工作奠定坚实基础。

**大学生创新创业心得体会篇十一**

通过创新创业讲座，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

当前的高职毕业生的就业形势已经清晰明了的展现在了我们的面前，那么我们接下来要做些什么，或者借助什么来提高我们的能力、增加我们的就业筹码呢?如果说必要的文凭、证书对我们的就业极为重要的话，那么比此更加重要能让我们快速发展的东西就非创新、创业莫属。

创新，是一种能力的培养。每个人都对发明有所了解，发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西，一般人难以做到。而创新却不是这样，它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西，它只需要我们站在前人的肩膀上，将一些已有的东西做一些改动，来适应我们的需求。创业，是就业的形式。他是创业者通过发现和识别商业机会，成立活动组织，利用各种资源，以创造价值的过程。但并不是所有人都适合创业，创业的路上需要我们能够担当更多的责任和风险，就像马云所说：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳。”但是追逐梦想是幸福人生的起点，为了理想去奋斗，就需要认识创业、准备好创业的素质，提前进行创业的演练。

根据调查显示，我国大学生的创新、创业意识和能力极为缺乏。大学生缺乏创新意识和创新能力的表现主要体现在：一，缺乏对创新的认识和创新欲望;二，缺乏创新所具备的基本知识;三，缺乏创新的.兴趣;四，缺乏创新性思维能力：五，缺乏创新所必需的毅力。另外，随着网络的盛行、西方思想的传入、大学生身边诱惑的增多和现在中国社会所面临的种种压力等问题的日益呈现，当代大学生的思想和行为活动也出现了很大的分离，譬如各种心理问题和道德修养缺陷等，这些无疑都给当代大学生创新能力的提高设置了障碍。

大学生缺乏创业意识和创业能力的表现主要体现在：一，不能正确的认识创业。不少大学生把创业看得很神圣,认为只有高科技、高资本才能完成创业;有的把创业看得一文不值,认为是找不到工作或工作失败后迫不得已而做的一件事;还有的把创业同各种素质锻炼混为一淡,缺乏目的性和计划性。二，缺乏自我认知。对市场和自我缺乏理性的分析和判断,盲目追赶创业的潮流,成为大学生的又一个时髦。一方面,有的大学生把创业作为攀比、竞争的手段,而不考虑自己是否适合创业,或是否具备了创业的成熟条件,;另一方面,又有一部分同学在创业方面的选择上,缺少对市场的深入调查分析,一味追求热门行业。面对如此严峻的就业压力，为了更快的进入社会，并使自己尽快的强大起来，大学生就很有必要提高自己的创新、创业能力。

**大学生创新创业心得体会篇十二**

我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“入党申请书初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神支柱。

当然创业之前，我们首先必须具备从业的能力和素质，所以梁师兄从他们公司招聘技术人员要求开始讲起，系统的介绍了一个从事电子信息技术研发的人员所应具备的能力与素质。梁师兄的介绍使我认识到了自己的不足和今后努力的方向。原来正式工作并不像我们所想象的那么简单，更不要说大学生创业了。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；

最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，入党志愿书我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市尝营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做\*\*\*\*而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

大学时追逐自己理想全面的范文写作网站、兴趣爱好的人生关键阶段。

海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了\*\*\*\*\*\*在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

这是篇好范文参考内容，主要描述创业、自己、创新、我们、大学生、一个、成功、能力，觉得好就按（ctrl+d）收藏下。

**大学生创新创业心得体会篇十三**

零食对于小孩还有女孩子都是他们专属的东西，相信很多人都会有吃这些东西的习惯，可是零食里面的热量含量高，只要多吃的话，就会造成发胖的现象，那么现在就是需要含量低的东西。弥补了市场当中比较大的缺陷。目前的市场需求还是在不断的扩大当中，他们主打健康，而且在很多方面比较的便利，也是大学生的首要选择。

2、鲜花店。

开这个店铺就会出现很多的好处，首先在资金方面比较的少我们只需要一点钱就可以弄起来了。并且呢，周转的日子比较的少，只要没有货就立刻补就可以了。这样就不要出现积压商品的现象。因为现在的鲜花都和我们的生活所息息相关，随着社会文明的程度在不断的进步，那么鲜花市场就会变得更加受欢迎。

3、婴儿用品店。

现在的很多家庭都看重子女，那么孩子的花费就成为了挣个家庭的核心东西，而且很多家长都愿意在孩子身上花费东西，这样就让很多家长把目光放到婴幼儿的用品专卖店或者是一些商场的专柜当中，所以呢，我们就弄这一个类型的店铺，那么绝对是非常受欢迎的一种东西。

4、亲情租借店。

现在的社会老龄化趋势比较的严重，那么我们可以针对这方面来进行效劳，市场发展的空间上很不错的。我们可以陪他们进行聊天，或者是给他们做饭，然后一块来进行吃饭，这样就可以很好的消磨时光，第二个就是短暂的给他们进行效劳，就比如买菜，做饭等等这方面的需求，我们可以租一个固定的门面，弄一些必要的东西就可以进行营业了。如果规模比较大的话，就可以雇佣一些人员，这些人员可以不要在店里上班，但是需要我们随叫随到的那种。

现在的人们创新创业的项目非常多的，因为现在的市场竞争比较的激烈，如果我们想要进行创业的话，那么就要弄一些没有人弄到的一些事情，或者是别人没有尝试做的事情，那么我们就会在大部分地方占据着主动地位了。

【拓展阅读】。

大学毕业生毕业，一股新鲜的力量注入到社会，不管是去工作还是去创业，都是在不断的进步。虽然大多说人选择了走正常的流程，还是不乏有一批大学生冲着自己的梦想不断的前进。今天小编就为大家推荐一批比较不错的毕业生创业好项目。

「毕业生创业好项目」推荐。

现在很流行的鲜奶吧，在饮食方面，现在的人们已经不再局限于以前的吃饱穿暖了，而是更注重营养的搭配和均衡，而鲜奶几乎成了早餐必须品，这样就让鲜奶行业拥有了很大的市场。所谓需要的人群越多，赚钱的机会就越大。可以说，开一家鲜奶吧就是大学生创意创业项目之一。开鲜奶吧的选址非常重要，选对了地址，店面生意会更好。

鲜奶吧选址首先优先选择小学附近，现在的家长对孩子身体健康情况是非常关注的，针对小学生做市场开发是相当不错的。当然，开在城市中心、商业街，繁华的地方也是很不错的选择，但是这些地段房价高，对于刚创业的大学生来说有一定困难。其次，把鲜奶吧开在小区里面也可以，处于小区里的鲜奶吧有着先天优势。小区人口密集，市场需求大，店面生意当然好。

蛋糕，不仅是作为甜品，还作为礼品，人们在休闲的时候，会想要吃上一块蛋糕，在过生日时蛋糕是必备品，在庆祝时，也不可或缺。在我国这样一个人口大国，每天仅过生日的人数就不少，蛋糕店的生意尤为火爆。

我国出现的老龄化速度在逐步加快，将比任何国家都快速的进入老龄社会，而且是“未富先老”最高峰值时老年人口将占总人口的30%以上，而且会持续较长时间。在老年人口剧增现在养老院加盟服务机构数量不够，这不失为一个好时机。

毕业生创业好项目：另类小型食品超市。

大型超市里高高的货架上陈列的食品琳琅满目，纷繁复杂得让人眼花缭乱。现在什么加盟店赚钱?几乎所有的超市都千篇一律。因此可开一家另类小型食品超市，让它与一般的超市有绝对的区别。即在所住的小区大门附近租一个大约20平米的门面。既然是另类食品超市，就不能卖一些大众化的商品，要有特色。综合各大商场和超市的特色食品，精心在食品批发市场、专卖店等处选择适合自己经营的品种进货，同时拜托经常出差的亲友物色各地有特色的食品，批发买回来。

关于“「毕业生创业好项目」推荐”的全部介绍就到这里了，毕业大学生创业需要具备吃苦耐劳的精神，并且能够坚持下去，才可能会取得一点小成绩。

**大学生创新创业心得体会篇十四**

为了培养我们的创新能力和实践素养，年4月，\_学院开展了“本科生参与到导师的钻研项目中”的活动。在\_老师的带领下，我们小组四人开始了对城市轨道交通线网密度理论与站点规划方法的相关问题钻研。9月，我们的钻研课题[\_x]申报“大学生创新性实验计划项目”，11月获批。

通过参加这次大学生创新性实验计划项目，我获益颇多。从确定项目立意点，到撰写项目申请书;从立项审查的波折，到确定钻研方案与查找创新点;从制定具体的实施计划，到项目的具体钻研，一路走来，我开始了解了之前离我们遥远的科研工作，我从中学到了严谨的科研态度坚忍不拔的钻研精神，敢于创新的实践勇气。历经了近两年时间的查阅资料，数据采集，模型构建和刻苦钻研，使我学到了很多我所感爱好的对我学习生活很有用的东西。这是一次难得经历，一次让我得到锻炼得到成长的经历，作为当代朝气蓬勃的大学生，我们不仅要努力学习，更要懂得去思量问题，解决问题。

在项目初期，由于知识方面的欠缺，我们进度较慢。通过询问指导老师及时调整方案，花一段时间学习相关知识，在此过程中我理解到科研最重要的是要抓住项目所要钻研的主要问题，再对钻研方案做出合乎实际的设计，最后才干取得预期成果。我体会最深的是要勤于思量，要善于从不同角度分析问题。每个课题钻研的都是新的问题，没有现成的方案，需要自己去找文献查资料，去抓住问题的本质查找规律，然后确定要创新的方向，不断地努力，独立思量。在创新方面，首先要确定创新的方向和目标，要始终环绕创新点，不能偏离主题，也不能随意推测，而要有根据有目的地做出假设，再一步步通过实践去论证自己的推测。其实，每一个伟大的成就都是这样“平庸”地一步一步实现的。该项目真正做起来才发明并不那么简单，需要做很多的工作，并且这些工作都还需要很大的耐心和毅力。比如早期的文献查阅数据收集数据计算及其分析模型构建。整个过程中我熟悉到做科研必须具有一丝不苟的严谨态度，要本着对科研负责，对科学负责的态度，进行自己的钻研。

项目是我们团队共同的项目，大家的目标是一样的，在团队合作中难免会因为观点的不同而产生摩擦，这时候需要我们以团队为重，以项目为主，全身心投入，并充分尊重团队中成员的意见和建议。我们组从项目立项之初成员之间的不太了解到此刻发展成为很好的队友很好的朋友，这也说明了我们的团队合作精神。每一个人的力量都是有限的，在团队中我们能聚集起每个人的能量，将其团队作用发挥到。

这次大学生创新性实验计划项目给我带来了很多，有能力上的提高，有思维上的创新，有友谊上的收获??我在忙碌中充实了自己，学到了很多东西，并坚持认真细致地完成了项目的钻研内容。在实验中，尽管艰难重重，尽管工作量较大，我不断鞭策激励自己无论怎样都要有始有终，尽努力做到。我相信这次实验会对我今后的学习工作和生活产生很重要的影响，真诚地感谢学校给我们提供了这样一个锻炼我们的机会，感谢老师的指导和激励，感谢小组组成员的支持和帮助，感谢同学提出的宝贵意见。谢谢你们!

**大学生创新创业心得体会篇十五**

西瓜这个作物一般是要求高强光照，高温是25度-30度左右的范围是比较合适的，超过35度它的生长就受到抑制，所以一般我们维持在30度左右的温度，它是高温的作物。现在光照温度也是比较好的，如果把西瓜安排在这个时间上市的时候，昼夜温差比较大，品质是比较好的。

水分管理：瓜在接近成熟的时候一般情况不用再浇水，所以一般水分充足的情况下或者水分过多的情况下不用再浇水。如果浇水的话容易造成出现水瓤子瓜，出现瓜瓤子性质会变坏，所以这种情况下要注意。如果是膨瓜期你就给他浇大水，如果是渗灌期就适当的浇点小水，以防止水大以后出现秧苗突长。如果到后期就要适当控制浇水，保证水分充足够就行。

然后，当西瓜到来是应该差不多是晚上下半夜。根据我们先前所解的要求在储存这批西瓜时要时刻注意温度和水分。

最后，在这一时间里，我们在旁监督他们卸货，并在称重的看是否符合重量。对于，一些在运输过程和卸货过程中导致破裂的西瓜采取直接处理掉的措施。

在高等学校开展创新创业教育，积极鼓励高校学生自主创业，是教育系统深入学习实践科学发展观，服务于创新型国家建设的重大战略举措;是深化高等教育教学改革，培养学生创新精神和实践能力的重要途径;是落实以创业带动就业，促进高校毕业生充分就业的重要措施。现在我国要实现从人口大国向人力资源大国的转变，到20\_\_年进入创新型国家行列，首要的任务就是培养年青一代的创新精神和创业技能，高校开展创新创业教育势在必行。因此，大学生创新创业教育文化、创业人才培养具有非常重要的作用。

成功的例子：

成功在于坚持。

——“六亩地”区域商业水果贸易。

在研二时，一位同学在校园bbs上发布一则消息：招募创业成员。一直有创业想法的。

袁艳春报名，但由于报名人数过多，报名顺序靠后的他被刷下来。这个时候，袁艳春和几个被刷下来的同学自行组成一个创业队伍参加第二届中国人民大学创业大赛。

他们选择的创业项目是区域商业水果贸易。这个项目源于国外流行的一种商业模式：lb。这种商业模式与城市社区中一个个的连锁便利店十分相似，但更重要的是“我们可以网上订购水果并且在一小时内免费送货”。

由于留给他们的时间太短，团队的准备工作并未做到最好，加上大多数的创业团队选择科技发明项目，他们这个偏传统的商业模式在创业大赛上并不太吸引人们的眼球，但最终还是凭借着其新颖独到的销售模式和服务荣获第十名。

按照比赛规则，前十名队伍都可以获得一座奖杯。“当时就是觉得自己很幸运，没有白参加，但总觉得以第十名的身份获得奖杯，有点‘难以启齿’。”袁艳春笑着说道，他戏称这是座“捡来”的奖杯。

不变的信念。

创业大赛结束，获奖队伍走的走，散的散。唯一坚持下来的“只剩我一人”。

袁艳春之所以能干下去，客观原因是他们的项目比较实际、好操作、不需要巨大的资金投入，虽然看似只针对一个市场(整个人民大学)，但要知道“人大校区的人数为3万”;主观原因是“我是真的想创业”。而对于同学们相继放弃自己的创业项目，袁艳春说：“关于创业，要有‘敢想的头脑’和‘能干的身体’，有一边萎缩都不行。”

于是，怀着这样的信念，袁艳春投入到创业之中。他说：“我在农村种过水果，但还真没卖过”。于是他进入一家水果超市中当起水果销售员，“包括进货、搬运、销售、记账能干的我全干，就是想摸清楚水果的销售渠道。”袁艳春说，“后来发现如今的水果销售存在许多弊端，这些弊端会损害整个销售市场，比如本来并不是进口水果，却贴上进口水果的专用标签，而且这些标签经常会贴在有虫眼的地方;除此之外，价格便宜的水果不让顾客挑选;更有甚者，会在电子秤上‘做文章’”

袁艳春总结一番，他认为自己的水果销售模式很具优势。

“无处不至”的团队。

袁艳春召集几个好朋友，其中不乏自己的同学、老乡等，他们听袁艳春详细的创业策划后，十分感兴趣，有几个是辞掉自己的工作加入到这个团队中来。于是，公司的管理、注册、网站、财务，货物的采购、运输、配送等等袁艳春都安排得井井有条，麻雀虽小五脏俱全。

袁艳春说：“当时考虑到我们的公司还不大，又是做水果销售，于是起名叫做‘六亩地’，以后业务扩张，估计就‘百亩地’。”当记者问到他以后的业务领域是否会扩大时，他说：“炒黄金有跳楼的，捡垃圾有发财的，关键是你要找自己愿意投入的领域与地盘。不要这山望着那山高，到那山没柴烧。好好做一个项目比什么都强。”

就这样，袁艳春每天早晨4点出发去新发地采购水果，到人大校区的货物中转站，再把该天的主打水果入网，等待发货。“我对顾客的承诺就是质量第一、绝不缺斤短两、价格绝对低于市场价，买贵保证退款。我要把‘六亩地’标价做成像‘京东’报价那样权威。”他和他的员工配送货物经常到晚上11点。

作为人大的学生，袁艳春对于校园的每个角落都很清楚，因此学生经常是在自习的时候、刚洗完澡的时候、刚出饭堂门的时候，甚至是刚下课走出教室的时候收到网上订购的新鲜水果，正是如此，袁艳春的配送团队会出现在校园的任何一个角落，如此人性化的服务“不用怎么宣传，一传十、十传百，很快全校就知道我们这个‘无处不至’的团队。”失败的例子：

要敢于面对失败。

——“鑫宇科技”创业之路。

创业，要敢于面对失败——大学生王鑫的创业故事“从哪里跌倒，从哪里爬起来，我不怕失败”王鑫总是这样鼓励自己。出生于19\_\_年王鑫，还在西安音乐学院学习期间就开始创业，经历起初的成功后，由于管理欠缺等原因，轰轰烈烈的创业计划以失败告终。不过，他并没有被失败吓住，他努力学习，为下一次创业准备着。

王鑫的专业是声乐。学习一年后，他感觉对声乐丝毫提不起兴趣，便有创业——在实践中学习的念头。王鑫对计算机有着浓厚的兴趣，经过一个多月的市场调研，他发现计算机维护和硬件方面很有前途，于是便筹划着先开一个小店面，积攒成本和经验。

“父母不同意，没有资金，我就四处筹借1万元作为起步资金”，王鑫如是说。

就这样，王鑫在高新租间30平米的房子，起名“鑫宇科技”，开始他的创业之路。刚开业的时候是最辛苦的。新开的店铺首先要做好宣传，要有长期稳定的客源。为节约成本，王鑫自己出去发传单，让朋友帮忙守夜，有生意就赶紧回去。为省钱购买电脑硬件，他每天只吃一顿饭。

有帮别人做系统之类的活都是晚上干，完就在地上打个地铺直接睡觉，早上再出去发传单，招揽客人。

一晃半年过去，生意也渐渐好起来，除去房租成本等费用每天平均净收入100多元钱。在创业过程中有一点事王鑫最自豪的，那就是他坚持自己的原则，坚持诚信，不受金钱和利益的诱惑。一天中午，一名青年来到店中要卖手里的笔记本电脑，并说随便给个价，100元都行。王鑫接过电脑一看，八成新，在二手市场可以卖到二千多。王鑫便怀疑电脑的来源，拒绝收购。一旁的店员很不解，王鑫义正言辞地告诉店员：“我们不能因为一点小利旧失去信誉，以后这种来路不明的东西，再便宜也不能要!”

王鑫创业的时候只有20岁，年轻人难免贪玩。生意好起来后，在管理上也不似以前尽心，有时甚至为玩而停业。渐渐地，生意越来越差，入不敷出，不得不关门大吉。虽然创业一年就失败，王鑫却仍然很乐观，他说：“创业要敢于面对失败，只有亲身实践，经受失败，才能总结教训，积累经验。这次的失败，让我更加看清自己，知道今后努力的方向。”

创业失败后，学习之余，王鑫在一家电子公司兼职，积累经验。他坦言：“还有很多需要学习的地方，不像以前那么浮躁。以后又机会，还是要创业的!”

**大学生创新创业心得体会篇十六**

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

从某件事情上得到收获以后，就很有必要写一篇心得体会，这样有利于培养我们思考的习惯。那么写心得体会要注意的内容有什么呢?下面小编给大家整理大学生创新创业实践的心得体会，希望大家喜欢！

通过这段时间创业课的实训，在老师的指导帮助下，完成了实训课中的各项任务。虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识。

现在大学生在就业方面的压力越来越大，各个学校毕业的学生逐年增加，在找工作如此困难的情况下，创业就成了一条很好的出路。各地的地方政府也鼓励创业，不仅给更多的劳动者更广的发展，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现个人价值，提高个人的自信心，在这种创业的分为下，推动社会的进步与经济的发展。

在创业实训的过程中，刘老师让我们用开发的思维去思考，各个团队创立什么企业、如何进行市场分析，运用什么营销策略等。通过这次的创业课的实训，我认为定位市场的目标非常重要，这决定着我们公司未来的经营。除此之外最难的是财务分析报告和利润表的计算，这需要我们有足够的专业知识和耐心。我认为创业特别重要的是要有明确的目标以及良好的心态度。因为这是我们前进的动力，对未来成功的渴望。同时我们也真正学到了团队合作的重要性，互帮互助，向着自己的目标努力。在关键时刻和突发状况时要当机立断做出正确的决定。创业是一个漫长的过程，而且需要一个创业者有着耐得住寂寞的心里，持之以恒的心里，这一点我们可以在那些创业的成功者身上看到，他们的成功从来不是一蹴而就的，他们步步为营，坚持不懈，一步一个脚印，才取得了成功。在创业的道路上，我们需以他们的精神为榜样，创造出属于自己的天空。

作为大学生，我们创业还面临着许多的挑战，需要我们一步步的去克服。这次的创业只是模拟公司，但我却发现里面有好多不可预测的困难。当然，在实训的同时，也发现了自己的不足，自己关于公司的创立的想法不是很多，自己接触面不是很广。

总之，这次创业课的实训受益匪浅，学习到了更多的知识，提高了自己的眼界。以后，我将更努力、认真、刻苦的学习，以这种态度来提高自己的能力、完善自己，创造一个属于我自己的明天。

为了培养我们的创新能力和实践素质，4月，学院开展了“本科生参与到导师的研究项目中”的活动。在老师的带领下，我们小组四人开始了对城市轨道交通线网最佳密度理论与站点规划方法的`相关问题研究。9月，我们的研究课题《\_\_》申报“国家级大学生创新性实验计划项目”，11月获批。

通过参加这次大学生创新性实验计划项目，我获益颇多。从确定项目立意点，到撰写项目申请书;从立项审查的波折，到确定研究方案与寻找创新点;从制定详细的实施计划，到项目的具体研究，一路走来，我开始了解了之前离我们遥远的科研工作，我从中学到了严谨的科研态度、坚忍不拔的钻研精神，敢于创新的实践勇气。历经了近两年时间的查阅资料，数据采集，模型构建和刻苦钻研，使我学到了很多我所感兴趣的、对我学习生活很有用的东西。这是一次难得经历，一次让我得到锻炼、得到成长的经历，作为当代朝气蓬勃的大学生，我们不仅要努力学习，更要懂得去思考问题，解决问题。

在项目初期，由于知识方面的欠缺，我们进度较慢。通过询问指导老师、及时调整方案，花一段时间学习相关知识，在此过程中我理解到科研最重要的是要抓住项目所要研究的主要问题，再对研究方案做出合乎实际的设计，最后才能取得预期成果。我体会最深的是要勤于思考，要善于从不同角度分析问题。每个课题研究的都是新的问题，没有现成的方案，需要自己去找文献查资料，去抓住问题的本质寻找规律，然后确定要创新的方向，不断地努力，独立思考。在创新方面，首先要确定创新的方向和目标，要始终围绕创新点，不能偏离主题，也不能随意猜测，而要有根据有目的地做出假设，再一步步通过实践去论证自己的猜测。其实，每一个伟大的成就都是这样“平凡”地一步一步实现的。该项目真正做起来才发现并不那么容易，需要做很多的工作，并且这些工作都还需要很大的耐心和毅力。比如早期的文献查阅、数据收集、数据计算及其分析、模型构建。整个过程中我认识到做科研必须具有一丝不苟的严谨态度，要本着对科研负责，对科学负责的态度，进行自己的研究。

项目是我们团队共同的项目，大家的目标是一样的，在团队合作中难免会因为观点的不同而产生摩擦，这时候需要我们以团队为重，以项目为主，全身心投入，并充分尊重团队中成员的意见和建议。我们组从项目立项之初成员之间的不太了解到现在发展成为很好的队友、很好的朋友，这也说明了我们的团队合作精神。每一个人的力量都是有限的，在团队中我们能聚集起每个人的能量，将其团队作用发挥到最大。

这次大学生创新性实验计划项目给我带来了很多，有能力上的提高，有思维上的创新，有情谊上的收获我在忙碌中充实了自己，学到了很多东西，并坚持认真细致地完成了项目的研究内容。在实验中，尽管困难重重，尽管工作量较大，我不断鞭策鼓励自己无论怎样都要有始有终，尽最大努力做到最好。我相信这次实验会对我今后的学习、工作和生活产生很重要的影响，真诚地感谢学校给我们提供了这样一个锻炼我们的机会，感谢老师的指导和鼓励，感谢小组组成员的支持和帮助，感谢同学提出的宝贵意见。谢谢你们!

通过学习创新创业一课，令我对大学生创业有了不一样的看法。新世纪是一个创新的世纪，未来社会迫切需要的是具有创新创业能力的人才。大学生作为高等教育的主体，作为社会向前发展的源动力，必须与知识经济时代发展要求相适应，具有较强的创新创业能力。

创新，是一种能力的培养。每个人都对发明有所了解，发明是在无前人引导的情况下为了生活的需求而做出一些东西，一般人难以做到。而创新却不是这样，它不需要我们整天抱着头的空想去做出一些连科学家都难以做出的东西，它只需要我们站在前人的肩膀上，将一些已有的东西做一些改动，来适应我们的需求。创业，是就业的最高形式。他是创业者通过发现和识别商业机会，成立活动组织，利用各种资源，以创造价值的过程。但并不是所有人都适合创业，创业的路上需要我们能够担当更多的责任和风险，就像马云所说：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但大多数人死在明天晚上，看不到初升的太阳。”但是追逐梦想是幸福人生的起点，为了理想去奋斗，就需要认识创业、准备好创业的素质，提前进行创业的演练。

一，不能正确的认识创业。

不少大学生把创业看得很神圣，认为只有高科技、高资本才能完成创业;有的把创业看得一文不值，认为是找不到工作或工作失败后迫不得已而做的一件事;还有的把创业同各种素质锻炼混为一淡，缺乏目的性和计划性。

二，缺乏自我认知。

对市场和自我缺乏理性的分析和判断，盲目追赶创业的潮流，成为大学生的又一个时髦。一方面，有的大学生把创业作为攀比、竞争的手段，而不考虑自己是否适合创业，或是否具备了创业的成熟条件，;另一方面，又有一部分同学在创业方面的选择上，缺少对市场的深入调查分析，一味追求热门行业。面对如此严峻的就业压力，为了更快的进入社会，并使自己尽快的强大起来，大学生就很有必要提高自己的创新、创业能力。

提高当代大学生的创新、创业能力已成为一种趋势。它定会使我国的就业形势发生巨大的改变，并对我国的长期发展起到举足轻重的作用。另外，从中国大学生创新、创业水平现状考虑也是势在必行的重要举措，即培养大学生的创新、创业意识和提高其创新能力极具必要性和可行性。

1、有利于缓解大学生就业压力。

大学生的创业能力对解决大学生就业难这一问题很有帮助。创业能力是一个人在创业实践活动中的自我生存、自我发展的能力。一个创业能力很强的大学毕业生不但不会受到社会的就业压力的影响，相反还能通过自主创业来增加就业岗位和竞争筹码，以缓解社会的就业压力。

2、有利于大学生自我价值的实现。

大学毕业生通过自主创业，可以将自己的兴趣与职业相融合，使自己能够在自己所喜欢的领域大显身手，充分展现自己的才华，并达到自己所预期的目标。这样不仅可以解决当今社会就业难的问题，还可以得到自我价值的实现。

3、有利于大学生自身素质的提高。

伴随着我国高校的扩招，大学生素质一直呈现降低的趋势，并且这一直是一个非常棘手的问题。若想改变这一现状，大学生创业无疑是最经济、最有效的办法之一。通过创业与创业实践，大学生可以清除内心的障碍，增强自己的心理承受能力，并努力将不可能变为可能。再创业活动中，还可以拓展自己的人脉关系，努力打造自己的各种素质。也只有这样，大学生创业才能成功，进入社会才不会成为问题。

4、有利于培养大学生的创新精神。

创新是一个民族的灵魂，是一个国家长久不衰的的重要因素。如果缺少了创新，任何一个团体甚至一个国家就会停滞不前。青年大学生作为中国最具活力的群体，如果失去了创造的冲动和欲望，那么中华民族最终将失去发展的不竭动力。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。美国前总统里根曾说：一个国家最珍贵的精神遗产就是创新，这是国家强大与繁荣的根源。中国的未来在于大学生，中华民族的精神永恒则在于大学生旺盛的创造力与创新追求。

通过创业教育课的学习，我懂得了很多。越过了很多心理上的障碍，我给自己做了人生的规划，规划了自己的短期目标，长期目标和最终目标。懂得了自己需要什么和为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。人生能有几个十年，机会走了就不会再来。我们都不想错过机会，但机会却悄无声息的从我们身边溜走。与此同时我们要用一颗感恩的心去感谢我们的父母，用一颗感谢的心去回报我们的社会，用一颗责任的心去对待自己。

现如今，大学生在就业方面面临的挑战越来越大。高等学校毕业学生逐年增加，在找工作如此困难的情况下，创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。政府也鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、建康发展。作为大学生的我们有热情，有活力，有知识，有胆识，但对于初出茅庐的我们来说面临着经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈的劣势，这就造成了创业中可能有的盲目性和随意性。体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。大学生有益的创业活动将成为真正发挥自己才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。

面对目前严峻的就业形势，越来越多的大学生走上了创业的道路，这也是一个趋势。作为当代的大学生的我们，经过了一个学期的学习，对创业教育有了进一步的认知!

我们要养成良好的习惯：积极主动，以终为始，双赢思维，知己解彼，综合综效。做好职业的生涯规划，并执行。

读万卷书，不如行万里路;行万里路，不如阅人无数;阅人无数，不如面壁思故;面壁思故，不如明师指路;明师指路，不如自己领悟。别对自己说不可能，没有做不到的事，只有想不想做的事。

大学生往往对未来充满希望，我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用;最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

大学生创业是潮流，不可阻挡的。在当今中国的教育体制和就业背景下，大学生创业一方面可以增强大学生自己的动手操作能力、组织协调能力、心理承受能力、团队合作精神和社会适应能力，另一方面也是解决大学生自己就业问题的一个比较现实的选择。

大学生创业，一方面要以个体素质、自身能力、良好心态为基础，另一方面则需要社会建立有效的导向机制、激励机制和帮扶机制。

就大学生来说，“条条大路通罗马”。自我创业的关键还是在于大学生自己。现代大学生要逐步树立就业形式多样化的观念，绝不能在“一棵树上吊死”。已有的很多成功的例子一再表明，大学生自我创业不仅解决了自己的就业问题，而且还给别人提供了就业机会和就业岗位，可谓“一举多得”。对当代大学生来说，自我创业是一条光明之路、希望之路。就高校来说，“该出手时就出手”。高校在大学生自我创业中所起的作用和所能提供的服务是多方面的，包括创业指导、资金落实、客户联络、社会沟通等，但其主要角色恐怕是提供比较规范、适用、系统的创业教育。上海师范大学法政学院哲学系的一项调查显示，大学生创业失败的主要原因之一就是缺乏创业教育。

高校所开展的创业教育一方面是要培养大学生的创业意识、创业思维和创业观念，另一方面主要是就大学生创业所需要的各种创业技能进行全面培训，并最终使大学生具有一定的创业能力。就政府来说，“扶上马，送一程”。对于大学生创业，政府的帮扶作用不可小视。一些地方政府已经充分认识到这一点。比如，上海市就规定，应届大学毕业生创业可享受免费风险评估、免费政策培训、无偿贷款担保以及部分税费减免等四项优惠政策;上海市工商部门还具体规定，凡高校毕业生从事个体经营的，自批准经营日起，1年内免交登记注册费、个体户管理费、集贸市场管理费、经济合同鉴证费、经济合同示范文本工本费等。应该说，这些政策的出台，对于大学生创业起到了一定的促进作用，但政府帮扶的持续性需要关注。

创业之路是艰辛而曲折的，有很多人满怀激情投入到浩浩荡荡的创业大军中，然而在真正面对冷酷无情的商业竞争的时候，又有多少人能控制市场，成为真正的创业英雄?而对于身在校园里极缺社会经验的莘莘学子来说，创业更是难上加难。由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市尝营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

当代的我们想要创业就必须从现在开始准备。我们通过课堂学习能拥有过硬的专业知识，在创业过程中将受益无穷;大学图书馆通常能找到创业指导方面的报刊和图书，广泛阅读能增加对创业市场的认识;大学社团活动能锻炼各种综合能力，这是创业者积累经验必不可少的实践过程。

商业活动无处不在。你可以在你生活的周围，找有创业经验的亲朋好友交流。在他们那里，你将得到最直接的创业技巧与经验，更多的时候这比看书本的收获更多。你甚至还可以通过电子邮件和电话拜访你崇拜的商界人士，或咨询与你的创业项目有密切联系的商业团体，你的谦逊总能得到他们的支持。

“物竞天择，适者生存”。具有独立创业精神的现代人，必然具有较强的环境适应能力，在人与环境的互动过程中，个体能够以前瞻性的思维与眼光做出预测与判断，并及时调整自己的人生目标和行动方案，以保持与变化着的环境的协调统一，而不是消极被动地等待和忍耐。特别是在知识经济、市场经济时代，知识技术的不断更新，职业岗位的不断转换，人际关系的不断变化，使得人们几乎始终处在一个陌生的社会环境中，这就尤其需要具备良好的自我调适能力，做到“与时俱进”，无往而不胜。

总之，创业知识广泛存在于大学生的学习、生活的视野之中，只要善于学习，总能找到施展才华的途径。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

20\_\_年\_\_月我很荣幸的参加了\_\_培训班。在这短暂的10天学习和生活中，让我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。在此，我特别感谢三都县委、县人民政府的大力支持，感谢县人劳局给予的这个平台，感谢给予灌输知识的讲师们，深情的对你们说一声，你们辛苦了!

更不用说去理解它的含义了，后来经过老师的用心讲解，让我终于知道“syb”的意思是创办你的企业，也让我懂得了，这是一门很好的课程，值得学习，尽管很短暂但我是很用心的去学，去听，去理解。随着课题慢慢的深入，老师也讲得非常的到位，让我以前有过的种。种顾虑完全释放出去，等我学习完了才知道在没有学习前，我脑海中对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到创办企业思路，系统的掌握了创办企业的步骤，创业者的自我评价;建立企业构思;估计你的市场;企业的人员组织、分工;企业的法律形态;法律环境和你的责任;判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书，担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗易懂的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学懂弄懂为止，通过各种方式和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

要想成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质、品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术了解也是不可缺少的，同时需要家人的支持与资金是否充沛也密不可分，但企业必须考虑到四点：一是商品，二是价格，三是选址，四是促销等等因素。

在这当今社会里，我们应届毕业生面临很大的挑战，但是如今的社会也给我们提供一个很好的平台，相信我们有实力、有信心能战胜，年轻是我们的绝大优势，通过syb培训能帮助我在创业中可能出现的盲目性和随意性。在这10天里，我也认识了一起创业的朋友伙伴们，一起开心，一起创业，一起交流所得，是我人生中可遇而不可求的，虽然时间短暂，但我们像亲兄弟姐妹一样快乐的学习着，希望今后我们互相鼓励，互相支持，让每一个角落都能听到我们的声音。

最后，再次感谢我们的培训老师，跟你在说一声：您辛苦了!是您一直陪伴了我们整整10天，我会用我所学到的知识用到创业实践中去，不辜负老师对我们的一片用心，取长补短，创造出属于自己的一个美好将来。

在这一年中，项目组成员不仅通过调研，编制了商业计划书、开展了可行性研究，进行了模拟企业运行和参加企业实践。

在创业训练项目实施的这一年多的过程中，有痛苦有快乐，有付出也有成长。这一年，让我学会了承担，让我从一个对市场一无所知的菜鸟一步步摸索，通过分析与调研，带领队员探知未来再制造行业的巨大发展前景;这一年，让我学会了坚持，让我知道面对困难除了克服别无出路;这一年，让我知道了什么叫执行力，从闲散到充实，从做事拖拉到雷厉风行，我看到了自己在一步步成长;这一年，让我体会了什么叫团队，一起工作，一起熬夜，相互慰藉，相互鼓励，我感受到了一个团队真正的战斗力;这一年，让我知道了什么叫创新，创新不是天马星空的想象，创新是创造是改变，是为了满足社会需求获得一定有益效果而不断探索的精神。下面我将简要介绍下我的收获：

1、分析、解决问题的能力得到提高。

项目确定之后，一系列的问题就出现在我们面前，如对市场营销、再制造核心技术、商业计划书、工程经济等内容都了解较少，我们必须通过自学相关知识，集体讨论分享资源、交流信息，寻求解决问题的方法。在项目实施过程中，我们由被动学习转为积极主动的自主求学，心态发生了变化，学习效率也明显提高，掌握新知识的速度明显加快。随着项目的逐步推进，我们查找文献、获取重要信息的能力，以及分析、归纳、解决问题的能力逐步提高，得到所需信息的时问明显缩短。

2、知识系统性增强。

参与创业训练项目之前，我们学到的都只是一些理论知识，与企业实际的需求匹配度不高，所学知识离散、小系统。在项目实施过程中，我们以实际需求为导向，需综合学习创业方面的各课程知识，活学活用，以解决具体问题，专业与非专业知识有机结合，所学知识更系统，学习效果明显增强。

3、协作精神、团队意识有所增强。

项目的每一个环节都需要学生的通力协作与配合。项目确定初期，我们先分头查阅资料，再进行集体交流讨论，在较短的时问内获取了大量信息，了解了再制造相关方面的知识，制订了项目的实施方案，项目申报书，顺利通过了申报评审环节。完成项目需要投入大量的时问与精力，这不是一个人单枪匹马就可以做到的，需要大家相互配合。每个人都要努力贡献自己的力量，尽可能多承担一些工作。同时，团队当中的合作需要我们不断的磨合，学会倾听大家的意见和分享你的看法，做到尊重每一个你的组员，成员之间应互相帮助，高效快速的完成本项工作，以便尽快进行下一项工作。参与此次创业训练项目让我学会了合理安排时问，更加理解协作精神与团队意识的真谛，这对我的团结意识、协作意识、个人能力的培养提供了一个宝贵的平台。

4、对自主创业有了系统的认识。

我认为大学生创业就是要改变传统的思想、观念，利用自己的知识、能力和技术创办新的就业岗位。创业需要投进，需要知识、更需要能力。对于想要自主创业大学生来说，在大学期间就应该正确的培养自己的创业意识、创业精神，为未来的创业打基础。创业的路很艰难，对于刚刚步进社会的大学生来说，具备更多的只是创业的热情，创业的意识，对于创业途中可能碰到的困难以及风险，缺乏思想预备，尤其缺乏创业的资金、经验及基本思路。其实，创业意识是一种个性倾向，包括创业需要、创业动机、创业爱好、创业理想、创业信念和创业世界观等心里成分。目前就业题目是一个全球性的题目，在就业的压力下，大学生因生存、尊严需要以及个性特点产生创业意识很普遍。

当今的社会，是科学技术突飞猛进的时代，人们生活方式也发生着翻天覆地的变化，机会与挑战共存，风险与利益同在，大学生在选择自主创业的同时，也要审时度势。一方面要客观的对自己的能力进行评价，看自己是否具备创业者的基本素质。这些素质不仅包括创业意识、创业心理品质，还包括创业能力以及创业知识等。另一方面，也要了解社会，了解市场，了解投资的环境等，同时要熟悉创业过程中可能存在的题目与风险。

对于面临毕业的大学生来说，创业必须提前做好预备，不仅是思想预备，还包括自己的资金来源;自己想要从事的行业，行业的现状、远景评估;近期以及远期经营计划、可能存在的风险、自己对国家政策法规的了解;未来企业生存的资本、条件、根基;自己抗挫折的能力、思辨能力、组织协调能力;未来创业的理念、经营方针、经营策略;自己的合作精神、专业能力、自身的综合素质等。创业不是儿戏，创业需要思想，还需要奋斗的精神，坚韧的信念，最重要的是自己的行动、坚实的脚步。

通过这次的创业训练项目，让我对创新创业有了更深刻的认识，也让我看到了自己的不足以及与队友之间的差距。在以后的学习生活过程中，我也将不断修正提升自己。衷心希望学校能够多举办创新创业一类的赛事，培养更多具有创新创业素质的人才，提高大家的创业水平，鼓励大家“创新，创业，创未来”。

。

**大学生创新创业心得体会篇十七**

20\_\_年\_\_月我很荣幸的参加了\_\_培训班。在这短暂的10天学习和生活中，让我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。在此，我特别感谢三都县委、县人民政府的大力支持，感谢县人劳局给予的这个平台，感谢给予灌输知识的讲师们，深情的对你们说一声，你们辛苦了!

更不用说去理解它的含义了，后来经过老师的用心讲解，让我终于知道“syb”的意思是创办你的企业，也让我懂得了，这是一门很好的课程，值得学习，尽管很短暂但我是很用心的去学，去听，去理解。随着课题慢慢的深入，老师也讲得非常的到位，让我以前有过的种。种顾虑完全释放出去，等我学习完了才知道在没有学习前，我脑海中对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到创办企业思路，系统的掌握了创办企业的步骤，创业者的自我评价;建立企业构思;估计你的市场;企业的人员组织、分工;企业的法律形态;法律环境和你的责任;判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书，担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗易懂的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学懂弄懂为止，通过各种方式和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

要想成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质、品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术了解也是不可缺少的，同时需要家人的支持与资金是否充沛也密不可分，但企业必须考虑到四点：一是商品，二是价格，三是选址，四是促销等等因素。

在这当今社会里，我们应届毕业生面临很大的挑战，但是如今的社会也给我们提供一个很好的平台，相信我们有实力、有信心能战胜，年轻是我们的绝大优势，通过syb培训能帮助我在创业中可能出现的盲目性和随意性。在这10天里，我也认识了一起创业的朋友伙伴们，一起开心，一起创业，一起交流所得，是我人生中可遇而不可求的，虽然时间短暂，但我们像亲兄弟姐妹一样快乐的学习着，希望今后我们互相鼓励，互相支持，让每一个角落都能听到我们的声音。

最后，再次感谢我们的培训老师，跟你在说一声：您辛苦了!是您一直陪伴了我们整整10天，我会用我所学到的知识用到创业实践中去，不辜负老师对我们的一片用心，取长补短，创造出属于自己的一个美好将来。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！